



Economic Freedom  
Network Pakistan

# عام فہم اقتصادیات

مال و دولت ۽  
خوشحالی بابت ہر جاڑ  
ہجڑ ضروری آہی۔

ڈاکٹر ایوب مہر

(پاکستان لاء خصوصی اشاعت)

Supported by

Friedrich Naumann  
STIFTUNG **FÜR DIE FREIHEIT**



**Economic Freedom  
Network Pakistan**

# عام فہم اقتصادیات

مال و دولت ۽  
خوشحالی بابت ہر جاٹ  
ہجٹ ضروری آہی۔

ڈاکٹر ایوب مہر

(پاکستان لاء خصوصی اشاعت)

Supported by

Friedrich Naumann  
STIFTUNG FÜR DIE FREIHEIT

فريڊرڪ نومين فائونڊيشن بيحد شڪر گذاري سان هن ڪتاب جي ڇاپي ۽ ان جي مشهوري کي همٿائي ٿي.

فريڊرڪ نومين فائونڊيشن،

گهر نمبر 19، گهٽي 19، سيڪٽر F-6،

اسلام آباد، پاڪستان

ٽيلي فون: +92-51-2 27 88 96, 2 82 08 96

اي ميل: [pakistan@fnst.org](mailto:pakistan@fnst.org)

ويب سائيٽ: [www.southasia.fnst.org](http://www.southasia.fnst.org)

[www.freedomgatepakistan.org](http://www.freedomgatepakistan.org)

پاران ايم ايڇ پنهور انسٽيٽيوٽ آف سنڌ اسٽڊيز، ڄامشورو.

ISBN: 978-969-9515-21-7

فريڊرڪ نومين فائونڊيشن

Digitized by M. H. Panhwar Institute of Sindh Studies, Jamshoro.

وضاحت

هن ڪتاب جي مواد کي مڪمل طور تي صحيح نموني پيش ڪرڻ جي هر ممڪن ڪوشش ڪئي وئي آهي. ليڪڪ ۽ ادارو ڪنهن به قسم جي غلطي جي ذميواري قبول نه ڪندو ڇاڪاڻ ته اهڙي ڪا به غلطي سوچي سمجهي نه ڪئي وئي آهي، پوءِ به اسانجي ڪم کي وڌيڪ بهتر بڻائڻ لاءِ جيڪڏهن وڌيڪ صحيح ڄاڻ فراهم ڪئي وئي ته اسان ان کي پليڪار چونڊاسين.

7

پيش لفظ

1. حصو پهريون اقتصاديات جا ڏهه مک عنصر

- 1.1 فائدا اهميت رکن ٿا. 15
- 1.2 هتي مفت ۾ ڪجهه به نٿو ملي 15
- 1.3 فيصلا واڌو فائدين تي ڪيا ويندا آهن 24
- 1.4 واپار اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائي ٿو 28
- 1.5 ڏيتي لپتي جي قيمت واپار لاءِ هڪ رنڊڪ آهي 31
- 1.6 فائدا ڪاروبار جي دولت ۾ واڌ وارين سرگرمين ڏانهن 31
- رهنمائي ڪن ٿا 34
- 1.7 ماڻهو ٻين جي مدد ڪري ٺاڻو ڪمائين ٿا. 37
- 1.8 شروعاتي طور اقتصادي ترقي واپار، سيڙپڪاري، ڪم ڪرڻ جي بهتر طريقي ۽ بهتر اقتصادي ادارن سان ٿي سگهي ٿي. 39
- 1.9 گجھو هٿ مارڪيٽ ۾ واهپيداران ۽ دڪاندارن کي انهن سرگرمين طرف مائل ڪري ٿو ته جيڪي عام پلائي کي هٿي وٺرائين ٿا. 43
- 1.10 ڪنهن به عمل جي ڊگهي عرصي واريون حالتون يا ان جي ٽاني اثرن کي نظرانداز ڪيو وڃي ٿو. 48

## 2. حصو ٻيون معاشي ترقي جا ست مُڪ ٺريعا 55

- 2.1 قانوني نظام: اقتصادي ترقي جي بنياد هڪ اهڙي قانوني نظام تي آهي جيڪو نجِي ملڪيتن ۽ معاهدن جي سُئي نموني تڪميل کي تحفظ فراهم ڪري ٿو. 57
- 2.2 مقابلي واريون مارڪيٽون: مقابلو وسيلن جي اثرائتي استعمال ۽ مسلسل جدت کي هٿي وٺرائي ٿو. 64
- 2.3 حڪومتي قاعدن تي حدبندي: آهي پاليسيون جيڪي واپار گهٽائڻ ۽ معاشي تباهي جو ڪارڻ بڻجن ٿيون. 71
- 2.4 اثرائتي مارڪيٽ: ان جي سگهه کي ڄاڻڻ لاءِ ڪنهن قوموت سرمايي کي ٺاڻي ۾ تبديل ڪرڻ واري طريقن جو هجڻ ضروري آهي. 76
- 2.5 مالياتي استحڪام: مارڪيٽ ايڪنامي کي نظر انداز ڪري مهانگائي واريون زري پاليسيون مارڪيٽ اڳهن ۾ پيچيدگيون پيدا ڪن ٿيون. 82
- 2.6 ٽيڪس جي گهٽ شرح: جڏهن ماڻهن کي پنهنجي سڄي ڪمائي پاڻ وٽ رکڻ جي اجازت هوندي تڏهن هو وڌيڪ پيداوار ڪندا. 89
- 2.7 مفت واپار: هڪ قوم آهي شيون ۽ خدمتون ڪپائي ترقي ڪري ٿي جيڪي سستي اڳهن تي پيدا ٿي سگهن ٿيون ۽ آهي شيون خريد ڪري سگهي ٿي جيڪي سستي اڳهن تي پيدا نه ٿيون ڪري سگهجن. 94

## 3. حصو ٽيون اقتصادي ترقي ۽ سوچ جا ڏهه عنصر حڪومتي ڪردار بابت واضح 111

- 3.1 حڪومت فردن جي حقن ۽ آهي شيون جيڪي مارڪيٽ ۾ موجود نه هجن، انهن جي رسد کي يقيني بڻائي معاشي ترقي هٿي وٺرائي ٿي. 113
- 3.2 حڪومت تصحيح ڪندڙ اوزار نه آهي. 118

- 122 3.3 سرڪار جي قيمت صرف ٽيڪس نه آهن
- 3.4 جيسيتائين ڪا آئيني قانونسازي نه هوندي تيسيتائين ذاتي سوچ رکندڙ گروهه ٽيڪس ڏيندڙن ۽ واهپيدارن کي سياسي جهموري عمل ذريعي پريشان ڪندا رهندا.
- 125 3.5 جيسيتائين آئيني پابنديون نه هونديون، قانونساز وڌيڪ خرچ ۽ بجيٽ خسارا ڪندا رهندا.
- 130 3.6 سرڪار ان وقت معاشي ترقي کي سست ڪري ڇڏي ٿي جڏهن هو ٻين ماڻهن جي قيمت تي صرف ڪجهه ماڻهن جي مدد ڪرڻ جي ڪوشش ڪري ٿي.
- 134 3.7 حڪومتي آمدن جي منتقلي جي قيمت اصل فائدو ڪمائيندڙن کان به وڌيڪ هوندي آهي.
- 136 3.8 مرڪزي منصوبه بندي مارڪيٽن کي سياست ۾ تبديل ڪري ٿي جنهن سبب وسيلن جو زيان ٿئي ٿو ۽ معاشي ترقي گهٽجي وڃي ٿي.
- 142 3.9 حڪومتن ۾ مقابلو ايترو ئي اهم آهي جيترو مارڪيٽ ۾ اهم هوندو آهي
- 154 3.10 اهي آئيني قاعدا جيڪي سياسي عمل ۽ بهتر اقتصاديات ۾ شانتي آڻي معاشي ترقي هڻي وٺرائين ٿا
- 157

### 163 حصو چوٿون عملي ذاتي فنانس جا پارهن مک عنصر

- 167 4.1 پنهنجي تشبيهي قابليت جي ڪوچ ڪيو
- 4.2 مارڪيٽ ايڪنامي ۾ اهي ماڻهو اڳتي نڪرن ٿا جيڪي ٻين جي مدد ۽ شين کي بهتر نموني ڪرڻ جا طريقا ڳولين ٿا
- 169 4.3 پنهنجي آمدن کا گهٽ خرچ ڪيو ۽ هيٺن کان ٿي بچت جو ريگيولر منصوبو شروع ڪريو.
- 174

- 4.4 ڪنهن به شيءِ کي اُن جي استعمال جوڳي عمر  
178 کان وڌيڪ فنانس نه ڪيو.
- 4.5 پنهنجي پيسي مان وڌيڪ فائدو حاصل ڪرڻ جا ٻه طريقا:  
ڪريڊٽ ڪارڊ ذريعي قرص کان پري رهڻ ۽ استعمال ٿيل  
179 شيون خريد ڪرڻ بابت سوچيو.
- 4.6 هر مهيني حقيقي بچت کاتي ۾ ادائينگيون ڪرڻ  
182 شروع ڪريو.
- 4.7 مرحليوار وياج جي شرح جي طاقت کي پنهنجي  
183 ڪتب آڻيو.
- 4.8 تبديلي پسند ٿيو---سپيٽي بيضا هڪ ئي ڇهي ۾ نه رکو.  
185
- 4.9 انڊيڪسڊ ايڪيوٽي فنڊ توهان کي بنا ڪنهن  
186 رسڪ جي ڪنهن ماهر کي مات ڏيڻ ۾ مدد ڪندا.
- 4.10 اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ڊگهي مدي جي مقصدن سان  
سيڙپڪاري ڪيو، جيئن ناڻي جي گهرج ۾ واڌارو  
189 ٿئي تيسين ئي توهان باندز ۾ واڌارو آڻيو.
- 4.11 اُنهن منافعي بخش اسڪم کان بچو جيڪي  
191 وڌيڪ منافعي ۽ گهٽ رسڪ واريون آهن.
- 4.12 پنهنجي ٻارن کي پيسو ڪمائڻ ۽ عقلمندي سان  
194 خرچ ڪرڻ سيکاريو.

## پيش لفظ

اقتصاديات جي نوعيت ۽ اُن جي دائري جي وضاحت تعليمي ادارن لاءِ هميشه هڪ مسئلو رهي آهي. جيتوڻيڪ معيشت هڪ سماجي سائنس آهي جيڪا شين جي پيداوار، خدمتن جي تقسيم ۽ انهن جو تجزيو ڪري ٿي. ان جي سياسي طور استعمال ٿيڻ ۽ صرف ڪجهه سياسي گروهن کي فائدو پهچائڻ، معيشت جي سماجي سائنس طور سڃاڻپ کي منجهائڻي ڇڏيو آهي. اقتصادي جائزو مختلف رخن ۽ اقتصاديات جي درجن ذريعي سمجهي سگهجي ٿو. مائیکرو ايڪنامکس معيشت جي بنيادي عنصرن جيئن واهپيدار ۽ ڪمپنيون، خريدار ۽ وڪرو ڪندڙن کي ڄاڻي ٿي جڏهن ته ميڪرو ايڪنامکس

پوري معيشت سان لاڳاپيل مسئلن کي وائڪو ڪري ٿي. جيئن اقتصادي واڌ، روزگار ۽ مهانگائي. معيشت جي ٻين رخن ۾ مثبت اقتصاديات، اپلائيڊ اقتصاديات، آرٿوڊوڪس اقتصاديات ۽ هيروڊوڪس اقتصاديات شامل آهن.

اقتصادي تجزيي لاءِ ضروري آهي ته معيشت جي سڀني پاسن کي جانچيو وڃي جيئن واپار، فنانس، حڪومت، تعليم، ڏوهه، خانداني مسئلا، صحت جا قانون، سياست، مذهب، سماجي ادارا، جنگون ۽ ٽيڪنالاجي ۾ ترقي وغيره وغيره. اپلائيڊ ايڪنامڪس ۾ ڪيتريون ئي شاخون ممڪن آهن جيئن ثقافتي اقتصاديات، حفاظتي اقتصاديات، طبي اقتصاديات، حصيداري اقتصاديات، ترقياتي اقتصاديات، مالياتي اقتصاديات، انتظامي اقتصاديات، ڪاروباري اقتصاديات، صنعتي اقتصاديات، زرعي اقتصاديات، انجنيئرنگ اقتصاديات،

هاڻوسنگ اقتصاديات، توانائي جي اقتصاديات، پبلڪ فنانس واري اقتصاديات، نيورو ايڪنامڪس، مذهبي اقتصاديات، قدرتي وسيلن جي اقتصاديات، انساني وسيلن جي اقتصاديات، مارڪيٽنگ جي اقتصاديات وغيره وغيره هر ماڻهو پاران پنهنجي عام زندگي ۾ اقتصادي ورتاءُ هجڻ باوجود اقتصاديات جو استعمال تمام گهٽ آهي. وڪٽوريا جي 19 هين صدي جي پهرين ڪيترن ئي محققن اقتصاديات کي پريشان ڪندڙ سائنس جو نالو ڏنو آهي.

انساني وسيلن جي اقتصاديات مارڪيٽنگ جي اقتصاديات وغيره وغيره هر ماڻهو پاران پنهنجي عام زندگي ۾ اقتصادي ورتاءُ هجڻ باوجود اقتصاديات جو استعمال تمام گهٽ آهي. وڪٽوريا جي 19 هين صدي جي پهرين ڪيترن ئي محققن اقتصاديات کي پريشان ڪندڙ سائنس جو نالو ڏنو آهي.

جڏهن ڪو اقتصادي ماهر فردن، ادارن يا قومن جي دولت وڌائڻ لاءِ ڪو اقتصادي ماڊل ٺاهي ٿو ته ان جي ان ڪم کي آرٽس جي دائري ۾ ورتو ويندو آهي. اقتصادي ماهر کي ان وقت هڪ سائنسدان سڏيو ويندو آهي جڏهن هو عام طور تي مختلف تجربن جا نتيجا ڪڍي ٿو يا وري ڪي نظريا جوڙي ٿو. فلسفو

رياضي ۽ اسٽيٽسٽڪس اقتصادي ماهر کي نيا ماڊل ۽ نتيجا ڏيکارڻ لاءِ اوزار فراهم ڪن ٿا. اها حقيقت آهي ته اقتصاديات پاران بيان ڪيل نظريو و ضبط ۽ ڪڍيل نتيجن جو انگ طبيعياتي سائنس پاران فراهم ڪيل مواد کان گهٽ آهي. جيڪڏهن اسان اقتصاديات کي سماجي سائنس طور مڃي وٺون ته پوءِ اسان کي اهو مڃڻو پوندو ته هن سائنس جي سياسي استعمال معاشري ۽ ماڻهن جي زندگين کي تباهه ڪندو آهي. اها هڪ عام ڳالهه آهي ته عوام لاءِ پاليسيون جوڙيندڙ اقتصادي نظرين کي استعمال ڪري هڪ مخصوص ايجنڊا تي عملدرآمد ڪرائين ٿا.

اقتصاديات کي سائنس طور مڃيندي اسين ان ڳالهه تي يقين رکون ٿا ته گهرج ۽ رسد جي قانون، اڳهن ۾ ڳجهي هٿ جو ڪردار، مقابلي جو رجحان، تشبيهي قابليت، دولت جي واڌاري، مارڪيٽ جي توازن ۽ اقتصادي ورتاءُ بيان ڪندڙ ٻيا فطري قانون اقتصاديات کي بيان ڪرڻ لاءِ خدا پاران ٺاهيا ويا آهن. انسان کي انهن قاعدن ۾ مداخلت نه ڪرڻ گهرجي ڇاڪاڻ ته فطرت خلاف ويڙهه سان هميشه تباهي ايندي آهي.

سماجي ايجنڊا تي عملدرآمد ڪرائڻ لاءِ اقتصاديات جو استعمال معاشي واڌ، عام پلائي ۽ ترقي کي نقصان پهچائي ٿو. طبيعياتي سائنس ۾ اسين قدرت جي قانون، شمسي نظام، ڪشش ثقل، لاز آف موشن، روشني جي رفتار، مادي جون فطري خاصيتون، ايٽمي ذرڙن جوڙجڪ، ڊي اين اي، ۽ انساني جينز کي سمجهون ٿا. اسان اهو يقين رکون ٿا ته فطري قانون ۾ ڪي به رڪاوٽون نه ٿيون بيهاري سگهجن. اقتصاديات کي سائنس طور مڃيندي اسين ان ڳالهه تي يقين رکون ٿا ته گهرج ۽ رسد جي قانون، اڳهن ۾ ڳجهي هٿ جو ڪردار، مقابلي جو رجحان، تشبيهي قابليت، دولت جي واڌاري، مارڪيٽ جي توازن

۽ اقتصادي ورتاءُ بيان ڪندڙ ٻيا فطري قانون اقتصاديات کي بيان ڪرڻ لاءِ خدا پاران ٺاهيا ويا آهن. انسان کي انهن قاعدن ۾ مداخلت نه ڪرڻ گهرجي ڇاڪاڻ ته فطرت خلاف ويڙهه سان هميشه تباهي ايندي آهي.

آئون ميجان ٿو ته شمسي نظام ايٽم جي ذرڙن جي تخليق ۽ فطرت جي ٻين قانونن اقتصادي ورتاءُ کي جنم ورتو آهي. انسان انهن قانونن کي سمجهي ۽ استعمال ڪري فائدا حاصل ڪري سگهي ٿو پر انهن جي رستا روڪ ڪرڻ سان ڪڏهن به خوشحالي نه ٿو ماڻي سگهي. آزاد خيال اقتصاديات کي سمجهڻ لاءِ اهو هڪ آسان طريقو آهي.

ايڊمر سمٿ ٻار ٻار اهڙن سياسي گروهن کي تنقيد جو نشانو بڻايو آهي جيڪي سرڪاري ڪم ڪار ۾ اثر رسوخ ذريعي مداخلت ڪن ٿا. هن اهڙن گروهن کي مافيا جو نالو ڏنو آهي. هاڻ اهي مفاد پرست ٽولن عالمي بينڪرن، هڪ هتي ڪندڙن، واپاري يونينز ۽ ٻين گروهن جي نالن سان سُجڻا ٿا وڃن ٿا. اهي گروهه ٻڻ جوڙ ڪري سياسي قانونسازي تي اثر انداز ٿي اقتصاديات جي فطري قانون ۾ رندڪون وجهن ٿا.

جيمز گوارٽني، رچرڊ اي اسٽروپ ۽ ڊائيٽ آر لي اقتصاديات کي آسان بڻائي عام ماڻهن لاءِ سهولت پيدا ڪئي آهي. هي ڪتاب نه صرف ميڪرو ايڪنامڪس جي پاليسين جي ميڪنزم کي بيان ڪري ٿي پر هي ڪتاب مائیکرو ايڪنامڪس ۾ فيصلا ڪرڻ ۽ ذاتي فنانس ۾ اقتصاديات جي غير جانبدار استعمال بابت پڻ ٻڌائي ٿي.

جيتوڻيڪ هي ڪتاب بنيادي طور تي آمريڪي شهرين لاءِ لکيل آهي ۽ هن ڪتاب ۾ ڏنل سڀئي مثال آمريڪا جي سياسي توڙي سماجي منظرنامي کي بيان ڪن ٿيون پر اهي مثال دنيا جي ٻين ملڪن جي ماڻهن کي شايد سمجهه ۾ نه اچن. خاص طور تي اُن ملڪ ۾ جتي لکين فقير معيشت ۾ بنا ڪنهن حصيداري جي هڪ ايماندار صنعتڪار ۽ آبادگار کان وڌيڪ ڪمائين ٿا. ۽ جتي خيرات ڏيندڙ اها خيرات مذهب جي نالي تي ڏيڻ تي مجبور آهن. ڪتاب جي اهم هجڻ باوجود اها ڪتاب پاڪستان ۽ اُن جهڙي ٻين ملڪن ۾ ايسيتائين نه ٿي اپنائڻي سگهجي جيسيتائين ان ڪتاب کي اتان جي مقامي شڪل نه ڏني

وڃي. اهي اقتصادي ورتاءَ هڪ اهڙي معيشت ۾ ڪيئن سمجھائي سگهجن ٿا جتي مذهب جي نالي تي خودڪش بر ڌماڪا ٿين، براهي ذريعي مالدار ٿيڻ جي سوچ هجي، ڦرلٽ جو بازار گرم هجي، گداگري عروج تي هجي ۽ واپس نه ڪرڻ جي نيت سان قرض وٺجي. اُتي اقتصادي نظريا معاشي غير جانبداري کي ڪيئن بيان ڪري سگهندا جتي ناٺي جي منتقلي وچين طبقي جي فرد کان فقير تائين خوشحالي جي سوچ آڌار ڪئي وڃي ۽ جتي نوڪري حاصل ڪرڻ جي پيٽ ۾ ڦرلٽ ۽ گداگري ذريعي پيسو ڪمائڻ آسان هجي.

اهو ئي سبب آهي جو اصلي ڪتاب  
 کي پاڪستاني ايڊيشن ۾ تبديل ڪيو ويو  
 آهي، هن ڪتاب ۾ مختلف جاين تي  
 پاڪستاني معيشت جا مثال شامل ڪيل  
 آهن. هن ڪتاب ۾ ڪراچي اسٽاڪ  
 ايڪسچينج ۾ سيٽپڪار جو ورتاءُ، مالي  
 خسارو، پاڪستان جا وڏندڙ قرض، گهٽ ۾  
 گهٽ اجرت جي شرح جي مقرري، وياج  
 جي شرح جي شرح ۾ وڌ کان وڌ  
 حد جي مقرري، ڪنڊ لاءِ قيمتن  
 جي مقرري، بجلي، ريگيوليٽري  
 ايجنسيون، پوليسٽر، اسٽيبل  
 فائبر تي اينٽي ڊمپنگ  
 ڊيوٽي، اعليٰ تعليمي ادارن لاءِ  
 قرضن جي فراهمي

جي فراهمي، مشروبن تي ايڪسائيز ڊيوٽي ۽ ٻيا ڪيترا ئي ڪيس هن ايڊيشن ۾  
 پيش ڪيا ويا آهن ته جيئن اهو سمجھائي سگهجي ته پاڪستاني پاليسيون  
 اقتصاديات جي فطري قانون ۾ ڪيئن رنڊڪ وجهن ٿيون.

هاڻوڪي ايڊيشن سڀني مسئلن بابت آمريڪي لهجي کان هٽي ڪري  
 مثال ۽ اقتصادي غير جانبداري کي بيان ڪري ٿي. مون کي اميد آهي ته هي  
 ڪتاب پاڪستان سان گڏوگڏ افغانستان ۽ ڏکڻ ايشيائي ملڪن ۾ به استعمال

جوڳي هوندي. هي ڪتاب انهن ڪاروباري تعليم حاصل ڪندڙ شاگردن لاءِ پڻ استعمال جوڳي هوندي جن کي بنا ڪنهن سائنسي ڄار ۽ فلسفي تجزيي جي اقتصادي عملدرآمد جي ضرورت هوندي.

SFN ۽ EFN هن ڪتاب کي ڏکڻ ايشيائي لهجي ۾ تبديل ڪري بهترين ڪم ڪيو آهي. اُميد آهي ته هي ڪتاب ماڻهن جي اقتصادي سوچ ۽ ورتاءُ کي تبديل ڪندي.

(ڊاڪٽر ايوب مهر)

ڪراچي: 14 سيپٽمبر 2010

---

# حصو پهريون اقتصاديات جا ڏهه مک عنصر

---

1. فائدا اهميت رکن ٿا
2. هتي مفت ۾ ڪجهه به نٿو ملي
3. فيصلا واڌو فائدن تي ڪيا ويندا آهن
4. واپار اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائي ٿو
5. ڏيتي لپي تي ايندڙ لاڳت واپار ۾ وڏي رڪاوٽ آهي.
6. منافعو ڪاروبار کي ناڻو وڌائڻ واري طريقن ڏانهن راغب ڪري ٿو.
7. ماڻهو ٻين جي مدد ڪري آمدن ڪمائين ٿا.

8. شروعاتي طور اقتصادي ترقي واپار، سيڙپڪاري، ڪم ڪرڻ جي بهتر طريقي ۽ بهتر اقتصادي ادارن سان ٿي سگهي ٿي.
9. مارڪيٽ جي اڳهن ۾ ”گجھو هٿ“ خريدار ۽ دوڪاندار کي عام پلائي طرف مائل ڪري ٿو.
10. ڪنهن به عمل جي ڊگهي عرصي واريون حالتون يا اُن جي ٽاني اثرن کي نظر انداز ڪيو وڃي ٿو.

## تعارف

هڪ آزاد مارڪيٽ واري معيشت ۾ انفرادي پسند اسانجي زندگي تي تمام گهڻو اثر انداز ٿئي ٿي. ساڳي ريت جيئن ووٽر يا شهري قانون جي جوڙجڪ تي اثر انداز ٿين ٿا، ان ڪري پنهنجي ۽ سڀني لاءِ ڪنهن به شئي جو انتخاب ڪرڻ لاءِ انساني ورتاءُ جي بنيادي اصولن کي ذهانت سان سمجهڻ ضروري آهي. ان ڪري اقتصاديات جو ڪم انساني فيصلي ڪرڻ جي سگهه تي اثر انداز ٿيندڙ طاقتن کي بيان ڪرڻ آهي.

ان ڪري پنهنجي ۽ سڀني لاءِ ڪنهن به شئي جو انتخاب ڪرڻ لاءِ انساني ورتاءُ جي بنيادي اصولن کي ذهانت سان سمجهڻ ضروري آهي. ان ڪري اقتصاديات جو ڪم انساني فيصلي ڪرڻ جي سگهه تي اثر انداز ٿيندڙ طاقتن کي بيان ڪرڻ آهي.

هيٺ اقتصادي تجزئي جا ڏهه اهم عنصر بيان ڪيا ويا آهن جيڪي اهو ٻڌائين ٿا ته اسان جي معيشت ڪيئن ڪم ڪري ٿي. پڙهندڙ ان ڳالهه کان واقف ٿيندو ته اڳهن جي اهميت ڇا هوندي آهي، قيمت جي صحيح معنيٰ ۽ واپار ذريعي هم آهنگي ڪيئن آڻي سگهجي ٿي. هن وقت تائين معيشت کي ڏنل وقت مان جيڪي خاص شيون هن ڇاپي ۾ شامل ڪيون ويون آهن اُن ڄاڻ ذريعي اقتصاديات ۾ ان جي بهتر استعمال سان فائدا حاصل ڪري سگهجن ٿا.

## 1. فائدا اهميت رڪن ٿا.

اقتصاديات مڪمل طور هڪ آسان اصول تي جڙيل آهي. جنهن کي فائدين جي اهميت وارو اصول سڏيو وڃي ٿو. مانهن کي متبادل فائدا ڏيڻ سان انهن جي روين ۾ تبديليون اچن ٿيون. فائدين کي سمجهڻ ان ڪري تمام گهڻو ضروري آهي ڇاڪاڻ ته ان سان ماڻهن بابت اهو ڄاڻي سگهجي ٿو ته اهي ڪهڙن فائدين هيٺ ڪهڙيون شيون ڪري سگهن ٿا پوءِ اهي فائدا گهريلو فيصلن کان وڃي سيڪيورٽي مارڪيٽس ۽ عالمي واپار تائين ڇو نه هجن.

يقينن هڪ مارڪيٽ ۾ خريدار ۽ دڪاندار پنهنجا روياءَ فائدين جي حساب سان تبديل ڪن ٿا. جيڪڏهن ڪو خريدار ڪا شيءِ وڌيڪ مقدار ۾ خريد ڪرڻ چاهيندو ۽ دڪاندار کي اها شيءِ مهيا ڪرڻ جي سگهه هوندي ته هو ان خريدار جي شيءِ خريد ڪرڻ جي اهميت کي سمجهندي ان حساب سان ان جو اگهه به وڌائي ڇڏيندو. جيئن اگهه وڌندو تيئن ئي دڪاندار جو ان شيءِ يا ان خدمت کي وڪرو ڪرڻ جو چاهه وڌندو. ان ريت وڌيڪ قيمت وڌيڪ وڪري ذريعي دڪاندار کي وڌيڪ فائدا پهچائيندي.

جيڪڏهن ساڳي شيءِ خريدار جي حوالي سان ٿئي ته پوءِ ڇا ٿيندو؟ جيڪڏهن قيمتون تمام گهڻيون هونديون ۽ خريدار گهٽ هوندا ته پنهنجو اسٽاڪ ڪپائڻ لاءِ دڪاندار کي اگهه گهٽائڻا پوندا. قيمتون گهٽ ٿيڻ سان وڌيڪ ماڻهو ان شيءِ جي خريداري طرف مائل ٿيندا ۽ ان سان شيون ٺاهيندڙن کي به شين جي پيداواري قيمت گهٽائڻ بابت سوچڻو پوندو جنهن سان اهي شيون گهٽ منفعي تي وڪرو ٿي سگهنديون. ۽ ان سان خريدار جي چاهه موجب رقم خرچ ٿيندي ۽ دڪاندار جي چاهه موجب شيون وڪرو ٿينديون.

اهو سڄو عمل هڪ دم سان نه ٿيندو پر ان ۾ خريدار کي دڪاندار کان اڳهن جي گهٽتائي کي يقيني بڻائڻ ۾ وقت لڳندو ۽ ساڳي ريت شيون ٺاهيندڙ يا ته مارڪيٽ ۾ رسد جو مقدار وڌائيندا يا وري پنهنجي پيداوار گهٽ ڪندا. آمريڪا ۾ 70 واري ڏهاڪي ۾ خريدارن ۽ وڪرو ڪندڙن جو تيل جي اڳهن ۾ تبديلي بابت ردعمل ان شيءِ کي ظاهر ڪري ٿو ته فائدين جي اهميت ڇا آهي ۽ ان ۾ وقت جو ڪيترو ڪردار آهي. 1970 ع ۾ تيل جا اڳهه تيزي سان وڌي رهيا هئا جنهن جي نتيجي ۾ مسافرن غير ضروري سفر ڪرڻ کان پاسو ڪرڻ لڳا ۽ انهن وڏين گاڏين بدران ننڍين ۽ گهٽ تيل تي هلندڙ گاڏين جو استعمال شروع ڪيو جنهن سان تيل جي ڪيت گهٽجڻ لڳي.

ساڳئي وقت تيل ڪمپنين تيل جي ڳولا لاءِ ڪوتائي تيز ڪئي ۽ ساڳين ڪوئن مان وڌيڪ تيل حاصل ڪرڻ لاءِ جديد طريقا پڻ اختيار ڪيا. 1980 جي شروعات ۾ تيل جي رسد ايتري ته وڌي وئي جو تيل ڪمپنين حاصل ڪيل تيل کي ڪپائڻ لاءِ پنهنجا اڳهه گهٽائي ڇڏيا. اڳهن ۾ گهٽتائي وارو رجحان 1980 ۽ 1990 واري ڏهاڪي ۾ برقرار رهيو ۽ صارف تيل جي ڪرندڙ اڳهن کي ڏسي هڪ ڀيرو ٻيهر تيل جو استعمال وافر مقدار ۾ ڪرڻ لڳا. ان جي نتيجي ۾ هو SUV ۽ وڏين گاڏين کي استعمال ڪرڻ لڳا. تيل جا اڳهه گهٽ هجڻ سبب انهن گاڏين جو استعمال سستو لڳڻ لڳو پر جيئن 2004 ۾ تيل جي اڳهن ۾ ڪجهه واڌ ٿي ته اُتي وڏين گاڏين جي خريد پڻ گهٽجڻ لڳي ڇاڪاڻ ته وڏين گاڏين جا خريدار اڳهن ۾ واڌ تي رد عمل ڏيکارڻ لڳا.

وڏين گاڏين جي خريد پڻ گهٽجڻ لڳي ڇاڪاڻ ته وڏين گاڏين جا خريدار اڳهن ۾ واڌ تي رد عمل ڏيکارڻ لڳا.

فائدا سياسي چاهه تي به اثر انداز ٿين ٿا. ووت ڏيندڙ ۽ ڪنهن شاپنگ مال مان خريداري ڪندڙ جو رويو تقريبن ساڳيو ئي هوندو آهي. عام طور تي ماڻهو انهن سياستدانن کي ووت ڏين ٿا جيڪي کين ذاتي فائدا پهچائي. ساڳي ريت ماڻهو ان اُميدوار جي مخالفت ڪندا جنهن کي ووت ڪرڻ جي قيمت فائدا حاصل ڪرڻ واري قيمت کان گهٽ هوندي. مثال طور تي ڪراچي، لاهور ۽ اسلام آباد ۾ ووٽرز ان پارٽي کي ووت نه ڏيندا جيڪا پراپرٽي ٽيڪس وڌائي ٻوڏ سٽيل علائقن لاءِ وڌيڪ فنڊ گڏ ڪرڻ جي حق ۾ هوندي.

فائدين کان علاوه ٻيو ڪو به رستو نه ٿو بچي ڇاڪاڻ ته اهو انساني فطرت جو هڪ حصو آهي جيئن سوشل ازم ۽ ڪيپيٽل ازم ۾ فائدين جي اهميت هوندي آهي. جيئن اڳوڻي سوويت يونين ۾ شيشو ٺاهيندڙ ڪمپنين جي مينيجرز ۽ عملي کي شيشي جي پيداوار جي حساب سان فائدا ڏنا ويندا هئا ڇاڪاڻ ته انهن جي آمدن شيشي جي وزن تي پاڙيندي هئي. جيئن ڪجهه ڪمپنيون شيشي جون شيتون ايتريون ته ٿلهيون ٺاهيندا هئا جن مان مشڪل سان ڪو ڏسي سگهندو هجي. قانون ۾ تبديلين سبب مينيجرز کي شيشي جي چورس ميٽر پيداوار جي حساب سان فائدا ڏنا ويندا هئا. سوويت قانون موجب ڪمپنيون سنهو شيشو ٺاهڻ لڳيون جيڪو آساني سان ٽٽي پوندو هو.

ڪجهه ماڻهو سمجهن ٿا ته فائدا صرف لالچي ماڻهن لاءِ اهميت رکن ٿا. ماڻهو مختلف ڪارڻن جي حساب سان ورتاءُ ڪن ٿا. ڪي لالچي ته ڪي وري سخي هوندا آهن. ٻنهي جو چاهه ذاتي قيمتن ۽ فائدين موجب تبديل ٿيندو رهي ٿو. مثال طور جيئن ڪو لالچي يا نيڪ انسان ڪنهن ٻار کي ٽي فٽ گهري سوئمنگ پول مان بچائڻ يا وري سنڌو درياءُ ۾ ٻُڏڻ کان بچائڻ جي ڪوشش ڪري ٿو. ٻئي ماڻهو هڪ ضرورتمند کي بچائڻ لاءِ پنهنجن بهترين ڪپڙن جي پرواهه ڪئي بنا پنهنجو هٿ مدد لاءِ وڌائين ٿا.

جيتوڻيڪ ڪنهن به شخص عام پلائي واري ادارن جو مذهبي-سياسي جماعتن سان لالچ سبب واسطو هجڻ جو الزام نه لڳايو هوندو پر انهن جي ذاتي چاهه يقينن فائدين کي ضرور ذهن ۾ رکيو هوندو. جڏهن اهي ادارا ضرورت مند ماڻهن لاءِ مختلف شهرن ۾ اسپتال قائم ڪن ٿا ته اُتي انهن کي اسپتالون ۽ اسڪول هلائڻ لاءِ تمام گهڻو پيسو خرچ ڪرڻو پوي ٿو جيڪو ڪنهن به جماعت ذريعي پاڪستان ۾ خرچ ڪرڻ قانون جي ابتڙ آهي. انهن ادارن پنهنجا منصوبا ختم ڪري ڇڏيا پر اهو فيصلو انهن جي غريبن جي مدد واري اصول تي اثر انداز نه ٿيو. پر ائين ڪرڻ سان فائدا پهچائڻ ۾ ضرور تبديلي آندي وئي. جڏهن پاڪستان ۾ اسپتال هلائڻ جي قيمت تمام وڏي وئي ته انهن اسپتالن بدران ڪجهه ٻيا منصوبا متعارف ڪرائڻ جو سوچيو. فائدين ۾ تبديلي هر شخص جي چاهه تي اثر انداز ٿئي ٿي پوءِ ڀلي اسان لالچي هجڻ پر تبديلي سبب اسان کي ڪجهه نه ڪجهه ڪرڻو پوي ٿو.

### ٽيڪنالاجي جا فائدا ۽ نجی شعبو

جڏهن پاڪستان ۾ موبائل فون ٽيڪنالاجي موجود نه هئي ته اُتي ڪنهن به شخص کي فون ڪنيڪشن لاءِ 20 سال انتظار ڪرڻو اسين ان قسم جي گهٽ قيمت واري ٽيڪنالاجي ۾ تحقيق ۽ ترقي ڏيارڻ ۾ نجی شعبي کي نظر انداز نه ٿا ڪري سگهون. ۽ گذريل ٻن صدين ۾ ايجاد ۾ نجی شعبي جو ڪردار تمام اهم آهي. مشهور چوڻي ”ضرورت ايجاد جي ماءُ آهي“ ان طلب کي ظاهر ڪري ٿي جيڪا ڪاروباري حلقن ۾ اهميت رکي ٿي. اُهي ڪاروباري ادارا تحقيق ۽ ترقي ذريعي انهن شين ۽ خدمتن کي کوجي رهيا آهن جيڪي ماڻهن جي ضرورت آهن. فطري طور تي ان عمل سان سيٽيپڪارن ۽ ايجاد ڪندڙن لاءِ ناڻو

پيدا ٿئي ٿو ۽ عام ماڻهن کي سهولتون ملن ٿيون. پوندو هو پر موبائل فون اچڻ سان اهو مسئلو حل ٿي ويو. هن وقت ترت بنيادن تي ۽ سستي اگهن تي فون ڪنيڪشن دستياب آهن. ڇا اهو صرف ٽيڪنالاجي ۾ جدت سبب ٿيو آهي يا وري ان ڪاروبار ۾ نجی شعبي جي هجڻ سبب ؟

### انفرادي ماليت ۽ دولت جي پيداوار

ادارتي ڪمزوريون ناٿي جي پيداوار ۾ ڪيئن ڪردار ادا ڪري سگهن ٿيون، پاڪستان جي تناظر ۾ هن کي ان ريت سمجهي سگهجي ٿو ته سڄي ملڪ مان ماڻهن جي لڏپلاڻ ۽ آبادي جي وڌندڙ دٻاءُ سبب عام طور تي ڪراچي ۾ ريل اسٽيٽ مارڪيٽ جا اگهه عروج تي هوندا آهن. جيتوڻيڪ جائيداد جي رجسٽري يا اُن جو قبضو حاصل ڪرڻ تمام گهڻو مشڪل هوندو آهي. هتي لينڊ مافيا جائيداد تي قبضي جو ڪم ڪن ٿيون جڏهن ته مقامي انتظاميه ۽ عدالتون گهٽ اختيار هجڻ سبب غيرقانوني قبضو ختم نه ٿيون ڪرائي سگهن. ڪيترا ئي غيرقانوني گروه سياسي سرپرستي هيٺ ڪم ڪن ٿا ان ڪري ريل اسٽيٽ جي شعبي ۾ سيڙپڪاري ذريعي دولت ٺاهڻ جي شرح گهٽ آهي، ساڳي ريت ماڻهو ڪاپي رائٽس، پيٽنٽس ۽ ٻين طريقن ذريعي پنهنجي ڪاروباري رجسٽر ڪرائين ٿا. جيڪڏهن جائيداد جا جائز حق فائدين ۾ تبديل نه ٿي سگهندا ته دولت به نه ٺهي سگهندي. اهو صرف فردن لاءِ نه پر قومي دولت تي به اثر انداز ٿئي ٿو ڇاڪاڻ ته فردن جي دولت گڏجي قومي دولت بڻجي ٿي.

## 2. هتي مفت ۾ ڪجهه به نٿو ملي

اسان جي گهره تي زندگي جي حقيقت اها آهي ته هتي پيداواري وسيلو محدود آهن. جڏهن ته شين ۽ خدمتن لاءِ انساني خواهشون لامحدود آهن. ڇا توهان حج ۽ عمرو ڪرڻ پسند ڪندؤ، پنهنجو پيسو پنهنجي مالياتي مستقبل کي بچائڻ لاءِ يا ڏي؟ جي شادي جو خرچ برداشت ڪرڻ لاءِ بچائيندؤ؟ زندگي جا عيش، تفريح ۽ سفر بابت ڇا خيال آهي؟ ڇا توهان پنهنجي نئين ڪار هلائڻ جو خواب ڏسو ٿا؟ اسان مان ڪيترا ئي ماڻهو اهي سڀ شيون ۽ ٻين ڪيترين ئي شين جي خواهش رکن ٿا. جڏهن ته اسان وسيلن جي محدود هجڻ سبب مجبور آهيون ۽ وقت به محدود آهي.

ڇاڪاڻ ته اسان پنهنجي چاهه موجب ڪا به شي وافر مقدار ۾ حاصل نه ٿا ڪري سگهون ان ڪري اسان کي متبادل چونڊ ڪرڻي پوي ٿي پر وسيلن جي استعمال سان --- وقت، ذهانت ۽ شيون فطري هجن يا انسان جون ٺهيل. --- هڪ شيءَ جي موجودگي ٻي شيءَ جي موجودگي کي گهٽ ڪري ٿي. ان حوالي سان اقتصادي ماهرن جي مشهور چوڻي آهي ته ”هتي مفت ۾ ڪجهه به نه ٿو ملي.“ ڪيترا ئي ريسٽورينٽ اهو اشتهار ڏين ٿا ته وڏن جي کاڌي جي صورت ۾ ٻار مفت ۾ کائيندا --- ٻين لفظن ۾ حقيقي طور تي ڪا به شيءَ مفت ۾ نه هوندي. گهر جو سربراه وڏن جي کاڌي سان گڏوگڏ ٻارن جا پيسا به پري رهيو هوندو آهي ڇاڪاڻ ته ”هتي مفت ۾ ڪجهه به نه ٿو ملي.“ ۽ اسان کي ڪا شيءَ خريد ڪرڻ لاءِ ڪنهن ٻي شيءَ جي قرباني ڏيڻي پوي ٿي. قرباني اها قيمت آهي جيڪا ڪنهن شيءَ يا خدمت حاصل ڪرڻ جي صورت ۾ هوندي آهي. خريدار ۽ دڪاندار ٻئي اها قيمت ادا ڪري رهيا هوندا آهن.

اسان کي ڪا شيءَ خريد ڪرڻ لاءِ ڪنهن ٻي شيءَ جي قرباني ڏيڻي پوي ٿي. قرباني اها قيمت آهي جيڪا ڪنهن شيءَ يا خدمت حاصل ڪرڻ جي صورت ۾ هوندي آهي. خريدار ۽ دڪاندار ٻئي اها قيمت ادا ڪري رهيا هوندا آهن.

هڪ خريدار جي حيثيت ۾ ڪنهن شيءِ جي قيمت اسان جي خواهش پوري ڪرڻ جي صورت ۾ اسان کي ٻي ڪنهن شيءِ جي شڪل ۾ ملي ٿي. جيڪڏهن اسين قيمتن جو خيال نه رکون ته اسين پنهنجا سڀئي وسيلا غير ضروري شين تي استعمال ڪري ڇڏيندا سين. اهي شيون جن جا فائدا ٻين جي پيٽ ۾ گهٽ هوندا.

پيداواري قيمت ان صورت ۾ وڌيڪ هوندي آهي جڏهن اسين وسيلا ٻين شين تي استعمال ڪري ڇڏيندا آهيون. جڏهن صارف ڪنهن اهم وسيلا ٻي شڪل ۾ استعمال ڪرڻ چاهين ٿا ته اهي انهن جي ٻولي لڳائين ٿا. پر ساڳئي وقت شيون ٺاهيندڙ انهن مان ڪجهه وسيلن کي ساڳي ريت ئي استعمال ڪن ٿا. شيون ٺاهيندڙن کي شين جي رسد هميشه پنهنجي پيداواري قيمت کان وڌيڪ اڳهه تي رکڻي هوندي آهي نه ڪي گهٽ اڳهه تي.

شيون ٺاهيندڙ پڻ قيمت ادا ڪري رهيا هوندا آهن---وسيلن جي اها قيمت جيڪا ڪنهن شيءِ يا خدمت فراهم ڪرڻ جي صورت ۾ ايندي آهي. وسيلن جو استعمال لوهر، ٽامو ۽ گهر ٺاهڻ لاءِ سرن جي شڪل ۾ هوندو آهي. مثال طور ٻي ڪنهن شيءِ ٺاهڻ بدران انهن شين جي پيداوار جيئن اسپتال ۽ اسڪول. پيداواري قيمت ان صورت ۾ وڌيڪ هوندي آهي جڏهن اسين وسيلا ٻين شين تي استعمال ڪري ڇڏيندا آهيون. جڏهن صارف ڪنهن اهم وسيلا ٻي شڪل ۾ استعمال ڪرڻ چاهين ٿا ته اهي انهن جي ٻولي لڳائين ٿا. پر ساڳئي وقت شيون ٺاهيندڙ انهن مان ڪجهه وسيلن کي ساڳي ريت ئي استعمال ڪن ٿا. شيون ٺاهيندڙن کي شين جي رسد هميشه پنهنجي پيداواري قيمت کان

وڌيڪ اڳهه تي رکڻي هوندي آهي نه ڪي گهٽ اڳهه تي. ان فائدي جو مطلب آهي ته شيون ٺاهيندڙ اهي شيون مارڪيٽ ۾ آڻيندا جن جي اهميت خريدارن آڏو وڌيڪ هوندي.

## اسلامي بينڪاري نظام ۾ پيسا رکي گهٽ منفعي کي ترجيح ڏيڻ

اها ڳالهه ڌيان طلب آهي ته اسلامي بينڪاري نظام ۾ پيسا رکڻ يا روايتي بينڪاري نظام ۾ پيسا رکڻ هڪ ئي ڳالهه آهي پر ائين ڪڏهن به نه ٿيو آهي ته اسلامي بينڪاري نظام ۾ پيسا رکندڙن کي روايتي بينڪاري نظام کان به وڌيڪ منافع مليو هجي. ان حقيقت جي باوجود ته ماڻهن جو وڏو انگ پنهنجي بچت اسلامي بينڪاري نظام ۾ رکڻ کي ترجيح ڏيندا آهن ڇاڪاڻ ته مذهبي دانشور ان طريقي سان منفعي ڪماڻ کي حلال قرار ڏين ٿا. ان طرح جون ڪيتريون ئي مشڪلاتون ۽ نامڪمل طريقا پاڪستان ۽ ٻين ترقي پذير ملڪن جي معيشت ۾ آساني سان ڏسي سگهجن ٿا. اهو سوچڻ ته ”حُب الوطن ٿيو ۽ پاڪستاني شيون خريد ڪيو“ ۽ ”اسلامي طريقا اپنائيو ۽ اسلامي بينڪ ۾ پيسا رکي گهٽ منافعو ڪمايو“ جهڙا ڪيترا ئي مثال اهڙن عملن کي ظاهر ڪن ٿا جتي اقتصادي آزادي صحيح نموني ڪم نه ٿي ڪري سگهي.

يقينن ڪنهن فرد کي يا فردن کي ڪا به شيءِ مفت ۾ ڏئي سگهجي ٿي پر ٻيو ڪو شخص ان جي قيمت ادا ڪري ته. ائين ڪرڻ سان قيمتون منتقل ٿي وڃن ٿيون پر گهٽ نه ٿيون ٿين. سياستدان عام طور تي ”مفت تعليم“، ”مفت طبي سهولتون“ يا ”مفت گهر ٺاهي ڏيڻ“ جي ڳالهه ڪن ٿا پر حقيقت ۾ اهو سڀ هڪ دوکو هوندو آهي. اهي شيون مفت ۾ ناهن ملنديون. محدود وسيلا انهن سڀني شين جي پيداوار لاءِ استعمال ٿين ٿا. عمارتون، مزدور ۽ ٻيا وسيلا جتي اسڪول ٺاهڻ لاءِ ڪم اچن ٿا اُتي ساڳيا ئي وسيلا کاڌو خوراڪ جون وڌيڪ شيون، ماحولياتي حفاظت يا طبي سهولتن لاءِ استعمال ڪري سگهجن ٿا. اسڪول جي قيمت انهن ٻين شين جي بدلي ملي ٿي جيڪي اسڪول ٺهڻ جي صورت ۾ نه ٿيون ٺهي سگهن. حڪومتون قيمت کي منتقل ڪري سگهن ٿيون پر انهن کي نظر انداز نه ٿيون ڪري سگهن.

## اقتصاديات ۽ اخلاقيات آمهون سامهون

“رنگ اسپننگ فریم” ڪپڙو ٺاهيندڙ مشيني نظام جو هڪ حصو آهي ۽ پاڪستان ان حصي جي وڏن درآمد ڪندڙن مان هڪ آهي. پاڪستان جي اسپننگ واري صنعت دنيا جي ٽين وڏي صنعت آهي ان ڪري رنگ اسپننگ فریم جي پاڪستان ۾ وڏي پيماني تي ضرورت پوي ٿي. 1990 جي آخر ۾ پاڪستان جي بين الاقوامي هوائي سروس اهو حصو مقامي طور تي ٺاهڻ جو فيصلو ڪيو. اتي اها ڳالهه ڌيان طلب آهي ته پي آءِ اوٽ اهو اوزار ٺاهڻ جي صلاحيت آهي. انهن ڪپڙي جي صنعت کي اهو عرض ڪيو ته هو اهو اوزار

مقامي طور تي ٺاهيل رنگ اسپننگ فریم ٻاهران گهرايل فریم کان سستو به نه هون. کان علاوه ان جي خاصيت به مقامي صنعت پاران ان کان اڳ پرکي نه وئي هئي. پي آءِ اي ٽيم پاران صرف ان ڳالهه تي زور ڏنو ويو ته “پاڪستاني ٿيو ۽ پاڪستاني شيون خريد ڪيو.” آخرڪار نتيجو ڇا نڪتو؟ يقينن اهو خيال ناڪام ويو ۽ ڪپڙي جي انڊسٽري اڄ به اهو اوزار سوئٽزرلينڊ مان گهرائي ٿي.

ٻاهر ملڪ مان گهراڻ بدران مقامي مارڪيٽ مان خريد ڪن. واضع رهي ته ان ۾ قيمت يا خاصيت جي حوالي سان ڪي به فائدا نه ڏنا ويا هئا. مقامي طور تي ٺاهيل رنگ اسپننگ فریم ٻاهران گهرايل فریم کان سستو به نه هون. کان علاوه ان جي خاصيت به مقامي صنعت پاران ان کان اڳ پرکي نه وئي هئي. پي آءِ اي ٽيم پاران صرف ان ڳالهه تي زور ڏنو ويو ته “پاڪستاني ٿيو ۽ پاڪستاني شيون خريد ڪيو.” آخرڪار نتيجو ڇا نڪتو؟ يقينن اهو خيال ناڪام ويو ۽ ڪپڙي جي انڊسٽري اڄ به اهو اوزار سوئٽزرلينڊ مان گهرائي ٿي.

وقت گذرڻ سان گڏوگڏ ماڻهو ان ڳالهه کان به واقف ٿيندا ويا ته محدود وسيلن کي گهريل شين ۽ خدمتن جي پيداوار لاءِ ڪيئن بهتر نموني استعمال ڪري سگهجي ٿو. گذريل اڏائي سو سالن دوران اسان محدود وسيلن کي قابو ڪري پنهنجي زندگي کي بهتر بڻائڻ جي قابل ٿي ويا آهيون. جيتوڻيڪ ان سان

بنيادي نقطو تبديل نه ٿو ٿئي. اسان اڄ به محدوديت جي حقيقت کي منهن ڏئي رهيا آهيون. ڪنهن به هڪ شيءِ جي پيداوار لاءِ وڌيڪ مزدورن، مشينن ۽ معدنيات جو استعمال اسان کي انهن ٻين شين جي پيداوار جيڪي ساڳين وسيلن مان ٺاهي سگهجن ٿا، تان هٿ ڪڍائڻ تي مجبور ڪري ٿو.

### 3. فيصلا واڌو فائدين تي ڪيا ويندا آهن

جيڪڏهن اسين پنهنجي وسيلن مان وڌ کان وڌ فائدا حاصل ڪرڻ چاهيون ٿا ته اسان کي اُهي قدم کڻڻا پوندا جن سان فائدا قيمتن کان وڌيڪ هجن ۽ اسان کي وڌيڪ پيداواري قيمت واري فيصلن کان پري رهڻو پوندو. مثال طور جيڪڏهن ڪو خاندان گهر خريد ڪرڻ چاهي ٿو ته انهن کي شروعاتي قيمت (ڊائون پيمينٽ) لاءِ بچت سان گڏوگڏ وڌيڪ پيسا ڪمائڻ لاءِ تمام گهڻو ڪم ڪرڻو پوندو ۽ پنهنجي تفريحي ۽ ٻاهر کاڌوخوراڪ جا خرچ گهٽائڻا پوندا. هاءِ اسڪول جا شاگرد جيڪي ڪاليج وڃڻ چاهين ٿا اُهي وڊيو گيمز بدران گهڻو وقت پڙهائي کي ڏيندا ته اُهي ڪاليج وڃي سگهندا. ائين نه ڪرڻ جي صورت ۾ اُهي ڪاليج جو خيال ڪرڻ بدران پنهنجو وقت انهن شين ۾ ضايع ڪندا. قيمتن ۽ منفعي جي توازن لاءِ فردن، ڪاروبار ۽ سموري معاشري لاءِ اهو ضروري هوندو آهي. عام طور تي هر شيءِ جي چونڊ عين وقت تي ڪئي ويندي آهي. ان جو مطلب ته هو هميشه سڀني فيصلن يا ڪجهه به نه ڪرڻ لاءِ هلندڙ حالتن مان ڪٿ ۽ جوڙ ۾ رُڌل رهن ٿا. هتي جوڙ جو مطلب وڌ ۽ ڇوڙ جو نعم البدل آهي. هتي اهو پڇي سگهجي ٿو ته ڪا به شيءِ خريد ڪرڻ يا ٺاهڻ جي ”مارچينل (يا واڌو)“ قيمت ڇا آهي؟ منفعي وارا فيصلا ننڍيون يا وڏيون تبديليون آڻي سگهن ٿا. هڪ وڌيڪ مقدار ڪا نئين شرت، ڪو نئون گهر، نئين فيڪٽري يا وري ان وقت جو خرچو ٿي سگهي ٿو. اُهي سڀئي فيصلا ان ڪري منفعي بخش آهن ڇاڪاڻ ته انهن ۾ واڌو قيمت يا واڌو فائدا موجود آهن.

اسين سڀ ڪجهه حاصل ڪرڻ يا ڪجهه به نه وٺڻ جا فيصلو نه ڪندا آهيون جيئن کاڌو ڪاٺڻ يا ڪپڙا پائڻ وچ ۾---يا اڳهاڙو ٿي ڪاٺڻ ته جيئن اسان کاڌو ڪاٺي سگهون. بچاءُ ان جي جو اسان ڪجهه وڌيڪ کاڌي ڪاٺڻ لاءِ ڪجهه گهٽ ڪپڙا خريد ڪيون يا وري ڪا ٻي شيءِ. فيصلو ڪرڻ وقت اسان کاڌي يا ڪپڙن جي هڪ ئي قدر نتا لڳائي سگهون. پر اسان پنهنجي جي واڌو يا وڌ ۾ وڌ مطمئن ڪندڙ قدر جو کاتو لڳائي سگهون. ڪو به نئون ڪاروبار شروع ڪندڙ صنعتڪار يا ته پنهنجي صنعت جي مرحليوار فائڊن(مثال طور وڪري ذريعي ناڻي جو کاتو) کي حاصل ڪرڻ لاءِ مرحليوار گهٽ پيداواري قيمت (نئين عمارت جي تعمير تي خرچ ايندڙ رقم) بابت سوچيندو. جيڪڏهن ائين نه آهي ته شايد هو پنهنجي پاڻ کي نئين فيڪٽري بدران ائين ئي بهتر سمجهي.

مرحليوار فيصلن سان سياسي طور ڪنيل قدم پڻ ظاهر ٿين ٿا. جيڪڏهن حڪومت آب و هوا کي صاف رکڻ لاءِ ڪو فيصلو ڪندي ته ان سان گڏوگڏ هو ان ڳالهه جو پڻ اندازو لڳائيندي ته ان ڪم لاءِ ڪيتريون ڪوششون گهربل هونديون. جيڪڏهن اهو پڇجي ته ماحولياتي آلودگي ڪيتري گهٽ هجڻ گهرجي ته ان جي جواب ۾ ڪو ماڻهو چوندو ته نه هجڻ گهرجي ۽ ڪو وري چوندو ته بالڪل ٻڙي هجڻ گهرجي. وڌندڙ دورن ۾ ٻئي ووتر ان طريقن سان ووت ڪري سگهن ٿا پر مارجينل از ۾ جي نظريي تحت آلودگي ۾ گهٽتائي وڌيڪ ضايع ٿيل شين کي ختم ڪرڻ ۾ هوندي.

جڏهن ماحولياتي آلودگي تمام گهڻي هجي ته ان کي گهٽ ڪرڻ جا طريقا ڪيترا ئي واڌو ٿي سگهن ٿا ۽ ان صورتحال ۾ گهٽ قيمت لاڳو ٿيندي. جيئن جيئن ماحولياتي آلودگي گهٽ ٿيندي ته ان جي واڌو فائدي ۾ پڻ گهٽتائي ايندي. مثال طور اسان تمام وڏا جبل ڏسي سگهندا سين پر اهو ايترو فائديمند نه هوندو جيترو اسان لاءِ ساهه کڻڻ فائديمند آهي. جتي اسان آلودگي جو خاتمو آڻيندا سين يا ان کي بالڪل ختم ڪرڻ ۾ ڪامياب ٿي ويندا سين ته اُتي ان جو واڌو فائدو پڻ ختم ٿي ويندو.

جيئن جيئن آلودگي ۾ گهٽتائي ايندي تيئن ئي اُن تي خرچ ٿيندڙ واڌو رقم ۾ واڌارو ٿيندو. ان صورتحال ۾ واڌو رقم آلودگي کي وڌيڪ گهٽ ڪرڻ لاءِ خرچ بدران قرباني جي شڪل اختيار ڪندي. ٻي پاسي آلودگي کي ختم ڪرڻ جو واڌو فائدو. اهو هوندو ته آب و هوا وڌيڪ صاف ٿيندي. هڪ ڀيرو جڏهن آب و هوا بالڪل صاف ٿيندي ته اُن تي خرچ ايندڙ وڌيڪ رقم اُن جي قدر بدران زيان ۾ بدلجي ويندي.

آلودگي بابت وڌيڪ مثال ان ريت به ڏئي سگهجي ٿي ته جيڪڏهن ماحولياتي آلودگي سبب 10 ڪروڙ روپين جو نقصان ٿي رهيو آهي ۽ اُن کي گهٽائڻ لاءِ صرف 10 لک روپيا خرچ ٿي رهيا آهن ته ڇا ماڻهو ان ڄاڻ موجب اُن کي ماحولياتي آلودگي تي تمام گهٽ خرچ سمجهندا يا وري تمام گهڻو؟ ڪيترا

ٿي ماڻهو اهو چوندا ته اسين تمام گهٽ خرچ ڪري رهيا آهيون. ٿي سگهي ٿو ته اها ڳالهه صحيح هجي پر ڏنل ڄاڻ سان ان جو ڪو واسطو نه آهي. ماحولياتي آلودگي سبب 10 ڪروڙ روپين جو نقصان مڪمل نقصان آهي جڏهن ته خرچ ايندڙ 10 لک روپيا صفائي جو مڪمل خرچ آهي. ان مد ۾ هڪ بهتر فيصلو ڪرڻ لاءِ اسان کي واڌو صفائي جي فائدن ۽ واڌو خرچ بابت ڄاڻ ضروري آهي. جيڪڏهن اُن تي وڌيڪ 10 روپيا خرچ ڪرڻ سان 10 روپين جو نقصان گهٽجي وڃي ٿو ته اسان کي خرچ ڪرڻ گهرجن. هتي واڌو فائدو واڌو

جيڪڏهن اُن تي وڌيڪ 10 روپيا خرچ ڪرڻ سان 10 روپين جو نقصان گهٽجي وڃي ٿو ته اسان کي خرچ ڪرڻ گهرجن. هتي واڌو فائدو واڌو قيمت کان وڌيڪ آهن پر جيڪڏهن وڌيڪ 10 روپيا خرچ ڪرڻ سان آلودگي ذريعي ٿيندڙ نقصان ۾ 10 روپين جيتري گهٽتائي نه ٿي اچي ته وڌيڪ رقم خرچ ڪرڻ عقلمندي نه هوندي.

قيمت کان وڌيڪ آهن پر جيڪڏهن وڌيڪ 10 روپيا خرچ ڪرڻ سان آلودگي ذريعي ٿيندڙ نقصان ۾ 10 روپين جيتري گهٽتائي نه ٿي اچي ته وڌيڪ رقم خرچ ڪرڻ عقلمندي نه هوندي.

صحت بابت تحقيق لاءِ رقم رکڻ وقت ان قسم جي واڌو قيمت ۽ واڌو فائڊن بابت عام طور تي ڪنفيوژن ٿئي ٿي. آمريڪا ۾ ايسوسيئيٽ پريس 1989 ۾ رپورٽ ڪيو ته ايڊز کان بچاءُ ۽ تحقيق لاءِ تقريبن هڪ ڏهاڙي 8 ارب پاڻونڊ خرچ ڪيا ويندا جڏهن ته دل جي بيمارين کان بچاءُ ۽ تحقيق لاءِ صرف هڪ ارب پاڻونڊ خرچ ڪيو ويندو. ان آرٽيڪل موجب اُن سال ۾ تقريبن 7 لک 77 هزار ماڻهو دل جي عارضي سبب موت جي ور چڙهڻ جو خدشو هو جڏهن ته ايڊز صرف 35 هزار ماڻهن کي اجل جو نشانو بڻائي سگهي ها. (ايسوسيئيٽ پريس 15 جولاءِ 1989). ان آرٽيڪل ذريعي اهو چوڻ جي ڪوشش ڪئي وئي ته قوم دل جي عارضي بدران ايڊز کان بچاءُ تي وڌيڪ خرچ ڪري رهي آهي. سرڪار جو اهو فيصلو ٿي سگهي ٿو ته صحيح هجي ته ايسوسيئيٽ پريس طرفان ڏنل انگ اکر ان صورتحال کي سپورٽ نه پيا ڪن.

ان آرٽيڪل اسان کي ٽوٽل خرچ ۽ امڪاني فوتين جو ٽوٽل انگ ته ٻڌايو پر واڌو خرچ ۽ واڌو فوتگين بابت ڪجهه به نه ٻڌايو. 1989ع ۾ دل جي عارضي جي پيٽ ۾ ايڊز هڪ نئين بيماري هئي ۽ اڃان تائين آهي. دل جي عارضي جي مقابلي ۾ ايڊز بابت وڌيڪ ڄاڻ جي ضرورت آهيان ڪري ايڊز تي خرچ ٿيندڙ واڌو رقم دل جي عارضي جي مقابلي ۾ وڌيڪ زندگيون بچايون هونديون. اسين اهو نه ٿا چئون ته ان ڪري ائين ٿيو هوندو ۽ نه ئي اسان کي خبر آهي پر اسان کي اها خبر آهي ته مڪمل ڄاڻ بنا ته تحقيقي خرچ جي واڌو اثرن جي ڄاڻ بغير اهو ناممڪن آهي ته ڪهڙي بيماري لاءِ وڌيڪ رقم رکي وڌيڪ جانينون بچائي سگهجن ٿيون.

اسان کي اها خبر آهي ته مڪمل ڄاڻ بنا ته تحقيقي خرچ جي واڌو اثرن جي ڄاڻ بغير اهو ناممڪن آهي ته ڪهڙي بيماري لاءِ وڌيڪ رقم رکي وڌيڪ جانينون بچائي سگهجن ٿيون.

عام طور تي ماڻهو مارجينل ازمر جي پيچيدگين کي نظر انداز ڪن ٿا. هاڻي کاڌي ۽ تفريح بابت ڳالهائون ٿا جيڪڏهن مڪمل طور تي ڏسجي ته کاڌو تفريح کان وڌيڪ اهم آهي ڇاڪاڻ ته ان سان ماڻهو جي زندگي لاڳاپيل آهي. جڏهن ماڻهو غريب هجي ٿو ۽ غريب ملڪ ۾ رهي ٿو ته هو پنهنجي آمدن جو تمام گهڻو حصو کاڌو خوراڪ لاءِ بچائي ٿو ۽ تفريح تي تمام گهٽ وقت خرچ ڪري ٿو.

پر جيئن ئي ماڻهو امير ٿين ٿا ته آساني سان کاڌو خوراڪ خريد ڪري سگهن ٿا. جيتوڻيڪ هو آرام سان زندگي گذاري سگهن ٿا پر کاڌو خوراڪ تي وڌيڪ پيسا خرچ ڪرڻ سندن بيوقوفِي هوندي. ان ڪري امير ٿيڻ کانپوءِ ماڻهو پنهنجي آمدن جو گهٽ حصو کاڌو خوراڪ تي خرچ ڪن ٿا جڏهن ته آمدن جو وڌيڪ حصو تفريح تي خرچ ڪن ٿا. مارجينل ازمر جي نظريي مان اهو ثابت ٿئي ٿو ته واڌو قيمت ۽ واڌو فائدا هڪ بهتر فيصلو ڪرڻ لاءِ تمام ضروري آهن. جيڪڏهن اسان پنهنجي وسيلن مان وڌ ۾ وڌ فائدا حاصل ڪرڻ چاهيون ٿا ته اسان کي انهن عملن کي اپنائڻو پوندو جيڪي واڌو فائدا ڏين ٿا ۽ جيڪڏهن قومون مارجينل ازمر جي اهميت کي سمجهي سگهنديون ته اڃان به وڌيڪ ترقي ڪنديون.

#### 4. واپار اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائي ٿو

واپار جي بنياد گڏيل فائدين تي هوندي آهي. ماڻهو واپار لاءِ ان ڪري راضي ٿين ٿا ته جيئن هو پنهنجي پاڻ کي بهتر بڻائي سگهن. واپار لاءِ اُتساهه کي ان ريت بيان ڪري سگهجي ٿو ته ”جيڪڏهن توهان منهنجي لاءِ ڪا چڱائي ڪندو ته آئون به توهان لاءِ چڱائي ڪندس.“ واپار ان لاءِ به فائديمند آهي ڇاڪاڻ ته ان ذريعي ٻنهي ڌرين کي هڪ ٻئي ذريعي وڌان وڌ فائدو ملي سگهي ٿو. واپار مان فائدو حاصل ڪرڻ لاءِ ٽي مک وسيلو آهن.

پهريون ته واپار شين کي انهن جي قدر نه ڪندڙ ماڻهن کان قدردان ماڻهن ڏانهن پهچائي ٿو. واپار ذريعي نئين پيداوار نه هجڻ باوجود شين جي قدر ۾ واڌارو ٿئي ٿو. جڏهن استعمال ٿيل شيون لنڊي بازار ۾ ڪنهن اشتهار يا انٽرنيٽ ذريعي وڪري لاءِ اچن ٿيون انهن کي وڪرو ڪندڙ انهن شين جي عدد ۾ اضافو نه ڪندو آهي (جيئن نين شين ۾ ٿيندو آهي). پر ان واپار ذريعي شيون انهن ماڻهن وٽ وڃن ٿيون جيڪي انهن شين جي وڌيڪ قدر ڪن ٿا. اهي شيون پنهنجي خريدارن جي دولت ۾ اضافو بڻجي وڃن ٿيون.

ماڻهن جي پسند ڄاڻ ۽ مقصد تمام مختلف هجن ٿا. ڪا شي جيڪا ڪنهن شخص اڳيان پنهنجي اهميت وڃائي ويهي ٿي، اها ساڳي شيءِ ڪنهن ٻي شخص لاءِ تمام اهم هجي ٿي. ٽيڪنيڪل اليڪٽرانڪس جي ڪتاب ٿي سگهي

پاڻمرادو اهڙي قسم جي ڏيتي لپي جيڪا اليڪٽرانڪس جي ڪتاب کي هڪ انجنيئر ۽ پيئنگ کي هڪ آرٽ گڏ ڪندڙ تائين پهچائيندي ۽ ان سان ٻنهي شين مان فائدا حاصل ڪري سگهبا. واپار قوم ۽ ماڻهن ٻنهي جي دولت ۾ واڌارو آڻيندو. ان جو مقصد هڪ ملڪ ۾ ٺهندڙ شيون ۽ خدمتون ٿي ان جي قومي دولت ۾ واڌارو ڪندا پر انهن شين ۽ خدمتن کي ڪيئن استعمال ڪيو ويندو.

ٿو ته هڪ آرٽ گڏ ڪندڙ لاءِ اهم نه هجي پر هڪ انجنيئر لاءِ ان جي قيمت سوين ڊالرن ٿي سگهي ٿي. ساڳي ريت هڪ پيئنگ آرٽ گڏ ڪندڙ لاءِ ته قيمتي ٿي سگهي ٿي پر اها هڪ انجنيئر لاءِ ڪا خاص قيمتي نه هوندي. پاڻمرادو اهڙي قسم جي ڏيتي لپي جيڪا اليڪٽرانڪس جي ڪتاب کي هڪ انجنيئر ۽ پيئنگ کي هڪ آرٽ گڏ ڪندڙ تائين پهچائيندي ۽ ان سان ٻنهي شين مان فائدا حاصل ڪري سگهبا. واپار قوم ۽ ماڻهن ٻنهي جي دولت ۾ واڌارو آڻيندو. ان جو مقصد هڪ ملڪ ۾ ٺهندڙ شيون ۽ خدمتون ٿي ان جي قومي دولت ۾ واڌارو ڪندا پر انهن شين ۽ خدمتن کي ڪيئن استعمال ڪيو ويندو.

ٻيو، واپار ذريعي اُپت ۽ ڪپت جي حد وڌندي ڇاڪاڻ ته واپار اسان کي انهن شين کي بهتر ڪرڻ سيکاري ٿو جيڪي اسين بهتر نموني ڪري سگهون ٿا. جڏهن ماڻهو پنهنجي شين ۽ خدمتن جي پيداوار ۾ ماهر ٿي وڃن ٿا تڏهن اهي آساني سان سستيون شيون فراهم ڪري سگهن ٿا. اهي ناڻو ڪمائين ٿا ۽ انهن شين جو واپار ڪن ٿا جن کي هو ٻين لاءِ ٺاهيندا آهن. سڀئي ماهر ماڻهو گڏجي ان ريت شين ۽ خدمتن جو هڪ وڏو انگ پيدا ڪندا يا ٻي پاسي هو انهن شين کي ٺاهيندا جيڪي هڪ ٻئي کان مختلف هونديون ۽ وڏي چاهه سان پنهنجي همت ذريعي ٺاهي سگهندا. اقتصادي ماهر ان اصول کي هڪجهڙائي تي فوقيت وارو قانون ( لا آف ڪمپيريٽو ايڊوائٽيج) چون ٿا. اهو قانون فطري آهي ۽ اهو انفرادي، ڪاروباري، علائقائي ۽ قومي سطح جي واپار تي لاڳو ٿئي ٿو.

هڪجهڙائي تي فوقيت وارو قانون صرف عام فهم آهي. جيڪڏهن ڪو توهان کي ڪا شيءِ توهان جي پيداواري قيمت کان به سستي اگهن تي وڪرو ڪرڻ چاهي ٿو ته توهان جي عقل اُن جي واپار لاءِ راضي هوندي. پوءِ توهان پنهنجو وقت ۽ ذريعا ڪنهن اهڙي شيءِ جي پيداوار تي لڳائي سگهندؤ جيڪا توهان سستي اگهن تي پيدا ڪري سگهو ٿا. مثال طور ڪيترا ئي ڊاڪٽر ريكارڊ رکڻ ۽ اپائينمينٽس جي حوالي سان سُنا هوندا ۽ عام طور تي هو چاهين ٿا ته ڪو ماڻهو اها خدمت ڪري. جيڪو وقت هو ريكارڊ سهيڙڻ ۾ وقف ڪن ٿا اهو وقت اهي مريضن جي چڪاس تي خرچ ڪري پئي سگهيا ڇاڪاڻ ته انهن جو مريضن سان وقت گذارڻ تمام گهڻو قيمتي آهي ته هو جيڪڏهن پنهنجو گهڻو وقت ريكارڊ سهيڙڻ ۾ گذاريندا ته انهن کي مريض ڏسڻ جي پيٽ ۾ گهٽ آمدن ٿيندي. اتي اشو اهو نه آهي ته ڊاڪٽر ريكارڊ سهيڙڻ وارو ڪم ڪن ٿا يا ڪو نائب رڪن ٿا پر ڳالهه اها آهي ته هو پنهنجو وقت بهتر طريقي سان ڪيئن ٿا گذارين.

ٽيون، شين جي پاڻمرادي ڌيتي لپتي شيون ٺاهڻ جي ڊگهي مرحلن بدران ڪمپنين کي گهٽ في ڪس قيمت تي شيون مهيا ڪري ٿي. واپار ڪمپنين پاران ٺاهيل شيون مارڪيٽ ۾ آڻي انهن ذريعي وڌيڪ ٺاڻو ڪمائڻ کي يقيني بڻائي ٿو ته جيئن هو پيداواري مرحلا اپنائڻي اقتصادي حدن ۾ رهي وڌيڪ اُپٽ ڪري سگهن. اهڙي قسم جا مرحلا نه صرف اڳتي هلي اڳهه گهٽائڻ ۾ مدد ڪن ٿا پر ان سان هڪ مزدور جون پيداواري صلاحيتون پڻ وڌي وڃن ٿيون. واپار بنا منافعو حاصل نه ٿو ڪري سگهجي. مارڪيٽ جو طاقتون مسلسل پيداوار کي گهٽ قيمت واري پيداوار ڏانهن منتقل ڪري رهيون آهن ۽ نتيجي ۾ مارڪيٽون شين ۽ خدمتن کي ان ريت وڪرو ڪن ٿيون ته جيئن انهن جي قدر وڌي سگهي.

اڄوڪي جديد دنيا ۾ واپار جي اهميت بابت ڪو تن ڪيڏن تمام مشڪل آهي. واپار ان شيءِ کي يقيني بڻائي ٿو ته اسان انهن شين جو انبار ڪپائي سگهون جيڪي اسين پنهنجي لاءِ پيدا به نه ٿا ڪري سگهون، توهان کي خبر آهي ته پنهنجي لاءِ گهر ٺاهڻ، ڪپڙا ٺاهڻ، کاڌو ٺاهڻ يا ڪو به ريڊيو، ٽي وي، گاڏيون ۽ فون ٺاهڻ ڪيڏو مشڪل آهي؟ اهي ماڻهو جيڪي اهي سڀ شيون ٺاهين ٿا اهي ان کي وڏي پيماني تي ڪن ٿا ڇاڪاڻ ته انهن جون معيشتون ان ريت منظم آهن ته جيئن ماڻهو هڪ ٻئي سان بهتر نموني پيش اچن، ماهر ٿين ۽ واپار ڪن. اهي ملڪ جيڪي واپار آڏو رندڪون پيدا ڪن ٿا اهي پنهنجي شهرين جي هڪ بهتر زندگي گذارڻ جي صلاحيت گهٽائين ٿا.

## 5. ڌيتي لپتي جي قيمت واپار لاءِ هڪ رندڪ آهي

پاڻمرادي ڌيتي لپتي بهتر لاڳاپن کي وڌائي ٿي ۽ اسان کي اهو سڀ ڪجهه حاصل ڪرڻ ۾ مدد ڪري ٿي جيڪو اسين چاهيون ٿا. جيتوڻيڪ واپار پاڻ تمام مهانگو آهي، اهو وقت وٺي ٿو، محنت ۽ ٻيا ذريعا ڪتب اچن ٿا جيئن بهتر واپارين جي ڳولا، واپاري ڳالهين ۽ وڪري کي مڪمل ڪرڻ. ان طريقي

سان ذريعن جي خرچ ٿيڻ کي ڏيتي لپي جي قيمت سڏيو وڃي ٿو ۽ اها دولت جي پيداوار ۾ رنڊڪ آهي. اهي اسان جي پيداواري صلاحيت ۽ واپاري فائڊن جي احساس کي محدود ڪري ٿي. ڏيتي لپي جون قيمتون ڪڏهن طبيعائي رڪاوٽن سبب وڌيڪ هجن ٿيون جيئن سمنڊ، درياءُ ۽ جبل جيڪي انهن شين کي واهپيدارن تائين پهچڻ ۾ ڏکيائون پيدا ڪن ٿيون. روڊن جي نظام ۾ سيٽپڪاري، ٽرانسپورٽ ۾ بهتري ۽ مواصلات ذريعي انهن قيمتن کي گهٽائي سگهجي ٿو. ٻي صورت ۾ ڄاڻ جي گهٽتائي سبب اهي قيمتون وڌيڪ ٿي رهنديون. مثال طور توهان صرف هڪ ڪلاس لاءِ اقتصاديات جي استعمال ٿيل ڪتاب وٺڻ پسند ڪندؤ پر توهان کي اها خبر نه هوندي ته اُن ڪاپي جو وڪرو سستي اگهن تي ڪرڻ وارو ڪير آهي. ان لاءِ توهان ان شخص کي ڳولڻ جي ڪوشش ڪندؤ ۽ اُن جي ڳولا ۾ خرچ ٿيندڙ وقت ۽ توانائي توهان جي ڏيتي لپي وارين قيمتن جو حصو آهي.

گهڻو ڪري ڏيتي لپي جون قيمتون سياسي رنڊڪن سبب به وڌيڪ آهن جيئن ٽيڪسز، لائسنس جون گهرجون، حڪومتي قاعدا، اگهن تي ضابطو، اگهه يا ڪوٽا. پر انهن سڀني جي برعڪس پلي رنڊڪون ڄاڻ سبب يا سياست جي ڪري هجن پر ڏيتي لپي جا وڌيڪ اگهه واپار ذريعي بهتر منفعي کي گهٽائين ٿا. اهي ماڻهو جيڪي ڪنهن جي مدد ڪن ٿا ته اهي واپار جو ماحول ٺاهين ٿا ۽ ڏيتي لپي جي ڪوشش ڪن ٿا ۽ معاشي واڌ آڻين ٿا. جيئن ماهر، اسٽاڪ بروڪر، گاڏين جو واپاري، اشتهار چاپيندڙ ۽ دوڪاندارن جون ڪيتريون ئي صلاحيتون.

اهي ماڻهو جيڪي ڪنهن جي مدد ڪن ٿا ته اهي واپار جو ماحول ٺاهين ٿا ۽ ڏيتي لپي جي ڪوشش ڪن ٿا ۽ معاشي واڌ آڻين ٿا. جيئن ماهر، اسٽاڪ بروڪر، گاڏين جو واپاري، اشتهار چاپيندڙ ۽ دوڪاندارن جون ڪيتريون ئي صلاحيتون.

عام طور تي ماڻهو اهو سمجهن ٿا ته دلال فائدو ڏيڻ بنا ئي شين جا اگهه وڌائين ٿا. پر جيڪڏهن هڪ پيرو اسان ڏيئي لپتي جون قيمتون ۽ واپاري رنڊڪن کي سڃاڻي وٺون ته اسان يقينن ان ڳالهه جي نفي ڪندا سين. ماڻهو عام طور تي دلالن کي مڪمل طور تي هٽائڻ چاهين ٿا پر اهي ائين ڪن ڪونه ٿا.

مثال طور هڪ نيڪري دلال آهي. (يقينن اڄ جون وڏيون سڀرمارڪيٽون ڪيترن ئي ماڻهن جي ڪم جو عڪس ڏين ٿيون پر گڏيل طور تي انهن جو ڪم به دلال وارو آهي.) ان وقت ۽ ان محنت بابت سوچيو جيڪا

نيڪري اهي واسطا واهپيدارن لاءِ ٺاهي ٿو، انهن کي وڪري واري جاءِ تي پهچائي ٿو ۽ بهتر ذخيرو رکي ٿو. نيڪرين ۽ دلالن جو خدمتون ڏيئي لپتي جي اگهن کي گهٽائين ٿيون، بهتر خريدارن ۽ وڪرو ڪندڙن لاءِ آسانيون پيدا ڪن ٿيون ته جيئن هو واپار مان فائدو حاصل ڪري سگهن. اهي خدمتون واپار جي دائري کي وسيع ڪن ٿيون ۽ اقتصادي بهتري کي هٿي وٺائين ٿيون.

هڪ ماني ٺاهڻ وقت لڳي ٿي جڏهن هڪ دڪاندار هاري کان سٽوسٽون پياڇيون خريد ڪري ٿو. هڪ جوس ڪپائيندڙ ميوا خريد ڪري ٿو، هڪ ڪير جو واپاري جڏهن مڪڻ، ڪير، يا ٻيون شيون، هڪ ملاح جڏهن هو وڏي جو گوشت يا مڇي ڪپائڻ چاهي ٿو، نيڪري اهي واسطا واهپيدارن لاءِ ٺاهي ٿو، انهن کي وڪري واري جاءِ تي پهچائي ٿو ۽ بهتر ذخيرو رکي ٿو. نيڪرين ۽ دلالن جو خدمتون ڏيئي لپتي جي اگهن کي گهٽائين ٿيون، بهتر خريدارن ۽ وڪرو ڪندڙن لاءِ آسانيون پيدا ڪن ٿيون ته جيئن هو واپار مان فائدو حاصل ڪري سگهن. اهي خدمتون واپار جي دائري کي وسيع ڪن ٿيون ۽ اقتصادي بهتري کي هٿي وٺائين ٿيون.

## 6. فائدا ڪاروبار جي دولت ۾ واڌ وارين سرگرمين ڏانهن رهنمائيڪن ٿا

ان قوم جا ماڻهو بهتر زندگي گذاريندا جن جا ذريعا (زمين، عمارتون ۽ ماڻهو) بهتر شيون ۽ خدمتون پيدا ڪن ٿا ۽ ڪنهن به وقت اُتي لامحدود سيٽپڪاري منصوبا تعمير هيٺ آهن. انهن مان ڪن سيٽپڪارين ذريعي انهن مان اُهي شيون ۽ خدمتون ٺاهيندا جيڪي واهپيدارن کي مطمئن ڪن. ان ريت انهن ذريعن جي قدر ۾ پڻ واڌارو ٿيندو. انهن سان اقتصادي بهتري کي هتي ملندي ۽ ٻيا منصوبا معاشي بهتري ۽ ذريعن جي قدر کي گهٽائيندا. جيڪڏهن اسان وڌ ۾ وڌ موجود ذريعا حاصل ڪرڻ چاهيون ٿا ته اسان کي اُهي منصوبا رکڻا پوندا جيڪي ذريعن جي قدر کي وڌائين ٿا ۽ انهن منصوبن جي مخالفت ڪرڻي پوندي جيڪي وڌيڪ خرچ تي گهٽ پيداوار ڏين ٿا.

اهو بالڪل ائين ئي آهي جيئن نفعي ۽ نقصان ۾ ٿيندو آهي. ڪمپنيون ذريعا خريد ڪري (ڪچو ڌاتو، اڻ مڪمل شيون، انجنيئرنگ ۽ عام خدمتون وغيره). انهن کي مختلف شيون ۽ خدمتون ٺاهڻ لاءِ ڪم آڻي واهپيدارن کي وڪرو ڪن ٿيون. جيڪڏهن انهن شين جو وڪرو پيداواري قيمتن کان وڌيڪ اگهه ۾ ٿئي ٿو ته اُهي ڪمپنيون نفعو ڪمائينديون. ان جو مطلب ته ڪمپنين کي اُن وقت منافعو ٿيندو جڏهن هو اُهي شيون ۽ خدمتون پيدا ڪندا جن کي واهپيدار پيداواري قيمت کان به وڌيڪ اگهه ۾ خريد ڪندا.

ڪنهن به شي جي قيمت جي ماپ اُن جي اُن اگهه سان ڪري سگهجي ٿي جيڪا واهپيدار ادا ڪرڻ چاهي ٿو. جيڪڏهن واهپيدار اُن شيءَ جو اگهه اُن جي پيداواري قيمت کان وڌيڪ ڏئي ٿو ته پوءِ اُن جي ٺاهيندڙ جو اُن شيءَ جي متبادل شيون ٺاهڻ کان پري رهڻ وارو فيصلو فائديمند هو. منافعو ذريعن کي مختلف شين ۾ تبديل ڪري سندن قيمت وڌائڻ جو اعزاز هوندو آهي.

بي پاسي نقصان اهو ڏنڊ آهي جيڪو ذريعن کي وڌيڪ قيمت وارو نه بڻائڻ جي صورت ۾ ڪاروبار تي پوي ٿو. ان نقصان مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته ذريعن کي بهتر شين جي پيداوار لاءِ استعمال ڪري سگهجي ٿو. فرض ڪيو، هڪ شرت ٺاهيندڙ کي ماهوار عمارت جو قرض لاهڻ لاءِ ٻه لک روپيا ادا ڪرڻا پون ٿا، گهربل مشين ڪرائي تي ڪڍي ٿو ۽ هو مزدورن سميت ڪپڙو، بٽڻ ۽ ٻيو ضروري سامان وٺي ٿو ۽ هڪ هزار شرٽن کي بازار تائين پهچائي ٿو. جيڪڏهن شرٽون ٺاهيندڙ هڪ هزار شرٽ 220 روپيا في عدد جي حساب سان ڪپائي ٿو ته هن جي ماهوار آمدن ۾ لک 20 هزار روپيا ٺهي ٿي يا ويهه هزار روپيا منافعو ٿئي ٿو. شرت ٺاهيندڙ پنهنجي ۽ واهپيدار لاءِ ان ريت دولت ٺاهي ته هن جو خريدار پنهنجي مرضي سان ان شيءَ کي اُن شيءَ جي پيداوار لاءِ ڪتب ايندڙ ذريعن کان وڌيڪ اهميت ڏئي ٿو ۽ شرٽون ٺاهيندڙ جو منافعو اهو اعزاز آهي ته هن ذريعن کي وڌيڪ قيمتي بڻايو.

بي پاسي جيڪڏهن شرٽون 170 روپيا في عدد جي حساب سان وڪرو ٿين ٿيون ته شرٽون ٺاهيندڙ جي آمدني هڪ لک 70 هزار روپيا هوندي ۽ هن کي مهيني ۾ 30 هزار روپين جو نقصان ٿيندو. اهو نقصان اُن وقت ٿيندو آهي جڏهن ڪنهن شيءَ ٺاهيندڙ جو عمل اُن جي ذريعن جي اگهه کي ڪيرائي ڇڏي ٿو ان صورت ۾ شرٽون واهپيدارن لاءِ اُن جي پيداوار لاءِ ڪتب ايندڙ ذريعن کان به گهٽ اهم لڳن ٿيون. اسان ائين نه پيا چئون ته واهپيدارن کي اها خبر هوندي ته ڪهڙن ذريعن مان ٺهندڙ شيون ٺهڻ بعد ذريعن جي قدر کان به گهٽ قيمت واريون هونديون پر انهن جي هڪجهڙي سوچ ان حقيقت کي ظاهر ڪري ٿي ۽ شرٽون ٺاهيندڙ ڏانهن هڪ واضع پيغام موڪلي ٿي.

هڪ مارڪيٽ اڪنامي ۾ نقصان ۽ ڪاروباري گهاٽا يقينن ايندا جڏهن ذريعا شين ۾ تبديل ٿيڻ کانپوءِ پنهنجي اصل قيمت کانپوءِ به گهٽ اگهه ۾ تباهي جي سطح تي وڪرو ٿيندا. نقصان ۽ ڪاروباري ناڪاميون يقينن سيڙپڪارن ۽ انهن سان لاڳاپيل نوڪرن کي تڪليف ڏين ٿيون، ان جو بهتر

پهلو اهو آهي ته اهي انهن ذريعن کي دولت ڪمائڻ واري منصوبن لاءِ ڇڏي ڏين ٿا اسين هڪ اهڙي دنيا ۾ رهون ٿا جتي ذاتقي جي تبديلي ۽ ٽيڪنالاجي نامڪمل ڄاڻ ۽ عدم استحڪام آهي. ڪاروباري ماڻهو ان ڳالهه کان بيخبر آهن ته انهن جو مستقبل ۾ منافعو ڇا هوندو يا وري شين جون پيداواري قيمتون ڪٿي هونديون. انهن جا فيصلا صرف اُميدن تي ٿيندا آهن پر مارڪيٽ اڪانامي جو اعزاز يا ڏنڊ وجهڻ وارو ڍانچو تمام واضع آهي. جيڪي واپاري بهتر نموني پيداوار ڪن ٿا ۽ شين يا خدمتن کي واهپيدارن لاءِ اهميت وارو بڻائين ٿا، اهي ئي ترقي ڪن ٿا. اهي ڪاروباري ماڻهو جيڪي نااهل

آهن ۽ جيڪي ذريعن کي گهرج وارين شين جي پيداوار کان پاسيرو رکي بار ۾ تبديل ڪن ٿا، اهي نقصان ۽ مالي ڏکيائين جي ور چڙهي وڃن ٿا. نفعي ۽ نقصان ڪاروباري سيرپ کي اُن طرف مائل ڪن ٿا جنهن طرف منصوبن ذريعي بهتر فائدا ماڻي سگهجن ٿا. ائين ڪرڻ سان معاشي بهتري اچي ٿي ۽ ذريعا ضايع ٿيڻ کان بچي وڃن ٿا. هي يقينن هڪ اهم ڪم آهي. اهي معيشتون جيڪي هن طريقي تي عمل نه ڪنديون، يقينن هڪ هنڌ بيهڻ ۽ مهانگائي ۾ واڌ يا اُن کان به بدترين صورتحال ڏسنديون.

### بيوريڃ جي صنعت ۽ ايڪسائيز ڊيوٽي

1980 جي آخر ۾ پاڪستاني سرڪار بيوريڃ جي صنعت لاءِ ايڪسائيز ڊيوٽي جي اوڳاڙين واري پاليسي کي تبديل ڪيو. اُن وقت اهو فيصلو ڪيو ويو ته ٽيڪس جي چوري کي روڪڻ ۽ ٽيڪس کاتي جي انتظامي خرچ گهٽائڻ لاءِ بيوريڃ جي صنعت تي بوتلون ٺاهڻ جي حساب سان لڳندڙ وفاقي ايڪسائيز ڊيوٽي نه اوڳاڙي ويندي. هر فيڪٽري لاءِ پيداواري يونٽ ۽ اُن جي صلاحيت جي حساب سان ايڪسائيز ڊيوٽي مقرر ڪئي وئي. ساڳي ريت واهپيدارن ۽ پيداوارن سرڪاري خزاني کي ڪو به نقصان نه ٿيڻ حاصل ڪيو. بيوريڃ جي صنعت

پنهنجو وڪرو وڌائڻ لاءِ مختلف سائيز جو بوتلون، ڊسپوزايبيل بوتلون ۽ ڪين ٺاهڻ متعارف ڪرايو. اڄڪلهه واهپيدارن کي پنهنجي چاهه ۽ ضرورت موجب فيصلو ڪرڻ جو حق آهي. وڪري مان ٿيندڙ آمدن يقينن ان پاليسي جو نتيجو آهي جنهن ڪمپنين لاءِ فائدا ۽ دولت ڪمائڻ لاءِ راهه ڪڍي.

## 7. ماڻهو ٻين جي مدد ڪري ناڻو ڪمائين ٿا.

ماڻهو پنهنجي پيداواري صلاحيتن، اهميت، موقعن، پنهنجي ماهرائي طريقن، رسڪ کڻڻ جي چاهه ۽ پنهنجي قسمت جي حساب سان مختلف آهن. اختلاف ماڻهو جي آمدن تي اثر انداز ٿين ٿا ڇاڪاڻ ته اهي انهن شين ۽ خدمتن جي قدر تي اثر انداز ٿين ٿا جيڪي ماڻهو اهي شيون ٺاهي يا ٻين کي فراهم ڪري سگهن ٿا. ماڻهو تمام گهڻي آمدن ان ڪري به ڪمائين ٿا ڇاڪاڻ ته اهي ٻين ماڻهن کي اهي شيون فراهم ڪن ٿا جيڪي انهن لاءِ اهميت رکن ٿيون. جيڪڏهن اهي ماڻهو قيمتي شيون يا خدمتون فراهم نه ڪن ها ته ماڻهو ڪڏهن به خوشي مان انهن کي پيسا نه ڏين ها. اخلاقي طور تي چئجي ته جيڪڏهن توهان تمام گهڻي آمدن ڪمائڻ چاهيو ٿا ته توهان کي ٻين کي هڪ بهتر معاهدو ڪرڻ ۾ مدد ڪرڻ گهرجي. ان جو ضد پڻ حقيقت آهي ته جيڪڏهن توهان ٻين جي مدد نه ڪري سگهيا نه ٿا ڪرڻ چاهيو ته توهان جي آمدن به گهٽ رهندي. ٻين جي مدد ڪرڻ ۽ پيسا وٺڻ ٻنهي ۾ سٽوسنئون واسطو آهي جيڪو

جيڪڏهن اهي ماڻهو قيمتي شيون يا خدمتون فراهم نه ڪن ها ته ماڻهو ڪڏهن به خوشي مان انهن کي پيسا نه ڏين ها. اخلاقي طور تي چئجي ته جيڪڏهن توهان تمام گهڻي آمدن ڪمائڻ چاهيو ٿا ته توهان کي ٻين کي هڪ بهتر معاهدو ڪرڻ ۾ مدد ڪرڻ گهرجي. ان جو ضد پڻ حقيقت آهي ته جيڪڏهن توهان ٻين جي مدد نه ڪري سگهيا نه ٿا ڪرڻ چاهيو ته توهان جي آمدن به گهٽ رهندي.

اسان کي صلاحيتن کي وائڻو ڪري ۽ بهتر طريقن سان ٻين لاءِ شيون ٺاهڻ جي شڪل ۾ بهتر فائدو ڏئي ٿو. ڪاليج جا شاگرد ڪيترن ئي ڪلاڪن تائين پڙهڻ ٿا، پنڌ ڪلاسن تائين وڃن ٿا، اسڪول جون فيون ادا ڪن ٿا ته جيئن هو ڊاڪٽر، ڪيميادان، اڪائونٽنٽ ۽ انجنيئر بڻجي سگهن. ٻيا ماڻهو وري سکيا يا تجربو حاصل ڪن ٿا جيڪو کين اليڪٽريشن، مرمتي مزدور يا ڪمپيوٽر پروگرامر بڻجڻ ۾ مدد ڪري ٿو. اڃا تائين ٻيا سيٽپڪاري ڪري پنهنجو ڪاروبار شروع ڪن ٿا. ماڻهو اهو سڀ ڪجهه ڇو ٿا ڪن؟

ڪجهه ڪيسن ۾ ماڻهو ڪنهن گهري ذاتي دنياوي خواهش سبب ائين ڪن ٿا ته جيئن هو پنهنجي رهڻي ڪهڻي بهتر بڻائي سگهن جڏهن ته اهو پڻ اهم نقطو آهي ته ڪي ماڻهو وري ان ڏانهن ڌيان ئي ڪو نه ٿا ڏين ۽ اهي وڌيڪ ناڻو ڪمائڻ جو چاهه رکن ٿا ۽ هو پنهنجي اندر صلاحيتون پيدا ڪرڻ ۽ اهي عمل جن سان ٻين کي فائدو ٿئي، ڪري ضرور منافعو ڪمائيندا. سٺي آمدن آهي شيون ۽ خدمتون ٺاهڻ سان ٿيندي آهي جيڪي ٻين ماڻهن لاءِ اهم هجن. اهي ماڻهو تمام گهڻي دولت ڪمائڻ چاهين ٿا انهن لاءِ ضروري آهي ته هو انهن شين ڏانهن ڌيان ڏين جيڪي ٻيا ماڻهو چاهين ٿا.

ڪي ماڻهو سمجهن ٿا ته دولتمند طبقو ٻين کي بگاڙي رهيو هوندو پر اهي ماڻهو جيڪي مارڪيٽ ۾ تمام گهڻو پيسو ڪمائين ٿا اهي يقينن پنهنجي پاڻ کي ٻين ماڻهن کان بهتر بڻائڻ لاءِ ائين ڪندا هوندا. ڪيترا ئي ماڻهو اهڙا آهن جيڪي ڪي ٽي اين نيوز جا پروگرام ڏسي خوش ٿيندا هوندا پر انهن پروگرامن دوران هلندڙ اشتهار ذريعي ڪنهن هڪ ڪمپني جي شيءِ ڪروڙين ماڻهن تائين پهچائي وڃن ٿا. عابده پروين ان ڪري لکين روپيا ڪمائي ٿي ڇاڪاڻ جو ماڻهو سندس گيت ٻڌڻ لاءِ کيس لکين روپيا ڏيڻ لاءِ تيار هوندا آهن. اهي واپاري ڪامياب ٿين ٿا جيڪي پنهنجي ٺاهيل شيءِ کي لکين ماڻهن تائين پهچائين ٿا. وال مارت جي باني مرحوم سام والٽن ان ڪري آمريڪا جو امير ترين ماڻهو بڻجي ويو ڇاڪاڻ ته هو شين جي تمام وڏن ڏخيرن کي

سنيالڻ، شين کي سندن نالي سان سڃاڻپ ڏيڻ، شمال ٽائون آمريڪا ۾ سستي اگهن ۾ وڪري ڪرڻ جو ماهر هو. مائیکرو سافٽ جو سربراھ ۽ باني بل گيتس

ايترا لکين ڪمپيوٽر جن والٽن يا گيتس کي ڪڏهن به نه ٻڌو، انهن به هُنن جي فن ۽ سستين شين مان فائدا ماڻيا. والٽن ۽ گيتس تمام گهڻو پيسو ٺاهيو ڇاڪاڻ ته انهن ڪيترن ئي ماڻهن جي مدد ڪئي. اسٽوڊنٽ برياني جون مانڊيٽيون، نرالا سويٽس، ملتانِي سوهن حلوه، راجپوت ڪيٽرنگ، ظهور جروار ريسٽورنٽس ۽ صابري نهاري ان جي بهترين مثال آهن.

فوربز ميگزين جي 400 امير ترين ماڻهن جي فهرست ۾ سڀني کان مٿانهون ان ڪري پهتو جو هن ننڍن ڪمپيوٽرن لاءِ هڪ اهڙو پروگرام ترتيب ڏنو جيڪو اڳتي هلي تاريخ جو بهترين پروگرام ثابت ٿيو. ايترا لکين ڪمپيوٽر جن والٽن يا گيتس کي ڪڏهن به نه ٻڌو، انهن به هُنن جي فن ۽ سستين شين مان فائدا ماڻيا. والٽن ۽ گيتس تمام گهڻو پيسو ٺاهيو ڇاڪاڻ ته انهن ڪيترن ئي ماڻهن جي مدد ڪئي. اسٽوڊنٽ برياني جون مانڊيٽيون، نرالا سويٽس، ملتانِي سوهن حلوه، راجپوت ڪيٽرنگ، ظهور جروار ريسٽورنٽس ۽ صابري نهاري ان جي بهترين مثال آهن.

8. شروعاتي طور اقتصادي ترقي واپار، سيٽپڪاري، ڪم ڪرڻ جي بهتر طريقي ۽ بهتر اقتصادي ادارن سان ئي ٿي سگهي ٿي.

اقتصاديات جي تعارفي ڪلاس جي پهرئين ڏينهن اسان شاگردن کي ٻڌايون ٿا آمريڪي پنهنجي پيداواري صلاحيتن ذريعي تقريبن هتي ڪمائيندڙ ماڻهو جي پيٽ ۾ 30 درجا وڌيڪ ڪمائي ٿو. پوءِ اسين ان بابت خيالن ٻڌڻ لاءِ هي سوال پڇندا آهيون ته ”آمريڪي اڍائي سو سال اڳ جي پيٽ ۾ اڄ ايترا با صلاحيت ڇو آهن؟“ ٿورڙي دير لاءِ سوچيو ته اوهان ان سوال جو جواب ڪيئن ڏيندا.

بنا ڪنهن شڪ جي، ته اسان جا شاگرد تي شيون بيان ڪندا: پهرين، اڄ جي سائنسي ڄاڻ ۽ ٽيڪنالاجي تي ٻڌل صلاحيت اهڙي آهي جنهن بابت 1750 ع ۾ شايد آمريڪين سوچيو به نه هجي. ٻين، اسان وٽ تمام سٺيون مشينون ۽ فيڪٽريون آهن، تمام سٺا روڊ ۽ مواصلات جو بهترين نظام آهي ۽ آخر ۾ شاگرد عام طور تي اهو چوندا آهن ته 1750 ۾ فرد ۽ خاندان پنهنجي واهي جون ڪيتريون ئي شيون پاڻ ٺاهيندا هئا.

جڏهن ته اڄ اسين بازار وڃي ٻين لاءِ خريد ڪيون ٿا. بنيادي طور تي شاگرد ان کي گهٽ يا معيشت جي تمام شروعاتي ڄاڻ هجڻ باوجود صحيح بيان ڪن ٿا. هو ٽيڪنالاجي واپار ۽ ناڻي کان واقف آهن. انهن جو اهو جواب اسان کي اهو يقين ڏياري ٿو ته اقتصاديات واقعي ”عام فھر جي سائنس آهي.“ اسين اڳ ۾ ئي واپاري فائدين ۽ ڏيتي لپي جي قيمتون گهٽائڻ تي روشني وجهي چڪا آهيون جيڪي اقتصادي بهتري جا ذريعا آهن، اقتصادي تجزيو اقتصادي واڌ جا ٽي الڳ ذريعا ٻڌائي ٿو: ماڻهن ۽ مشينن ۾ سيڙپڪاري، ٽيڪنالاجي ۾ بهتري ۽ اقتصادي تنظيم ۾ بهتري.

پهرين، پيداواري شين ۾ سيڙپڪاري (مثال طور، مشين ۽ اُن جو سامان ۽ مزدورن جو فن “انساني قوت ۾ سيڙپڪاري”) اسان جون شيون ۽ خدمتون ٺاهڻ واري صلاحيت کي وڌائي ٿي. سيڙپڪاري جا ٻه مختلف حصا هڪ ٻئي سان ڳنڍيل آهن. جيڪڏهن مزدور هڪ سٺي مشين تي ڪم ڪندو ته اُن جون پيداواري صلاحيتون بهتر ٿي سگهن ٿيون. هڪ وڻ ڪٽيندڙ هٿ واري آري بدران وڌيڪ ۽ بهتر نموني سان مشين واري آري سان ڪم ڪري سگهي ٿو. ساڳي ريت ٽرانسپورٽر هڪ خچر گاڏي جي ڀيٽ ۾ ٿرڪ ذريعي وڌيڪ وزن کڻي وڌيڪ ڪمائي سگهي ٿو.

ٻيون، ٽيڪنالاجي ۾ بهتري (ذهني طاقت کي استعمال ڪري نين شين جي کوجنا ۽ سستي اڳهن تي پيداوار ڪرڻ) معيشت کي هٿي وٺرائي ٿي. گذريل 250 سالن دوران ٻاڦ تي هلندڙ انجڻ کانپوءِ انٽرئل ڪمبسشن انجڻ، بجلي، نيڪليئر ٽيڪنالاجي انسان ۽ جانورن جي طاقت جو متبادل بڻيون. ڪارون، بسون، ريل گاڏيون ۽ هوائي جهاز مواصلات لاءِ گهوڙن ۽ گهوڙي گاڏين (۽ پنڌ) جون متبادل بڻيون. ٽيڪنالاجي ۾ بهتريون اسان جي رهڻي ڪهڻي کي تبديل ڪري رهيون آهن. ان جي مثال سي ڊي پليئرز، مائڪرو ڪمپيوٽرز، ورڊ پروسيسرز، مائڪرو ويو اوونز، وڊيو ڪيميرائڻ، موبائيل فون، ڊي وي ڊي، دل جو آپريشن، آٽوموبائل اي سي ۽ ٻين ڪيترن ئي جديد شين ۾ ملي ٿي. گذريل 40 سالن کان انهن شين ۾ ترقي اسان جي ڪم ڪار جي طريقي ڪار کي وڏي پيماني تي تبديل ڪرڻ سان گڏوگڏ اسان جي رهڻ سھڻ ۾ پڻ بهتري جو ڪارڻ بڻي آهي.

ٽيون، اقتصادي ادارن ۾ بهتري ترقي کي هٿي وٺرائي ٿي. اقتصادي ادارن مان اسان جي مراد انساني سرگرمين ۽ انهن قاعدن سان آهي جنهن تحت اهي سرگرميون ٿين ٿيون. ماڻهن لاءِ اهو ڪيترو مشڪل هوندو جو هو واپار ۽ ڪاروبار کي آرگنائيز ڪن؟ ڪنهن به ملڪ جو قانون ان سوال جو جواب سيڙپڪاري، واپار ۽ اقتصادي سهڪار جي اثرائتي هجڻ جي شڪل ۾ ڏئي سگهي ٿو. هڪ قانوني نظام فردن ۽ انهن جي ملڪيت، معاھدن تي صحيح نموني عملدرآمد ڪرائڻ ۽ مسئلن جو بهتر حل ڪيڏ ۾ مدد ڪري ٿو جيڪو پڻ معاشي ترقي لاءِ هڪ اهم جز آهي. ان جي بغير سيڙپڪاري رکجي ويندي، واپار تباهه ٿي ويندو ۽ جديد سوچ پنٽي پئجي ويندي. ان ڪتاب جو ٻيو حصو ان حوالي سان تحقيق تي ٻڌل آهي جنهن ۾ قانوني نظام ۽ اقتصادي ادارن جي ٻين عنصرن جي اهميت بابت ٻڌايو ويو آهي.

## خيرات جي غير بهتر نموني سان تقسيم

پاڪستان خيرات ڏيڻ جي حوالي سان آمريڪا کانپوءِ دنيا ۾ ٻئين نمبر تي آهي پر خيرات ڏيڻ باوجود پاڪستان ۾ غربت جا مسئلا حل نه ٿي سگهيا آهن. جيتوڻيڪ آمريڪا ۾ ڪارپوريٽ سيڪٽر خيرات ڏئي ٿو جيڪا آمريڪا کان ٻاهر استعمال ڪئي ٿي وڃي جڏهن ته پاڪستان ۾ انفرادي طور تي خيرات طور ڏني ويندڙ رقم پاڪستاني معيشت ۾ ئي استعمال ٿئي ٿي. ان ۾ ڪوشڪ نه آهي ته پاڪستان ۾ انهن وسيلن کي بهتر نموني استعمال نه پيو ڪيو وڃي. پاڪستان ۾ جتي وڏي پيماني تي ماڻهو خيرات ڏين ٿا ان جي باوجود غربت ۾ واڌاري کي ڏسندي خيرات جي تقسيم کي سمجهڻ تمام ضروري آهي. محدود وسيلن کي موجود فنڊ ذريعي بهتر نموني استعمال ڪرڻ گهرجي. جيتوڻيڪ اهو ناڻو صحيح طور تي استعمال نه پيو ڪيو وڃي. حقيقت ۾ خيرات جو مقصد صرف مذهبي فرض ۽ اخلاقي حيثيت کي برقرار رکڻ سمجهيو وڃي ٿو.

پاڪستان ۾ جتي وڏي پيماني تي ماڻهو خيرات ڏين ٿا ان جي باوجود غربت ۾ واڌاري کي ڏسندي خيرات جي تقسيم کي سمجهڻ تمام ضروري آهي. محدود وسيلن کي موجود فنڊ ذريعي بهتر نموني استعمال ڪرڻ گهرجي. جيتوڻيڪ اهو ناڻو صحيح طور تي استعمال نه پيو ڪيو وڃي. حقيقت ۾ خيرات جو مقصد صرف مذهبي فرض ۽ اخلاقي حيثيت کي برقرار رکڻ سمجهيو وڃي ٿو.

ٽيڪنالاجي ۽ سيڙپڪاري ۾ بهتري هڪدم نه ٿي ويندي آهي. اهو سڀ ڪجهه واپارين جي عملن ۽ انهن ماڻهن تي پازي ٿو جيڪي ان مان فائدو ڪمائڻ لاءِ رسڪ کڻن ٿا. اها ڪنهن کي به خبر ڪونهي ته اڳتي هلي ڪيئن شين کي جديد طريقي سان ٺاهيو وڃي يا وري اهي ڪهڙا طريقا اپنايا وڃن جن سان انهن جي قيمت ۾ گهٽتائي اچي. گهڻو ڪري ڪاروباري ذهانت غير متوقع علائقن ۾ ملي ٿي. معاشي بهتري هڪ اهڙي نظام تي پازي ٿي جيڪو بهتر ذهانت رکندڙ ماڻهن ۽ انهن جي سوچ کي مارڪيٽ ۾ ڪامياب بڻائي ٿو پر ان

سان گڏوگڏ انهن ماڻهن جي رستا روڪ پڻ ڪري ٿو جيڪو وسيلن کي غير ضروري منصوبن ڏانهن مائل ڪن ٿا. ان قسم جي ترقي لاءِ اهو ضروري آهي ته مارڪيٽ کي مڪمل طور آزادي ڏني وڃي ته جيئن هر شخص پنهنجي سوچ کي آزمائشي سگهي. (هڪ واپاري کي مارڪيٽ ۾ نئين شيءِ آڻڻ لاءِ انهن سيڙپڪارن جي مدد جي ضرورت هوندي آهي جيڪا سندس مالي سهائتا ڪري. ڪنهن جديد شيءِ جي پيداوار کي يقيني بڻائڻ) واپارين ۽ سيڙپڪارن جي احتساب لاءِ مقابلي جو رجحان هجڻ پڻ ضروري آهي ڇاڪاڻ ته انهن جي پيداوار جو دارومدار واهپيدارن جي چاهه تي آهي ۽ اهي ئي سندن ڪارڪردگي بابت فيصلو ڏيندڙ حقيقي جج آهن. جيڪڏهن واهپيدار انهن جي ڪنهن نئين ٺاهيل شيءِ کي موت نه ڏيندا ته نه صرف اها شيءِ مارڪيٽ ۾ وڪرو ٿيڻ جي قابل نه رهندي پر پنهنجي پيداواري قيمت وصول ڪرڻ ۾ به ناڪام ويندي.

9. گجهو هٿ مارڪيٽ ۾ واهپيداران ۽ دڪاندارن کي انهن سرگرمين طرف مائل ڪري ٿو ته جيڪي عام پلائي کي هٿي وٺرائين ٿا.

هر شخص مسلسل پنهنجي لاءِ هڪ اهڙي فائديمند نوڪري جي تلاش ۾ هوندو آهي جنهن ذريعي هو وڌ کان وڌ فائدو حاصل ڪري سگهي. عام طور تي اهو شخص معاشري کي نظر ۾ رکندي انفرادي فائدو حاصل ڪري ٿو پر بي پاسي اُن جي روزگار سان لڳڻ ڪري سوسائٽي ۾ بيروزگاري جو انگ گهٽجي ٿو جنهن سان معاشري کي فائدو ٿئي ٿو. هو صرف پنهنجي لاءِ فائدو ڪمائڻ ۾ رڌل هوندو آهي ۽ ٻين ڪيترن ئي مامرن ۾ هو صرف انفرادي فائدي جي سوچ رکي ٿو پر ساڳي وقت گجهو هٿ اُن کي ڪهڙي ريت اُن جي سوچ نه هجڻ باوجود معاشرتي پلائي لاءِ استعمال ڪري رهيو هوندو آهي.

”ايڊمر سمٿ“

ايڊمر سمٽ اقتصاديات جو هڪ بنيادي نقطو نوٽ ڪيو آهي جنهن ۾ هڪ شخص پنهنجي انفرادي فائدين لاءِ ڪم ڪري ٿو جنهن ذريعي هو پنهنجي برادري يا قوم جي خدمت ڪري رهيو هوندو آهي. پر هو اهو سڀ اُن ڳجهي هٿ سبب ڪري رهيو هوندو آهي جيڪو ٻين جي مقصدن جي پورائي ذريعي قومن کي وڌيڪ ترقي ڏانهن مائل ڪري ٿو.

ڪيترن ئي ماڻهن لاءِ ”ڳجهي هٿ“ جي اصول کي سمجهڻ تمام ڏکيو آهي. اهو هڪ فطري عمل آهي ته حڪمن جي پورائي لاءِ هڪ مرڪزي منصوبه بندي ضروري هوندي آهي. ايڊمر سمٽ ان صورتحال ۾ جتي هر شخص پنهنجي فائدي لاءِ ڪم ڪري ٿو، اتي معاشري ۾ ٻين ماڻهن جي مدد بنا ڪنهن منصوبه بندي جي پاڻمرادو ٿي رهي هوندي آهي. اهو نظم و ضبط صرف اتي برقرار رهي سگهي ٿو جتي ماڻهن کي ڌرتي لپتڳ جي مڪمل آزادي هوندي آهي ۽ هو پنهنجي ذاتي شين جي خريد ۽ وڪري لاءِ پنهنجي مرضي موجب فائدو سوچي سگهن.

مارڪيٽ ۾ قيمتن جي معلومات فراهم ڪرڻ هجڻ ڪري خريدار ۽ وڪرو ڪندڙ باآساني اهو فيصلو ڪري سگهن ٿا ته هُنن کي ڪهڙي شيءِ جي ضرورت آهي ۽ هو ان ريت بهتر طريقي سان ڌرتي لپتڳ جو عمل ڪري سگهن ٿا. مارڪيٽ جا اڳهه لکين واهپيداران، پيداوارن ۽ سيلن جي رسد ڪندڙن کي وائڻو ڪن ٿا. ان سان واهپيداران جي ضرورت، قيمتون، وقت سان لاڳاپيل مسئلا، جڳهه، ۽ حالتون ظاهر ٿين ٿيون جيڪي ڪنهن بهتر منصوبه بندي اختيارين بغير ئي ڪم ڪن ٿيون. ڇا توهان اهو ڪڏهن سوچيو آهي ته ڪنهن سپرمارڪيٽ وٽ ڪير جي صحيح مقدار، بريد، پياڇيون ۽ ٻيون ڪيتريون ئي شيون بنا خراب ٿئي ڪيئن موجود هونديون آهن؟ دنيا جي ٻين حصن ۾ ٺهندڙ ريفريجريٽرز، گاڏيون ۽ سي ڊي پليئر توهان جي گهرج مطابق مقامي مارڪيٽ ۾ ڪيئن موجود هونديون آهن؟ مارڪيٽ جي اڳهه جو ڳجهو هٿ ان جو جواب ڏئي ٿو. ڳجهو هٿ انفرادي فائدي واري سوچ رکندڙ ماڻهن کي ان قسم جي

سهڪار طرف مائل ڪري ٿو ته جيئن ٻين جي پلائي ڪري سگهجي. فريڊرڪ هائيڪ ان ڪري مارڪيٽ سرشتي کي هڪ عجبو قرار ڏنو آهي ڇاڪاڻ ته مارڪيٽ جو صرف اڳهن وارو عنصر خريدار ۽ وڪرو ڪندڙ ٻنهي کي پنهنجي گهرج مطابق ڏيتي لپي لاءِ راضي ڪري ٿو. مارڪيٽ هڪ وڏي ڪمپيوٽر نيٽ ورڪ جيان هجي ٿي جتي ڪنهن شيءِ يا خدمت جي حوالي سان لکين ۽ ڪروڙين ماڻهن کي باآساني ڄاڻ فراهم ٿئي ٿي.

هڪ شرت جي اڳهه جي حوالي سان جيڪڏهن غور ڪجي ته ان جو اڳهه هڪ واهپيدار کي ان جي خريد بابت فيصلو ڪرڻ ۾ مدد ڪري ٿو. جيڪڏهن ڪو واهپيدار هڪ يا هڪ کان وڌيڪ شرطن خريد ڪرڻ چاهي ٿو

ان صورت ۾ هو ان شرت جي اها قيمت جيڪا ٻيا واهپيدار ادا ڪري چڪا آهن، ادا ڪندو، يا وري اوتري قيمت ادا ڪندو جيتري ۾ ان شرت جي ٺاهيندڙ خرچ ڪري ان شرت کي ٺاهيو ۽ مارڪيٽ تائين پهچايو آهي. ڇاڪاڻ ته توهان ان شرت تي رقم خرچ ڪندڻو ته توهان کي ان شرت جي خريداري ڪرڻ جي حوالي سان بهتر فيصلو ڪرڻ جو فائدو پڻ ضرور ملندو.

ته هو هر واڌو شرت تي اڳهه گهٽجڻ جي صورت ۾ پنهنجي فائدي جو خيال رکندو. ٻئي پاسي جيڪڏهن هو صرف هڪ شرت خريد ڪري ٿو ته ان جو مطلب هو ان شرت کي پنهنجي لاءِ اهم سمجهي ٿو. ان صورت ۾ هو ان شرت جي اها قيمت جيڪا ٻيا واهپيدار ادا ڪري چڪا آهن، ادا ڪندو، يا وري اوتري قيمت ادا ڪندو جيتري ۾ ان شرت جي ٺاهيندڙ خرچ ڪري ان شرت کي ٺاهيو ۽ مارڪيٽ تائين پهچايو آهي. ڇاڪاڻ ته توهان ان شرت تي رقم خرچ ڪندڻو ته توهان کي ان شرت جي خريداري ڪرڻ جي حوالي سان بهتر فيصلو ڪرڻ جو فائدو پڻ ضرور ملندو.

ان قسم جي عجيب نظام ۾ سهڪار صرف شروعات آهي. ۽ جيڪڏهن خريدار ۽ وڪرو ڪندڙ ان سهڪار کي جاري رکڻ چاهين ٿا ته انهن لاءِ اهو ضروري آهي ته هو مارڪيٽ ۾ وقت سر ايندڙ تبديلين کان هڪ ٻئي کي آگاهه

رڪن. مثال طور جيئن لاهور ۾ بسنت جي موسم ۾ ماڻهو رنگا رنگ شرتون يا ڪپڙا شوق سان پائين ٿا ته اُهي عام طور تي استعمال ڪندڙ ڪپڙن کان وڌيڪ ڪپڙا استعمال ڪرڻ چاهيندا. جيڪڏهن شرتن جا اگهه نه وڌيا ته پوءِ مارڪيٽ ۾ گهڻي اگهه تائين شرتون رهي ڪو نه سگهنديون. جيئن ئي لاهور جي ماڻهن جي شرتون وڻڻ جي گهرج وڌندي ته شرتن جا اگهه به وڌي ويندا. ائين ٿيڻ سان ماڻهو مهانگي بازارن بدران سستي بازارن يا خريداري لاءِ ٻين شهرن ڏانهن رخ ڪندا. ان صورتحال ۾ ماڻهو وڌيڪ شرتون وڻڻ بدران صرف ضرورت موجب ڪپڙا خريد ڪرڻ کي ترجيح ڏيندا. ان ريت ٻين شهرن ۾ شرت خريد ڪرڻ جون سرگرميون گهٽجي وينديون ۽ صرف لاهوري پنهنجي واڌو خواهش تحت قدآور اگهن تي شرتون خريد ڪندا.

بي پاسي شرتن جي اگهن ۾ واڌ شرتون ٺاهيندڙن کي وڌيڪ منافعو ڏيندي ۽ هو اڃان وڌيڪ منافعو ڪمائڻ لاءِ وڌ کان وڌ شرتون مارڪيٽ ۾ سڀلاءِ ڪندا. ان صورتحال ۾ ڪجهه عرصي لاءِ اهڙي قسم جو فيصلو شرتون ٺاهيندڙن تي ڪو اثر نه وجهندو پر جيڪڏهن مارڪيٽ ۾ شرتن جي گهرج مسلسل وڌندي رهندي ته پوءِ شرتون ٺاهيندڙن کي به پنهنجو پيداواري ڪم وڌائڻو پوندو. جيئن شرتون ٺاهيندڙ پنهنجي پيداوار وڌائيندا ته ان عمل سان شرتون ٺاهڻ لاءِ ڪتب ايندڙ وسيلن جي گهرج ۽ قدر ۾ پڻ واڌارو ٿيندو. ان عمل سان اُهي وسيلا بي پاسي ڪم اچڻ بدران شرتون ٺاهڻ تي خرچ ڪيا ويندا. جيئن جيئن شرتن جا اگهه مٿي ويندا تيئن تيئن وسيلا سڀلاءِ ڪندڙ وڌيڪ وسيلا سڀلاءِ ڪندا ته جيئن بهتر منافعو ڪمائي سگهجي.

جيئن شرتون ٺاهيندڙ پنهنجي پيداوار وڌائيندا ته ان عمل سان اُهي وسيلا بي پاسي ڪم اچڻ بدران شرتون ٺاهڻ تي خرچ ڪيا ويندا. جيئن جيئن شرتن جا اگهه مٿي ويندا تيئن تيئن وسيلا سڀلاءِ ڪندڙ وڌيڪ وسيلا سڀلاءِ ڪندا ته جيئن بهتر منافعو ڪمائي سگهجي.

اهڙي ڪا به مرڪزي اختياري ان ريت ڪم نه ٿي ڪري سگهي جيئن مارڪيٽ لکين واهپيدارن ۽ خريدارن کي پيش ايندڙ تبديلين کان هروقت باخبر رکي ٿي. مارڪيٽ جي اڳهن ۾ ان قسم جي ڄاڻ وڏي شفافيت سان شامل هوندي آهي. ان ريت شيون ٺاهيندڙ واهپيدارن جي گهرج مطابق شيون مارڪيٽ تائين باآساني پهچائين ٿا. مڪمل ڄاڻ هجڻ سبب مارڪيٽ جو ڪو به ماڻهو ڪنهن ٻي ماڻهو کي طاقت جي استعمال ذريعي پيداوار وڌائڻ لاءِ زور نه ٿو ڀري سگهي. ڄاڻ جي فراهمي سبب ڪنهن کي به شيون ٺاهيندڙ کي سستي پيداواري عمل سبب ٻڌڻ جي ضرورت نه ٿي پئي. ڇاڪاڻ ته مارڪيٽ جو گجهو هٿ پيداوارن کي ذريعن جي بهتر استعمال ۽ وڌيڪ فائدا ڪمائڻ جي سکيا ڏئي رهيو هوندو آهي. ان ريت سستا اڳهه هميشه وڌيڪ منافعو ڪمائڻ جو ذريعو هوندا آهن ۽ شيون ٺاهيندڙ هميشه ان ڪوشش ۾ رڌل هوندا آهن ته هر صورت ۾ اڳهه گهٽائي شين کي بهتر خاصيتن واريون شيون مارڪيٽ ۾ آڻي سگهن ته جيئن مارڪيٽ ۾ مقابلي وارو رجحان به برقرار رهي.

اڄ ڪلهه جي جديد اقتصاديات ۾ انفرادي فائدين واري سوچ کي اجتماعي فائدين ۾ تبديل ڪرڻ ۾ گجهي هٿ جو ڪردار انتهائي دلچسپ آهي. ٻيو ڀيرو جڏهن ماني ڪاٺڻ لاءِ ويهو ته اهو ضرور سوچجو ته هڪ هاري، هڪ ٽرڪ ڊرائيور ۽ هڪ ٺيڪري توهان تائين هي کاڌو سستي اڳهن ۾ ڪيئن پهچايو آهي. ان سڄي صورتحال ۾ هاري کان وٺي ٽرڪ ڊرائيور ۽ ٺيڪري تائين هر شخص صرف پنهنجي لاءِ پيسو ڪمائڻ جو سوچيو هوندو. ان سان گڏوگڏ ان سڄي مرحلي ۾ هزارين ماڻهو اهڙا هوندا جن سان شايد اسان ڪڏهن ملي به نه سگهون پر انهن اسان تائين کاڌو خوراڪ جون تازيون شيون سستي اڳهن ۾ فراهم ڪرڻ ۾ پنهنجو ڪردار ادا ڪيو آهي. گجهو هٿ بالڪل خاموشي سان ۽ هڪ زبردست نظم و ضبط سان اسان لاءِ ڪم ڪري رهيو هوندو آهي. ۽ ان ڪري ئي اڄ ڪلهه جا واهپيدار مارڪيٽ ۾ موجود هر شيءِ کي خريد ڪرڻ دوران انهن سڀني ڳالهين کي نظرانداز ڪن ٿا.

## رمضان جي مهيني ۾ شين جا وڌندڙ اگهه

رمضان جو مهينو مسلمانن لاءِ تمام گهڻي فضيلت رکي ٿو پر بدقسمتي سان هتي جا دڪاندار ان مهيني ۾ ماڻهن کي سهولتون فراهم ڪرڻ بدران شين جي اگهن ۾ غير ضروري واڌ ذريعي وڌ ۾ وڌ ناڻو ڪمائڻ جي سوچ رکن ٿا. جيڪڏهن مائيڪرو ايڪنامڪس جي نظريي سان ڏسجي ته رسد ۽ گهرج جي برابري اگهن کي مستحڪم رکي ٿي پر هتي رمضان جي مهيني دوران کاڌو خوراڪ جي شين جي گهرج وڌڻ ڪري ڪٿي ڪٿي منافع خوري ۽ ڪٿي وري مقابلي جي رجحان کان هٽي ڪري پاڻمرادا اگهه مقرر ڪيا وڃن ٿا. ساڳي صورتحال عيد جي ويجهو اچڻ کان ڪجهه ڏينهن اڳ ڪپڙن ۽ ٻين ضروري شين جي مارڪيٽن ۾ پڻ پيدا ٿئي ٿي. ساڳي ريت مغربي دنيا ۾ مذهبي تهوار هجڻ جي صورت ۾ واهپيدارن کي سهولتون مهيا ڪيون وڃن ٿيون پر هتي ماڻهو اهو سمجهن ٿا ته اگهه وڌائڻ سان منفعي ۾ واڌ ايندي پر حقيقت ۾ اقتصادي اصول اهو ٻڌائين ٿا ته اگهه گهٽجڻ سان شيون وڌيڪ مقدار ۾ وڪرو ٿيڻ جي صورت ۾ منافع وڌي ٿو.

10. ڪنهن به عمل جي ڊگهي عرصي واريون حالتون يا اُن جي ثاني اثرن کي نظر انداز ڪيو وڃي ٿو.

گذريل صدي دوران مشهور اقتصادي ليکڪ معيشت جي ڪلاسيڪي ڪتاب کي هڪ سبق ۾ سهيڙيو. هيڙلٽ جي ان سبق مطابق ڪنهن به اقتصادي تجويز جو جائزو وٺڻ مهل ”ماڻهو ڪي گهرجي ته هو هڪدم نتيجن جي اُميد ڪرڻ بدران ڊگهي عرصي ۾ ملندڙ نتيجن جو خيال رکي. اُن سان گڏوگڏ هو اولين حالتن کي ڇڏي انهن فيصلن مان پيدا ٿيندڙ ٻين حالتن جو سوچي ۽ انهن جا اثر ماڻهن جي ڪنهن خاص گروهه تائين پهچائڻ بدران سڀني تائين پهچن“.

هيزلٽ جو اهو مڃڻ هو ته اقتصاديات ۾ ان سبق تي عمل نه ڪرائڻ اقتصاديات جي وڏي ۾ وڏي غلطي رهي آهي. خاص طور تي اهڙي صورتحال سياست سبب پيدا ٿئي ٿي ڇاڪاڻ ته سياستدان هر وقت ترٽ نتيجا حاصل ڪرڻ چاهيندا آهن پر انهن فيصلن سبب اڳتي هلي ڪهڙيون مشڪلاتون پيدا ٿي سگهن ٿيون. انهن کي نظرانداز ڪن ٿا. اهو ئي سبب آهي جو اسان سياست ۾ هميشه ٽيڪس نظام ۾ بهتري، صنعتي سهولتن، عوامي پلائي ۽ ٻين ڪيترن ئي مسئلن لاءِ هر وقت تجويزن جي پٺيان هوندا آهن.

عام طور تي اهو سڀڪجهه صرف ماڻهن کي دلاسو ڏيڻ لاءِ ڪيو ويندو آهي ته جيئن ماڻهو سياستدانن کي ووٽ ڏئي پنهنجي تقدير جو فيصلو ڪرڻ جو حق ڏين. هو انهن مان عوام بدران پنهنجي لاءِ وڌ کان وڌ منافعو رکن ٿا. اهڙا گروهه اهڙون پاليسيون جوڙين ٿا جن مان عوام کي وقتي طور سستي اگهن ذريعي فائدو ٿيندو پر اڳتي هلي ان جي قيمت وڌي به سگهي ٿي، ڳن ڳالهه جو خيالن ڪير به ن ٿو ڪري. مثال طور جيئن 1970 ۾ نجي اسڪولن ۾ في تعليم اسڪولن کي پنهنجي تحويل ۾ وٺي ڇڏيو. اهڙي ريت ان وقت جي تعليمي ڊائريڪٽوريٽ جو خيال هو ته في ڪي وڌ کان روڪڻ سان غريب ٻارن کي سستي فراهم ڪري سگهبي.

گروھ اهڙون پاليسيون جوڙين ٿا جن مان عوام کي وقتي طور سستي اگهن ذريعي فائدو ٿيندو پر اڳتي هلي ان جي قيمت وڌي به سگهي ٿي، ڳن ڳالهه جو خيالن ڪير به ن ٿو ڪري. مثال طور جيئن 1970 ۾ نجي اسڪولن ۾ في تي ضابطو آڻڻ لاءِ وزارت تعليم اسڪولن کي پنهنجي تحويل ۾ وٺي ڇڏيو. اهڙي ريت ان وقت جي تعليمي ڊائريڪٽوريٽ جو خيال هو ته في ڪي وڌ کان روڪڻ سان غريب ٻارن کي سستي فراهم ڪري سگهبي.

ننڍي مدت لاءِ اهو فيصلو صحيح هو پر ان جو متبادل اثر اهو ٿيندو ته تعليمي شعبي ۾ وڌيڪ ترقي رکجي ويندي. گهٽ في هجڻ سبب اسڪولن تي ٿيندڙ سيڙپڪاري پڻ گهٽجي ويندي. ۽ اسڪول مالڪ گهٽ منافعو ڪمائڻ جي اميد رکندا جيڪو مستقبل جي سيڙپڪارن لاءِ صحيح نه هوندو. ڇاڪاڻ ته ماڻهو

هميشه فائذن کي موٽ ڏين ٿا ۽ اُهي سيٽپڪار جيڪي اسڪولن تي سيٽپڪاري ڪرڻ چاهين ٿا اُهي پنهنجو ناٿو اسڪولن بدران ڪنهن ٻي شعبي ۾ سيٽائيندا. مستقبل ۾ نه صرف اسڪولن جي تعداد ۾ گهٽتائي ايندي پر ماڻهن لاءِ پنهنجن ٻارن کي بنيادي تعليم ڏيارڻ لاءِ پڻ ڏکيائون درپيش اچي سگهن ٿيون. ان ريت ڪوٽ پيدا ٿيندي ۽ اسڪولن جون بهتر تعليم ڏيڻ واريون خاصيتون پڻ گهٽجي وينديون ڇاڪاڻ ته سيٽپڪار گهٽ منافعو ملڻ ڪري بهتري تي به گهٽ خرچ ڪندا. اهي متبادل اثر هڪدم سان ظاهر نه ٿيندا آهن.

جڏهن ملڪ ۾ بهتر تعليم جي ڪوٽ پيدا ٿيندي ته ماڻهو ان جو سبب ڄاڻڻ لاءِ پريشان هوندا ان ڪري تعليمي ڊائريڪٽوريٽ سستي شهرت لاءِ اهو فيصلو ته ڪري ڇڏيندي پر ان جا اڳرا نتيجا به اڻٿر هوندا. اتي اهو ڄاڻڻ ضروري آهي ته پاڪستان ۾ سرڪار پاران مفت تعليم ڏيڻ سبب تعليم جو معيار ڪرڻ سان گڏوگڏ اعليٰ تعليمي ادارا به انساني طاقت کي بهتر نموني استعمال ڪرڻ ۾ ناڪام وڃي رهيا آهن. ساڳي طرح پرڏيهي شين لاءِ مقرر ٿيندڙ ٽيرف ۽ ڪوٽا ۾ به ان جي واپار تي پونڊڙ متبادل اثرن کي نظرانداز ڪيو ويندو آهي. پرڏيهه مان گهرائي ويندڙ شين تي ٽيرف ۽ ڪوٽا لڳائڻ سان مقامي مزدور کي پنهنجيون شيون عالمي مارڪيٽ جي پيٽ ۾ مهانگي اگهن تي وڪرو ڪرڻ جو موقعو ملي ٿو پر اڳتي هلي ان جا به تمام اڳرا نتيجا نڪرن ٿا.

جڏهن ملڪ ۾ بهتر تعليم جي ڪوٽ پيدا ٿيندي ته ماڻهو ان جو سبب ڄاڻڻ لاءِ پريشان هوندا ان ڪري تعليمي ڊائريڪٽوريٽ سستي شهرت لاءِ اهو فيصلو ته ڪري ڇڏيندي پر ان جا اڳرا نتيجا به اڻٿر هوندا. اتي اهو ڄاڻڻ ضروري آهي ته پاڪستان ۾ سرڪار پاران مفت تعليم ڏيڻ سبب تعليم جو معيار ڪرڻ سان گڏوگڏ اعليٰ تعليمي ادارا به انساني طاقت کي بهتر نموني استعمال ڪرڻ ۾ ناڪام وڃي رهيا آهن. ساڳي طرح پرڏيهي شين لاءِ مقرر ٿيندڙ ٽيرف ۽ ڪوٽا ۾ به ان جي واپار تي پونڊڙ متبادل اثرن کي نظرانداز ڪيو ويندو آهي. پرڏيهه مان گهرائي ويندڙ شين تي ٽيرف ۽ ڪوٽا لڳائڻ سان مقامي مزدور کي پنهنجيون شيون عالمي مارڪيٽ جي پيٽ ۾ مهانگي اگهن تي وڪرو ڪرڻ جو موقعو ملي ٿو پر اڳتي هلي ان جا به تمام اڳرا نتيجا نڪرن ٿا.

ان نقطي جي حقيقي مثال آمريڪا پاران 2002 ۾ لوھ جي برآمد تي لڳايل ڪوٽا مان واضع ٿئي ٿي. ائين ڪرڻ سان آمريڪا جي لوھ جي درآمد

گهٽجي وئي ۽ مقامي لوھ ٺاھيندڙن پنھنجي شين جا اگھ 30 سيڪڙو وڌائي ڇڏيا. ائين ڪرڻ سان لوھ جي واپارين نہ صرف پيداوار وڌائي پر روزگار جا وڌيڪ موقعا پڻ ڏنا. ان جي متبادل اثرن بابت ڇا چئجي؟ لوھ جي وڌندڙ اگھن جو اثر لوھ مان ٺھندڙ ڪيترين ئي شين تي پيو ۽ اُھي شيون ٺاھيندڙ ماڻھو لوھ جي درآمد گھٽ ھجڻ ۽ اگھن ۾ واڌاري سبب پنھنجي پيداوار گھٽائڻ تي مجبور ٿي ويا ۽ انھن کي پنھنجا مزدور پڻ فارغ ڪرڻا پيا. خاص طور تي آمريڪا جا اسٽيل ڪنٽينر ٺاھيندڙ جيڪي وڏي عرصي تائين عالمي مارڪيٽ تي چائنيل رھيا اُھي پڻ دنيا جي ٻين ڪنٽينر ٺاھيندڙن کان پوئتي رھجي ويا.

ان کان علاوه ان جو وڌيڪ متبادل اثر پڻ پيو ڇاڪاڻ ته پرڏيھ ۾ لوھ ٺاھيندڙ آمريڪا کي گھٽ لوھ ڪپائيندا هئا ته جيئن هو هُتان ڪمپل ڊالرز اُتان جي مارڪيٽن مان گهربل شين تي خرچ ڪري گھرائي سگھن. ان ريت آمريڪا جي درآمد پڻ برآمدِي پابندين سبب گھٽجي وئي. هڪ ڀيرو جيڪڏهن متبادل اثرن کي سمجھي وڃي ته انھن جو روزگار تي واضع اثر صاف ظاهر ٿئي ٿو. واپاري پابنديون روزگار جا موقعا فراهم نہ ٿيون ڪن پر صرف انھن موقعن کي هڪ کان ٻئي طرف مائل ڪن ٿيون. منھن صنعتن ۾ ته روزگار جا موقعا وڌي سگھن ٿا جيڪي انھن پابندين مان فائدو حاصل ڪن ٿا. پر وڏي پيماني تي ٻين صنعتن ۾ روزگار جو موقعا گھٽجي يا ختم ٿي وڃن ٿا.

انھن پابندين جي شهرت مان ڪا حيرت ڪو نہ ٿي ٿئي ڇاڪاڻ ته انھن پابندين مان فائدو وٺندڙ صنعتن ۾ وڌندڙ روزگار جا موقعا ته صاف ظاهر ٿين ٿا پر ساڳئي ئي وقت ٻين صنعتن ۾ روزگار جا موقعا ختم ٿيڻ ايترو جلدي

واضع نه هجڻ سبب انهن پابندين جي نقصان جي خبر پئجي نه سگهندي آهي. ان ريت ڪيترا ئي ماڻهو محفوظ نوڪرين ڏانهن مائل ٿين ٿا پر حقيقت ۾ جيڪڏهن غور ڪجي ته اهو سڀ ڪجهه يقينن نقصانده هوندو آهي. حڪومتي خرچ به متبادل اثر ڇڏين ٿا. پر عام طور تي اهي نظرانداز ٿيل هوندا آهن. عام طور تي سياستدان اها دليل ڏيندا آهن ته انهن جي من پسند منصوبن سان روزگار ۾ واڌارو ايندو. يقينن ان جا ڪيترا ئي سٺا سبب ٿي سگهن ٿا ته سرڪار پاران روڊن، پوليس، انصاف جي انتظاميه ۽ اهڙن شعبن تي پيسو خرچ ڪيو وڃي پر انهن مان ڪٿي به روزگار جي موقعن ۾ واڌ جي ڳالهه واضع نه ٿي ٿئي.

مثال طور سرڪار لاهور ۽ گوادر وچ ۾ هلندڙ ريل منصوبي لاءِ پنجاهه ارب روپيا خرچ ڪري ٿي ۽ ان سان 10 لک مزدور پڻ روزگار سان لڳن ٿا پر منصوبي جي تڪميل کانپوءِ ڪيتريون نوڪريون ملي سگهنديون؟ جيڪڏهن ان جي متبادل اثرن تي غور ڪجي ته ان جو جواب هوندو نه. ان جو سبب اهو آهي ته سرڪار ان منصوبي لاءِ ٽيڪس جو طريقو ڪار اپنائيندي يا وري قرض کڻندي. 50 ارب روپين جو ٽيڪس لڳائڻ سان واهپي لاءِ خرچ ايندڙ رقم ۽ نجى بچت گهٽجي ويندي ۽ ان گهٽتائي سبب ٻيون ڪيتريون ئي نوڪريون ختم ٿي سگهن ٿيون. ٻي پاسي جيڪڏهن سرڪار منصوبي لاءِ قرض کڻندي ته ان جي نتيجي ۾ وياج جي شرح ۾ واڌارو ايندو ۽ وياج جي ادائينگي لاءِ ٽيڪس لڳائڻو پوندو جنهن سبب ناڻي جي وڏي مقدار نجى ۽ سرڪاري منصوبن کان پري ٿي ويندي.

هڪ لک ماڻهن لاءِ روزگار جو موقعو ته هيڊلائين جي زينت بڻجي ويندو پر ان جي پيٽ ۾ ٻين ڪيترين ئي ماڻهن جي بيروزگاري جي خبر شايد اهميت نه رکي. واپاري پابندين جي نتيجي ۾ هن منصوبي جو نتيجو روزگار جو موقعا پيدا ڪرڻ بدران روزگار تبديل ڪرڻ جي صورت ۾ هوندو. ان جو مطلب اهو هرگز نه آهي ته اهو منصوبو نه جوڙيو وڃي پر ساڳي وقت ان جو مطلب اهو

به نه آهي ته ان منصوبي تي خرچ ٿيندڙ رقم جو فائدو ٻيا روزگاري موقعا ختم ٿيڻ جي صورت ۾ وڌيڪ هجي. متبادل اثر سرڪار ۽ سياستدانن لاءِ ڪو وڏو مسئلو نه آهي. انهن سان ڪيترن ئي ماڻهن کي انفرادي طور تي فائدا به پهچي سگهن ٿا. آمريڪا جي هڪ اسڪول ماستر جو هڪ دلچسپ تجربو اُن کي هن ريت ظاهر ڪري ٿو. هُن ڏٺو ته هُن جا شاگرد پينسل جو استعمال صحيح نموني نه ڪري رهيا آهن سو ان ڪري هُن سوچيو ته جيڪڏهن هو بچيل پينسل جي پيٽ ۾ انهن کي به سينٽ ڏيندي ته هو منافعو حاصل ڪرڻ لاءِ پنهنجي پينسل سنڀالي استعمال ڪندا. ائين ڪرڻ سان نه صرف شاگردن پينسل کي آساني سان استعمال ڪيو پر اُن جو خيال به رکيو.

## اقتصادي عملن جا ثاني اثر

رسد ۽ گهرج ۾ برابري صرف ڪموڊٽي مارڪيٽ ۾ ئي نه هوندي آهي پر ان جو عملدرآمد ڪرنسي، اسٽاڪ ۽ ليبر مارڪيٽن تي به ٿيندو آهي. رسد ۾ درپيش معاملن ڪنهن به مارڪيٽ کي پريشاني ۾ وجهي سگهن ٿا.

ٿا. 1999 ۾ جڏهن ملڪ ۾ احتساب جو عمل سختي سان جاري هو ته اُن وقت اها ڳالهه ظاهر ٿي ته هڪ تمام وڏي سيٽپڪاري بينڪ پاران سرڪاري، مالياتي ادارن مان تمام گهڻو ڪنيل قرض اڃا تائين واپس نه ٿيو آهي. احتسابي اختيارين ان بينڪ کي ٽن ڏينهن اندر قرض جي واپسي لاءِ نوٽيس موڪليو. ان بينڪ اهري نوٽيس کانپوءِ پنهنجي اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ڪيل سموري سيٽپڪاري وڪرو ڪري قرض لاهڻ جو

رسد ۾ درپيش معاملن ڪنهن به مارڪيٽ کي پريشاني ۾ وجهي سگهن ٿا. 1999 ۾ جڏهن ملڪ ۾ احتساب جو عمل سختي سان جاري هو ته اُن وقت اها ڳالهه ظاهر ٿي ته هڪ تمام وڏي سيٽپڪاري بينڪ پاران سرڪاري، مالياتي ادارن مان تمام گهڻو ڪنيل قرض اڃا تائين واپس نه ٿيو آهي.

سوچيو. اها سيڙپڪاري قرض لاهڻ لاءِ ڪافي هئي پر جڏهن هو اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ وڪري لاءِ پهتا ته ان وقت ڪراچي جي اسٽاڪ مارڪيٽ پنهنجي عروج تي هئي ۽ مارڪيٽ مان ايڏي وڏي سيڙپڪاري جو وڪرو ٿيڻ سبب ڪريش ٿيڻ جو خطرو وڌي ويو. مارڪيٽ اختيارين پاران عوام کي ان صورتحال کان آگاهه ڪيو ويو جنهن جي نتيجي ۾ سرڪار ان بينڪ کي قرضن جي واپسي لاءِ تمام گهڻي مهلت ڏيڻ تي راضي ٿي وئي. اقتصادي پاليسين جي ڊگهي عرصي واري ثاني اثرن جي اها هڪ بهتر مثال آهي.

# حصو ٻيون

## معاشي ترقي جا

### ست مُڪ ذريعا

1. قانوني نظام: معاشي ترقي جو بنياد ٿي هڪ اهڙي قانوني نظام تي آهي جيڪو نجي ملڪيت کي محفوظ رکي معاهدن کي بهتر نموني سان تڪميل تائين پهچائي ٿو.
2. مقابلي واريون مارڪيٽون: مقابلي سان ذريعن جي بهتر استعمال ۽ مسلسل تجديدي بهتري کي هٿي ملي ٿي.
3. حڪومتي قاعدن تي حدبندي: اهي قاعدا جيڪي واپار کي گهٽائين ٿا، پڻ اقتصادي ترقي لاءِ هاجيڪار آهن.
4. اثرائتي مارڪيٽ: ان جي سگهه ڄاڻڻ لاءِ ڪنهن قوم وٽ سرمايي کي ناڻي ۾ تبديل ڪرڻ واري طريقن جو هجڻ ضروري آهي.

5. مالياتي استحڪام: مهانگائي واري مالياتي پاليسي اڳهن کي خراب ڪرڻ ۽ مارڪيٽ ايڪنامي تي دٻاءُ وجهي ٿي.
6. ٽيڪس جي گهٽ شرح: ٽيڪس جي شرح گهٽ هجڻ سبب ماڻهو پنهنجي مرضي سان پنهنجي ڪمائي جو لوڌيڪ حصو رکي سگهندا.
7. مفت واپار: ان سان قوم کي شيون ۽ خدمتون سستي اڳهن ۾ وڪرو ڪرڻ ۽ مهانگي شين جي پيداوار بدران عالمي مارڪيٽ مان سٺي ريت خريد ڪرڻ جو موقعو ملندو.

## تعارف

ساڳئي ئي وقت ۾ جتي ٻيا ملڪ تيزي سان ترقي ڪن ٿا اُتي ڪي ملڪ معاشي طور مشڪلاتن کي ڇو منهن ڏئي رهيا هوندا آهن؟ ڇو ڪجهه ملڪن ۾ في ڪس آمدني وڌيڪ ۽ وري ڪجهه ملڪن ۾ گهٽ هوندي آهي؟ اقتصادي ماهرن کان اهي سوال ايڊم سمٿ جي زماني کان ٿيندا اچن پيا. سيٽيڪاري ۽ ٽيڪنالاجي صاف طور تي ترقي ۾ اهم ڪردار ادا ڪن ٿا پر اهي ڪنهن ويڪيوم ۾ نه ٿا اچي سگهن. ملڪن ۾ يقينن ڪي اهڙيون پاليسيون هونديون جيڪي انهن کي هڪٻئي سان پيداواري صلاحيتن بابت ڳالهائڻ جي اجازت ڏينديون هونديون. سُنن ادارن ۾ قانون ۽ واهپيدارن ٻنهي ۾ هن ورتاءُ جو ڪو رشتو هوندو ۽ سُنن حڪومتي پاليسيون ترقي جو مرڪزي عنصر هونديون آهن.

ملڪن ۾ يقينن ڪي اهڙيون پاليسيون هونديون جيڪي انهن کي هڪٻئي سان پيداواري صلاحيتن بابت ڳالهائڻ جي اجازت ڏينديون هونديون. سُنن ادارن ۾ قانون ۽ واهپيدارن ٻنهي ۾ هن ورتاءُ جو ڪو رشتو هوندو ۽ سُنن حڪومتي پاليسيون ترقي جو مرڪزي عنصر هونديون آهن.

جيئن هڪ يا ٻه ڪمزور رانديگر ايٿليٽڪس ۾ سڄي ٽيم جي ڪارڪردگي تي اثر انداز ٿين ٿا ساڳي ريت ڪجهه اهڙيون اقتصادي پاليسيون ترقي جي راه ۾ رندڪون وجهن ٿيون. هن حصي ۾ اسين ترقي جي مرحلي جا مُک عنصر بحث هيٺ آڻيندا سين ۽ ٻين ملڪن ۾ في ڪس آمدني جي فرق کي پڻ بيان ڪندا سين.

قانوني نظام: اقتصادي ترقي جي بنياد هڪ اهڙي قانوني نظام تي آهي جيڪو نجى ملڪيتن ۽ معاهدن جي سُني نموني تڪميل کي تحفظ فراهم ڪري ٿو.

نجى ملڪيت رکندڙ ماڻهو پنهنجي عملن جا ذميوار پاڻ هوندا آهن. ان قسم جو نظام ان ڳالهه کي يقيني بڻائي ٿو ته ماڻهو پنهنجي ئي عملن سبب حالتن کي منهن ڏين ٿا.

-----تارم بيشل

قانوني نظام پراپرٽي رائٽس ۽ معاهدن جي پورائي جي تحفظ جي بنياد هوندو آهي جيئن اسان پهرئين حصي جي چوٿين عنصر ۾ ڳالهائي چڪا آهيون ته واپار ذريعي شيون انهن ماڻهن تائين پهچن ٿيون جيڪي انهن جي قدر ڪن ٿا ۽ انهن کي بهتر نموني استعمال ڪري وڌيڪ فائديمند بڻائين ٿا. واپار ۾ درپيش ڏکيائين کي گهٽائڻ لاءِ اهڙي قسم جو نظام واپارين کي معاهدن جو پابند بڻائي ٿو. ان ريت واپار جي مقدار وڌي ٿي ۽ اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائڻ ۾ مدد ملي ٿي.

قانوني نظام جو هڪ ٻيو ڪردار حق ۽ واسطن جو تحفظ ڪرڻ آهي. واپار جو سڄو دارومدار حق ۽ واسطن تي هوندو آهي. ۽ جيڪڏهن ڪو ملڪ ترقي ڪرڻ چاهي ٿو ته ان جي قانون لاءِ اهو لازمي آهي ته هو واپار کي ان ريت محفوظ بڻائين. ملڪيت مان مراد ڪو خيال، خدمت، ليبر، عمارت، بينڪ ۽ زمين

ٿي سگهي ٿي. ڪنهن به شيءِ جي ملڪيت ٽن شين سان ظاهر ٿئي ٿي. (1) اُن شيءِ کي استعمال ڪرڻ جو حق (2) ٻي ڪنهن به ماڻهو جي اُن جائيداد تي ناجائز قبضي کان تحفظ جو قانوني حق (3) ان جائيداد کي ڪنهن ٻي جي نانءُ ڪرڻ جو حق. نجي مالڪ کي پنهنجي جائيداد استعمال ڪرڻ جو مڪمل حق آهي پر هو پنهنجي عملن سبب احتساب جي دائري ۾ اچي سگهي ٿو. اُهي ماڻهو جيڪي ڪنهن ٻي جي جائيداد تي قبضو ڪن ٿا يا وري اُن کي نقصان پهچائين ٿا ته اُهي به قانوني طريقي سان ان ڳالهه لاءِ پابند آهن جيئن هو پنهنجي جائيداد لاءِ آهن.

مثال طور حق ۽ واسطا ان ڳالهه جي اجازت نه ٿا ڏين ته مان توهان جي ڪمپيوٽر کي هٿوڙو هٿان ڇاڪاڻ ته جيڪڏهن مان ائين ڪندس ته مان توهان جي ڪمپيوٽر رکڻ جي حق ۽ واسطن جي خلاف ورزي ڪندس. توهان جا حق ۽ واسطا مون کي ان ڳالهه کان به منع ڪن ٿا ته مان توهان جو ڪمپيوٽر توهان جي اجازت جي بغير استعمال نه ٿو ڪري سگهان. ساڳي ريت منهنجا هٿوڙي رکڻ وارا حق ۽ واسطا توهان سميت سڀني کي منهنجي اجازت جي بنا اُن جي استعمال کان روڪين ٿا. نجي ملڪيت بابت اهم شيءِ اها آهي ته اُن مان حاصل ٿيندڙ فائدين جا حقدار صرف توهان آهيو. ان جا چار مُڪ سبب آهن ته ملڪيت مان حاصل ٿيندڙ فائدا ڇو ايتري صفائي سان قانوني تحفظ رکن ٿا ۽ ليئن هو اقتصادي ترقي ۾ پنهنجو ڪردار ادا ڪن ٿا.

نجي ملڪيت بابت اهم شيءِ اها آهي ته اُن مان حاصل ٿيندڙ فائدين جا حقدار صرف توهان آهيو. ان جا چار مُڪ سبب آهن ته ملڪيت مان حاصل ٿيندڙ فائدا ڇو ايتري صفائي سان قانوني تحفظ رکن ٿا ۽ ليئن هو اقتصادي ترقي ۾ پنهنجو ڪردار ادا ڪن ٿا.

پهريون، نجي ملڪيت ذميواري هٿائي ٿي. جيڪڏهن مالڪ پنهنجي جائيداد جو صحيح نموني خيال نه ٿا رکن يا اُهي پنهنجي جائيداد کي ٻين جي رحم و ڪرم تي ڇڏين ٿا ته جائيداد جي نقصان جي صورت ۾ اُهي پاڻ اُن جا ذميوار هوندا آهن. مثال طور جيڪڏهن توهان وٽ ڪار آهي ته توهان وقت سر اُن

جو آئل تبديل ڪرائي، سروس ۽ مرمت ڪرائي اُن کي بهتر حالت ۾ رکي سگهو ٿا. ائين ڪرڻ سان توهان جي ڪار جي قدر سُٺي رهندي. ائين چو آهي؟ جيڪڏهن توهان غير ذميوار هوندو ته توهان جي ڪار جي قدر توهان لاءِ ۽ مستقبل ۾ اُن جي خريدار لاءِ گهٽجي ويندي. جيڪڏهن ڪار جي حالت بهتر هوندي ته هو پنهنجي لاءِ فائديمند رهندي.

مثال طور سرڪار جي ملڪيت ۾ ڪو گهر آهي ته اُن جي خيال رکڻ سان ڪنهن هڪ فرد کي ڪو سُٺو فائدو نه ملندو ۽ نه وري اُن جي قيمت گهٽ ٿيڻ جي صورت ۾ ڪو هڪ فرد اُن جو ذميوار هوندو. ان ڪري نجی هائوسنگ جي مقابلي ۾ سرڪاري ملڪيت جو نه ته خيال رکيو وڃي ٿو ۽ نه ئي اُن کي بهتر نموني هلايو وڃي ٿو.

بي پاسي جڏهن جائيداد سرڪار يا ماڻهن جي وڏي انگ جي ملڪيت هوندي آهي ته اُن جي خيال رکڻ جا فائدا گهٽجي ويندا آهن. مثال طور سرڪار جي ملڪيت ۾ ڪو گهر آهي ته اُن جي خيال رکڻ سان ڪنهن هڪ فرد کي ڪو سُٺو فائدو نه ملندو ۽ نه وري اُن جي قيمت گهٽ ٿيڻ جي صورت ۾ ڪو هڪ فرد اُن جو ذميوار هوندو. ان ڪري نجی هائوسنگ جي مقابلي ۾ سرڪاري ملڪيت جو نه ته خيال رکيو وڃي ٿو ۽ نه ئي اُن کي بهتر نموني هلايو وڃي ٿو. ملڪيت جي بهتر سنڀالي سرڪاري جائيداد کي فائديمند بڻائي سگهي ٿي.

بيون، نجی مالڪي ماڻهن کي پنهنجي جائيداد بهتر نموني استعمال ڪرڻ تي همٿائي ٿي. جڏهن ماڻهن وٽ پنهنجي ليبر جا مڪمل اختيار هوندا آهن ته هو انهن جون پيداواري صلاحيتون وڌائڻ تي ڌيان ڏين ٿا. اهڙي عمل سان انهن جي آمدن ۾ واڌارو ٿئي ٿو. ساڳي ريت جڏهن ماڻهن کي اها اجازت هوندي ته هو جيڪو ڪمائين ٿا، اهو پڻ وٺي رکن ته هو پنهنجي زمين، عمارت ۽ ٻين شين کي وڌيڪ پيداوار لاءِ استعمال ڪندا. اڳوڻي سوويت يونين ۾ آبادگاري جو حق ملڻ سان پيداواري سرگرميون وڌي ويون، ڪميونسٽ سرڪار

جي دور ۾ ماڻهن کي پنهنجيون پيداواري شيون ڪپاڻڻ ۽ پنهنجي نجي زمين تي انهن کي آباد ڪرڻ جي اجازت هئي. ان طرح سان تقريبن زمين جو ٻه سيڪڙو حصو ان قسم جي آبادگاري لاءِ ڪم آيو. جڏهن ته، باقي 98 سيڪڙو زرعي زمين جي تمام وڏن حصن تي مشتمل هو جتي پيدا ٿيندڙ فصل سرڪار جي ملڪيت هيون. ان وقت جي سوويت يونين پريس پاران اهو رپورٽ ڪيو ويو ته تقريبن سوويت سرڪار جي زرعي پيداوار جو چوٿون حصو زمين جي ان ننڍي ٽڪڙي تي ٻڌل هو. ان مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته نجي پلاٽن تي اُپت سرڪاري پلاٽن جي مقابلي ۾ 16 سيڪڙو وڌيڪ هئي. ان مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته ننڍي پيماني تي نجي مالڪي سرڪاري مالڪي کان وڌيڪ بهتر نتيجا ڏيکاري ٿي.

ٽيون، نجي مالڪن کي اُهي شيون ٺاهڻ جو فائدو ٿئي ٿو جيڪي ٻين لاءِ فائديمند هجن. جڏهن نجي مالڪن کي قانوني طور تي پنهنجي ملڪيت پنهنجي نموني استعمال ڪرڻ جي اجازت هوندي آهي ته هو پنهنجي عملن ذريعي ان کي بهتر بڻائي ان جي قدر وڌائي سگهن ٿا. جيڪڏهن هو پنهنجي جائيداد ان ريت ٺاهين ٿا ته جيئن ٻيا ماڻهو ان طرف مائل ٿين ته ان صورت ۾ انهن جي جائيداد مارڪيٽ ۾ وڌي ويندي. ٻي پاسي اُهي تبديليون جيڪي ٻين کي ناپسند هونديون ته انهن سان نه صرف جائيداد جي قيمت گهٽبي پر مستقبل ۾ ڪو خريدار پڻ ان کي خريد ڪرڻ لاءِ راضي نه ٿيندو.

هڪ اپارٽمينٽ ڪامپليڪس جي مالڪ جي ڳالهه ڪريون ته جيڪڏهن هن ڪامپليڪس ۾ موجود پارڪنگ، سوئمنگ پول، باغيچو يا ٻيون ضروري شيون هن لاءِ غير ضروري آهن ۽ ساڳي وقت ڪنهن خريدار جي نظر ۾ انهن سڀني شين جي قدر آهي ته پوءِ اهو مالڪ پنهنجي جائيداد جو اهو حصو وڪري يا ڪرائي تي ڏيڻ جي صورت ۾ يقينن فائدي ۾ ويندو. ساڳي ريت جيڪڏهن جائيداد جو مالڪ پنهنجي خريدار کي صرف ڪجهه حصي تائين پابند بڻائيندو ته ان کي پنهنجي جائيداد نقصان ڏيندي.

چوٿون،نجي مالڪي ذريعن جي بهتر ترقي ۽ مستقبل لاءِ بچت کي هٿي وٺرائي ٿي.وسيلن جو استعمال ناڻو ٺاهي سگهي ٿو.اهو ناڻو اڄوڪي واهپيدارن جي ان آواز کي ظاهر ڪري ٿو ته هو انهن وسيلن مان ڇا جي گهرج ڪن ٿا.پر مستقبل جا واهپيدار پڻ ان حق ۽ واسطا هجڻ سبب آواز رکن ٿا.وسيلن جو

مالڪ يا ائين ڪٿي چئجي ته زمين جي ڪنهن حصي جو مالڪ اها سوچ رکندي پنهنجي زمين کي استعمال نه ٿو ڪري ته مستقبل ۾ اُن جي قيمت اڃان وڌيڪ هوندي. هن مالڪ کي اهو فائدو آهي ته هو پنهنجا وسيلا مستقبل لاءِ بچائي رکي ٿو ۽ ان ڳالهه جي به پڪ رکي ٿو ته مستقبل ۾ جڏهن اُن جي ضرورت هوندي ته اهو وسيلو موجود هجڻ سبب وڌيڪ اگهه رکندو. ان مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته اهو مالڪ مستقبل جي واهپيدارن جي آواز محسوس ڪري رهيو آهي. نجي مالڪ ان ريت پنهنجو ناٿو وڌائي سگهن ٿا ته هو هاڻوڪي گهرج کي برابر رکندي مستقبل جي گهرجن جو به خيال رکن ٿا.

61

رڪندي اڄ نه ٿو ڪٿي ته سُڀاڻي هو اُن مان ضرور فائدو حاصل ڪندو. ٻي پاسي جتي وسيلن جي منتقلي جو سوال آهي ته جيئن جيئن وقت گذرندو تيئن تيئن وڻ به وڌندو ۽ جڏهن اُن کي ڪپڻ جو وقت ايندو ته هو اُن مان فائدو حاصل ڪري سگهندو. ساڳي صورتحال ۾ جيڪڏهن وڻن جي ڪٽائي پلي اُن جي مرڻ کانپوءِ ئي ڇو نه ٿئي هو پنهنجي وڻ کي پنهنجي زندگي ۾ ڪپائي اُن مان فائدو حاصل ڪري سگهي ٿو.

صدين کان منفي سوچ رکندڙ ماڻهو اهو چون ٿا ته اسان وٽ وڻن، قدرتي وسيلن ۽ توانائي جي ذريعن جي کوٽ پيدا ٿي وئي آهي پر هو بار بار نجي جائيداد کي نظرانداز ڪندي پنهنجي ان سوچ ۾ ناڪام ويا آهن. سورهين صدي ۾ برطانيه ۾ اها سوچ پيدا ٿي ته ڪاٺ جي پارڻ ۾ استعمال سببزمين تان وڻ ختم ٿي سگهن ٿا پر ساڳئي وقت ڪاٺ جي وڌندڙ قيمتن ماڻهن ۾ ڪاٺ بچائي رکڻ ج سوچ پيدا ڪئي جنهن سبب اڳتي هلي ڪوئلي جا ذخيرا وجود ۾ آيا ۽ ڪاٺ جو بحران ختم ٿي ويو. ٻي صورت ۾ جيڪڏهن ڪو هڪ وسيلو پلي ڪنهن جي ملڪيت نه به هجي پر وسيلن جي مارڪيٽ ان مسئلي کي حل ڪري ڇڏيندي آهي. 19 هين صدي ڌاري

آمريڪا ۾ وهيل مچي جي تيل جو بحران پيدا ٿيو پر اُن دور ۾ ڪنهن به شخص وٽ وهيل مچي ڌاريل نه هئي ۽ هر ماڻهو پنهنجي ضرورت پوري ڪرڻ لاءِ سمنڊ ۾ وهيل مچي جو شڪار ڪندو هو. جيڪڏهن ڪو شخص وهيل مچي ڦاسائڻ ۾ ناڪام ٿيندو هو ته ساڳئي وقت ٻيو شخص ڪامياب ٿيندو هو. ان ڪري ان مچي جي آبادي گهٽجڻ لڳي. وهيل مچي جي قيمت ۾ واڌاري باوجود به نه ان جو شڪار گهٽيو ۽ نه ئي وري ڪنهن مستقبل ۾ وهيل مچي جي کوٽ کي سمجهيو ڇاڪاڻ ته

19 هين صدي ڌاري آمريڪا ۾ وهيل مچي جي تيل جو بحران پيدا ٿيو پر اُن دور ۾ ڪنهن به شخص وٽ وهيل مچي ڌاريل نه هئي ۽ هر ماڻهو پنهنجي ضرورت پوري ڪرڻ لاءِ سمنڊ ۾ وهيل مچي جو شڪار ڪندو هو. جيڪڏهن ڪو شخص وهيل مچي ڦاسائڻ ۾ ناڪام ٿيندو هو ته ساڳئي وقت ٻيو شخص ڪامياب ٿيندو هو.

ڪو به ماڻهو وهيل مڇي جو مالڪ نه هو. جيتوڻيڪ وهيل مڇي جي تيل جا اگهه جڏهن تمام گهڻا وڌي ويا ته ماڻهن انفرادي فائدين لاءِ بجلي جي متبادل ذريعن جي ڳولا شروع ڪئي. جيڪڏهن انهن کي بجلي جو ڪو متبادل ۽ سستو ذريعو ملي وڃي ها ته هو تمام گهڻو ناڻو ڪمائي سگهن ها. وقت سان گڏوگڏ ڪاسليٽ ٺهيو جنهن جو هڪ قطرو وهيل آئل جي اگهن برابر هو ۽ ان ريت وهيل مڇي جي تيل جو بحران ختم ٿيو.

اڳتي هلي جڏهن ماڻهن پيٽرول کي بجلي جو ذريعو بڻايو ته هڪ ڀيرو ٻيهر اُن جي ڪوٽ جون اڳڪٿيون به شروع ٿي ويون. 1914 ۾ بيورو آف مائنز پاران رپورٽ ڪيو ويو ته آمريڪا تيل جا 6 ارب ڊرم سڀلاءِ ڪري رهيو آهي. 1926 ۾ فيڊرل آئل ڪنزرويشن بورڊ ٻڌايو ته آمريڪا ۾ تيل جي رسد صرف ايندڙ 6 سالن تائين وڃي بچي آهي. ڪجهه ڏهاڪن کانپوءِ آمريڪي انٽيرير فورڪاسٽ سيڪريٽري ٻڌايو ته آمريڪا ۾ صرف ڪجهه سالن جو تيل وڃي بچيو آهي. ساڳي طور 1970 ع ۾ روم جي ڪلب پاران هڪ تحقيق ڪئي وئي جنهن ۾ پڻ ساڳي طرح جا خدشا ظاهر ڪيا ويا.

نجي مالڪي جي فائدين سمجهندي اهو آساني سان چئي سگهجي ٿو ته دنيا جي تباهي واريون اڳڪٿيون اڃان تائين ڇو غلط ثابت ٿيون آهن. جڏهن نجی مالڪي وارن وسيلن جي ڪوٽ پيدا ٿيندي ته وسيلن جا اگهه وڌي ويندا، اگهن ۾ واڌ واهپيدارن، پيداوارن، جدت پسندن ۽ انجنيئرز کي ان ريت فائدو پهچائين ٿا ته هو (1) وسيلن کي پاڻ وٽ محفوظ ڪري سگهن ٿا (2) انهن وسيلن جي پيٽ ۾ ٻيا متبادل ڳولي سگهن ٿا ۽ (3) انهن وسيلن کي وافر مقدار ۾ ڳولي انهن مان فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. انهن طاقتن اڄ تائين تباهي کي مستقبل ۾ تمام گهڻو پري ڌڪيو آهي ۽ ان ڳالهه تي پڻ يقين ڪرڻ جو سبب موجود آهي ته هو مستقبل ۾ ايسيتائين ائين ڪندا رهندا جسيتائين وسيلن تي نجی مالڪي قائم رهندي. وقت سان گڏوگڏ وسيلن جي حفاظت، متبادل ۽ نئين ٽيڪنالاجي وسيلن کي نسلن تائين موجود رکي سگهي ٿي. مثال طور تيل ۽

قدرتي گيس ڪوئلي جي استعمال کي بالڪل ختم ڪري ڇڏيو آهي پر اڃا تائين ڪي ملڪ بجلي جو 40 سيڪڙو ڪوئلي تي ٺاهين ٿا. اسان ڪوئلي کي محفوظ بڻايو ويٺا آهيون. اسان وٽ بجلي جا اڳي کان وڌيڪ طريقا موجود آهن. جيڪڏهن اڄ بجلي جو بحران چوٽ چڙهي ويندو ته اسان اهو ڏسندا سين ته بجلي ٺاهيندڙ سسٽي بجلي ٺاڻ لاءِ هواسج جي روشني ۽ ايتري توانائي مان فائدو حاصل ڪرڻ شروع ڪندا.

هڪ قانوني نظام سرمايي واري مارڪيٽن ۽ واپار مان فائدن جي بنياد رکي توجيڪي معاشرتي ترقي جا اهم حصا آهن ٻي صورت ۾ غير محفوظ حق ۽ واسطا ۽ قانوني چاهه سيڙپڪاري ۽ واپار مان فائدن کي نقصان پهچائين ٿا. تاريخ ۾ ماڻهن مالڪي جا ڪيترا ئي طريقا اپنايا هئا جيئن وڏيون ڪو آپريٽوز، سوشلزم ۽ ڪميونزم پر اهي تجربا نه صرف ناڪام ٿيا پر تباهڪار به ثابت ٿيا. اڄوڪي دور ۾ اسان کي نجی مالڪي کان علاوه ٻي ڪنهن به اهڙي اداري جي خبر نه آهي جيڪو ماڻهن کي وسيلن جي استعمال جي ايتري آزادي ڏي.

مقابلي واريون مارڪيٽون: مقابلو وسيلن جي اثرائتي استعمال ۽ مسلسل جدت کي هٿي وٺرائي ٿو.

صنعتي شعبي ۾ مسلسل بهتري لاءِ مقابلي جو رجحان تمام ضروري آهي. ان سبب شيون ٺاهيندڙ وسيلن کي زيان ٿيڻ کان بچائڻ ۽ قيمتن کي گهٽ رکڻ تي خاص ڌيان ڏين ٿا ته جيئن هو پنهنجيون شيون سسٽي اگهن ۾ وڪرو ڪري سگهن. ان سان مهانگيون شيون ڪپائيندڙن جو خاتمو ٿئي ٿو ۽ پيداوارن جو ڌيان شين جي خاص جوڙڪ ۽ گهٽ قيمتن تي رهي ٿو.

ڪليئر ول ڪاڪس

مقابلي جو رجحان اُن وقت پيدا ٿئي ٿو جڏهن مارڪيٽ ۾ آزادي سان داخلي جي اجازت هجي ۽ متبادل خريدار ۽ وڪرو ڪندڙ موجود هجن. هڪٻئي جون مخالف ڪمپنيون مقامي، علائقائي، قومي ۽ عالمي مارڪيٽس ۾ مقابلو ڪن ٿيون. مقابلو مارڪيٽ ايڪنامي لاءِ خون جو ڪردار ادا ڪري ٿو.

مقابلو شيون ٺاهيندڙن کي اثرائتي ۽ واهپيدارن جي ضرورتن آهر ڪم ڪرڻ لاءِ دٻاءُ وجهي ٿو. مقابلو غير اثرائتي پيداوارن کي ختم ڪري ڇڏي ٿو. اُهي ڪمپنيون جيڪي واهپيدارن جي گهرج مطابق شيون نه ٿيون ٺاهين، اُهي نه صرف نقصان کڻن ٿيون پر آهستي آهستي ختم ٿي وڃن ٿيون. ڪامياب مقابليدارن لاءِ اهو ضروري آهي ته هو پنهنجي مخالفن کي مارڪيٽ مان ٻاهر ڪڍي ڇڏين. هو اهو ڪيترن ئي طريقن سان ڪري سگهن ٿا جيئن شين جي بهتر خصوصيت، خدمتن جو طريقو، ڪار، آساني، اشتها ۽ اگهه پر گهٽ ۾ گهٽ هو اها ڪوشش ڪن ٿا ته هو واهپيدارن کي اوتري عزت ڏين جيتري سندن مخالف ڏئي رهيو آهي.

اها ڪهڙي قوت آهي جيڪا ميڪڊونلڊز، هونڊا موٽرز يا ڪنهن ٻي بزنس فورم کي اگهه وڌائڻ، خراب شيون وڪرو ڪرڻ ۽ خراب خدمتون سرانجام ڏيڻ کان روڪي ٿي؟ ان جو جواب مقابلي ۾ ئي آهي. جيڪڏهن ميڪڊونلڊز مزيدار برگر نه ڪپائيندو ته پوءِ ماڻهو اُن بدران کي ايف سي، سب وي يا ڪنهن ٻي مخالف جو برگر کائڻ تي مجبور ٿي ويندا. ڪمپني پلي ڪيڏي به وڌي ڇو نه هجي پر جيڪڏهن هو پنهنجي واهپيدارن کي اهميت نه ڏيندي ته هو ختم ٿي ويندي. ساڳي مثال هونڊا موٽرز يا ڪنهن ٻي ڪمپني جي به ٿي سگهي ٿي.

مقابلو ڪمپنين کي سستي اگهن تي بهتر شيون ٺاهڻ جو فائدو به پهچائي ٿو. ڇاڪاڻ ته ٽيڪنالاجي ۽ قيمتون مسلسل تبديل ٿين ٿيون ۽ ڪنهن کي به اها خبر نه هوندي آهي ته مستقبل ۾ واهپيدار ڪهڙي شي خريد ڪندا ۽

ان شيءَ جي پيداوار لاءِ ڪهڙي ٽيڪنالاجي سسٽي هوندي. ان جو جواب به مقابلي ۾ ئي آهي. ڇا انٽرنيٽ ذريعي ريتيل مارڪيٽنگ شاپنگ مال کان بهتر خيال ٿي سگهي ٿو؟ يا وري اهو صرف هڪ اهڙو خواب آهي جيڪو پڻ تمام جلد بلبلي جي صورت ۾ ختم ٿي ويندو؟ مقابلو ان جو جواب ڏيندو.

## حج اڏامون ۽ هڪ هٿي

پاڪستان مان هر سال لکين حاجي حج جو فرض ادا ڪرڻ لاءِ سعودي

عرب وڃن ٿا. ان سفر ۾ انهن کي جدو ايئرپورٽ تي لهڻو هوندو آهي پر پاڪستان مان حاجين کي ڪڍي وڃڻ ۽ جدو ايئرپورٽ تي لهڻ جي اجازت صرف پي آءِ اي ۽ سعودي ايئرلائين کي آهي. اها پاليسي مٿين ٻنهي هوائي ڪمپنين کي به هٿي ڏئي ٿي. ان صورتحال جو فائدو وٺندي ٻئي هوائي ڪمپنيون ٻين ڪمپنين جي مقابلي ۾ وڌيڪ ڪرايا اوڳاڙين ٿيون. ٻنهي ڪمپنين جا ڪرايا سال ۾ ڪيترا ئي ڀيرا تبديل ٿيندا رهن ٿا پر خاص طور تي حج دوران اهي ڪرايا چوٽ چڙهيل هوندا آهن ۽ حج کانپوءِ انهن ڪراين کي گهٽايو وڃي ٿو. جدو لاءِ رمضان جي مهيني ۾ به ڪرايا چوٽ چڙهيل هوندا آهن. ان مان اهو ثابت ٿئي ٿو ته هڪ هٿي هميشه واهپيدارن جو خيال نه رکندي وڌ ۾ وڌ فائدا پهچائي ٿي. واهپيدار مڪمل مقابلي واري صورتحال مان بهتر فائدا حاصل ڪري سگهن ٿا.

واهيپدارن جو خيال نه رکندي وڌ ۾ وڌ فائدا پهچائي ٿي. واهپيدار مڪمل مقابلي واري صورتحال مان بهتر فائدا حاصل ڪري سگهن ٿا.

مارڪيٽ ايڪنامي ۾ واپاري ڪنهن به جدت لاءِ آزاد هوندا آهن پر انهن کي صرف سيڙپڪار جي مدد جي ضرورت هوندي آهي جيڪو پنهنجا گهربل فنڊ مارڪيٽ ۾ آڻي سگهي. هتي ڪنهن مرڪزي منصوبيڪار، ڪنهن قانوني اڪثريت يا ڪاروباري مخالف جي اجازت جي ضرورت نه هوندي آهي. هتي مقابلو ڪنهن به سيڙپڪار کي ڪنهن پيداوار جي مدد ڪرڻ کان نه ٿو روڪي ڇاڪاڻ ته ان جو اندازو واهپيدارن جي ورتاءُ مان ئي ٿي ويندو آهي. جيڪڏهن واهپيدار ان شيءِ جي جدت ۽ اڳهه جي قدر ڪن ٿا ته ڪاروبار ۾ فائدو ٿيندو پر جيڪڏهن واهپيدار نئين شيءِ کي پنهنجي لاءِ بهتر نه سمجهندا ته ڪاروبار ۾ نقصان ٿيندو. واهپيداري ڪنهن به ڪاروباري تجديد ۽ ڪارڪردگي جو جج هوندو آهي. اهي واپاري جيڪي مقابلي واري صورتحال ۾ زندهه رهڻ چاهين ٿا ته انهن کي اڻٽڪ محنت ڪرڻي پوندي. اڄ جي ڪامياب شيءِ ٿي سگهي ٿو ته سڀاڻي مقابلي ۾ نه هلي سگهي ان ڪري مقابلي واري مارڪيٽ ۾ رهڻ لاءِ سُني سوچ، ڄاڻ جي صلاحيت ۽ نون خيالن کي اپنائڻ تمام ضروري آهي.

مقابلي سان ئي کوجنا، ڪاروباري سرشتي ۽ ڪمپني جي حجم کي گهٽ قيمتن اندر ئي رهڻ ۾ مدد ملي ٿي. ڪنهن بي اقتصادي نظام کان هتي ڪري مارڪيٽ ايڪنامي ۾ اهڙي ڪنهن به ڪمپني کي ڪا رعايت نه آهي جنهن کي مقابلي جي اجازت هجي. هتي هر قسم جي ڪاروبار جي اجازت هوندي آهي. هتي هڪ شخص جي واپار، پارٽنرشپ، سهڪار، مزدورن تي مشتمل ڪمپني واهپيدارن جي برادري يا ڪنهن به قسم جي ڪمپني کي مارڪيٽ ۾ ڪاروبار ڪرڻ جي مڪمل اجازت هوندي آهي. جيڪڏهن ڪا ڪمپني سُنيون

شيون ٺاهيندي ۽ بهتر اگهه رکندي ته اها ڪامياب ٿيندي پر جيڪڏهن ان جو سرشتو وڌيڪ اگهن تي مجبور ڪري ٿو ته مقابلو ان کي مارڪيٽ ڪڍي ٻاهر ڦٽو ڪندو.

هتي هر قسم جي شيءَ لاءِ هڪ جهڙو اگهه هجڻ ضروري آهي. مثال طور اهي ڪمپنيون جيڪي جهاز يا گاڏيون ٺاهين ٿيون، اهي تمام وڏيون هجڻ ڪري اقتصادي لائين جو فائدو حاصل ڪن ٿيون. جيڪڏهن ڪا ڪمپني صرف هڪ گاڏي ٺاهيندي ته اها ان کي تمام مهانگي پوندي پر جيڪڏهن ڪا ڪمپني هزارين گاڏيون ٺاهيندي ته ان جي پيداواري قيمت هر گاڏي جي حساب سان گهٽجندي ويندي. اهو فطري عمل آهي ته واهپيدار ان ڪمپني جون شيون خريد ڪندا جيڪا پنهنجي شين جا اگهه سستا رکندي. ان قسم جي صورتحال ۾ ڪيتريون ئي ننڍيون ڪمپنيون مارڪيٽ مان غائب ٿي وينديون.

### خودمختار ساک ۽ مارڪيٽ جون پيچيدگيون

پاڪستان ۾ پرڏيهي سڀڪاري آڻڻ لاءِ حڪومت آءِ سي آءِ لميٽيڊ کي پيپور ٽيلي پيٽائين ايسڊ ۾ سيڙپڪاري جي دعوت ڏني آهي. هي هڪ تمام گهڻي منفعي وارو منصوبو آهي ۽ آءِ سي آءِ پاڪستان لميٽيڊ ان منصوبي کي خودمختار ساک ذريعي شروع ڪيو آهي جنهن جو مقصد اهو آهي ته پاڪستان پي ٽي اي جي ڊيوٽي فري برآمد جي اجازت نه ڏيندو. پي ٽي اي هڪ اهڙو ڪچو ڌاتو آهي جيڪو پوليسٽر اسٽيبل فائبر ٺاهڻ جي ڪم اچي ٿو. جڏهن ته پي ايس ايف ڪپري جي صنعت لاءِ هڪ اهم جزو آهي. پي ٽي اي ۽ پي ايس ايف جي مقامي پيداوار سان پاڪستان پنهنجي صنعتي شعبي لاءِ پي ايس ايف جي امپورٽ ختم ڪري پرڏيهي ٺاڻو بچائي سگهي ٿو. ان منصوبي سان آءِ سي آءِ کي قانوني هڪ هتي ملي آهي. مقامي پي ايس ايف ٺاهيندڙ هميشه ان معاهدي

تي ڳڻتي جو اظهار ڪن ٿا ان ڪري هو آءِ سي آءِ کي پي ايس ايف جي وڌندڙ اڳهه جو ذميوار قرار ڏين ٿا ڇاڪاڻ ته آءِ سي آءِ سان سرڪار جو معاهدو هجڻ سبب هو پي ايس ايف ٻاهران نه ٿا گهرائي سگهن. پاڪستان ۾ ٺهندڙ پي ايس ايف ڪوريا ۽ ٻين ملڪن مان گهرائيل پي ايس ايف جي پيٽ ۾ تمام مهانگو آهي. مقامي پي ايس ايف ٺاهيندڙ صنعت پڻ ان معاهدي سبب متاثر ٿي آهي.

مقابلو ڪڏهن به ڪاروبار لاءِ فائديمند ثابت نه ٿيو آهي. ڪاروباري حلقا مقابلي کي منهن ڏيڻ کي پسند نه ڪندا آهن. ان ڪري هو گروهن ۾ ملي اهڙيون پاليسيون جوڙائيندا آهن جيڪي کين فائدو ڏين. جيتوڻيڪ مقابلي سبب منفعي جي شرح گهٽ هوندي آهي ۽ ڪاروباري حلقن کي سستي اڳهه تي بهتر شين ۽ خدمتن جي صورت ۾ ڪم ڪرڻو پوي ٿو. پي پاسي حڪومتي قاعدا جيڪي ڪجهه واپارين کي فائدو ڏيڻ لاءِ مارڪيٽ ۾ داخلي تي پابنديون وجهن ٿا، اهي حقيقت ۾ معاشي ترقي کي نقصان پهچائي رهيا هوندا آهن. مقابلو انفرادي فائدن کي پٺتي رکي ڪم ذريعي بهتر زندگي گذارڻ ڏانهن مائل ڪري ٿو. جيئن ايڊمر سمٿ پنهنجي ڪتاب قومن جو ناڻو (ويلٽ آف نيشنز) ۾ چئي ٿو:

“هڪ ڪاسائي، حجر يا وادو اسان جا مائٽ نه آهن جو اسان انهن کان ڪنهن شيءِ جي اُميد رکون پر اها صرف انهن جي پنهنجي انفرادي فائدي واري سوچ آهي. اسان انهن کان شيون وٺڻ لاءِ انسانيت جي جذبي تحت نه پر انهن جي پنهنجي چاهه يا وري اسان پنهنجي بنيادي ضرورتن کان هٽي ڪري انهن جي فائدي لاءِ انهن سان ڳالهائون ٿا.”

جيڪڏهن انفرادي سوچ سبب مقابلي جو رجحان وڌي ٿو ته اها اقتصادي ترقي لاءِ هڪ بهترين طاقت هوندي. مختلف شين ٽيڪنالاجي، ادارتي طريقن ۽ ڪمپنين ۾ مقابلي سبب غير اثرائتيون ڪمپنيون پاڻمرادو ختم ٿي وينديون ۽ سُيون شيون ۽ ٽيڪنالاجي جي ڪوچ مارڪيٽ ۾ وڌي ويندي. نيا طريقا اپنائڻ سان شين جي خاصيت ۾ واڌ ۽ اڳهه ۾ گهٽتائي اچي ٿي. جنهن

سبب پراڻا طريقا پاڻمرادو ختم ٿي وڃن ٿا. تاريخ اهڙين مثالن سان ڀري پئي آهي. گاڏين جي اچڻ سان گهوڙن ۽ گهوڙي گاڏين تي سفر ڪرڻ ختم ٿي ويو. وڏيون سپرمارڪيٽون ٺهڻ سبب ننڍين دڪانن جو تصور ختم ٿي ويو ۽ اهڙا ڪيترا ئي مثال آهن جن پراڻي طريقن کي جدت بخشي ۽ ترقي حاصل ڪئي. جوزف شمپٽر مقابلي کي هڪ تخليقي تباهي جو نالو ڏئي ٿو. ۽ سندس چوڻ آهي ته مقابلي سبب بنيادي اقتصادي ترقي عمل ۾ آئي ۽ هو صحيح هو.

## داخلي پابندين سبب واهپيدارن جا نقصان

پاڪستان ۾ ڪار ٺاهڻ جي صنعت حڪومتي قاعدن جي اهڙن ڪيترن ئي منفي مثالن سان ڀري پئي آهي. ڪار ٺاهڻ جي صنعت ۾ سيٽپڪاري ڪندڙن کي پاڪستان جي حڪومت طرفان خودمختار ساک ڏني وئي، ان معاهدي موجب سرڪار پراڻين گاڏين جي ڊيوٽي فري امپورٽ ڪجهه عرصي لاءِ بند ڪري ڇڏي. هن پاليسي سبب پاڪستان ۾ ڪار ٺاهيندڙن جي هڪ هتي قائم ٿي وئي. انهن پنهنجي هڪ هتي جا فائدا واهپيدارن مان ڪيا. پاڪستاني واهپيدار تمام گهڻي امپورٽ ڊيوٽي سبب پاڪستان ۾ ئي گاڏين جي خصوصيت تي ڪنهن حد تائين سمجهوتو ڪري پاڪستان ۾ ئي گاڏيون خريد ڪرڻ تي مجبور ٿي ويا. ان قسم جا نقصان مارڪيٽ ۾ مقابلو نه هجڻ کي ظاهر ڪن ٿا. ان ڪري مقابلو ئي مارڪيٽ جي سڀني مسئلن جو حل آهي.

پاڪستاني واهپيدار تمام گهڻي امپورٽ ڊيوٽي سبب پاڪستان ۾ ئي گاڏين جي خصوصيت تي ڪنهن حد تائين سمجهوتو ڪري پاڪستان ۾ ئي گاڏيون خريد ڪرڻ تي مجبور ٿي ويا. ان قسم جا نقصان مارڪيٽ ۾ مقابلو نه هجڻ کي ظاهر ڪن ٿا. ان ڪري مقابلو ئي مارڪيٽ جي سڀني مسئلن جو حل آهي.

حڪومتي قاعدن تي حدبندي: اُهي پاليسيون جيڪي واپار گهٽائڻ ۽ معاشي تباهي جو ڪارڻ بڻجن ٿيون.

جيئن ته اسان اڳ ۾ ئي ٻڌائي چڪا آهيون ته واپار سماجي فائدين ۽ وڌيڪ آمدن کي هٿي وٺرائي ٿو جيڪا ٻئي ڪنهن طريقي سان حاصل ڪري سگهجي. جڏهن حڪومتون واپار ذريعي سهڪار کي محدود ڪن ٿيون ته اُهي معاشي ترقي کي پڻ ڇيهو رسائين ٿيون. حڪومت واپار ۾ ڪيترن ئي طريقن سان مونجهارا پيدا ڪري ٿي:

پهريون، ڪيترن ئي ملڪن ۾ اهڙا قاعدا لاڳو ڪيا وڃن ٿا جيڪي ڪاروبار ۾ داخلي کي محدود بڻائين ٿا. اهڙن ملڪن ۾ جڏهن توهان ڪو ڪاروبار ڪرڻ يا ڪا خدمت ڏيڻ چاهيندئو ته توهان کي لائسنس وٺڻو

پوندو، فارم پرڻا پوندو، ڪيترن ئي بيوروز کان اجازتناما وٺڻا پوندو ته جيئن اها خبر پئجي سگهي ته توهان قابل آهيو، اهو اندازو لڳائي سگهجي ته توهان وٽ ججهو ناڻو آهي ۽ توهان قاعدن جون منزلون پار ڪري ويندئو. ڪي آفيسر ايسيتائين توهان جي درخواست منظور نه ڪندا جيسيتائين توهان انهن جي سياسي تجوري ۾ ڪا رشوت نه وجهو ۽ خاص طور تي اُهي وڏا ڪاروباري ادارا توهان جي درخواست کي نامنظور ڪرائڻ ۾ ڪامياب ٿي ويندا جن کي ڪا سياسي چانو هوندي.

اهڙن ملڪن ۾ جڏهن توهان ڪو ڪاروبار ڪرڻ يا ڪا خدمت ڏيڻ چاهيندئو ته توهان کي لائسنس وٺڻو پوندو، فارم پرڻا پوندو، ڪيترن ئي بيوروز کان اجازتناما وٺڻا پوندو ته جيئن اها خبر پئجي سگهي ته توهان قابل آهيو، اهو اندازو لڳائي سگهجي ته توهان وٽ ججهو ناڻو آهي ۽ توهان قاعدن جون منزلون پار ڪري ويندئو.

## ڪوٽ بليڪ مارڪيٽ کي جنم ڏئي ٿي

گاڏين جي صنعت ۾ اها ڳالهه به غور جوڳي آهي ته اها صنعت شهرن ۾ بليڪ مارڪيٽنگ جي مدد ڪري ٿي. جيڪڏهن ڪو گاڏي وٺڻ چاهي ٿو ته اُن لاءِ اهو ممڪن نه آهي ته هو اُن جي قيمت ادا ڪري فوري طور گاڏي حاصل ڪري سگهي. سڀلاءِ تي ضابطي سبب اُن کي ڪجهه عرصو انتظار ڪرڻو پوندو پر جيڪڏهن هو فوري طور تي ڪار وٺڻ چاهي ٿو ته اُن کي ڪار جو ماڊل ۽ ڪمپني جي حساب سان قيمت کان ڪجهه وڌيڪ رقم ادا ڪرڻي پوندي. سڀلاءِ جو دارومدار فيڪٽرين جي ضابطي هيٺ هجڻ سبب بليڪ مارڪيٽ وجود ۾ اچي ٿي جتي سيٽپڪار گاڏيون خريد ڪري وڌيڪ قيمتن تي وڪرو ڪن ٿا.

هريندو ڊيسوٽو پنهنجي ڪتاب *مسٽري آف ڪيپيٽل* (سرمائي جو معمو) ۾ لکي ٿو ته هُن کي پيرو جي شهر ليما ۾ ڪپڙي جو ڪاروبار ڪرڻ لاءِ سرڪاري گهرجون پوريون ڪرڻ ۾ تقريبن 289 ڏينهن لڳا (ان کان اڳ هڪڙي ٻي ڪتاب *دي آڊر ياٽ* ۾ هن ٻڌايو ته ته تقريبن ڏهه جاين تي هُن کي لازمي رشوت ڏيڻي پئي. ۽ اُتي ٻن جاين تي ڪاروبار کي قانوني شڪل اختيار ڪرائڻ لاءِ پڻ رشوت ڏيڻي پئي. ٻين ڪيترن ئي ڪيسن ۾ جيڪڏهن توهان پرڏيهي ناڻي سان ڪاروبار شروع ڪرڻ چاهيو ته توهان کي قاعدن جي چڪريو مان گذرڻو پوندو. اهڙي قسم جون پاليسيون واپار جي آزادي ۽ واپاري مقابلي کي گهٽائي سياسي ڪرپشن کي هٿي وٺرائين ٿيون جنهن سبب سُنن ماڻهن کي به معاشي بدحالي جي ور چاڙهيو وڃي ٿو.

بيو، اُهي قاعدا جيڪي سياسي اختيارين کي قانون جي بالادستي ۽ معاهدن جي آزادي جو نعم البدل بڻائين ٿيون، اُنهن سبب واپاري فائدا گهٽجي وڃن ٿا. ڪيترا ئي ملڪ اهڙا آهن جتي تمام ڌڪيا قانون ٺاهي سياسي انتظاميه کي ضرورت کان وڌيڪ اختيار ڏنا وڃن ٿا. مثال طور 1980 جي ڏهاڪي ۾ گوئٽي مالا ۾ ڪسٽمر آفيسرن کي اهو اختيار ڏنو ويو هو ته هو ملڪي مفادن ۾

جنهن کي چاهين، تيرف جي چوٽ ڏئي سگهن ٿا. اهڙو قانون يقينن سرڪاري آفيسرن کي رشوت خوري جي دعوت ڏيندو آهي. ان سان قانوني عدم استحڪام پيدا ٿئي ٿو ۽ ايماندار ماڻهن لاءِ ڪاروباري سرگرميون تمام گهڻيون مهانگيون ۽ گهٽ منافعِي بخش ثابت ٿين ٿيون. قانون کي تمام سولو ۽ غير جانبدار هجڻ گهرجي. جيڪڏهن ائين هوندو ته اهو واپار لاءِ تمام وڏي رڪاوٽ هوندو.

اهڙي ڳٺ جوڙ ۾ صلاحيت رکندڙ فردن جو وقت ضايع ٿئي ٿو. ان سان گڏوگڏ سفري خرچ، تفريح، پبلشنگ، ايڊورٽائيزنگ ۽ ٻين سرگرمين تي پيسو خرچ ٿئي ٿو. مارڪ ڪرين ۽ ٿامس هاپڪنز پاران سال 2000 ۾ آمريڪي سرڪار لاءِ هڪ رپورٽ تيار ڪئي وئي جنهن موجب ڳٺ جوڙ ٺاهڻ ۽ قاعدن ۾ تبديلي کي روڪڻ لاءِ ان سال تقريبن 348 ارب ڊالر خرچ ڪيا ويا.

قانوني رنڊڪون معيشت ۽ ڪيترن ئي ماڻهن لاءِ مهانگيون ثابت ٿين ٿيون پر اهي قاعدا مخالفن کي مارڪيٽ ۾ گهٽڙ ڪان روڪڻ لاءِ مدد پڻ ڪن ٿا ڇاڪاڻ ته اهڙا قانون انهن لاءِ سٺا هوندا آهن جيڪي ان مان فائدو حاصل ڪن ٿا. اهي واڌو قيمت ادا ڪري سياسي طور فائدو حاصل ڪن ٿا. انهن مان ڪي سياستدانن ۽ قانونسازن سان ڳٺ جوڙ ڪري انهن ڏکيائين کي اڃان وڌرائي به سگهن ٿا جڏهن ته ٻيا (اهي جيڪي اهڙي صورتحال ۾ نقصان کي منهن ڏين ٿا) وري اهڙن قانونن جي اثرن کي ختم ڪرائڻ لاءِ ڳٺ جوڙ ڪندا آهن. اهڙي ڳٺ جوڙ ۾

صلاحيت رکندڙ فردن جو وقت ضايع ٿئي ٿو. ان سان گڏوگڏ سفري خرچ، تفريح، پبلشنگ، ايڊورٽائيزنگ ۽ ٻين سرگرمين تي پيسو خرچ ٿئي ٿو. مارڪ ڪرين ۽ ٿامس هاپڪنز پاران سال 2000 ۾ آمريڪي سرڪار لاءِ هڪ رپورٽ تيار ڪئي وئي جنهن موجب ڳٺ جوڙ ٺاهڻ ۽ قاعدن ۾ تبديلي کي روڪڻ لاءِ ان سال تقريبن 348 ارب ڊالر خرچ ڪيا ويا.

ڪيترن ئي ملڪن ۾ اهڙا قانون به آهن جيڪي آزاد معاهدن ۽ ٻين معاملن کي آزادي سان حل ڪرڻ ۾ مداخلت ڪن ٿا. خاص طور تي اها سڃاڻي

ليبر مارڪيٽ ۾ نظر اچي ٿي جتي مزدورن جي گهٽ ۾ گهٽ پگهار واري قانون سازي، گڏيل بارگيننگ يا سيٺ جي مضبوطي جهڙيون ڪيتريون ئي شيون نظر اچن ٿيون. يورپ جي ڪيترن ئي ملڪن ۾ اهڙن سرمائيدارن جي ضرورت محسوس ڪئي ٿي وڃي جيڪي پنهنجن مزدورن جو تعداد گهٽائڻ لاءِ (1) سياسي اختيارين کان اجازت ناما وٺن ٿا. (2) برطرف ڪيل ملازم کي هڪ مهينو اڳ ٻڌائين ٿا (3) ۽ برطرف ڪيل ملازم کي ڪيترن ئي مهينن تائين پگهار ڏيندا رهن ٿا.

اهڙي قسم جا قانون بظاهر ته ملازمن لاءِ فائديمند نظر اچن ٿا پر ان جي ٻي اثرن تي به ڌيان ڏيڻ گهرجي. اهي قانون جن سبب ملازمن کي ڪيڏو مهانگو پئجي وڃي ٿو ته ان قيمت کي ذهن ۾ رکندي روزگار ڏيندڙ وڌيڪ مزدور رکڻ کان پاسو ڪن ٿا جنهن جي نتيجي ۾ ملڪ ۾ بيروزگاري ۾ واڌارو اچي ٿو ۽ نوان ماڻهو روزگار حاصل ڪرڻ کان رهجي وڃن ٿا. جنهن سبب خاص طور تي 35 سالن کان گهٽ عمر وارا مزدور تمام گهڻي بيروزگاري جي ور چڙهي وڃن ٿا. يقينن محدود ليبر مارڪيٽ سبب ڪيترن ئي يورپي ملڪن ۾ بيروزگاري جي شرح آمريڪا کان 4 کان 5 سيڪڙو وڌيڪ هوندي آهي.

ٽيون، قيمتن تي ضابطو پڻ واپار کي نقصان پهچائيندو. سرڪار ڪڏهن ڪڏهن مارڪيٽ اگهن کان به مٿي اگهه مقرر ڪري ڇڏيندي آهي جنهن سبب واهپيدارن کي سرڪار پاران مقرر ڪيل گهٽ ۾ گهٽ ادا ڪرڻو پوندو آهي. اگهن جي مقرري سبب ماڻهو اوترو سامان خريد نه ڪري سگهندا آهن جيئن هو ڪري پئي سگهيا. سرڪار مارڪيٽ جي حد کان گهٽ اگهه پڻ مقرر ڪندي آهي جيئن گهرن جو ڪرايو ۽ بجلي جا اگهه. شين جي وڪري ۽ خريد جي حساب سان اگهن تي ضابطو گهٽ اثر انداز ٿيندو آهي پر ٻنهي صورتن ۾ واپار جي حجم ۽ پيداوار جي تبديلي جو رجحان گهٽجي ويندو آهي. تبادلو فائديمند ثابت ٿئي ٿو ان سان اسان موجود وسيلن مان وڌيڪ فائدا حاصل ڪري سگهون ٿا. اهي قانون جيڪي واپار کي مختلف سياسي رنڊڪون هميشه گهٽ

پيداواري ثابت ٿينديون آهن. ڪو ملڪ ايسٽائين پنهنجي مڪمل صلاحيت کان واقف نه ٿو ٿي سگهي جيسيتائين پابنديون واپار کي محدود ڪري پيداواري قيمت کي گهٽ ۾ گهٽ رڪن. مارڪيٽ هڪ بهترين ريگيوليٽر آهي.

### پيچيده قانون ۽ ڪنڊ جي صنعت

پاڪستان ۾ ڪنڊ جي پيداوار ۽ اُن جي ورچ مارڪيٽ جي پيچيدگين جي مثال آهن. پاڪستان ۾ ڪنڊ جي صنعت هڪ موسمي صنعت آهي جتي ڪنڊ جا مل مالڪ ڪمند جو فصل خريد ڪن ٿا. يقينن ڪمند جي وڪري کان وٺي هولسيلر ۽ ريتيلر تائين ڪنڊ جي پهچڻ ۾ وقت لڳندو آهي پر ڪمند جي آبادگارن کي بنا ڪنهن دير جي پنهنجيون ادائينگيون وٺي ڏيڻ لاءِ سرڪار مل اونرز کي قانوني طور آبادگارن کي ڪمند جي خريداري وقت ئي پيسا ڏيڻ لاءِ پابند بڻايو آهي.

ساڳي طرح ڪنڊ جي اگهن ۾ واڌارو اچي سگهي ٿو ڇاڪاڻ ته مل مالڪ ڪمند کي ذخيرو ڪرڻ ۽ اُن مان ڪند ٺاهڻ لاءِ بينڪن کان قرض وٺن ٿا. شگر ملن کي قرضن جي فراهمي لاءِ 3 سرڪار اسٽيٽ بينڪ کي سستي اگهن تي قرض ڏيڻ لاءِ پڻ پابند بڻايو آهي. ان پاليسي سبب مل مالڪن کي ادائينگين جي عرصي تائين ڪنڊ پاڻ وٽ ذخيرو ڪرڻ جي اجازت ملي ٿي. گذريل سال جڏهن اسٽيٽ بينڪ مل مالڪن جي قرضن جي واپسي واري مهلت ۾ واڌارو ڪيو تڏهن اوڀر مارڪيٽ ۾ ڪنڊ جو بحران پيدا ٿيو. قانون هميشه حالتن کي منجهائين ٿا ۽ ان مثال مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته ڪيئن ان قسم جون تبديليون حالتن کي خراب ڪن ٿيون.

اثراتي مارڪيٽ: ان جي سگهه کي ڄاڻڻ لاءِ ڪنهن قوم وٽ سرمايي کي ناڻي ۾ تبديل ڪرڻ واري طريقن جو هجڻ ضروري آهي.

سڄي پيداوار جو اصل مقصد واهپيداري آهي. جيتوڻيڪ ڪڏهن ڪڏهن پيداوار وڌائڻ لاءِ اهو ضروري ٿي ويندو آهي ته وسيلن مان اهي مشينون، وڏا اوزار ۽ عمارتون تعمير ڪيو وڃن جيڪي واهپيدارشينون ٺاهڻ لاءِ ڪم اچن. سرمايي جي سيڙپ (ڊگهي عرصي تائين ڪم ايندڙ وسيلن جي تعمير جي ڪم اچن جيڪي اسان کي مستقبل ۾ پيداوار ۾ مدد ڏين) معاشي واڌ لاءِ تمام ضروري آهي.

اهي وسيلا (جيئن ليبر، زمين، ۽ ڪچا ڌاتو) جيڪي سيڙپڪاري جو سامان ٺاهڻ جي ڪم اچن ٿا، واهپيداري جون شيون ٺاهڻ لاءِ مهيا نه هوندا. جيڪڏهن اسان جيڪو پيدا ڪيون ٿا، اهو خرچ ڪري ڇڏيون ته سيڙپڪاري لاءِ وسيلا بچي ڪو نه سگهندا. ان ڪري سيڙپڪاري لاءِ بچت ضروري آهي. ان وٽ (سيڙپڪار يا سيڙپڪار کي پيسو فراهم ڪندڙ) سيڙپڪاري لاءِ بچت ۾ ڪجهه نه ڪجهه هجڻ ضروري آهي. بچت سيڙپڪاري جي مرحلي جو اهم حصو آهي. ضروري نه آهي ته سيڙپڪاري جا سڀئي منصوبا پيداواري هجن. سيڙپڪاري ان وقت قومي ناڻي کي وڌائي ٿي جڏهن ان ذريعي ٿيندڙ پيداوار سيڙپڪاري جي قيمت ڪڍي سگهي. جڏهن ائين نه ٿيندو آهي ته منصوبا گهٽ پيداوار ڏيکارين ٿا ۽ ناڻي کي گهٽائين ٿا. سيڙپڪاري ڪڏهن به پڪي ڪاٺن تي نه ٿيندي آهي، ان ڪري تمام سٺا سيڙپڪاري منصوبا پڻ ڪڏهن ڪڏهن ناڻو وڌائڻ ۾ ناڪام ويندا آهن. ان ڪري اقتصادي بهتري لاءِ اهو تمام اثراتو ٿيندو

سيڙپڪاري ڪڏهن به پڪي ڪاٺن تي نه ٿيندي آهي، ان ڪري تمام سٺا سيڙپڪاري منصوبا پڻ ڪڏهن ڪڏهن ناڻو وڌائڻ ۾ ناڪام ويندا آهن. ان ڪري اقتصادي بهتري لاءِ اهو تمام اثراتو ٿيندو

ته قومون پنهنجي اندر بچت جو رجحان پيدا ڪن ته جيئن اها بچت سيڙپڪاري ۾ تبديل ٿي ناڻو پيدا ڪري. مارڪيٽ ايڪنامي ۾ سرمائي واريون مارڪيٽون اهو ڪم سرانجام ڏين ٿيون. سرمائي واري مارڪيٽ هڪ اها مارڪيٽ هوندي آهي جنهن ۾ اسٽاڪ، ريئل اسٽيٽ، وڏا ڪاروبار ۽ قرضن ڏيڻ جي صلاحيت هوندي آهي. اُتي مالياتي ادارا جهڙوڪ اسٽاڪ ايڪسچينج، بينڪون، انشورنس ڪمپنيون، ميچوئل فنڊز ۽ سيڙپڪاري ڪمپنيون سرمائي واري مارڪيٽ ۾ تمام اهم ڪردار ادا ڪن ٿا.

نجي سيڙپڪار جهڙوڪ ننڍي واپار جا مالڪ ڪارپوريت، اسٽاڪ هولڊر ۽ محدود سرمايو رکندڙ سرمائي واري مارڪيٽ پنهنجو پيسو رسڪ تي رکندا آهن. ڪڏهن اُهي سيڙپڪار غلطيون ڪندا ته ڪڏهن وري غير منفعي بخش منصوبن کي منفعي وارو ثابت ڪري ڏيکاريندا. جيڪڏهن سيڙپڪار اهڙا موقعا ڪٿڻ لاءِ راضي نه هجن ها ته اهڙا

ڪيترا ئي بهترين خيال ٿيست نه ٿي سگهن ها پر رسڪ وارن منصوبن جو وجود ئي نه هجي ها. جڏهن ميڊيا جي سيڙپڪارن 24 ڪلاڪ خبرن وارا چينل هلائڻ جو فيصلو ڪيو ته ان سان ڪيترا ئي ٽيليويزن جو ڪاروبار ڪندڙ چتر ڪرڻ لڳا. انهن پڇيو ته صبح جو 4 بجي ڪهڙو ماڻهو هوندو جيڪو خبرون ڏسڻ چاهيندو؟ پر جڏهن ان سوچ عملي جامو ڀاتو ته پوري دنيا ۾ نشريات جي فطرت ئي تبديل ٿي وئي.

هڪ غير يقيني واري دنيا ۾ ناڪام سيڙپڪاريون لازمي طور تي انهن سيڙپڪارين جي قيمت تي ٽين ٽيون جن مان مختلف شين ۽ ٽيڪنالاجي ۾ جدت آڻي سگهبي هئي. اهڙن گهٽ پيداواري منصوبن کي بالڪل ختم ٿيڻ گهرجي.

## مارڪيٽ جو اثر ۽ درجا بندي

مارڪيٽ کي شين جي حدبندي جي حوالي سان بهترين سمجهيو وڃي ٿو. معيشت ۽ اثرائتي مارڪيٽ جي هائپوٿيسز ۾ معلومات جو نظريو ٻڌائي ٿو ته مارڪيٽ مان ڪو به رانديگر ناجائز منافعو (يا ناجائز نقصان) نه ٿو کڻي سگهي جيڪڏهن اهو نظريو مڪمل طور صحيح آهي ته پوءِ مارڪيٽ ۾ هر ڪنهن وٽ لامحدود معلومات هجڻ سبب هر ڪم آساني سان ٿيندو آهي ۽ ٻئي شين جا اگهه آساني سان مقرر ڪري سگهن ٿا. جيتوڻيڪ مارڪيٽ ۾ گهٽ معلومات هجڻ جي ڪري معاملا پيدا ٿين ٿا. اهي معاملا درجابندي ڪندڙن کي هو موقعو فراهم ڪن ٿا ته هو مارڪيٽ جي درجا بندي ڪري سگهن. اها ڳالهه سڀ ڄاڻين ٿا ته درجا بندي ڪندڙ به مارڪيٽ جي درجا بندي پنهنجن فائدين جو سوچي ڪن ٿا. جيئن يونيورسٽين، بينڪن، مالياتي ادارن، درآمد ڪندڙن ۽ سيڙپڪارن وغيره جي درجہ بندي ڪري مارڪيٽ کي گمراه ڪن ٿا. سڀني واسطيدارن لاءِ آزادي سان معلومات جي فراهمي کي يقيني بڻايو وڃي ته جيئن هو پنهنجي منهن تجزيو ڪري سگهن.

سرمائي واريون مارڪيٽون ان ڳالهه کي يقيني بڻائين ٿيون ته ايندڙ وقت ۾ نجی سيڙپڪار انهن منصوبن تي پيسو ضايع ڪرڻ بند ڪري ڇڏيندا جيڪي غير منفعي بخش ۽ غير پيداواري هجن. انهن کي پنهنجي پيسي تي نظر رکڻ ۽ انهن منصوبن کي اک ۾ رکڻ جو ضرور فائدو ٿيندو جن ۾ هو پنهنجو ناٿو سيڙائي وينا هوندا. ناٿا يا تبديلي لاءِ ڄاڻ جو هجڻ تمام ضروري آهي ڇاڪاڻ ته ڄاڻ ذريعي ئي بهتر فيصلا ڪري سرمائي کي فائدي ۾ تبديل ڪري سگهيو. بنا ڪنهن نجی ڪيپيٽل مارڪيٽ جي سيڙپڪاري کي ناٿو ڪمائيندڙ منصوبن ۾ تبديل نه ٿو ڪري سگهجي.

جڏهن سيڙپڪاري لاءِ مارڪيٽ بدارن سرڪار طرفان منصوبه بندي ڪئي ويندي آهي تڏهن بالڪل مختلف مسئلا جنم وٺندا آهن. هتي مارڪيٽ ريترن بدارن سياسي اثر هيٺ منصوبن جي شروعات ڪئي ويندي آهي. اهي منصوبا وڌيڪ بهتر سمجهيا ويندا جيڪي ناڻو ڪمائڻ بدارن ناڻو گهٽائيندا.

اهو نقطو مشرقي يورپ ۽ اڳوڻي سوويت يونين جي تجربي سبب واضح آهي ته چئن ڏهاڪن ۾ (1950-1990) انهن ملڪن ۾ سيڙپڪاري جي شرح دنيا ۾ سڀني کان وڌيڪ هئي. مرڪزي منصوبه بندن قومي اپٽ جو تقريبن هڪ ڀاڱي تي حصو سرمايي ۾ سيڙايو. ايڏي وڏي سيڙپڪاري جي باوجود معاشي صورتحال بدارن سياسي فيصلا اثر انداز هجڻ سبب ماڻهن جي رهڻي ڪهڻي ۾ تمام گهٽ بهتري آئي. وسيلن جو سياسي طور تي شهرت ۽ عزت ڪمائڻ خاطر زيان ڪيو ويو.

ڪڏهن ڪڏهن سرڪار ڪيپيٽل مارڪيٽس ۾ وياج جي شرح جي مقرري جي صورت ۾ مداخلت ڪري ٿي. اهي قرض ڏيندڙن کي هڪ گهٽ گهٽ شرح تي قرض ڏيڻ جو پابند بڻائي ٿي. جيتوڻيڪ اهو قانون بظاهر قرض ڪڍندڙن لاءِ فائديمند نظر اچي ٿو پر ان سان رسڪي منصوبن جي حوصلا شڪني ٿئي ٿي. ٿي سگهي ٿو ته اهي منصوبا ناڻي ڪمائڻ لاءِ بهتر ثابت ٿين. ان سان مارڪيٽ ۾ ذاتي بچت آڻڻ جي رستا روڪ ٿئي ٿي.

وياج جي شرح هيٺاهين تي مقرر ڪرڻ سان ماڻهن ۾ بچت ڪرڻ جو رجحان گهٽجي وڃي ٿو. گهٽ بچتن جو مطلب آهي ته سيڙپڪاري لاءِ گهٽ ناڻو موجود آهي. ان ۾ اڃا بدترين حالت اها هوندي آهي جڏهن وياج جي شرح ۽ مهانگائي واري مالياتي پاليسي کي گڏ ڪيو ويندو آهي. اُتي حقيقت ۾ وياج جي شرح وڌيڪ گهٽ ٿي ويندي آهي جنهن کي اقتصادي ماهر ”حقيقي وياج جي شرح ڪوٺين ٿا پڻ ڪاٺو هوندي.“

## پيداوار ۽ گهٽ اُجرت

ليبر قانون ۾ تازي ترميم ذريعي پاڪستاني سرڪار گهٽ ۾ گهٽ اجرت 7 هزار روپيا في مهينو مقرر ڪئي آهي. ترميم ڪرڻ کان اڳ گهٽ صلاحيت رکندڙ مزدور گهٽ پگهار تي ڪم ڪرڻ لاءِ راضي هئا جتي سندن گهٽ پيداوار نظرانداز ٿيل هئي. پر ترميم کانپوءِ اهو واضع ٿي ويو ته اهي مزدور جيڪي 7 هزار روپين جيتري پيداوار نه ڏئي سگهندا اهي ملازمت لاءِ اهل نه هوندا. ان ترميم کانپوءِ اهو واضع ٿي ويو آهي ته گهٽ صلاحيتون رکندڙ مزدور مارڪيٽ ۾ داخل نه ٿي سگهندا ۽ صنعتڪار اهڙن مزدورن کي صرف روزاني اُجرت يا ڪانٽريڪٽ تي رڪن ٿا. مارڪيٽ ۾ پگهار جو تعين واڌو پيداوار ۽ پگهار جي شرح جي حساب سان ڪيو وڃي. جيڪڏهن اقتصاديات جو هي اصول اپنايو وڃي ته بيروزگاري پگهارن ۾ قانونسازي لاءِ هڪ فطري مقصد ٿي ويندو.

ترميم ڪرڻ کان اڳ گهٽ صلاحيت رکندڙ مزدور گهٽ پگهار تي ڪم ڪرڻ لاءِ راضي هئا جتي سندن گهٽ پيداوار نظرانداز ٿيل هئي. پر ترميم کانپوءِ اهو واضع ٿي ويو ته اهي مزدور جيڪي 7 هزار روپين جيتري پيداوار نه ڏئي سگهندا اهي ملازمت لاءِ اهل نه هوندا.

جڏهن سرڪار وياج جي شرح کي مهانگائي جي شرح کان گهٽ رکندي ته بچت ڪندڙ ماڻهن جي دولت گهٽجي ويندي. انهن جون بچتون ۽ بچتن جو منافعو پڻ وقت سان گڏ گهٽجندي ويندو. اهڙين حالتن ۾ ملڪي سرمايي وارين مارڪيٽن ۾ پيسا موڪلي فائڊو ڪمائي سگهجي ٿو. سرمايي جي اڏام جي نتيجي ۾ مقامي سيٽپڪار پرڏيهي مارڪيٽن ۾ ناڻو منتقل ڪندا جنهن سان پرڏيهي سيٽپڪار ملڪ کي بي يارومدگار ڇڏي هليا ويندا. اهڙيون حڪمت عمليون مقامي سرمايي واري مارڪيٽ کي تباهه ڪري ڇڏين ٿيون. مالياتي سرمايي ۽ اُن کي ناڻو ڪمائيندڙ منصوبا بندين ڏانهن منتقل ڪرڻ وارو عمل رڪجي وڃي ٿو، آمدن يا ته گهٽجي وڃي ٿي يا وري هڪ هنڌ بيهجي وڃي ٿي.

1980 ۽ 1990 جي ڏهاڪي ۾ مختلف وقتن تي ارجنٽينا، زيمبيا، صوماليه، يوگنڊا، سيراليون، ايڪواڊور، گھانا ۽ تنزانيه مقامي وياج جي شرح کي هڪ جاءِ تي مقرر ڪري مهانگائي واري زري پاليسي کي اپنائيو. جنهن جي نتيجي ۾ مهانگائي وياج جي شرح کي برابر ڪيو ۽ بچتن تي حقيقي منافعو تقريبن ختم ٿي ويو. ان ڪري اتي ترقي جي شرح گهٽجي وئي.

عام طور تي اهي ملڪ جيڪي اڄ وڌيڪ سيڙپڪاري ڪري سڀرن کي پيداواري منصوبن ڏانهن منتقل ڪن ٿا، اهي گهٽ سيڙپ واري ملڪن جي پيٽ ۾ سڃاڻي وڌيڪ آمدن ڪمائيندا. جڏهن حق ۽ واسطا قانوني طور ڏنا وڃن ٿا ته مقابلي واريون مارڪيٽون واپاري حلقن کي انهن منصوبن ڏانهن مائل ڪن ٿيون جيڪي منفعي بخش ۽ دولت وڌائيندڙ هجن ٿا. اهي حڪومتون جيڪي سرمايي جي چرپر کي پابند بڻائين ٿيون، وياج جي شرح هڪ هنڌ بيهاري ڇڏين ٿيون ۽ سياسي بنيادن تي سرمايو لڳائين ٿيون، اهي نه صرف ملڪي مارڪيٽن کي تباهه ڪن ٿيون پر سرمايي جي اثرائتي استعمال کي به گهٽائين ٿيون. انهن جا شهري اهڙي بيوقوفي جي قيمت ادا ڪن ٿا.

### وياج جي شرح جي مقرري ذريعي پيچيدگيون

اسٽيٽ بينڪ آف پاڪستان هميشه وياج جي شرح گهٽائي (يا وڌائي) مالياتي مارڪيٽ ۾ پيچيدگيون پيدا ڪري ٿي. آزاد خيالي جي اڄوڪي دور ۾ اسٽيٽ بينڪ بينڪن کي مالياتي پاليسي جي نالي تي ڊسڪائونٽ ريت جي مقرري جو حڪم نامو ٻڌائي ٿي. اهو ڊسڪائونٽ ريت ناٿي واري مارڪيٽ جي برابري تي اثر انداز ٿئي ٿو جنهن سان اقتصادي ترقي محدود ٿي وڃي ٿي. اها ڳالهه حيرت جوڳي آهي ته اسٽيٽ بينڪ مهانگائي تي ضابطي جو عذر ڄاڻائي وياج جي شرح وڌائي ٿي پر اڄ تائين به مهانگائي گهٽجڻ بدران وڌندي رهي آهي. ان مان زري پاليسي جي غير اثرائتي هجڻ جو پتو پوي ٿو.

مالياتي استحڪام: مارڪيٽ ايڪنامي کي نظر انداز ڪري مهانگائي واريون زري پاليسيون مارڪيٽ اڳهن ۾ پيچيدگيون پيدا ڪن ٿيون.

ٺاڻو هر هنڌ ڏيتي ليتي جو ذريعو آهي. ان سان ڏيتي ليتي جو اگهه گهٽ رهي ٿو ڇاڪاڻ ته هو هر شيءِ جو متبادل هوندو آهي جيئن ڪار، گهر ۽ ٻيون ڪيتريون ئي شيون. ان سان گڏوگڏ هو مستقبل ۾ خريد ڪرڻ جي سگهه کي پڻ بچائي رکي ٿو. ٺاڻو اڪائونٽنگ جو اهو حصو آهي جيڪو اسان ۾ مستقبل جي فائدين ۽ پيداواري لاڳت بابت ٻڌائڻ جي صلاحيت پيدا ڪري ٿو.

ٺاڻي جي پيداواري صلاحيت جيتوڻيڪ اُن جي مستحڪم قدر تي پاڙي ٿي ۽ معيشت ۾ ٺاڻي جي اهميت ائين هوندي آهي جيئن مواصلات لاءِ زبان اهم هوندي آهي. ڇاڪاڻ ته لفظن جي صحيح معنيٰ واضع نه هجڻ سبب مواصلات ناممڪن هوندي آهي. ان ڪري ٺاڻي جي معيشت ۾ اهميت به لفظن جيان هوندي آهي. جيڪڏهن ٺاڻي جي صحيح قدر معلوم نه هوندي ته قرض ڏيندڙ ۽ قرض وٺندڙ ٻنهي لاءِ هڪ ٻئي کي مطمئن ڪرڻ وقت ڏکيائون پيش اچي سگهن ٿيون. هتي بچت ۽ سيڙپڪاري وقت جي حساب سان واڌو رسڪ هوندا. جڏهن پيسي جي قدر غير مستحڪم هوندي آهي تڏهن ڏيتي ليتي مان بهت فائدا حاصل نه ڪري سگهبا آهن ۽ وڏي پيداوار، مهارت ۽ سهڪار ذريعي حاصل ٿيندڙ فائدا گهٽجي ويندا آهن.

مالياتي غير يقيني جي مقصد بابت ڪو به اُبهام نه آهي. جيئن ڪم وڌيڪ ۾ ٺاڻي جي قدر ڪپت ۽ رسد ذريعي لڳائي وڃي ٿي. جڏهن ٺاڻي جي رسد مستحڪم يا تمام سست هوندي تڏهن ماڻهن جي خريداري ڪرڻ جي سگهه پڻ مستحڪم هوندي، ساڳي ريت جڏهن ٺاڻي جي رسد شين جي رسد جي مقابلي ۾ تمام تيز هوندي تڏهن ٺاڻي جي قدر ڪرندي ۽ اڳهن ۾ واڌارو ايندو. اهو تڏهن ٿيندو آهي جڏهن سرڪار نوان نوٽ ڇپرائي ٿي يا مرڪزي بينڪ کان قرض کڻي ٿي.

عام طور تي سياستدان لالچي واپارين، طاقتور ليبر يونين، وڏين تيل ڪمپنين ۽ پرڏيهي واپارين کي مهانگائي جو ذميوار قرار ڏين ٿا. پر اهو تجربو هاڻ پراڻو ٿي چڪو آهي. مهانگائي ۾ واڌ جو صرف هڪ ئي رستو هوندو آهي ۽

اهو ناڻي جي رسد ۾ واڌاري جي صورت ۾ هوندو آهي. جيڪڏهن ڪنهن قوم جي ناڻي جي رسد اقتصادي ترقي کان وڌي وڃي ٿي ته اُن جو نتيجو مهانگائي ٿئي ٿو. ٽيبل نمبر 1 ۾ ان جو جائزو ورتل آهي. اُهي ملڪ جن 1990 ع ۾ ناڻي جي رسد کي سست رکيو اُنهن ۾ مهانگائي جي شرح پڻ گهٽ رهي. اهو فرانس، برطانيه ۽ آمريڪا جهڙن وڏن ملڪن توڙي سنگاپور، سوئيڊن، ماريشيس ۽ ڪيمرون جهڙن ننڍن ملڪن لاءِ پڻ صحيح ثابت ٿيو.

جن ملڪن ۾ ناڻي جي رسد تيز رهي اُتي مهانگائي پڻ چوٽ چڙهيل رهي. (ان لاءِ گهانا، وينزويلا، نائجيريا، جميڪا، ايڪواڊور ۽ يوراگوئي جا انگ اکر ڏسي سگهجن ٿا). ناڻي واڌ ۾ تمام گهڻو اضافو انتها جي مهانگائي طرف ڌڪي ٿي جيئن ترڪي، يوڪرائين، رومانيا ۽ عوامي جمهوريه ڪانگو ۾ ٿيو. انهن ملڪن ۾ جيئن ناڻي واڌ ۾ اضافو ٿيو تيئن ئي مهانگائي جي شرح پڻ وڌي وئي.

دنيا جا اُهي ملڪ جتي هاڻوڪي ڏهاڪن ۾ مهانگائي جي شرح گهٽ رهي آهي اُتي اُنهن سست ناڻي واڌ واريون پاليسيون اپنايون آهن. ان جي ابتڙ اُهي ملڪ جيڪي ناڻي واڌ ۾ تيزي آڻين ٿا، اُتي مهانگائي جي شرح وڌيڪ رهي آهي. هر معيشت ۾ تيز ناڻي واڌ ۽ مهانگائي ۾ رشتو هوندو آهي.

مهانگائي ترقي کي روڪي ٿي. جڏهن هڪ سال اندر اڳهن ۾ ويهه سيڪڙو واڌ ٿئي ٿي، ٻي سال پنجاهه سيڪڙو، ٽئين سال وري 15 سيڪڙو ۽ هر سال ان حساب سان واڌارو ٿيندو رهي ٿو تڏهن واپاري ماڻهو ڊگهي عرصي جا منصوبا ڪرڻ کان قاصر هوندا آهن. غير يقيني ناڻي جي سيڙپ ۽ ان سان لاڳاپيل منصوبه بندي تي عملدرآمد کي مشڪل بڻائي ڇڏي ٿي. مهانگائي ۾ غير متوقع تبديليون هڪ فائديمند منصوبي کي هڪ معاشي تباهي واري منصوبي ۾ تبديل ڪري ڇڏين ٿيون. اهڙي صورتحال ۾ غير يقيني کي منهن ڏيڻ بدران ماڻهو ڊگهي عرصي وارا منصوبا يا سيڙپ ڪرڻ کان پاسيرا بڻجي وڃن ٿا. انهن مان ڪي ته پنهنجو واپار ۽ سيڙپ انهن ملڪن ڏانهن منتقل ڪري ڇڏين ٿا جتي ماحول وڌيڪ مستحڪم هوندو آهي. نتيجي ۾ واپار مان ٿيندڙ فائدا، ڪاروباري سرگرميون ۽ ناڻي جي پيداوار بالڪل ختم ٿي وڃي ٿي.

جڏهن حڪومت پاڻ مهانگائي وڌائي ٿي تڏهن ماڻهو پنهنجو وقت پيداوار بدران پنهنجي دولت بچائڻ ۾ خرچ ڪن ٿا. جڏهن مستقبل ۾ مهانگائي جي شرح بابت غلط اندازا لڳايا وڃن ٿا تڏهن ماڻهو نه صرف پنهنجي وسيلن کي شين ۽ خدمتن جي پيداوار کان پري ڪري ڇڏين ٿا پر ان سان گڏوگڏ انهن جو گهڻو وقت مستقبل ۾ مهانگائي جي شرح بابت ڄاڻ حاصل ڪرڻ ۾ لڳي ٿو. واپارين جي اڳهن ۾ تبديلي ڪرڻ واري صلاحيت پيداوار ڏانهن ڌيان رکڻ کان هٽجي اڳهن جي مقرري تي مرڪوز ٿي وڃي ٿي. اهڙي صورتحال ۾ ناڻي جا وسيلا عمارتون، مشينون ۽ ٽيڪنالاجي جي تحقيق کان هٽي وڃن ٿا ۽ ان اُميد سان سيڙپڪاري سون، چاندي ۽ ٻين شين ڏانهن منتقل ٿئي ٿي ته مهانگائي سان گڏوگڏ انهن شين جا اگهه وڌندا. ان ريت وسيلا وڌيڪ پيداوار کان هٽجي گهٽ پيداوار ڏانهن منتقل ٿين ٿا ۽ معاشي ترقي گهٽجي وڃي ٿي.

## ٹیبل 1

ناٹھ وادۂ مہانگائی 2000-2008

| Annual Growth                     |                              |                              |
|-----------------------------------|------------------------------|------------------------------|
|                                   | Rate of the Money Supply (%) | Annual Rate of Inflation (%) |
| Slow Growth of the Money Supply   |                              |                              |
| China                             | 0.3                          | 2.2                          |
| South Africa                      | 0.4                          | 4.3                          |
| Nepal                             | 0.7                          | 5.6                          |
| Medium growth of the money supply |                              |                              |
| Korea Republic                    | 2.5                          | 3.1                          |
| Bangladesh                        | 3.4                          | 6.7                          |
| Pakistan                          | 7.1                          | 7.1                          |
| Brazil                            | 7.6                          | 7.3                          |

| Hi growth of the money supply |      |      |
|-------------------------------|------|------|
| Sri Lanka                     | 13.3 | 11.0 |
| Myanmar                       | 13.2 | 23.7 |
| Angola                        | 18.0 | 47.0 |

Source: the world bank, world development indicator; 2010. The growth rate of the money supply is measured by the nominal growth of the money supply (M2).

مھانگائي جو وڌ ۾ وڌ تباھ ڪن اثر اھو آھي تہ سرڪار جي ڪارپٽ گھٽجي وڃي ٿي. بنيادي طور ماڻھو سرڪار مان اھا اُميد لڳائين ٿا تہ ھو کين جان ۽ مال جي حفاظت ڪندي قبضا خورن کان کين محفوظ رکندي. پر سرڪار ھتي پاڻ شھرين سان ڌوڪيبازي ڪري انھن جي ناڻو ڪمائڻ، اُن کي خرچ ڪرڻ ۽ اُن جي قدر گھٽائڻ ۾ سرگرم رھي ٿي. اھڙي صورتحال ۾ عوام کي سرڪار تي ڪيئن يقين ھوندو تہ ھو کين ھر حال ۾ انھن جي حفاظت ڪندي؟ جڏھن سرڪار پنھنجي پيسي جي قدر پاڻ گھٽائي ٿي تہ ان جو مطلب ھو ماڻھن کي ڪمزور ڪرڻ چاھي ٿي.

اڳھن ۾ استحڪام تمام سولو آھي ۽ اھو ناڻي جي رسد کي ضابطي ۾ آڻي ڪري سگھجي ٿو. ملڪ جون مالياتي اختياريون خاص طور تي مرڪزي بينڪ جا سياسي طور مقرر ڪيل نمائندن جو (جيئن پاڪستان ۾ گورنر اسٽيٽ بينڪ) احتساب ٿيڻ گھرجي. ۽ اھو مختلف طريقن سان ٿي سگھي ٿو. جيئن مرڪزي بينڪ جو بورڊ آف ڊائريڪٽرز جنھن کي قانوني طور ان ڳالھ جو پابند بڻايو وڃي تہ ھو جيڪڏھن مھانگائي جي شرح کي گھٽ رکڻ ۾ ناڪام ويا تہ

برطرف ڪيا ويندا. ان سان گڏوگڏ انهن جي پگهارن جو ريكارڊ پڻ مالياتي ۽ آڱهن جي استحڪام جي حساب سان رکيون وڃن.

## خساري جي فنانسنگ ۽ مهانگائي

عالمي مارڪيٽ ۾ پاڪستاني ڪرنسي جي ڪرنڊڙ قدر ۽ مقامي مارڪيٽ ۾ وڌندڙ مهانگائي اڄڪلهه هڪ عام ڳالهه آهي. جيڪڏهن پاڪستاني روپي جي قدر کي خساري جي فنانسنگ سان ڀيڻو وڃي ته ان مسئلي جو پتو آساني سان لڳائي سگهجي ٿو. خساري جي فنانسنگ ناڻي جي اها واڌو رسد آهي جيڪا مرڪزي بينڪ کان حاصل ڪئي وڃي ٿي.

وڌيڪ نوٽ ڇاپڻ يا ناڻي جي رسد وڌائڻ بالڪل ائين آهي جيئن ڪير ۾ پاڻي ملائي. يقينن ڪير سان ملندڙ پاڻي ڪير جي طاقت کي ختم ڪري ڇڏيندو. ساڳي ريت جيڪڏهن مرڪزي بينڪ سرڪاري خساري کي پورو ڪرڻ لاءِ وڌيڪ نوٽ ڇاپيندي ته هو نوٽن جي اصل طاقت وڃائي ويهندو. مهانگائي ۽ ڪرنسي جي قدر ۾ گهٽتائي ان ملاوت جو حصو هوندا آهن.

ڪجهه ملڪ مرڪزي بينڪ بدران پنهنجي ڪرنسي کي ڪنهن مستحڪم ڪرنسي سان ملائي ان جي قدر مستحڪم رکن ٿا. ان سلسلي ۾ ڪرنسي بورڊ جي نالي سان هڪڙو بورڊ وجود ۾ ايندو آهي جيڪو مقامي ۽ پرڏيهي ڪرنسي وچ ۾ ڌرتي لپي جي شرح مقرر ڪري ٿو. ان صورتحال ۾ 100 سيڪڙو ذخيرن جي آهر ڪرنسي ڇاپڻ جو مقصد اهو هوندو آهي ته اهو بورڊ جڏهن چاهي ان مقامي ڪرنسي کي واپس ڪري سگهي ٿو.

هانگ ڪانگ ڪيترن ئي سالن تائين پنهنجي ڪرنسي کي آمريڪي ڊالر سان گڏائي ڇڏيو. اهو ملڪ جنهن ۾ ڪرنسي بورڊ ڪم ڪري رهيو هوندو آهي، اُتي مهانگائي جي شرح ان ملڪ جي مهانگائي جي برابر هوندي آهي جنهن سان ڪرنسي کي گڏايو ويو هجي.

ڪنهن ٻي ملڪ جي ڪرنسي ذريعي استحڪام آڻڻ جو هڪ ٻيو ذريعو اهو به ٿي سگهي ٿو ته اُن ملڪ جي ڪرنسي کي مڪمل طور اپنايو وڃي. مثال طور جيئن پناما سوين سالن تائين آمريڪي ڊالر کي پنهنجي ڪرنسي طور استعمال ڪيو ۽ تازو ئي ايڪواڊور پڻ ڊالر کي پنهنجي ڪرنسي طور استعمال ڪري رهيو آهي.

بهر نائو مهيا ڪرڻ سان تمام گهٽ فرق پوي ٿو ته هتي اهم ڳالهه اها آهي ته هر فرد کي اُن تائين رسائي مليل هجي. ان ڪري مهانگائي جي شرح کي ذهن ۾ رکندي اهو فيصلو ڪرڻ پڻ مشڪل هوندو آهي ته پنهنجي ڪرنسي بدران ڪهڙي ملڪ جي ڪرنسي هڪ متبادل طور استعمال ڪئي وڃي ڇا ڪنهن ٻي ملڪ جي ڪرنسي ۾ ڌرتي لپتي ڪرڻ قانوني آهي؟ ڇا مقامي ڪرنسي ڪنهن ٻي ڪرنسي ۾ آساني سان تبديل ٿي سگهي ٿي؟ ڇا بينڪون ٻين ڪرنسين جي اڪائونٽس تي بچت فراهم ڪن ٿيون؟ جيڪڏهن انهن سڀني سوالن جا جواب ها ۾ آهن ته ان جو مطلب بهتر پيسي ڏانهن رسائي ۾ واڌارو ٿيو آهي. جيتوڻيڪ اها ڳالهه واضح ٿي چڪي آهي ته بهتر پيسو تما اهم آهي. مالياتي استحڪام کان بغير سيڙپ يا هر اها شيءِ جنهن ۾ وقتاڻي پڪ ڏني وئي هجي اُن مان بهتر فائدا حاصل نه ڪري سگهبا ۽ عوام پنهنجي مڪمل صلاحيتن جو احساس رکڻ ۾ ناڪام ويندي.

بهر نائو مهيا ڪرڻ سان تمام گهٽ فرق پوي ٿو ته هتي اهم ڳالهه اها آهي ته هر فرد کي اُن تائين رسائي مليل هجي. ان ڪري مهانگائي جي شرح کي ذهن ۾ رکندي اهو فيصلو ڪرڻ پڻ مشڪل هوندو آهي ته پنهنجي ڪرنسي بدران ڪهڙي ملڪ جي ڪرنسي هڪ متبادل طور استعمال ڪئي وڃي ڇا ڪنهن ٻي ملڪ جي ڪرنسي ۾ ڌرتي لپتي ڪرڻ قانوني آهي؟ ڇا مقامي ڪرنسي ڪنهن ٻي ڪرنسي ۾ آساني سان تبديل ٿي سگهي ٿي؟ ڇا بينڪون ٻين ڪرنسين جي اڪائونٽس تي بچت فراهم ڪن ٿيون؟ جيڪڏهن انهن سڀني سوالن جا جواب ها ۾ آهن ته ان جو مطلب بهتر پيسي ڏانهن رسائي ۾ واڌارو ٿيو آهي. جيتوڻيڪ اها ڳالهه واضح ٿي چڪي آهي ته بهتر پيسو تما اهم آهي. مالياتي استحڪام کان بغير سيڙپ يا هر اها شيءِ جنهن ۾ وقتاڻي پڪ ڏني وئي هجي اُن مان بهتر فائدا حاصل نه ڪري سگهبا ۽ عوام پنهنجي مڪمل صلاحيتن جو احساس رکڻ ۾ ناڪام ويندي.

ٽيڪس جي گهٽ شرح: جڏهن ماڻهن کي پنهنجي سڄي ڪمائي پاڻ وٽ رکڻ جي اجازت هوندي تڏهن هو وڌيڪ پيداوار ڪندا.

هر شخص جيڪو مزدوري ڪري ٿو، اُن جي پگهر مان ٽيڪس جي ادائينگي ٿيندي آهي، جيڪڏهن ٽيڪس وڌيڪ هوندا ته فيڪٽريون هڪ جڳهه بيهجي وينديون يا وڪرو ٿي وينديون ۽ بئڪ سبب ماڻهو روڊن تي ايندا ۽ مشڪل حالتن ۾ نوڪريون تلاش ڪندا.

---فرينڪلن ڊي روزويلٽ، پٽز برگ، 19 آڪٽوبر 1932

جڏهن ماڻهن جي آمدني جو وڌو حصو ٽيڪس جي وڌيڪ شرح جي نظر ٿي ويندو آهي تڏهن پيداواري وسيلن جي اپت به گهٽجي ويندي آهي. هتي ٽيڪس جي واڌو شرح تمام اهم آهي. هي واڌو آمدن جو اهو حصو آهي

جڏهن ماڻهو پنهنجي آمدن پاڻ وٽ نه رکي سگهندا ته هو وڌيڪ ڪمائڻ بدران گهٽ آمدن تي گذارو ڪندا ۽ ڪي وري پنهنجي گهروارين کي نوڪري ڪرڻ کان روڪي گهر جي ڪم ڪار ۾ لڳائي ڇڏيندا. ان مان ڪي ماڻهو گهٽ وقت واريون نوڪريون ڪندا، جلدي رٽائر ٿي ويندا يا وري اهڙي جڳهه تي نوڪري ڪندا جنهن ۾ وڌيڪ موڪلون هونديون.

جيڪو ڪنهن به وقت ٽيڪس جي نظر ٿي ويندو آهي. مثال طور پاڪستان ۾ ٽي لک روپيا آمدن ڪمائيندڙ وڌيڪ سو روپيا به ڪمائيندو ته اُن کي اُن سو روپين مان 10 روپيا ٽيڪس طور ادا ڪرڻا پوندا. هتي ٽيڪس ڏيندڙ کي پنهنجي واڌو آمدني تي ڏهه سيڪڙو ٽيڪس جي شرح پرڻي پئي. اها شرح آمدن ۾ واڌاري سان گڏوگڏ وڌندي رهي ٿي. وڌندي وڌندي اها شرح آمدن جي 75 سيڪڙو تائين پهچي وڃي ٿي. واڌو ٽيڪس جي شرح سان هڪ عام ماڻهو کي واڌو آمدن جي صورت ۾ تمام گهٽ حصو ملي ٿو. واڌو ٽيڪس جي شرح سبب آمدن ۽ اپت گهٽجڻ جا ٽي سبب ٿي سگهن ٿا.

پهريون، ٽيڪس جي وڌيڪ شرح ماڻهن کي وڌيڪ ڪم ڪرڻ کان روڪي ٿي جنهن سبب پيداوار گهٽجي وڃي ٿي. جڏهن واڌو ٽيڪس جي شرح 55 کان 60 سيڪڙو تائين پهچي ٿي ته ماڻهو پنهنجي آمدن جو تقريبن 60 سيڪڙو ٽيڪس جي مد ۾ ڏين ٿا. جڏهن ماڻهو پنهنجي آمدن پاڻ وٽ نه رکي سگهندا ته هو وڌيڪ ڪمائڻ بدران گهٽ آمدن تي گذارو ڪندا ۽ ڪي وري پنهنجي گهروارين کي نوڪري ڪرڻ کان روڪي گهر جي ڪم ڪار ۾ لڳائي ڇڏيندا. ان مان ڪي ماڻهو گهٽ وقت واريون نوڪريون ڪندا، جلدي ريتائر ٿي ويندا يا وري اهڙي جڳهه تي نوڪري ڪندا جنهن ۾ وڌيڪ موڪلون هونديون. ڪي ماڻهو اهڙا به هوندا جيڪي بيروزگاري جي حالت ۾ به نوڪري ڪرڻ کان انڪار ڪندا يا وري پگهارن ۾ فائيدو حاصل ڪرڻ جو نه سوچيندا يا وري ڪنهن به رسڪي ڪاروبار جو حصو نه ٿيندا. ٽيڪس جي وڌيڪ شرح پيداواري صلاحيتون رڪنڊڙ شهرن کي ٻين ملڪن ۾ وڃي ڪم ڪرڻ تي مجبور ڪندي آهي جتي ٽيڪس جي شرح گهٽ هجي. اهي سڀ متبادل آپٽ جي حجم کي گهٽائيندا جنهن سان پيداوار گهٽجي ويندي.

يقينن ڪي ماڻهو اهڙا به هوندا جيڪي پنهنجو ڪم جلد ئي نه ڪرسگهندا يا وري ٽيڪس جي واڌو شرح ۾ واڌاري کي ذهن ۾ رکندي گهٽ ڪم ڪندا. ٽيڪس جي وڌيڪ شرح سبب ٿي سگهي ٿو ته اهي ماڻهو پنهنجو ڪم ڪندا رهن جيڪي سالن کان ان مسئلي کي منهن ڏئي رهيا آهن پر اهي نوجوان جيڪي تازو ئي سکيا مڪمل ڪري چڪا آهن، پنهنجي سيٽپ ڪاروبار ڪرڻ بدران وڌيڪ سکيا حاصل ڪرڻ لڳائيندا. ان ريت ٽيڪس جي وڌيڪ شرح جا منفي اثر سالن تائين انهن تي نه پوندا.

ٽيڪس جي وڌيڪ شرح واپاري فائدين کي ٻين طريقن سان به گهٽائي سگهن ٿا. روزگار وارا ٽيڪسز (پگهاردارن تي لڳندڙ ٽيڪس)، روزگار ڏيندڙ ۽ مزدور ٻنهي لاءِ پريشان ڪن هوندا آهن. جتي روزگار ڏيندڙ پنهنجي ملازم کي وڌيڪ

پگهار ڏيندو آهي پر ٽيڪس سبب ملازم تائين اها پگهار مڪمل طور نه پهچي سگهندي آهي. جيئن جيئن اهو فاصلو وڌندو تيئن تيئن بيروزگاري ۾ وڌارو ٿيندو ۽ مزدور انبرگرائونڊ معيشت ۾ ڪم ڪندا. جتي انهن جي ڪم کي قانوني حفاظت تمام گهٽ هوندي. ٽيڪس جي وڌيڪ شرح ماڻهن کي ان ڪاروبار طرف مائل ڪندي جتي گهٽ پيداوار ۽ ٽيڪس گهٽ هجي، مثال طور ٽيڪس جي وڌيڪ شرح پينٽنگ ۾ مهارت رکندڙن کي صرف پنهنجو گهر پينٽ ڪرڻ تائين محدود ڪري ڇڏيندي ۽ ان صورت ۾ رنگ ڪرڻ جا ماهر پنهنجيون صلاحيتون پڻ وڃائي سگهن ٿا. ٽيڪس جي

مثال طور ٽيڪس جي وڌيڪ شرح پينٽنگ ۾ مهارت رکندڙن کي صرف پنهنجو گهر پينٽ ڪرڻ تائين محدود ڪري ڇڏيندي ۽ ان صورت ۾ رنگ ڪرڻ جا ماهر پنهنجيون صلاحيتون پڻ وڃائي سگهن ٿا. ٽيڪس جي وڌيڪ شرح نه هجڻ جي صورت ۾ اهو ساڳيو پينٽر سٺي پگهار تي ڪٿي به پنهنجيون صلاحيتون مڃرائي سگهندو ۽ هو پنهنجي مرضي سان پنهنجي ڪم کي وڌيڪ وقت ڏئي سگهندو.

وڌيڪ شرح نه هجڻ جي صورت ۾ اهو ساڳيو پينٽر سٺي پگهار تي ڪٿي به پنهنجيون صلاحيتون مڃرائي سگهندو ۽ هو پنهنجي مرضي سان پنهنجي ڪم کي وڌيڪ وقت ڏئي سگهندو.

ٽيڪس جي وڌيڪ شرح سبب گهڻا ماڻهو پاڻمرادو روزگار ڪندا (ان صورت ۾ هو نوڪري به ڪري سگهندا) ڇاڪاڻ ته پاڻمرادي روزگار ۾ انهن لاءِ پنهنجا ذاتي خرچ گهٽائڻ ۽ ڪاروباري لاڳت کي گهٽ ڏيکاري مختلف طريقن سان آمدني ڪمائي سگهن ٿا. ان قسم جو زيان ۽ معاشي ابتر ٽيڪس سان ملندڙ فائدين ۾ پيچيدگيون پيدا ڪندي.

ٻيو، ٽيڪس جي وڌيڪ شرح سرمايي جي پيداوار ۽ اثرائتي استعمال کي گهٽ ڪندي، ٽيڪس جي وڌيڪ شرح سبب پرڏيهي سيڙپڪاري رکجي ويندي ۽ مقامي سيڙپڪار پنهنجو سرمايو ان ملڪ ڏانهن منتقل ڪندا جتي ٽيڪس جي شرح ۽ پيداواري سامان سستو هوندو جنهن سان معاشي واڌ کي هٿي ملندي. مقامي سيڙپڪار به پنهنجي آمدن کي ٽيڪس کان بچائڻ لاءِ اهڙن منصوبن ۾ سيڙپ ڪندا جنهن تي ٽيڪس جي شرح گهٽ ۽ منافعو وڌيڪ هوندو. اهڙي قسم جي منصوبن سان وسيلن ۾ بهتري اچڻ بدران ماڻهن کي صرف ذاتي فائدو ٿئي ٿو. محدود سرمايو هميشه گهرج رهندي ۽ وسيعا وڌيڪ پيداوار ڏيندڙ منصوبن کان پري ٿي ويندا.

ٽيڪس جي وڌيڪ شرح سبب پرڏيهي سيڙپڪاري رکجي ويندي ۽ مقامي سيڙپڪار پنهنجو سرمايو ان ملڪ ڏانهن منتقل ڪندا جتي ٽيڪس جي شرح ۽ پيداواري سامان سستو هوندو جنهن سان معاشي واڌ کي هٿي ملندي

ٽيون، واڌو ٽيڪس جي شرح ماڻهن کي انهن شين ڏانهن آماده ڪندي جن تي ٽيڪس لڳل هوندو ۽ بغير ٽيڪس وارين شين جي ڪپت ضرورت هجڻ باوجود گهٽجي ويندي. جڏهن خريدارين جي مد ۾ ٽيڪس لڳندو ۽ اهي ماڻهو جيڪي انهن شين کي خريد ڪندا ته اهي ان جو مڪمل اگهه ڏيڻ جي سگهه نه رکي سگهندا ڇاڪاڻ ته خرچا هجڻ سبب ٽيڪس جي مقدار گهٽجي وڃي ٿي. جڏهن واڌو ٽيڪس جي شرح وڌيڪ هوندي آهي تڏهن خرچن تي لڳندڙ ٽيڪس پاڻمرادو سستو ٿي ويندو آهي.

1970 ڌاري برطانيه ۾ ٺهندڙ رولز رائيس ڪارتمام گهڻي مقبول هئي. جنهن جي هڪ وجهه واڌو ٽيڪس جي شرح هئي جيڪا ان وقت تقريبن 98 سيڪڙو هئي. جيڪڏهن ڪنهن ڪاروبار جو مالڪ خرچن جي مد ۾ ٽيڪس ادا ڪري رهيو آهي ته پوءِ ڇو نه هو هڪ مهانگي ڪار خريد ڪري؟ مثال طور لک پائونڊ جي ڪار خريد ڪرڻ سان ڪاروبار جي مالڪ جو منافعو گهٽجي ويندو

جنهن مان هو اڳ ۾ صرف ٻه هزار پائونڊ بچائي سگهي هاپر ڪار خريد ڪرڻ کانپوءِ هو 98 سيڪڙو ٽيڪس ادا ڪرڻ کان بچي ويندو ۽ ڪار جي قيمت هڪ حساب سان سرڪار پاران ادا ڪئي ويندي. جڏهن واڌو ٽيڪس جي شرح 70 سيڪڙو ٿي وئي تڏهن رولز رائيس ڪار جو وڪرو پڻ ڊرامائي انداز ۾ گهٽجي ويو. هاڻي هڪ لک پائونڊ واري ڪار واپار کي ٻه هزار پائونڊ بدران 30 هزار پائونڊ جي اگهه ۾ پوندي. سرڪار اڃان به 70 هزار پائونڊ ادا ڪري رهي هوندي پر هاڻي اها ڪار ڪاروبار جي مالڪ لاءِ وڌيڪ مهانگي هوندي.

واڌو شرح هٿرادو طور انهن شين جا اگهه گهٽائي ڇڏي ٿي جيڪي ٽيڪس جي دائري ۾ اچن ٿا. پر معاشري جي قيمت تي ڪو اثر نه پوندو آهي. ان

ان مان اها اڳڪٿي ڪري سگهجي ٿي ته ٽيڪس ڏيندڙ واڌو ٽيڪس جي شرح کان بچڻ لاءِ عيش و عشرت وارين شين تي وڌيڪ خرچ ڪندا جيئن آفيس جي جوڙجڪ، پرڏيهه ۾ ڪانفرنس جو انعام، بهترين گاڏيون ۽ ڪمپني جو ريتائرمينٽ وارو منصوبو وغيره، ڇاڪاڻ ته شين تي خرچ ڪري ٽيڪس ادا ڪرڻ سان واڌو ٽيڪس جي ادائينگي گهٽجي وڃي ٿي ۽ ماڻهو انهن شين جي مڪمل قيمت ادا نه ڪري رهيا هوندا. زيان ۽ لاڀرواهي انهن فائدين جي پيداوار آهن. مختصر طور تي معاشي تجزيو ان ڳالهه کي ظاهر ڪري ٿو ته ٽيڪس جي واڌو شرح پيداوار جي گهٽتائي، سرمايي جي جوڙجڪ ۾ گهٽتائي ۽ وسيلن جي غلط استعمال کي همٿائي ٿي. اهي طريقا جائيداد يا آمدن ۾ واڌاري جو ذريعو آهن.

مفت واپار: هڪ قوم اُهي شيون ۽ خدمتون ڪپائي ترقي ڪري ٿي جيڪي سستي اگهن تي پيدا ٿي سگهن ٿيون ۽ اُهي شيون خريد ڪري سگهي ٿي جيڪي سستي اگهن تي پيدا نه ٿيون ڪري سگهجن.

مفت واپار جو مطلب ماڻهن کي هر اها شيءِ آزادي سان خريد ۽ وڪرو ڪرڻ جي اجازت ڏيڻ آهي جيڪا هو چاهين ٿا. واپار تي حدن جي مقرري ائين آهي جيئن جنگ ۾ هواڻي جهاز حدن جي حفاظت ڪن ٿا. انهن پنهنجي ۾ فرق صرف ايترو آهي ته حدن جا محافظ صرف ان ڳالهه تي نظر رکن ٿا ته اُنهن جو دشمن اُنهن جي حدن مان واپار نه ڪري سگهي جڏهن ته واپار تي حدبندي جو مقصد پنهنجي ئي ماڻهن کي واپار کان روڪڻ آهي.

----- هينري جارج

### اينٽي ڊمپنگ ڊيوٽي جا اثر

اينٽي ڊمپنگ ڊيوٽي هميشه ملڪن جي وچ ۾ اقتصادي جنگ وڌائي آهي. هتي اهو اهم نه آهي اينٽي ڊمپنگ ڊيوٽيز صحيح آهن يا نه پر عام طور تي اهو ڏٺو ويو آهي ته اهي ڊيوٽيز (تقريبن 14 کان 16 ڀيرا يورپي يونين پاران آمريڪا ۾ پاڪستاني ڪپڙي تي لڳايون ويون) هميشه غلط ثابت ٿينديون آهن. ورلڊ ٽريڊ آرگنائيزيشن جي رڪارڊ موجب اينٽي ڊمپنگ ڊيوٽيز هميشه بنا ڪنهن وجهه جي لڳايون وڃن ٿيون جڏهن ته اهڙي قسم جون ڊيوٽيز لڳڻ جي صورت ۾ برآمد ڪندڙ ملڪ جي واهپيدارن يا درآمد ڪندڙ ملڪ جي مزدورن کي نقصان پهچي ٿو. جڏهن يورپي يونين پاڪستان جي ڪپڙي وارين شين تي اهي ڊيوٽيون لڳايون ته ڪراچي ۽ فيصل آباد ۾ ڪپڙي جي صنعت ۾ ڪم ڪندڙ ڪيترا ئي مزدور بيروزگار ٿيا.

بنيادي طور تي عالمي واپار جا اصول پاڻمرادي ڌيتي لپتي جي اصولن جهڙا ٿي آهن. مقامي واپار جي صورت ۾ عالمي واپار پنهنجي واپاري ڀاڱيدارن لاءِ ان ڳالهه کي ممڪن بڻائي ٿو ته هو جيتريون چاهي شيون ۽ خدمتون ٺاهي کپائي سگهن ٿا. ان جا به ٽي سبب آهن.

پهريون، هر قوم جا ماڻهو هڪ ٻئي سان سستي اگهن ۾ پيدا ٿيندڙ شين جي ڌيتي لپتي ڪري فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. هر ملڪ ۾ وسيعا ڪنهن ٻئي ملڪ کان مختلف هوندا آهن. ڪن ملڪن ۾ ڪجهه شيون ٺاهڻ جي پيداواري قيمت وڌيڪ هوندي آهي مثال طور گرم ملڪن جيئن برازيل يا ڪولمبيا کي ڪافي جي پيداوار فائدو ڏئي ٿي، ڪيناڊا ۽ آسٽريليا جتي زمين وافر مقدار ۾ ۽ ماڻهو گهٽ آهن، اُتي هو زرعي پيداوار تي زور ڏين ٿا جيئن ڪڻڪ، کاڌو خوراڪ جون پيون شيون يا وڏي گوشت وارا جانور وغيره. جاپان جتي زمين گهٽ آهي ۽ مزدوري طاقت تمام سُئي آهي اُتي جا شهري ڪيميرا ٿون، گاڏيون ۽ توانائي تي هلندڙ شيون ٺاهين ٿا. واپار سڀني حصيدارن کي اهو موقعو فراهم ڪري ٿو ته هو پنهنجي وسيلن کي استعمال ڪندي مهانگيون شيون ٺاهڻ پدران سستيون شيون ٺاهي ٻين ملڪن کي وڪرو ڪري سگهن. ان قسم جي واپار جو نتيجو اهو نڪرندو ته ماڻهن جي مڪمل اُپت وڌي ويندي ۽ انهن جي رهڻي ڪهڻي پڻ بهتر ٿي ويندي جيڪا هو مهانگيون شيون ٺاهي حاصل نه ٿا ڪري سگهن.

ٻيو، عالمي واپار مقامي پيداوارن ۽ واهپيدارن کي انهن معيشتن مان فائدو پهچائي ٿو جيڪي تمام وڏي ۽ بهتر اُپت رکندڙ آهن. ننڍن ملڪن لاءِ اهو نقطو تمام اهم آهي. عالمي واپار ذريعي مقامي پيداوارن کي وڏي دائري ۾ سستي اگهن تي ڪم ڪرڻ جو موقعو ملي ٿو جيڪو هو مقامي مارڪيٽ ۾ ڪم ڪري حاصل نه ڪري سگهندا آهن. واپار ذريعي هانگ ڪانگ، تائيوان ۽ ڏکڻ ڪوريا جا ڪپڙو ٺاهيندڙ واپاري وڏي دائري ۾ واپار ڪري پنهنجي محنت جو ڦل ڪمائين ٿا. جيڪڏهن هو پنهنجيون شيون ٻين ملڪن ۾ وڪرو نه ڪري

سگهن ها ته انهن جي في کس پيداواري لاڳت تمام گهڻي هجي ها چاڪاڻ ته انهن جي مقامي مارڪيٽ تمام ننڍي آهي. عالمي واپار ذريعي اهڙن ملڪن جون ڪپڙو ٺاهيندڙ صنعتون وڏي مقدار ۾ پنهنجيون شيون وڪرو ڪري عالمي مارڪيٽ ۾ بهتر مقابلو ڪن ٿيون .

عالمي واپار ذريعي مقامي واهپيدار پرڏيهه جي وڏين صنعتن مان ٺهندڙ شيون سستي اگهن ۾ خريد ڪري فائدو حاصل ڪن ٿا، مثال طور اڄڪلهه ٺهندڙ جهازن تي ايندڙ پيداواري لاڳت ڪنهن به هڪ ملڪ جي وس ۾ نه آهي ته هو ان قيمت کي ادا ڪري سگهي پر عالمي واپار ذريعي بوئنگ ۽ ايئربس سستي اگهن تي وڌيڪ جهاز وڪرو ڪري سگهي ٿي. ان جي نتيجي ۾ هرملڪ ۾ رهندڙ شهري سستي اگهن تي انهن جهازن ۾ سفر ڪري سگهن ٿا.

ٽيون، عالمي واپار مقامي مارڪيٽ ۾ مقابلي کي هٽي وٺرائي ٿو جنهن سبب واهپيدار ڪيتريون ئي شيون سستي اگهن تي خريد ڪري سگهن ٿا. پرڏيهي واپاري مقابلي سبب مقامي شيون ٺاهيندڙ هر وقت جاکوڙ ۾ رهن ٿا. مقابلو انهن کي پنهنجين شين کي بهتر بڻائڻ ۽ اگهه گهٽ رکڻ تي مجبور ڪري ٿو. ساڳئي وقت پرڏيهي مارڪيٽن ۾ موجود شيون واهپيدارن کي چونڊ جا ڪيترا ئي موقعا ڏين ٿيون ۽ اهو سڀ ڪجهه عالمي واپار جي بغير نه ٿو ٿي سگهي.

آمريڪي گاڏيون ٺاهيندڙ صنعت ان نقطي کي وڌيڪ وائڪو ڪري ٿي، 1980 جي ڏهاڪي ۾ آمريڪي گاڏيون ٺاهيندڙ صنعت کي جاپاني صنعت تمام ڏکيو وقت ڏنو جنهن سبب هو پنهنجي گاڏين کي بهتر بڻائڻ لاءِ تمام گهڻي محنت ڪرڻ لڳا. ان جي نتيجي ۾ ننڍين ترڪن ۽ گاڏين جي ڪارپٽ آمريڪي واهپيدارن جي اڳيان وڏي وئي ۽ پرڏيهي صنعت پاران مقابلي جي صورت ۾ انهن جا اگهه به گهٽجي ويا.

حڪومت عام طور تي واپار کي محدود ڪرڻ لاءِ قانونسازي ڪندي آهي. اها قانونسازي ٽيرف (ٻاهران گهرايل شين تي لڳندڙ ٽيڪس) ڪوٽا (ٻاهران گهرايل شين جي محدود مقدار) ايڪسچينج ريت ڪنٽرول (امپورٽ گهٽائڻ لاءِ مقامي ڪرنسي کي هٿرادو طور گهٽ رکڻ) يا وري درآمد ۽ برآمد ڪندڙن بابت جوڙيل قانون. انهن سڀني عملن سان ڏيئي لپي جي قيمت وڌي وڃي ٿي ۽ واپاري منافعو گهٽجي وڃي ٿو، جيئن هينري جارج چيو آهي ته واپاري پابنديون فوجي رنڊڪن جيان هونديون آهن جيڪي پنهنجي ئي ماڻهن تي لڳل هونديون آهن. اهي پابنديون ائين هونديون آهن جيئن ڪو ملڪ پنهنجي دشمن ملڪ کان بچڻ لاءِ لڳائيندو آهي پر ساڳي وقت هو پنهنجي ئي ماڻهن کي واپار ڪرڻ کان روڪي رهيو هوندو آهي.

## دوائن جي صنعت ۾ اقتصاديات جون حدون

دوائن جي صنعت جو داومدار ترقي ۽ تحقيقي سرگرمين تي هوندو آهي. انهن سرگرمين جي قيمت دوائن جي اڳهن ذريعي منتقل ٿي ويندي آهي. پاڪستان ۾ دوائن جي مقامي ڪمپنين کي ترقياتي ۽ تحقيقي خرچن جي مدد ۾ تحقيقي ڪمپنين کي فڪس اڊائگيون ڪرڻيون پونديون آهن. اها حقيقت آهي ته اُن فڪس اڳه جو حصو دوائن جي وڏن اڳهن ۾ گهٽ هوندو جڏهن ته ننڍين مارڪيٽن ۾ في ڪس فڪس قيمت وڌيڪ هوندي. اهو ئي سبب آهي جو پاڪستان ۾ دوائن جا اڳه انڊيا کان وڌيڪ آهن. جيڪڏهن صحت واري وزات يا ٻي ڪا قانونساز ڪمپني دوائن جي مارڪيٽ ۾ وڌ ۽ وڌ اڳه مقرر ڪري ٿي ته ان شيءَ جو مارڪيٽ ۾ بحران اٿڻ آهي ۽ ڪمپنيون پنهنجا وسيلا گهٽ منفعي وارين شين تي خرچ نه ڪندا. ان صورتحال ۾ انهن دوائن جي برآمد کي هٿي ملندي جنهن جا ڪيترا ئي مثال پاڪستان ۾ ملن ٿا.

غير اقتصادي ماهر اها دليل ڏين ٿا ته برآمدي پابنديون روزگار جا موقعا پيدا ڪن ٿيون. ان بابت سوچڻ کان اڳ ۾ اهو ذهن ۾ رکڻ گهرجي ته هتي مسئلو پيداوار جو آهي نه ڪي روزگار جو. جيڪڏهن نوڪريون وڌيڪ آمدن جو ذريعو هجن ها ته اسان جيترا چاهيون روزگار جا موقعا فراهم ڪري سگهون ٿا. اسان سڀ هڪ ڏينهن کڏ ڪوٽڻ ۾ لڳائيندا سين ۽ ٻيو ڏينهن ان کي پرڻ ۾. اسان سڀ روزگار سان ته لڳي ويندا سي پر ان سان گڏوگڏ اسان غريب به ٿي ويندا سين ڇاڪاڻ ته اهڙو روزگار نه ته شيون ٺاهي سگهندو نه ئي ماڻهن جي اهميت واريون خدمتون. جيڪڏهن اسان بهتر طرز زندگي حاصل ڪري رهيا آهيون ته ان لاءِ اسان کي انهن شين ۽ خدمتن کي به وڌيڪ مقدار فراهم ڪرڻو پوندو جيڪي ماڻهن لاءِ اهميت رکن ٿيون. اسان کي واپار ذريعي ئي ائين ڪرڻ ۾ مدد ملي ٿي. جڏهن ڪنهن ملڪ جي رهواسين کي پنهنجي مرضي موجب ٻين ملڪن سان واپار جي اجازت هجي ٿي ته اُتي جا واهپيدار پنهنجي چاه موجب سستي اگهن تي شيون خريد ڪري پنهنجا خرچ گهٽائي سگهن ٿا. ساڳي ريت مقامي شيون ٺاهيندڙ پنهنجين شين ۽ خدمتن کي جتي چاهين، سُنن اگهن ۾ ڪپائي سگهن ٿا. ان جي نتيجي ۾ واهپيدار پنهنجي ناڻي موجب شيون خريد ڪن ٿا ۽ وسيلن جا مالڪ وڌيڪ شيون ۽ خدمتون فراهم ڪن ٿا. اها ئي پيداوار ۽ ڪپت ۾ واڌ کي ظاهر ڪري ٿي نه ڪي نوڪرين ذريعي آمدن جي سطح يا رهڻي ڪهڻي ۾ بهتري اچي ٿي.

## واپاري حدون ۽ انساني پلائي

واپاري حدن سبب ملڪن وچ ۾ اقتصادي جنگ ٿيڻ جي مثال پاڪستان ۽ ڪوريا جي اسٽيبل فائبر واري صنعت مان وٺي سگهجي ٿي. 1999 ع ۾ ڪوريا پاران پاڪستان مان ڏاڳي جي برآمد تي پابنديون لڳايون ويون. ڏکڻ ڪوريا پاڪستان جي ڏاڳي لاءِ هڪ اهم مارڪيٽ آهي. ان عمل ڪري پاڪستان ۾ ڏاڳي جي پيداوار کي ڪاپاري ڌڪ لڳو. اها هڪ عجب جي ڳالهه آهي ته ڏاڳو ٺاهيندڙ ڪمپنيون ڏاڳي جي پيداوار لاءِ پوليسٽر اسٽيبل فائبر ڏکڻ ڪوريا مان برآمد ڪنديون آهن. ڏکڻ ڪوريا جي ان پاليسي جي جواب ۾ پاڪستان ڪوريا کان پوليسٽر اسٽيبل فائبر برآمد ڪرڻ تي پابندي لڳائي ڇڏي. ڪهاڻي اتي ختم نه ٿي ٿئي پر ڪپڙي جي صنعت کي ٻنهي پاسي کان ڌڪ لڳو. هڪ ته ڏاڳي جي ايڪسپورٽ تي لڳندڙ پابنديون ۽ ٻيو وري پوليسٽر فائبر جي امپورٽ تي لڳندڙ پابندي ان ڌاتو کي مقامي مارڪيٽ ۾ مهانگو ڪري ڇڏيو. ان جو اثر ڪوريا تي تمام گهڻو پيو جتي پاڪستاني ڏاڳو برآمد نه ٿيڻ سبب ڪپڙو ٺاهيندڙ ڪمپنيون پڻ پريشان ٿيون. ساڳي ريت اتي جي پوليسٽر اسٽيبل فائبر جي صنعت پاڪستاني درآمد تي پاڙو ڪري بري طريقي سان متاثر ٿي. پوليسٽر اسٽيبل فائبر ٺاهيندڙ ڪمپنين جو وڏو انگ هڪڙي ئي شهر ۾ هو جنهن سبب شهري انتظاميه اهو خدشو ظاهر ڪيو ته پابنديون نه هٽائڻ جي صورت ۾ ڪيترا ئي ماڻهو بيروزگار ٿي ويندا. ان ڳالهه کي سامهون رکندي ٻنهي ملڪن پنهنجا فيصلا واپس وٺي ڇڏيا.

برآمدِي پابنديون ان صورت ۾ روزگار جو دائرو وڌائي سگهن ٿيون جڏهن پابنديون مقدار يا وري سست رفتاري سان لڳايون وڃن. ان جو مطلب اهو نه آهي ته انهن پابندين سان روزگار مڪمل طور تي بهتر ٿي ويندو. هتي متبادل اثرن کي جن بابت اسان اڳ ۾ ڳالهائي چڪا آهيون، سامهون رکڻ ضروري آهي. جڏهن پاڪستاني سرڪار جڏهن پرڏيهي واپارين کي مقامي مارڪيٽ ۾ شين جي وڪري کان روڪڻ لاءِ ٿيرف، ڪوٽا يا ٻئي قسم جون پابنديون لڳائي

ٿي تڏهن ساڳئي ئي وقت هو پرڏيهي واپارين جي پاڪستاني شيون خريد ڪرڻ جي صلاحيت کي پڻ گهٽ ڪري ٿي. اسان جي برآمد پرڏيهي واپارين کي اسان جي درآمد خريد ڪرڻ سگهه ڏئي ٿي. جيڪڏهن پرڏيهي واپاري پنهنجي گهرج موجب پاڪستان ۾ شيون وڪرو نه ڪري سگهندا تڏهن انهن وٽ پاڪستاني شيون خريد ڪرڻ لاءِ پڻ گهٽ پيسا موجود هوندا، ان ڪري برآمدِي پابنديون ان سڌي طرح درآمد کي گهٽائينديون. درآمدِي صنعت ۾ اُپت ۽ روزگار گهٽجي ويندو.

جڏهن لوهه جيان وسيلن تي واپاري پابنديون لڳايون وڃن ٿيون تڏهن انهن وسيلن کي استعمال ڪندڙ مقامي واپاري لوهه مان ٺهندڙ شين (مثال طور گاڏيون ٺاهيندڙ) جا اگهه وڌائي ڇڏيندا ۽ انهن لاءِ عالمي مارڪيٽ ۾ مقابلو ڪرڻ ڏکيو ٿي ويندو. جيئن آمريڪا ۾ 2002 کان 2004 تائين لوهه تي لڳايل ڪوٽا سبب انهن ڪمپنين ۾ روزگار گهٽجي ويو جيڪي لوهه جو استعمال ڪنديون هيون. ساڳي صورتحال آمريڪا ۾ کنڊ جي حوالي سان به صحيح ثابت ٿي جنهن سبب اُتي جي مقامي مارڪيٽ ۾ کنڊ جا اگهه ٿيڻ تي وڌي ويا. گذريل ڏهاڪي ۾ کنڊ جون ملون هلائيندڙ آمريڪا کي ڇڏي انهن ملڪن ڏانهن هليا ويا جتي کنڊ جي پيداواري لاڳت عالمي اگهن کان گهٽ آهي.

واپاري پابنديون نه روزگار جا موقعا فراهم ڪن ٿيون ۽ نه وري گهٽائين ٿيون، اهي صرف روزگار کي هڪ جڳهه کان ٻي جڳهه تي منتقل ڪن ٿيون. پابندي سبب وسيلن کي استعمال ڪري شيون ٺاهيندڙ وسيلن جي مهانگي استعمال تي مجبور ٿي وڃن ٿا. انهن جاين تي اُپت ۽ روزگار گهٽجي وڃي ٿو جتي اسان جا وسيلا وڌيڪ پيداوار ڏيکاري سگهن ٿا. ان ڪري ليبر ۽ ٻيا وسيلا اهڙن علائقن مان منتقل ٿي انهن جاين جو رخ ڪن ٿا جتي گهٽ خرچ تي وڌيڪ پيداوار ڪري سگهجي ٿي. ملڪ ۾ اهڙيون پاليسيون اُپت ۽ آمدن ٻنهي کي گهٽائين ٿيون.

ڪيترا ئي آمريڪي ان ڳالهه کي مڃين ٿا ته آمريڪي مزدور ٻين ملڪن جي انهن مزدورن سان مقابلو نه ٿا ڪري سگهن جيڪي روزانو ٻه يا ٽي ڊالرز ڪمائين ٿا. ان مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته هو متبادل فائدي ۽ وڌيڪ اجرت کي صحيح طور نه سمجهي سگهيا آهن. آمريڪا ۾ مزدور پڙهيل لکيل ۽ باشعور هجن ٿا. اهي ٻئي عنصر بهتر پيداوار ۾ پنهنجو حصو وجهن ٿا ۽ وڌيڪ ناڻو ڪمائين ٿا. گهٽ اجرت وارن ملڪن جيئن ميڪسيڪو ۽ چين ۾ گهٽ پيداوار هجڻ سبب اجرت کي گهٽ اهميت ڏني وڃي ٿي.

واپار اهڙي ئي فائدي جو عڪس ڏئي ٿو ته ڪي اجرت جوهر ملڪ ۾ ڪا نه ڪا شيءِ اهڙي هوندي جيڪا هو ٻين کان بهتر ڪري سگهن ٿا. گهٽ يا وڌ اجرت ڏيندڙ ملڪ ٻنهي صورتن ۾ ان وقت فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا جڏهن پنهنجو ڌيان وسيلن جي بهتر استعمال ذريعي پيداواري سرگرمين ۾ لڳائيندا. وڌيڪ اجرت وارا ملڪ جيڪڏهن پرڏيهي شيون ٺاهيندڙن کان ڪا اهڙي شيءِ گهرائين ٿا جيڪا ملڪ اندر مهانگي آڳهن تي پيدا ڪئي وڃي ته اهو هڪ عقلمند فيصلو هوندو. ان صورت ۾ مهانگيون شيون ٺاهڻ تي اسان جا گهٽ وسيلا خرچ ٿيندا ۽ اسان پنهنجن ٻين وسيلن کي اُهي شيون ٺاهڻ ۾ لڳائي ڇڏيندا سين جيڪي پيداواري لاڳت جي حساب سان سستيون هجن.

مثال طور جيڪڏهن ڪو پرڏيهي شيون ٺاهيندڙ واپاري آمريڪي شهرين کي مفت ۾ سياري جا ڪوٽ فراهم ڪرڻ چاهي ٿو ته ڇا ان صورت ۾ واپاري پابنديون لڳائڻ عقلمندي هوندي ته جيئن مقامي ڪوٽ ٺاهيندڙن کي بچائي سگهجي. يقينن اها بيوقوفي هوندي. ڇاڪاڻ ته اُهي وسيلا جيڪي ماضي ۾ ڪوٽ ٺاهڻ جي ڪم ايندا هئي، اُهي بچي ويندا ۽ ٻي پيداوار ۾ ڪم آڻي سگهبا. اُپت ۽ شين جي فراهمي وڌي ويندي. ان ۾ ڪا به سياڻپ نه هوندي ته پرڏيهي سستا ڪوٽ مارڪيٽ کان پري رکڻ لاءِ پابنديون لڳايون وڃن.

## عالمي واپار خريداري جي سگهه کي ڪيئن بهتر بڻائي ٿو.

نوڪريون بچائڻ واري مامري تي جيڪڏهن غور ڪجي ۽ اهو ڏسجي ته واپاري پابندين سان روزگار جا موقعا محفوظ رهن ٿا ته پوءِ واپاري پابنديون لڳائڻ بهتر فيصلو هوندو. اها هڪ حقيقت آهي ته پاڪستان انڊيا کان دوائن جي امپورٽ، چين کان موبائيل فون، ايران کان بجلي، افغانستان مان ميوا ۽ پاڇيون ۽ سري لنڪا مان توانائي وارا اوزار خريد ڪرڻ جي صورت ۾ مُڪ نوڪريون وڃائي (يا حاصل نه ڪري) ويهندو آهي. اهي سڀئي شيون پاڪستان ۾ پيدا ٿي سگهن ٿيون. جيتوڻيڪ پاڪستاني واهپيدار انهن شين کي مقامي طور پيدا ڪرڻ جي پيٽ ۾ پاهران گهرائڻ کي سستو سمجهن ٿا، پاڪستان ڪپڙو، اسپتال جا اوزار، سيمينٽ ۽ ٻين شين جي درآمد ذريعي منافعو ڪمائي ٿو. جنهن سبب پاڪستان کي سستي اگهن تي ٻيون شيون خريد ڪرڻ جي سگهه ملي ٿي.

ڪيترا ئي ماڻهو اهو خيال رکن ٿا ته پاڙيسري ملڪن وچ ۾ مفت واپار ملڪي ترقي جو هڪ ذريعو آهي. ٻين ملڪن مان درآمد نوڪرين لاءِ هاجيڪار ته نه ٿي ٿئي پر ڪافي مزدور درآمدي صنعت ۾ ڪم ڪري وڌيڪ پيداوار ۽ وڌيڪ آمدن ڪمائي سگهن ٿا. جيڪڏهن مفت واپار پاڙيسري ملڪن ۾ سهڪار ۽ بهتر لاڳاپن کي هٿي وٺرائي سگهي ٿو ته پوءِ ٻين ملڪن سان مفت واپار ذريعي به ائين ڪري سگهجي ٿو.

جيڪڏهن واپاري پابنديون معاشي ترقي جي رستا روڪ ڪن ٿيون، جيئن واضع طور ائين ٿي ٿيندو آهي ته پوءِ ملڪ انهن کي ڇو ٿا اپنائين. ان جو جواب سڌو سنئون آهي ته اهو صرف سياسي طاقت سبب ۽ ڪجهه صنعتن ۾ روزگار جي بچاءُ لاءِ ڪيو ويندو آهي. واپاري پابنديون صرف ڪجهه شيون ٺاهيندڙن ۽ انهن کي وسيعا فراهم ڪندڙن، ڪجهه مزدورن کي واهپيدارن ۽ انهن صنعتن کي وسيعا فراهم ڪندڙن ٻين سڀلاڻين جي قيمتن آهر فائدا پهچائين ٿيون. عام طور تي ڪا هڪ صنعت جيڪا سرڪاري چانو هيٺ هلي ٿي، اها

سڀني کان اڳتي نظر اچي ٿي، جڏهن ته واهپيدار ٻيا مزدور ۽ ٻيا وسيلا سڀلاءِ ڪندڙ عالمي واپار مان فائدو حاصل ڪرڻ کان تمام پري هوندا آهن. ان مان اهو اندازو لڳائي سگهجي ٿو ته مختلف مفاد پسند ٿولا سرڪاري اختيارين جي

جڏهن ته واهپيدار ٻيا مزدور ۽ ٻيا وسيلا سڀلاءِ ڪندڙ عالمي واپار مان فائدو حاصل ڪرڻ کان تمام پري هوندا آهن. ان مان اهو اندازو لڳائي سگهجي ٿو ته مختلف مفاد پسند ٿولا سرڪاري اختيارين جي وٽن، چونڊ سرگرمين ۽ ٻين معاملن ۾ مدد ڪندا آهن ان ڪري سياسي طور انهن جي سوچ اهميت رکي ٿي.

وٽن، چونڊ سرگرمين ۽ ٻين معاملن ۾ مدد ڪندا آهن ان ڪري سياسي طور انهن جي سوچ اهميت رکي ٿي. مثال طور لوهه جي صنعت ۾ ڪم ڪندڙ مزدورن کي ان وقت روزگار جي حوالي سان ڏکيائون پيش اچن ٿيون جڏهن پرڏيهي مارڪيٽ ۾ لوهه جي پيداوار سستي هجي. ساڳي ريت ٻين صنعتن ۾ ملازمن جو نوڪري مان برطرف ٿيڻ ايتري اهميت نه ٿو رکي. واپاري پابندين جي صورت ۾ بهتر معيشتون سياسي طور تي معاملن ۾ فتح حاصل ڪن ٿيون. پر ان سان حقيقي طور صورتحال تبديل نه ٿيندي آهي.

عالمي واپار جي دائري ۾ واڌ سبب وڌ کان وڌ شيون سستي اڳهن تي فراهم ٿي رهيون آهن.

خاص طور تي غربت جي لڪير کان هيٺ زندگي گذاريندڙ لکين ماڻهن گذريل ڏهاڪي کان هيل تائين ان مان فائدا حاصل ڪيا آهن. آمريڪي شهري پڻ وڌندڙ واپار مان فائدو حاصل ڪري رهيا آهن. اسان پنهنجي طرز زندگي کي بهتر بڻائڻ لاءِ عالمي واپار جي مثال تي عمل ڪري سگهون ٿا. ملڪن پاران واپار تان پابنديون ختم ڪرائڻ لاءِ اسان کي نه صرف ثبوتن جي بنياد تي انهن کي سمجهائڻو پوندو پر انهن جي پويان لڳڻو پوندو. اسان کي ٻين پاران اپنايل ڏکين پاليسين جي آڙ ۾ ڏکيون پاليسيون نه جوڙڻ گهرجن. مثال

طور آمريڪا به جيڪڏهن 10 سال اڳ لڳايل سموريون واپاري پابنديون هٽائي ڇڏي ته هو وڌيڪ فائدا ماڻي سگهي ٿو، اهڙي عمل سان نه صرف آمريڪي شهرن جي طرز عمل ۾ بهتري ايندي پر ان سان گڏوگڏ دنيا ۾ معاشي حالتون پڻ بهتر ٿينديون.

بي ڪنهن به انفرادي عمل بدارن جيڪڏهن هڪ ئي وقت ۾ سموريون

پابنديون هٽايون وڃن ته نه صرف دنيا ۾ واپار لاءِ هڪ بهتر ماحول پيدا ٿيندو پر امن سان گڏوگڏ دنيا وڌيڪ ترقي ڪندي. ان ۾ ڪو به شڪ نه آهي ته دنيا ۾ اهڙي ڪا به جادوئي لٽ موجود نه آهي جيڪا ان مان جنگن ۽ دهشتگردي جو خاتمو آڻي سگهي پر واپار ذريعي دنيا جي غريب ماڻهن کي پنهنجي رهڻي ڪهڻي ۾ ڏانهن سرگرميون ڇڏي پيداواري سرگرمين ڏانهن اچڻو پوندو.

ان ۾ ڪو به شڪ نه آهي ته دنيا ۾ اهڙي ڪا به جادوئي لٽ موجود نه آهي جيڪا ان مان جنگن ۽ دهشتگردي جو خاتمو آڻي سگهي پر واپار ذريعي دنيا جي غريب ماڻهن کي پنهنجي رهڻي ڪهڻي ۾ ڏانهن سرگرميون ڇڏي پيداواري سرگرمين ڏانهن اچڻو پوندو.

## اختتامي خيال

ادارا ۽ پاليسيون ڪيتري اهميت رکن ٿيون؟ ان سوال جي جواب لاءِ اسان کي مختلف ملڪن جي ادارن ۽ پاليسين کي پيٽن جي ضرورت آهي. 1980 ڌاري برٽش ڪولمبيا جي فريزر انسٽيٽيوٽ آف وينڪوئڙ ملڪن وچ ۾ معاشي آزادي کي ماپڻ لاءِ هڪ خصوصي منصوبو تيار ڪيو. ان ڪوشش ۾ دنيا جي نامور اسڪالرز ۽ نوبل انعام يافتہ ملٽن فريڊ مين، گيري بيڪر ۽ ڊگلس نارٿ حصو ورتو. ان منصوبي جي نتيجي ۾ ايڪنامڪ فريڊم آف دي ورلڊ (دنيا جي معاشي آزادي) انڊيڪس وجود ۾ آيو جيڪو اڄ دنيا جي تقريبن 50 ادارن پاران

ڇاپيو وڃي ٿو جنهن ۾ مختلف ملڪن جي ادارن ۽ پاليسين ۾ معاشي آزادي ۽ ان تحت ملندڙ انفرادي چاهه، نجي مالڪي، بائمرادو ڏيتي لپي، مقابلي وارين مارڪيٽن کي پرکيو وڃي ٿو. هي انڊيڪس 38 مختلف جرن تي مشتمل آهي جيڪو تقريبن دنيا جي سو ملڪن بابت 1980 کان اڄ تائين جي درجا بندي ٻڌائي ٿو.

بي پاسي اهو انڊيڪس معاشي ترقي جي عنصرن کي پڻ عيان ڪري ٿو. جيڪڏهن ڪو ملڪ ان انڊيڪس ۾ تمام مٿانهون درجو حاصل ڪرڻ چاهي

پرڏيهي ۽ عالمي واپار تي پابنديون لڳائڻ کان پاسو ڪري ۽ سرڪاري خرچن بدران مارڪيٽن تي پاڙڻ سان گڏوگڏ وسيلن ۽ شين کي صحيح نموني استعمال ڪرڻ لاءِ قانونسازي ڪري. جيڪڏهن اهي سڀ مسئلا معاشي ڪارڪردگي تي اثر انداز ٿين ٿا ته مٿانهين EFW ريننگ رڪنڊڙن کي هيٺاهين ريننگ رڪنڊڙن کان وڌيڪ بهتر طور ڪم ڪرڻو پوندو.

ٿو ته ان لاءِ اهو لازمي آهي ته هو نجي ملڪيت جو تحفظ ڪري، معاهدن جي انصاف جي بنياد تي پورائي کي يقيني بڻائي ۽ مستحڪم مالياتي ماحول فراهم ڪري. اتي اهو به ضروري آهي ته اهو ملڪ ٽيڪس جي شرح گهٽ رکي، پرڏيهي ۽ عالمي واپار تي پابنديون لڳائڻ کان پاسو ڪري ۽ سرڪاري خرچن بدران مارڪيٽن تي پاڙڻ سان گڏوگڏ وسيلن ۽ شين کي صحيح نموني استعمال ڪرڻ لاءِ قانونسازي ڪري. جيڪڏهن اهي سڀ مسئلا معاشي ڪارڪردگي تي اثر انداز ٿين ٿا ته مٿانهين EFW ريننگ رڪنڊڙن کي هيٺاهين ريننگ رڪنڊڙن کان وڌيڪ بهتر طور ڪم ڪرڻو پوندو.

ٽيبل 2 2008 جي في ڪس آمدني وارا انگ اکر ٻڌائڻ سان گڏوگڏ دنيا جي 10 ملڪن جي 2007 لاءِ ايڪنامڪ فريڊم درجابندي ظاهر ڪري ٿي. دنيا جي 139 ملڪن مان هانگ ڪانگ، سنگاپور، نيوزيلينڊ ۽ سوئٽزرلينڊ ان درجابندي ۾ معاشي آزادي جي حساب سان سڀني کان مٿي رهيا. جڏهن ته

انگولا، وينزويلا، مرڪزي جمهوريه آفريڪا ۽ عوامي جمهوريه ڪانگو سڀني کان هيٺ رهيا. 10 آزاد معيشتن جي سرسري في ڪس آمدني 38 هزار 7 سو ڊالر رهي جيڪا گهٽ آزادي وارن ملڪن جي پيٽ (2000 ڊالر) ۾ 19 ڀيرا وڌيڪ هئي. آزاد معيشتن وارا ملڪ انگولا ۽ چاڊ کان سواءِ گهٽ آزاد معيشت واري ملڪن جي پيٽ ۾ نه صرف آمدن جي حساب سان بهتر هئا پر تيزي سان ترقي ڪندڙ به هئا.

شڪل 1 (ايندڙ صفحي تي) پڻ 141

ملڪن جي EFW درجابندي جي آڌار تي ساڳيا انگ اکر پيش ڪري ٿي. اتي به ساڳي صورتحال ظاهر ٿئي ٿي ته آزاد معيشتن ۾ نه صرف في ڪس آمدني جي حد تمام وڌيڪ هوندي آهي پر معاشي ترقي به تيز هوندي آهي. معاشي آزادي جي حساب سان 2007 جي انگن اکرن موجب آزاد معيشتن جي في ڪس آمدني 32 هزار 4 سو 43 ڊالر هئي جيڪا گهٽ معاشي آزادي وارن ملڪن کان 8 ڀيرا (3802 ڊالر) وڌيڪ هئي. ساڳي ريت مٿانهين گروپ جي ترقي جي شرح 2.4 سيڪڙو هئي جڏهن ته هيٺاهين گروپ جي ترقي جي شرح 0.9 سيڪڙو هئي. جڏهن گهٽ آمدن رکندڙ ملڪ ادارن ۽ پاليسين کي صحيح طرح ترتيب ڏين ٿا تڏهن هو وڌندڙ ترقي جي شرح

اتي به ساڳي صورتحال ظاهر ٿئي ٿي ته آزاد معيشتن ۾ نه صرف في ڪس آمدني جي حد تمام وڌيڪ هوندي آهي پر معاشي ترقي به تيز هوندي آهي. معاشي آزادي جي حساب سان 2007 جي انگن اکرن موجب آزاد معيشتن جي في ڪس آمدني 32 هزار 4 سو 43 ڊالر هئي جيڪا گهٽ معاشي آزادي وارن ملڪن کان 8 ڀيرا (3802 ڊالر) وڌيڪ هئي. ساڳي ريت مٿانهين گروپ جي ترقي جي شرح 2.4 سيڪڙو هئي جڏهن ته هيٺاهين گروپ جي ترقي جي شرح 0.9 سيڪڙو هئي.

۽ ٻين ملڪن جي آمدن جي پيٽ ۾ پيدا ٿيل فاصلو حاصل ڪري سگهن ٿا.

Figure: 1

## Economic Freedom and Cross-Country Differences in Income levels and Growth Rates

Please insert exhibit 1.6 and 1.7 from page 19 of the Economic Freedom of the World (Special Pakistan Edition)

هانگ ڪانگ سنگاپور، سوئٽزرلينڊ، ڪيناڊا، آئرلينڊ ۽ چلي جهڙا ملڪ ان نقطي کي ظاهر ڪن ٿا ته هاڻوڪي ڏهاڪي ۾ انهن ملڪن معاشي آزادي لاءِ جوڳا اُڀاڻ ورتا ۽ اڄ اهي ملڪ نه صرف تيزي سان ترقي ڪري رهيا آهن پر انهن ملڪن جي ماڻهن جي رهڻي ڪهڻي پڻ بهتر ٿي وئي آهي. 1980ع ۾ دنيا جي وڌيڪ آبادي رڪنڊڙ ملڪن چين ۽ ڀارت ۾ معاشي آزادي تمام گهٽ هئي. گذريل ٻن ڏهاڪن ۾ هو مسلسل معاشي آزادي طرف وڌي رهيا آهن ۽ ان عرصي دوران انهن جي معاشي ترقي جي شرح پڻ بهتر ٿي وئي آهي. معاشي نظريي ۽ انگن اکرن جا ثبوت اهو ظاهر ڪن ٿا ته جڏهن ملڪ مڪمل اقتصادي آزادي واري حڪمت عملي جوڙين ٿا ته اهي نه صرف سيڙپڪاري کي پاڻ ڏانهن ڇڪين ٿا پر تيزي سان ترقي ڪري آمدن جي هڪ بهتر سطح حاصل ڪن ٿا.

هانگ ڪانگ سنگاپور، سوئٽزرلينڊ، ڪيناڊا، آئرلينڊ ۽ چلي جهڙا ملڪ ان نقطي کي ظاهر ڪن ٿا ته هاڻوڪي ڏهاڪي ۾ انهن ملڪن معاشي آزادي لاءِ جوڳا اُڀاڻ ورتا ۽ اڄ اهي ملڪ نه صرف تيزي سان ترقي ڪري رهيا آهن پر انهن ملڪن جي ماڻهن جي رهڻي ڪهڻي پڻ بهتر ٿي وئي آهي. 1980ع ۾ دنيا جي وڌيڪ آبادي رڪنڊڙ ملڪن چين ۽ ڀارت ۾ معاشي آزادي تمام گهٽ هئي. گذريل ٻن ڏهاڪن ۾ هو مسلسل معاشي آزادي طرف وڌي رهيا آهن ۽ ان عرصي دوران انهن جي معاشي ترقي جي شرح پڻ بهتر ٿي وئي آهي. معاشي نظريي ۽ انگن اکرن جا ثبوت اهو ظاهر ڪن ٿا ته جڏهن ملڪ مڪمل اقتصادي آزادي واري حڪمت عملي جوڙين ٿا ته اهي نه صرف سيڙپڪاري کي پاڻ ڏانهن ڇڪين ٿا پر تيزي سان ترقي ڪري آمدن جي هڪ بهتر سطح حاصل ڪن ٿا.

حاصل ڪن ٿا. حقيقت ۾ ادارن ۽ پاليسين جي صحيح هجڻ سان ئي اقتصادي ترقي حاصل ٿئي ٿي. جيترو جلد سياستدان ۽ تجزيه نگار معاشي آزادي طرف وڌندا، اُترو ئي دنيا کي اُن جو فائدو ملندو.

## ٽيبل 2:

اقتصادي آزادي، مجموعي قومي پيداوار ۾ في کس آمدن

| Rank in<br>Economic<br>Freedom    | Country        | Economic<br>Freedom<br>Index<br>(2007) | Per<br>Capita<br>Income<br>\$<br>(2008) | GDP<br>Growth<br>Rate (%)<br>(2000-<br>08) |
|-----------------------------------|----------------|----------------------------------------|-----------------------------------------|--------------------------------------------|
| <b>10 Highest Rated Countries</b> |                |                                        |                                         |                                            |
| 1                                 | Hong Kong      | 8.97                                   | 31420                                   | 5.2                                        |
| 2                                 | Singapore      | 8.66                                   | 34760                                   | 5.8                                        |
| 3                                 | New Zealand    | 8.30                                   | 27830                                   | 3.1                                        |
| 4                                 | Switzerland    | 8.19                                   | 55510                                   | 1.9                                        |
| 5                                 | Chile          | 8.14                                   | 9370                                    | 6.6                                        |
| 6                                 | United States  | 8.06                                   | 47930                                   | 2.4                                        |
| 7                                 | Ireland        | 7.98                                   | 49770                                   | 5.0                                        |
| 8                                 | Canada         | 7.91                                   | 43640                                   | 2.5                                        |
| 9                                 | Australia      | 7.89                                   | 40240                                   | 3.3                                        |
| 10                                | United Kingdom | 7.89                                   | 46040                                   | 2.5                                        |

**10 Lowest Rank Countries**

|     |                     |      |      |      |
|-----|---------------------|------|------|------|
| 130 | Burundi             | 5.54 | 140  | 2.9  |
| 131 | Algeria             | 5.34 | 4190 | 4.3  |
| 132 | Niger               | 5.11 | 330  | 4.4  |
| 133 | Chad                | 5.09 | 540  | 11.9 |
| 134 | Congo Democratic    | 5.00 | 150  | 5.2  |
| 135 | Guinea-Bissau       | 4.84 | 250  | 0.6  |
| 136 | Central African Rep | 4.79 | 410  | 0.5  |
| 137 | Congo Republic      | 4.44 | 1790 | 3.9  |
| 138 | Venezuela           | 4.33 | 9230 | 5.2  |
| 139 | Angola              | 4.04 | 3390 | 13.5 |

*Source: derived from World Bank, World development indicators: 2010 and WEF Report 2009.*

---

# حصو ٽيون اقتصادي ترقي ۽ حڪومتي ڪردار بابت واضع سوچ جاڏھ عنصر

---

1. حڪومت فردن جي حقن ۽ اُهي شيون جيڪي مارڪيٽ ۾ موجود نه هجن، انهن جي رسد کي يقيني بڻائي معاشي ترقي هٿي وٺرائي ٿي.
2. حڪومت هڪ تصحيح ڪندڙ پرزو نه آهي.
3. حڪومت جون قيمتون صرف ٽيڪس نه آهن.
4. جيسيتائين آئيني پابنديون نه هونديون تيسيتائين ذاتي مفاد رکندڙ ماڻهو سياسي جمهوري عمل ذريعي ٽيڪس ڏيندڙن ۽ واهپيدارن کي پريشان ڪندا رهندا.

5. جيسيتائين آئيني پابنديون نه هونديون تيسيتائين قانوندان وڌيڪ خرچا ڪري مالي خسارو پيدا ڪندا رهندا.
6. حڪومت اُن وقت معاشي ترقي کي سست ڪري ڇڏيندي آهي جنهن وقت هو ڪيترن ئي ماڻهن جي قيمت تي صرف ڪجهه ماڻهن جي مدد ڪرڻ چاهيندي آهي.
7. حڪومتي آمدن جي منتقلي جي قيمت اصل فائڊو ڪمائيندڙن کان به وڌيڪ هوندي آهي.
8. مرڪزي منصوبه بندي مارڪيٽن کي سياست ۾ تبديل ڪري ٿي جنهن سبب وسيلن جو زيان ٿئي ٿو ۽ معاشي ترقي گهٽجي وڃي ٿي.
9. حڪومت ۾ به مارڪيٽ جيان مقابلو تمام اهم آهي.
10. اُهي آئيني قاعدا جيڪي سياسي عمل ۽ بهتر اقتصاديات ۾ شانتي آڻي معاشي ترقي هڻي وٺائين ٿا

## تعارف

حڪومت هڪ کاڌي جيان هوندي آهي ۽ کاڌو تمام گهڻو اهم هوندو آهي پر جيڪڏهن اُن کي وڌيڪ مقدار ۾ کاڌو وڃي ته اهو توانائي جي کوٽ ۽ ٻين جسماني مسئلن جو ڪارڻ بڻجي ويندو آهي. ساڳي ريت حڪومت به حدن ۽ پابندين ۾ رهڻ واري هڪ طاقتور فوج آهي پر جڏهن حڪومت اُهي عمل ڪري ٿي جيڪي حڪومت کي نه ڪرڻ گهرجن ته حڪومت معاشي ترقي کي گهٽائي ڇڏي ٿي.

جڏهن فيصلا جهموري طور تي ڪيا ويندا آهن ته اُتي ووٽ ڏيندڙن کي حڪومت جون ڪمزوريون ۽ خوبيون ذهن ۾ رکڻ گهرجن. جڏهن ماڻهو غير حقيقي اميدون لڳائين ٿا ته اُتي نااميدي اڻٽر ٿي ويندي آهي. معيشت سياسي

اسان ان ڳالهه تي به غور ڪندا  
سين ته آخر حڪومتون اُهي  
قدم ڇو کڻن ٿيون جن سان  
وسيلن جو زيان ٿئي ٿو ۽  
ماڻهن جي آمدن گهٽجي  
ٿي. آخر ۾ اسين ڪجهه آئيني  
قاعدن جي ڳالهه ڪندا سين  
جيڪي سرڪار کي عوام  
جي بهتر رهڻي ڪهڻي ۽  
معاشي ترقي کي هٿي وٺرائڻ  
بابت پابند ڪن ٿا.

طريقي ڪار تي گهري نظر رکڻ بابت  
سمجهاڻي ٿي. هن حصي ۾ سياسي عمل کي  
معاشي طور تي پرکڻ بابت پڌاڻو ويو  
آهي. اسان توهان کي اهو پڌائيندا سين ته  
سياسي نتيجا آخر ڇو واعدن کان مختلف  
هجن ٿا. اسان ان ڳالهه تي به غور ڪندا سين ته  
آخر حڪومتون اُهي قدم ڇو کڻن ٿيون جن  
سان وسيلن جو زيان ٿئي ٿو ۽ ماڻهن جي  
آمدن گهٽجي ٿي. آخر ۾ اسين ڪجهه آئيني  
قاعدن جي ڳالهه ڪندا سين جيڪي سرڪار  
کي عوام جي بهتر رهڻي ڪهڻي ۽ معاشي  
ترقي کي هٿي وٺرائڻ بابت پابند ڪن ٿا.

حڪومت فردن جي حقن ۽ اُهي شيون جيڪي مارڪيٽ ۾ موجود نه  
هجن، انهن جي رسد کي يقيني بڻائي معاشي ترقي هٿي وٺرائي ٿي.

هڪ عقلمند حڪومت اها آهي جيڪا ماڻهن کي هڪ ٻئي سان وڙهڻ  
کان بچائي، يا وري انهن کي صنعتن ۾ پنهنجي مرضي مطابق قاعدا جوڙڻ جي  
اجازت ڏي ۽ مزدورن جي منهن مان ڪمايل گهره نه کسي. اها ئي هڪ بهترين  
حڪومت آهي.

----- ٿامس جيفرسن

حڪومت سڀ کان پهرين سماجي سهڪار ۽ پنهنجي شهرين جي پلائي  
ٻن طريقن سان ڪري سگهي ٿي. (1) شهرين جي زندگين، آزادي ۽ جائيداد جي  
حفاظت ڪري (ايسيتائين، جيسيتائين اها آزادي ۽ جائيداد ڪنهن طاقت چوري يا

فراڊ جي صورت ۾ نه هجي) ۽ (2) انهن شين تائين رسائي جيڪي مارڪيٽ ۾ مشڪل سان ملي سگهن. نوبل انعام يافته جيمز بڪانن ان طريقن کي حڪومت جا حفاظتي ۽ پيداواري عمل سمجهي ٿو.

حفاظتي عمل جو مطلب هڪ اهڙو طريقو ڪار جوڙڻ آهي جنهن ۾ ماڻهن کي خراب حالتن فراڊ ۽ چوري کان بچائڻ لاءِ قانونسازي ڪئي وڃي. سرڪار وٽ فوج جي استعمال جا سمورا اختيار هوندا آهن ته جيئن هو پنهنجي شهرين کي هڪٻئي ۽ ٻاهرين ماڻهن کان محفوظ رکي سگهن. ان ڪري ته جيئن ماڻهو ٻين ماڻهن يا قاعدن جي خلاف ڪو قدم کڻڻ بدران شهڪار ذريعي هڪ ٻئي سان واسطيداري رکي سگهن. ان طريقي ڪار جو مُک مقصد ماڻهن جي جان ۽ جائيداد کي قبضا خورن کان بچائڻ، معاهدن کي عملو جامو پارائڻ، پابنديون ماڻڻ، قاعدا جوڙڻ ۽ امتيازي ٽيڪسن کان محفوظ رکڻ هوندو آهي.

جڏهن حڪومت بهتر نموني حفاظتي اُپائن تي عمل ڪري رهي

هوندي آهي تڏهن شهرين کي پنهنجي سرڪار تي اهو اعتماد هوندو آهي ته هو نه صرف انهن کي کين ڏوڪي کان بچائيندي پر انهن جي دولت پڻ ڪنهن قبضا خور، حڪومتي ٽيڪسن، قاعدن جي باري مهانگائي کان محفوظ رهندي. اها حفاظت شهرين کي اهو پڻ يقين ڏياري ٿي ته جيڪو هو پوکيندا، اهو ئي لٽندا. جڏهن اهو سڀ سچ هوندو ته ماڻهو تمام گهڻي مقدار ۾ پوکيندا ۽ لٽندا جنهن جي نتيجي ۾ معاشي خوشحالي ايندي.

حڪومتي ٽيڪسن، قاعدن جي باري مهانگائي کان محفوظ رهندي. اها حفاظت شهرين کي اهو پڻ يقين ڏياري ٿي ته جيڪو هو پوکيندا، اهو ئي لٽندا. جڏهن اهو سڀ سچ هوندو ته ماڻهو تمام گهڻي مقدار ۾ پوکيندا ۽ لٽندا جنهن جي نتيجي ۾ معاشي خوشحالي ايندي.

مسئلا اُن وقت پيدا ٿين ٿا جڏهن سرڪار پنهنجا حفاظتي فرض صحيح نموني ادا نه ڪندي آهي. جيڪڏهن نجی مالڪي جا حق صحيح نموني بيان نه ڪيل هوندا ۽ انهن تي صحيح عملدرآمد نه ڪرايو ويندو ته ان صورتحال ۾ بيون قوتون انهن ماڻهن لاءِ ڏکيائون پيدا ڪنديون. ماڻهن جي جائيداد قيمت جي ادائينگي بنا ئي استعمال ڪئي ويندي. جڏهن ماڻهن کي بنا معاوضي جي اهڙي قيمت ادا ڪرڻي پوندي تڏهن مارڪيٽ مان شين جي اصل پيداواري قيمت جو اندازو لڳائڻ مشڪل هوندو. ان ڪري جڏهن وسيلن تي مالڪي جا حق صحيح نموني واضح نه هوندا ته پوءِ وسيلا غير محفوظ ۽ غير فائديمند طور تي استعمال ٿيندا. ان ۾ حيرت جي ڪا به ڳالهه نه آهي ته اسان وٽ بي پناهه ماحوليات ۽ پاڻي آهي ڇاڪاڻ ته اهي وسيلا نه ئي آساني سان مالڪي جا حامل هجن ٿا ۽ نه ئي انهن کي نجی جائيداد جيان وڪرو ڪري سگهجي ٿو.

حڪومت جو ٻيو بنيادي ڪم پيداوار جو آهي جنهن کي اقتصادي ماهر عوامي شيون سڏين ٿا. ان قسم جي شين جا ٻه مختلف ڪردار هوندا آهن. (1) ڪنهن هڪ ماڻهو تائين انهن شين کي پهچائڻ جڳهه مقصد اهو آهي ته اهي ٻين لاءِ فراهم ڪري سگهجن ۽ (2) اهو مشڪل آهي جيڪڏهن ناممڪن نه آهي ته انهن شين جو استعمال صرف انهن ماڻهن تائين هجي جيڪي اُن جي قيمت ادا ڪري سگهن جيئن قومي دفاع، ٻوڏ تي ضابطي وارا منصوبا، مچرن جي خاتمي جا پروگرام وغيره. عوامي شين جي طور تي هوندا آهن.

ان مشڪل کي سمجهندي صلاحيت رکندڙ منفعي خور انهن منصوبن جي لاڳت تي خرچ ڪرڻ لاءِ راضي نه هوندا آهن. هر شخص کي ٻي ماڻهو کان ادائينگي ڪرائڻ جو اختيار هوندو آهي. جڏهن ائين ٿيندو آهي ته پوءِ منصوبا نه ئي پنهنجي تڪميل تي پهچي سگهندا آهن ۽ نه ئي انهن تي خرچ ٿيندڙ رقم مان ڪو فائدو ملي سگهندو آهي. ڪيترن ئي حوالن سان اهو تمام آسان آهي ته ادائينگي ۽ رسيد ۾ ڪو رابطو جوڙي سگهجي ٿو. جيڪڏهن توهان ڪنهن

آئسڪريم جي گيلن، گاڏي، ٽي وي سيٽ، ڊي وي ڊي پليئر جي قيمت ادا نه ڪندڻو ته انهن شين جو وڪرو ڪندڙ توهان کي اهي شيون فراهم نه ڪندو ۽ توهان انهن شين مان مفت ۾ فائدو حاصل نه ڪري سگهندڻو ان ڪري عوامي شيون تمام گهٽ هونديون آهن. پر جڏهن فطري طور تي ادا ٿيڻي ۽ رسيد وڃڻ ۾ رابطو جوڙڻ مشڪل ٿي ويندو آهي ته ان صورتحال ۾ ماڻهو حڪومتي عملن ذريعي فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. حڪومت پاران عوام لاءِ حقيقي معنيٰ ۾ انهن شين جي فراهمي ان ريت هجڻ گهرجي جيئن ابراهام لنڪن چيو هو ته ”حڪومت جو اصل مقصد ماڻهن لاءِ اهو سڀ ڪرڻ آهي جيڪي هو چاهين ٿا يا چاهيندا هئا پر حڪومت مختلف ماڻهن لاءِ مختلف طريقن سان انفرادي طور تي سڀ ڪجهه نه ٿي ڪري سگهي.“

آمريڪي سرڪار سان ڪڏهن محبت ڪن ٿا ۽ ڪڏهن نه ٿا

ڪن. آمريڪي آئين وفاقي سرڪار جون حدون مقرر ڪيون آهن ۽ هڪ صدي کان به وڌيڪ عرصو گذرڻ باوجود آمريڪي سرڪار پنهنجي حدن ۾ رهي حفاظتي ۽ پيداواري عمل جاري رکيو پئي اچي. ان جي باوجود ته معاشي باڙائي حڪومتي بدانتظامي (مثال طور ناڻي واڌ ۾ معمولي گهٽتائي، 1930 ع ۾ تيرف ۾ واڌ ۽ 1932 ۾ ٽيڪسز ۾ واڌ) حڪومتي ڪردار کي وڌيڪ وائڪو ڪيو. 1960 ڌاري آمريڪي شهرين اهو سوچيو ته سرڪار سڀ ڪجهه نه ٿي ڪري سگهي. غربت گهٽائڻ لاءِ تمام گهڻي آمدن منتقل ٿيڻ لڳي، اسپتالون پوڙهن ۽ غريبن کي مفت صحت جون سهولتون فراهم ڪرڻ لڳا ۽ مالي خسارو سرگرمين ۾ تبديل ٿي بيروزگاري گهٽائڻ لڳو. جيتوڻيڪ سرڪار حفاظتي ۽ پيداواري عمل کان تمام پري هلي وئي پر ان جا نتيجا واعدن کان به وڌيڪ بهتر هئا.

1960 ڌاري آمريڪي شهرين اهو سوچيو ته سرڪار سڀ ڪجهه نه ٿي ڪري سگهي. غربت گهٽائڻ لاءِ تمام گهڻي آمدن منتقل ٿيڻ لڳي، اسپتالون پوڙهن ۽ غريبن کي مفت صحت جون سهولتون فراهم ڪرڻ لڳا ۽ مالي خسارو سرگرمين ۾ تبديل ٿي بيروزگاري گهٽائڻ لڳو.

جيتوڻيڪ سرڪار حفاظتي ۽ پيداواري عمل کان تمام پري هلي وئي پر ان جا نتيجا واعدن کان به وڌيڪ بهتر هئا.

معاشي سرگرمين ۾ تبديل ٿي بيروزگاري گهٽائڻ لڳو. جيتوڻيڪ سرڪار حفاظتي ۽ پيداواري عمل کان تمام پري هلي وئي پر ان جا نتيجا واعدن کان به وڌيڪ بهتر هئا. 1980 ع ۾ 1960 جي فيصلن جا برا اثر ظاهر ٿيڻ بعد ماڻهن جو سرڪار سان پيار وارو جذبو پڻ ختم ٿڌو ٿي ويو.

پر ماڻهن جي يادداشت تمام گهڻي ڪمزور هوندي آهي ۽ جڏهن حڪومت نااميدي سان پريل نتيجا ڏيکارڻ شروع ڪندي آهي ته ماڻهو اهو سوچڻ لڳن ٿا ته اهو سڀ ڪجهه غلط ماڻهن

اقتصاديات وٽ حڪومتي عملن بابت ڳالهائڻ لاءِ گهڻو ڪجهه آهي ته سرڪار ڪيئن ڪم ڪري ٿي، نتيجا ايڏا خراب ڇو نڪرن ٿا ۽ ان جي بهتر نتيجن لاءِ ڇا ڪري سگهيو هو. جيئن ته هي حڪومت جي ڳالهه آهي، اقتصاديات هتي رومانوي سوچ کي حقيقي اُميدن سان تبديل ڪري ٿي. بعد ۾ ان ۾ پرجوشي پلي نه هجي پر اها اُن سوچ کي مفاهمت طرف وٺي ويندي آهي ۽ نااميدي گهٽجي ويندي آهي.

جي اقتدار ۾ اچڻ ڪري ٿي رهيو آهي. جيڪڏهن ڪجهه ٻيا ماڻهو چونڊيا ويا ته حالتون وڌيڪ خراب ٿي وينديون. هڪ ڀيرو ٻيهر حڪومت سان محبت جو جذبو اُڀرندو نظر اچي ٿو. اقتصاديات وٽ حڪومتي عملن بابت ڳالهائڻ لاءِ گهڻو ڪجهه آهي ته سرڪار ڪيئن ڪم ڪري ٿي، نتيجا ايڏا خراب ڇو نڪرن ٿا ۽ ان جي بهتر نتيجن لاءِ ڇا ڪري سگهيو هو. جيئن ته هي حڪومت جي ڳالهه آهي، اقتصاديات هتي رومانوي سوچ کي حقيقي اُميدن سان تبديل ڪري ٿي. بعد ۾ ان ۾ پرجوشي پلي نه هجي پر اها اُن سوچ کي مفاهمت طرف وٺي ويندي آهي ۽ نااميدي گهٽجي ويندي آهي.

## حڪومت تصحيح ڪندڙ اوزار نه آهي.

ماڻهو عام طور تي حڪومت بابت ۽ خاص طور تي جهموري حڪومت بابت اهو سوچين ٿا ته هو هڪ تصحيح ڪندڙ اوزار آهي. هو ائين ورتاءُ ڪن ٿا جيئن حڪومت ڪا جادوئي لٺ رکي ٿي جنهن سان سڀ مسئلا حل ٿي وڃن ٿا. اهو خيال غلط آهي. هڪ جهموري سرڪار اها هوندي آهي جيڪا هڪ سماجي اداري وانگر ڪم ڪري ٿي، هڪ اهڙو عمل جنهن ذريعي ماڻهو گڏيل طور فيصلا ڪري سرگرميون ڪن ٿا. ان جي ڪا به پڪ نه هوندي آهي ته اڪثريت پاران مڃيل فيصلا معاشي ترقي جا ضامن هجن. ان ۾ اُميد رکڻ جو هڪ سبب اهو آهي ته جيسيتائين ماڻهن جي اڪثريت ڪنهن فيصلي کي نه مڃيندي، تيسيتائين ڪا مقبول حڪومت به معاشي ترقي سان لاڳاپيل فيصلو نه ڪري سگهندي.

ٽيبل 3 (ايندڙ صفحي تي) ان ڳالهه کي آساني سان سمجهائي ٿي. ٽيبل ۾ هڪ منصوبي جي لاڳت بيان ڪئي وئي آهي جيئن ڪا عمارت، ڪنهن روڊ جي تعمير وغيره. هڪ مثال جوڙڻ لاءِ اسان پنج ماڻهن جي معيشت تي غور ڪندا سين. جيتوڻيڪ ان جو جواب اهڙو ئي هوندو آهي جهڙو هزارين (يا لکين) ووٽ ڏيندڙن جو هجي. منصوبي جي لاڳت 60 ڊالر آهي ۽ شهرين لاءِ صرف 50 ڊالر جو فائدو حاصل ٿي سگهي ٿو ڇاڪاڻ ته پيداواري لاڳت اُيت کان گهٽ هجڻ ڪري اهو صاف ظاهر آهي ته هي منصوبو غير پيداواري هوندي ۽ ان ڪري ان کي رد ڪرڻ گهرجي. پر جيڪڏهن پيداواري لاڳت سڀني ووٽرن ۾ برابر تقسيم ڪئي وڃي (پلان A) ۽ اهو معاملو اڪثريتي ووٽن سان حل ڪرايو وڃي ته هي منصوبو ايڊم، برائون ۽ گرین پاران کنيو ويندو.

## ٽيبل 3

ڪار جي هڪ غير حقيقي منصوبي جي لاڳت ۽

| voter        | Benefits Received | TAX PAYMENT |                |
|--------------|-------------------|-------------|----------------|
|              |                   | Plan A      | Plan B         |
| Adams        | \$15              | \$12        | \$18.00        |
| Brown        | 15                | 12          | 18.00          |
| Green        | 15                | 12          | 18.00          |
| Jones        | 3                 | 12          | 3.60           |
| Smith        | 2                 | 12          | 2.40           |
| <b>TOTAL</b> | <b>\$50</b>       | <b>\$60</b> | <b>\$60.00</b> |

سڀني کي پيداواري لاڳت کان وڌيڪ فائدا حاصل ٿيا (12 ڊالرز جي پيٽ ۾ 15 ڊالرز) ۽ انهن جا هاڪاري ووٽ اڪثريت ۾ آهن. جونز ۽ اسمٿ تي ايندڙ قيمتن جو اثر يقينن فائدين کان وڌيڪ هوندو پر ڇاڪاڻ ته هو اقليت ۾ آهن ان سبب هو ان بابت ڪجهه نه ٿا ڪري سگهن.

ڇا چونڊ جي نظام ۾ اهڙي ريت اصلاح ڪري سگهجي ٿي ته جيئن سرڪار جي ڪم ڪرڻ جي طريقن ڪار کي بهتر بڻائي سگهجي؟ پلان B ان حوالي سان هڪ ٻيو امڪان ظاهر ڪري ٿو. پلان B موجب پيداواري لاڳت جي

مقررِي فائِذن جي حصول جي حساب سان لڳائي وڃي. اُهي ووٽر جيڪي فائِذن جو وڌيڪ حصو کڻن ٿا. اُنهن لاءِ پيداواري لاڳت جو حصو به وڌيڪ هجڻ گهرجي. ان ڪري ڇاڪاڻ ته ايڊم، برائون ۽ گرِين منصوبي مان 30 سيڪڙو فائِذو حاصل ڪندا. (50 ڊالرز مان 15 ڊالرز) ان ڪري هنن کي منصوبي جي سهڪار لاءِ 30 سيڪڙو ٽيڪس ڏيڻ گهرجي. ساڳي ريت جونز ۽ اسمٿ ڪل لاڳت جو صرف 6 ۽ 4 سيڪڙو ادا ڪن ڇاڪاڻ ته اهو سندن فائِذن جو حصو آهي. جڏهن پيداواري لاڳت فائِذن جي حصول جي حساب سان تقسيم ڪئي ويندي ته سڀئي ووٽر ان منصوبي لاءِ ناڪاري ووٽ ڏيندا ڇاڪاڻ ته حاصل ٿيندڙ فائِذا اُنهن جي ادا ڪيل قيمت کان گهٽ هوندا.

مٿي ڏنل سادي مثال هڪ تمام اهم نقطي کي اُڃاگر ڪري ٿي ته جڏهن

سڀئي ووٽر فائِذن جي حساب سان پنهنجو ڪردار ادا ڪندا ته ان صورتحال ۾ جيڪڏهن سرڪاري منصوبو غير پيداواري هوندو ته ماڻهن کي نقصان ٿيندو ۽ جيڪڏهن منصوبو پيداواري هوندو ته ماڻهن کي فائِذو ٿيندو. ان ڪري جڏهن فائِذن ۽ پيداواري لاڳت جو واسطو براه راست ووٽرن سان هوندو ته ماڻهن جي اڪثريت غير پيداواري منصوبن جي مخالفت ڪندي ۽ جيڪڏهن منصوبو پيداواري هوندو ته ماڻهن جي اڪثريت اُنهن جي حمايت ڪندي. ڪيترا ئي اقتصادي ماهر ان ڳالهه تي يقين رکن ٿا ته جيڪڏهن سرڪاري خرچ ڪرڻ لاءِ عوامي اڪثريت کان اجازت ورتي وڃي ته ٽيڪس ڏيندڙن جو پيسو پيداواري طريقي سان استعمال ٿي سگهندو. وڌيڪ

ان ڪري جڏهن فائِذن ۽ پيداواري لاڳت جو واسطو براه راست ووٽرن سان هوندو ته ماڻهن جي اڪثريت غير پيداواري منصوبن جي مخالفت ڪندي ۽ جيڪڏهن منصوبو پيداواري هوندو ته ماڻهن جي اڪثريت اُنهن جي حمايت ڪندي. ڪيترا ئي اقتصادي ماهر ان ڳالهه تي يقين رکن ٿا ته جيڪڏهن سرڪاري خرچ ڪرڻ لاءِ عوامي اڪثريت کان اجازت ورتي وڃي ته ٽيڪس ڏيندڙن جو پيسو پيداواري طريقي سان استعمال ٿي سگهندو.

اڪثريت پاران منصوبي جي حمايت ان ڳالهه کي ظاهر ڪندي ته منصوبو پيداواري هوندو ٻي صورت ۾ جيڪڏهن منصوبي کي اڪثريت جي حمايت حاصل نه هوندي ته مطالب منصوبو غير معياري هوندو وڌيڪ ۾ اڪثريت جي پيٽ ۾ وڌيڪ اڪثريت سرڪار پاران شروع ڪيل غير منفعلي بخش منصوبن کي پڻ ختم ڪرائڻ ۾ مددگار ثابت ٿيندي ۽ ان ڳالهه جي پڪ ڏياريندي ته سرڪار جا ٻيا منصوبا عالم مائٽن جي معاشي پلائي لاءِ بهتر ثابت ٿيندا.

حڪومت پاٽ سرچڻ کان اڳ ۾ ان ڳالهه کي سمجهڻ ضروري آهي ته سياسي جمهوريت ۽ مارڪيٽ ۾ ڪجهه بنيادي اختلاف هوندا آهن. جڏهن سرڪار ٽيڪس لڳائي ٿي ته هو اهو سڀ ڪجهه زبردستي لڳائي ٿي پوئتي پيل اقليتن کي ان ڳالهه کان هٽي ڪري ته اهو ٽيڪس ڪين ڪو فائدو ڏيندو يا نه. انهن کي اهو ٽيڪس ادا ڪرڻو پوندو سرڪار پاران ٽيڪس لڳائڻ جي اختيار جو مطالب اهو آهي ته هو بنا ڪنهن اجازت جي فردن کان ملڪيت (مثال طور آمدن) کسي سگهي ٿي.

نجي شعبي ۾ زبردستي جهڙي ڪا به طاقت موجود نه آهي. نجي ڪمپنين ميان ڳالهه مقرر ڪري سگهن ٿيون پر هو ڪنهن کي به انهن کان ٿي شين جي خريد لاءِ دٻاءُ نه ٿيون وجهي سگهن. ايسٽائين اهي ڪمپنين واهپيدارن جو پيسو حاصل نه ٿيون ڪري سگهن جيستائين هو انهن لاءِ انهن جي ضرورت جي شيءِ نه ٺاهين. واهپيدارن لاءِ ضروري آهي ته شيون ۽ خدمتون انهن لاءِ پيداواري لاڳت کان وڌيڪ اهم هجن ٻي صورت ۾ هو اهي شيون خريد نه ڪندا پر جيڪڏهن حڪومتي بيورو يا انٽرپرائيز کان ٽيڪس ڏريجي رعايت مليل هوندي ته ان صورتحال ۾ اها پڪ نه ٿي ڏئي سگهجي ته مائٽن جيڪي شيون يا خدمتون استعمال ڪري رهيا آهن، اهي انهن لاءِ پنهنجي پيداواري لاڳت کان وڌيڪ اهم آهن.

هڪ ٻيو اهم بنيادي فرق اهو به آهي ته لامحدوديت وارو سياسي جمهوري نظام هڪ اهو نظام آهي جتي اڪثريت راڄ ڪري ٿي جڏهن ته مارڪيٽ جو نظام برابري جي بنياد تي نمائندگي وارو نظام آهي. جڏهن سياسي طور تي فيصلا ڪيا وڃن ٿا ته اقليت کي مجبورن اڪثريت جي فائدين لاءِ قيمت ادا ڪرڻي پوي ٿي پوءِ ڀلي اهو بيس بال اسٽيڊيم هجي، ڪرڪيٽ جو ميدان هجي، فوجي چانوٿيون هجن يا ٻيو ڪجهه. ٻئي پاسي مارڪيٽ مختلف گروهن کي هر ان شيءِ لاءِ ووٽ جو حق ڏئي ٿي جيڪا هو چاهين ٿا.

مثال طور اسڪولن جي فراهمي حڪومت بدران مارڪيٽ ذريعي ٿئي ٿي، ڪجهه ماڻهو انهن اسڪولن جي چونڊ ڪن ٿا جتي مذهبي قدرن جي سکيا ڏني وڃي ٿي جڏهن ته ٻيا سيڪيولرزم واري اسڪولن ۾ وڃن ٿا، ڪي وري بنيادي سکيائين، ثقافتي تبديلين يا ووڪيشنل تياري وارا اسڪول چونڊيندا. مارڪيٽ سبب هر متبادل اهميت کي طمعن ڪري سگهجي ٿو. ڪنهن کي به اڪثريت جي فيصلي کي مڃڻ جي ضرورت نه پوندي. جيسيتائين انفرادي طور (يا گروهن ۾) ڪو شخص ڪنهن شيءِ جي قيمت ادا نه ٿو ڪرڻ چاهي ته مارڪيٽ ان جي اهميت کي عزت ڏيندي ۽ ڪيتريون ئي اقليتون مختلف انگن ۾ پنهنجي خريداري جي حوالي سان پنهنجي نمائندگي ڪري سگهنديون. ان کان علاوه اڪثريت پاران فيصلا مڙهڻ وارا مسئلا پڻ پيدا نه ٿيندا.

## سرڪار جي قيمت صرف ٽيڪس نه آهن

سياستدان عام طور تي ائين ڳالهائين ٿا جيئن سرڪار جي قيمت صرف ٽيڪس هجن. جيتوڻيڪ ٽيڪسن جي ادائينگي سرڪار جي ڪنهن عمل يا پاليسي جي قيمت جو حصو آهن پر اهي مڪمل قيمت نه آهن. ڪنهن به شيءِ جي قيمت جو مطلب اهو آهي ته اسان ان جي پيداوار ختم ڪري ڇڏي آهي ۽

سرڪار اُن جي جوابده نه آهي. سرڪار پاران خدمتن ۽ شين جي بدلي ٽيڪس لڳائي قيمت اوڳاڙڻ جا ٽي طريقا آهن.

پهريون، ته نجی شعبي جي اُپت جو نقصان آهي جيڪا انهن وسيلن ذريعي شيون ۽ خدمتون فراهم ڪري سگهي ها جيڪي سرڪار جي استعمال ۾ آهن. اهي وسيلا جيڪي پوليس تحفظ، هاءِ ويز، ميزائيل، تعليم، صحت يا ٻين سرڪاري منصوبن ۾ استعمال ٿين ٿا. انهن جو متبادل استعمال پڻ ممڪن هو. جيڪڏهن اهي سرڪاري شعبي پاران استعمال نه ڪيا وڃن ها ته انهن جو استعمال نجی شعبو ڪري ها. جيتوڻيڪ سرڪار پاران فراهم ٿيندڙ خدمتن جي قيمت ڪڏهن ته ٽيڪسن ذريعي اوڳاڙي وڃي ٿي ۽ ڪڏهن وري انهن جي قيمت قرض ڪڍي يا نوٽ چاپي ادا ڪئي وڃي ٿي، اهو سلسلو اُن وقت ئي ختم ٿي سگهي ٿو جڏهن سرڪار پنهنجي خريداري جو دائرو ننڍو ڪري.

جيڪڏهن اهي سرڪاري شعبي پاران استعمال نه ڪيا وڃن ها ته انهن جو استعمال نجی شعبو ڪري ها. جيتوڻيڪ سرڪار پاران فراهم ٿيندڙ خدمتن جي قيمت ڪڏهن ته ٽيڪسن ذريعي اوڳاڙي وڃي ٿي ۽ ڪڏهن وري انهن جي قيمت قرض ڪڍي يا نوٽ چاپي ادا ڪئي وڃي ٿي،

ٻيو، قيمت جو اهو قسم جيڪو ٽيڪسن جي اوڳاڙي ۾ وسيلا خرچ ڪرڻ جي صورت ۾ هوندي آهي. ٽيڪس جي قاعدن ۽ قانونن تي عملدرآمد لازمي آهي. ٽيڪس ريترنز ۽ ٽيڪس سان لاڳاپيل هر دستاويز ضروري طور ٺاهيو ۽ نظر هيٺ رکيو وڃي. اهي وسيلا جيڪي ٽيڪس نظام تي نظرداري ۽ ٽيڪس جي قانونن، قاعدن ۽ ضابطن تي عملدرآمد ڪرائڻ لاءِ خرچ ٿيندا، اهي نجی يا حڪومتي شعبي جي ڪنهن ٻي پيداواري عمل جو حصو نه ٿي سگهندا. آمريڪي تحقيق جنهن ۾ فردن ۽ ڪاروبارن کي چونڊيو ويو، اها ٻڌائي ٿي ته تقريبن سال ۾ 5.5 ارب ڪلاڪ (تقريبن 27 لک ماڻهن جي ڪم جو

وقت) صرف ٽيڪس جي ڪاغذن تي ڪم ڪرڻ ۾ استعمال ٿين ٿا. آمريڪا ۾ انهن ڪمن جو وفاقي سطح تي جڏهن ڪاٿو لڳايو ويو ته سال 2000 495 ارب ڊالرز ان تي خرچ ٿيا جيڪا في ڪس مزدور جي حساب سان 4800 ڊالرز ٿي وڃي ٿي.

جڏهن 348 ارب ڊالرز قاعدن خلاف ڳڻ جوڙ لاءِ خرچ ٿين ٿا (تفصيل لاءِ ڏسو عنصر 3، حصو ٻيو) تڏهن سال 2000 ۾ انهن جو انگ 843 ارب ڊالرز ٿي وڃي ٿو يا في ڪس جي حساب سان 8200 ارب ڊالرز. انهن انگن اکرن کي سامهون رکندي جيڪڏهن ٽيڪس اوڳاڙين جو حساب لڳايون ته اهي تقريبن 19600 ڊالرز في ڪس جي حساب سان ٿين ٿا. ان جو مطلب ته سرڪار پاران في ڪس جي حساب سان 27 هزار 8 سو ڊالرز گڏ ڪيا وڃن ٿا جن مان 70 سيڪڙو ٽيڪسز جي مد ۾ ۽ 30 سيڪڙو ڳڻ جوڙ ۽ عملدرآمد جي مد ۾.

ٽين قيمت اڳهن ۾ پيچيدگين جي آهي جيڪا ٽيڪسز ۽ قرضن جو نتيجو آهي. ٽيڪسز سان فائدا گهٽجي وڃن ٿا، ٽيڪسن ذريعي خريدار ۽ شيون ٺاهيندڙ پاران ادا ڪيل ۽ ورتل قيمتن هڪ مفاصلو پيدا ٿئي ٿو (ٽيڪسن ذريعي خريدار وڌيڪ قيمت ادا ڪن ٿا پر وڪرو ڪندڙ خريدار جي ادا ڪيل قيمت کان گهٽ وصول ڪن ٿا). ان حساب سان وڌيڪ فائدا پهچائيندڙ ڏيتيون ليتيون غيرمنافعي بخش ٿي وينديون ۽ اڳتي هلي خت ٿي وينديون.

انهن اثرائتي فائدين جي ختم ٿيڻ جي قيمت معيشت کي ادا ڪرڻي پوي ٿي. بي پاسي ٽيڪس فردن کي پيداواري سرگرمين بدران وڌيڪ عيش و عشرت ڏانهن موڙيندا جنهن سان پيداوار ۾ گهٽتائي ٿيندي. بي پاسي ماڻهو گهٽ ٽيڪس واري سرگرمين ڏانهن راغب ٿيندا. جنهن جي قيمت پڻ معيشت کي ادا ڪرڻي پوندي. ان ڪري حڪومتي منصوبن جي فائدين بابت سوچڻ کان اڳ ۾ قيمتن تي ڌيان رکڻ ضروري آهي.

## پاڪستان ۾ ٽيڪس جي قيمت فائڊن کان وڌيڪ آهي

پاڪستان جي صورتحال ۾ اسان وٽ ڪيترا ئي دلچسپ مثال موجود آهن. پاڪستاني سرڪار 1997 ع تائين دولت جي حساب سان ٽيڪس اوڳاڙي ڪئي ويندي هئي جيڪا ڪُل ٽيڪس اوڳاڙين جو 0.5 سيڪڙو مس هئي. جڏهن ته وڪيلن ڳٺ جوڙ ڪورٽن ۽ دولت جي جانچ پڙتال ڪرڻ تي ٿيندڙ خرچ ڪُل ٽيڪس اوڳاڙين کان به وڌيڪ اچڻ لڳو جنهن ڪري سرڪار کي اهو ٽيڪس ختم ڪرڻو پيو. ٻي پاسي ڪپهه تي سيلز ٽيڪس جي غير مناسب اوڳاڙي هئي، اهو ٽيڪس ٽيڪسٽائيل ملز کان ڪپهه جي وڪري وٺڻ واري اوڳاڙي وٺندو هو. جيڪو بعد ۾ ٽيڪسٽائيل ملز پاران ڪپڙي جي درآمد ٿيڻ جي صورت ۾ واپس ڪيو ويندو هو جنهن مان تقريبن 92 سيڪڙو واپس ڪيو ويندو آهي. اتي اهو پڻ ڏٺو ويو ته ڪجهه ملز جون رهتون ايڪسپورٽ کان به وڌيڪ اچڻ لڳيون. اهو ٽيڪس وفاقي سرڪار پاران پيداوار ۾ تحقيق ۽ ترقي، ڪپهه جا مختلف قسم اُڀاڻڻ لاءِ گڏ ڪيو ويندو هو. اهو پڻ محسوس ڪيو ويو ته ان ٽيڪس جو 90 سيڪڙو انتظامي خرچن جي نظر ٿيندو رهيو.

جيسيتائين ڪا آئيني قانون سازي نه هوندي تيسيتائين ذاتي سوچ رکندڙ گروهه ٽيڪس ڏيندڙن ۽ واهپيدارن کي سياسي جهموري عمل ذريعي پريشان ڪندا رهندا.

جڏهن حڪومتي پاليسيون پنهنجي صحيح ڪمن جي حوالي سان محدود هونديون تڏهن سرڪار معاشي بهتري ۾ وڌ ۾ وڌ حصو وٺي سگهي ٿي. جيتوڻيڪ ان لاءِ نه صرف اڪثريت کان به وڌيڪ حڪمراني پر قانون سازي جي مقبول چونڊ به ضروري آهي.

بدقسمتي سان جهموري طور چونڊيل نمائندا به ذاتي سوچ رکندڙ گروهن جون ساڳيون پاليسيون اپنائڻي ماڻهن جي قيمت تي فائدا حاصل ڪري سگهن ٿا. ٿوري دير لاءِ ڪنهن اهڙي پاليسي تي غور ڪيون ٿا جيڪا هڪ بهتر نموني تنظيمي گروهه کي ٽيڪس ڏيندڙن ۽ واهپيدارن جي پيٽ ۾ ڪيترا ئي فائدا پهچائي سگهي ٿي (مثال طور واپارين جو ڪو گروهه جيڪو واپارين جي، ليبر يونين جي يا ڪنهن ڪمپني جي نمائندگي ڪري رهيو هجي). جڏهن ته انهن گروهن جي تعداد ٽيڪس ڏيندڙن جي پيٽ ۾ تمام گهٽ هوندي آهي. ٻي پاسي ٽيڪس ڏيندڙ ۽ واهپيدار نقصان کي منهن ڏئي رهيا هوندا آهن. ان سان هڪ ته تمام گهٽ قيمت ڪين ادا ڪرڻي پوي ٿي ۽ ٻيو ته ان قيمت جا وسيعا مشڪل هوندو آهي.

جڏهن ته انهن گروهن جي تعداد ٽيڪس ڏيندڙن جي پيٽ ۾ تمام گهٽ هوندي آهي. ٻي پاسي ٽيڪس ڏيندڙ ۽ واهپيدار نقصان کي منهن ڏئي رهيا هوندا آهن. ان سان هڪ ته تمام گهٽ قيمت ڪين ادا ڪرڻي پوي ٿي ۽ ٻيو ته ان قيمت جا وسيعا مشڪل هوندو آهي.

ان قسم جي معاملن ۾ سياستدانن لاءِ ذاتي فائدي واري سوچ رکندڙ گروهن جي مدد ڪرڻ آسان ٿي ويندو آهي. جيڪڏهن انهن گروهن جي نمائندن کي ڪٿي ڪو وڌيڪ ذاتي فائدو نظر ايندو ته هو ٻين ماڻهن سان گڏ جوڙ ڪري قانونسازي کي اهو احساس ڏياريندا ته هو ان معاملي جي حل بابت تمام گهڻي ڄاڻ رکن ٿا. ڪيترا ئي مفاد پرست ڪنهن سياستدان کي ووٽ ڏيڻ کان اڳ اهو سوچيندا ته ڪهڙو سياستدان ڪهڙي مسئلي تي ڪين مفاد پورا ڪرائي سگهندو. ڇاڪاڻ ته مفاد پرست ٽولي جو مسئلو ٻين ووٽ ڏيندڙن تي ذاتي طور گهٽ اثر وجهي ٿو ۽ عام طور تي ڪيترا ئي ووٽر ان بابت سوچيندا به نه.

جيڪڏهن توهان کي ووٽ گهرندڙ سياستدان هجو ها ته توهان ڇا ڪيو ها؟ اهو واضح آهي ته توهان هڪ مخصوص مفاد پرست ٽولي ۽ ان ڇاهيندڙ اڪثريت جي مدد سبب بهتر چونڊ مهڻو نه هلائي سگهو. پر اهڙن ٽولن جي ڪم

اچڻ سان توهان کي ڳالهائيندڙ حمايتي، چونڊ مهه لاءِ مزدور ۽ مهه ۾ تمام گهڻيون خاص حصيداريون ملي وينديون. ميڊيا جي سياست جي دور ۾ سياستدان اهڙن ٽولن جي مدد ڪرڻ سبب سخت دٻاءُ هيٺ رهن ٿا ۽ انهن منصوبن تي خرچ ڪن ٿا جيڪي ٽي وي تي فائديمند ٻڌايا وڃن ٿا. سياستدانن کي نه چاهيندي به سرڪاري ناڻي مان پنهنجي حمايت خاطر اهڙن ٽولن جي مدد کين نقصان پهچائي ٿي. اڄ ڪلهه جي دور ۾ اهڙن ٽولن جي سياسي سهڪار ڪنهن ٽين قوت جو عڪس ڏئي ٿي ۽ ان جي نتيجي ۾ غير اثرائتيون پاليسيون جڙن ٿيون.

ڳالهه بالڪل صاف آهي ته اڪثريت پاران چونڊيل سرڪار اهڙن ٽولن کي بهتر نموني هلائي نه ٿي سگهي. جڏهن ته غير پابند سياسي عمل مفاد پرست ٽولن لاءِ اهڙن ڪيترن ئي منصوبن کي واضع ڪري ٿو جن سان معاشي ترقي گهٽجي وڃي ٿي. مثال طور ان جو اندازو تقريبن ڪنڊ، ڪٽڪ ۽ ڪمند جي 60

هزار آبادگارن مان لڳائي سگهجي ٿو. سرڪار ڪنڊ جي برآمد تي تمام مهانگيون ڊيوٽيون لڳائي ٿي ته جيئن مقامي ڪنڊ ٺاهيندڙ عالمي مارڪيٽ کان به مهانگي اگهن ۾ ڪنڊ کي وڪرو ڪن. مثال طور فيبروري 2004 ۾ ڪنڊ جو مقامي اگهه في پاؤنڊ جي حساب سان 20 سينٽ هو جڏهن ته عالمي اگهه 6 سينٽ هو. ان جي نتيجي ۾ ڪمند اُپائيندڙن تقريبن هڪ ڏهاڙي 9 ارب ڊالرز جو فائدو حاصل ڪيو جيڪو في آبادگار جي حساب سان 30 هزار ڊالرز کان به وڌيڪ ٿئي ٿو. گهڻو ڪري اهڙن منصوبن جو فائدو وڌيڪ پيداوار وارن کي ٿيندو آهي جن جي آمدن سرسري قومي آمدن کان وڌيڪ هوندي آهي. ٻي پاسي في آمريڪي

مثال طور فيبروري 2004 ۾ ڪنڊ جو مقامي اگهه في پاؤنڊ جي حساب سان 20 سينٽ هو جڏهن ته عالمي اگهه 6 سينٽ هو. ان جي نتيجي ۾ ڪمند اُپائيندڙن تقريبن هڪ ڏهاڙي 9 ارب ڊالرز جو فائدو حاصل ڪيو جيڪو في آبادگار جي حساب سان 30 هزار ڊالرز کان به وڌيڪ ٿئي ٿو. گهڻو ڪري اهڙن منصوبن جو فائدو وڌيڪ پيداوار وارن کي ٿيندو آهي جن جي آمدن سرسري قومي آمدن کان وڌيڪ هوندي آهي.

شهري جي حساب سان هر سال وڌيڪ اڳهن جي صورت ۾ 20 ڊالرز رعايت طور ادا ڪيا ويندا آهن ۽ ان کان به وڌيڪ آمريڪي پنهنجا وسيلا بهتر پيداوار واري منصوبن تي خرچ ڪرڻ بدران ضايع ٿي وڃن ٿا. جنهن جي نتيجي آمريڪي اڃان وڌيڪ بدتر ٿي ويندا.

ان جي باوجود به آمريڪي پارليمان هن پروگرام جي حمايت جاري رکي ٿو ۽ اهو ڏسڻ تمام آسان آهي ته چوڪيڪڏهن ڪنڊ جي حوالي سان اهو منصوبو ڪمند جي آبادگارن ۽ ڪنڊ جي واپارين جي ذاتي دولت وڌائي ٿو ته هو پنهنجي دولت سياسي واسطيداري ۽ سياستدانن لاءِ فائدين تي خرچ ڪري ڇڏيندا. 2000 جي چونڊ ۾ ڪنڊ مافيا پنهنجي اُميدوار کي ڪامياب ڪرائڻ لاءِ تقريبن 13 ڪروڙ ڊالرز خرچ ڪيا، ٻي پاسي هڪ سرسي ووٽ ڏيندڙ کي ان ڳالهه جو خيال به نه هجي ٿو ته ان بابت جاچ ڪئي وڃي يا ان مسئلي کي ڪا اهميت ڏني وڃي. ان صورت ۾ ووٽ ڏيندڙ اهڙن منصوبن تي ٿيندڙ خرچ کان واقف هوندا آهن. نتيجي ۾ سياستدان ڪنڊ ٺاهيندڙن جي مدد ڪري يا انهن کي رعايتون ڏئي وسيلن کي زيان ڪري پنهنجا فائدا حاصل ڪندا رهندا. ان جي مثال پاڪستان ۽ ٻين ترقي پذير ملڪن ۾ با آساني ملي ٿي.

ٽيڪس ڏيندڙن ۽ واهپيدارن کي ڌوڪو ڏيڻ مان مراد صرف ڪجهه ڄاتل سڃاتل ماڻهن کي فائدا پهچايا وڃن ۽ اڄڪلهه جديد سياست ۾ اهو هڪ وڏو ڌنڌو بڻجي ويو آهي. آمريڪي ٽيڪس ڏيندڙ ۽ واهپيدار کاڌخوراڪ جي جنسن، ڪپهه، تمباڪو، اُن، ڪاڄن يا کير وارن منصوبن تي هر سال 20 ارب ڊالرز خرچ ڪن ٿا. مفاد پرستن جي سياسي طاقت واپار ۾ لوهه، جوتن، ڪپڙي ۽ ٻين ڪيترين ئي شين تي ٽيڙ ۽ ڪوٽا جي صورت ۾ نظر اچي ٿي. قانون سبب الاسڪا مان نڪرندڙ تيل ڪنهن سستي ٽرانسپورٽ ڪمپني بدران آمريڪي ميري ٽائيم صنعت ذريعي وڌيڪ اڳهن تي رسائڻ معاشي ضرورتن بجاءِ سياسي ملي پڳت کي ظاهر ڪري ٿو. وفاق پاران شروع ڪيل آبپاشي جا منصوبا، سستي اڳهن تي زراعت ڪرڻ جا حق، سستا واپاري قرض ۽ ايئرپورٽ تي ملندڙ

رعايتن جهڙيون پاليسيون آمريڪي شهرين بدران مفادپرست ٽولن جي فائدين کي ظاهر ڪن ٿيون. جيتوڻيڪ اهي سڀئي منصوبا انفرادي طور ته مامر گهٽ نقصان پهچائيندا آهن پر گڏيل طور تي اهي بجيٽ جي تباهي، وسيلن جو زيان ۽ رهڻي ڪهڻي ۾ بدترتي ذريعي معيشت کي تباهه ڪن ٿا.

آمريڪي آئين ساز جمهوري سياست جي ان پهلو کان واقف هئا. ان ڪري آمريڪي آئين ذريعي اهڙين قديم کي محدود ڪري عوامي پلائي ۽ عام بچاءَ لاءِ هڪجهڙي ٽيڪس منصوبن جي شروعات لاءِ ڪوشش ڪئي وئي. آئين ۾ اها شق ان ڪري شامل ڪئي وئي ته جيئن ٽيڪس مان گڏ ٿيندڙ رقم آبادي جي ننڍن طبقن کي فائدو پهچائي سگهجي. مختلف ڪورٽ فيصلن ۽ آئيني قديم ان شق جو مطلب ئي تبديل ڪري ڇڏيو آهي ان ڪري اڄڪلهه ان جو مطلب اهو ڪڍيو وڃي ٿو ته آئين مفادپرست ٽولن طرفان ڪو به سياسي دٻاءُ برداشت ڪرڻ جي سگهه نه ٿو رکي.

هتي اهڙا ڪيترا ئي مفادپرست ٽولا آهن جيڪي وقت سر وقت ٻين بدران پاڻ فائدا حاصل ڪن ٿا. حقيقت ۾ اڄ ڪلهه هر ماڻهو ڪنهن نه ڪنهن ٽولي جو حصو ٿي معيشت جي ڪيڪ مان وڌ ۾ وڌ حصو رکڻ جي ڪوشش ڪري رهيو آهي. افسوس جي ڳالهه اها آهي ته سڀني لاءِ وڏو حصو کڻڻ ناممڪن آهي. ان کان علاوه اهي ٽولا جيڪي پارليامينٽ ذريعي پنهنجي مرضي سان قانون سازي ڪرائين ٿا اهي ملڪ جي مڪمل معاشي واڌ کي گهٽائي ڇڏين ٿا ان ڪري جيڪڏهن ڪو ٽولو سياسي طور تي ڪيڪ جو وڌيڪ حصو کائڻ جي ڪوشش ڪندو ته ان کي ڪڏهن به ڪيڪ جو وڌيڪ حصو نه ملي سگهندو. وسيلن کي پيداوار کان هٽائي ڪنهن خاص سياسي سرگرمي ۾ لڳائڻ سان ڪيڪ جو مڪمل حصو پڻ گهٽجي ويندو آهي ان ڪري مفادپرست ٽولن جي سياست سبب مفادپرست گروهن جو حصو پڻ گهٽجي ويندو آهي. عنصر نمبر 7 ۾ ان معاملي کي وڌيڪ بيان ڪيو ويو آهي.

جيسيتائين آئيني پابنديون نه هونديون ، قانون ساز وڌيڪ خرچ ۽ بجيٽ خسارا ڪندا رهندا.

قرضن ذريعي خرچن جي پورائي سياستدانن لاءِ عام ڳالهه بڻيل آهي. قرضه بنا ڪنهن ترٽ سياسي قيمت جي سياسي خرچن کي آسان بڻائين ٿا.

-----جيمز بڪانن

جڏهن حڪومتي خرچ آمدن کان وڌي وڃي ٿو تڏهن مالي خسارا پيدا ٿين ٿا. سرڪار انهن خسارن جي پورائي لاءِ منفعي بخش بانڊ ڪپائي ٿي. اهي بانڊ قومي قرضن تي ٻڌل هوندا آهن بجيٽ خسارو قومي قرضن کي وڌائي ٿو جڏهن ته بجيٽ واڌارو وفاقي سرڪار کي بانڊ رڪنڊڙن جي ادائينگين ۾ مدد ڪري ٿو جنهن سان قومي قرضن ۾ پڻ گهٽتائي اچي ٿي. بنيادي طور تي قومي قرض ماضي ۾ ٿيندڙ خسارن ۽ واڌارن تي ٻڌل هوندو آهي. 1960 کان اڳ جنگ جي دور کان علاوه هر سياسي جماعت اهو چاهيندي هئي ته سرڪار پنهنجو بجيٽ خسارو گهٽ ڪري. ان حوالي سان آئين جي طرز تي هڪ تمام وڏو معاهدو ٿيو جنهن ۾ بجيٽ کي برابر رکڻ تي زور ڀريو ويو. ان قسم جي سياسي پسمنظر ۾ امن جي وقت وفاقي بجيٽ تقريبن برابري جي ويجهو پهچي چڪو هو جڏهن ته جنگ جي دور ۾ خسارو ۽ واڌارو معيشت جي تمام ننڍي حصي برابر هئا.

ڪينيزين انقلاب ان کي بالڪل تبديل ڪري ڇڏيو. ڪينيزين (انگلينڊ جي اقتصادي ماهر جان مينارڊ ڪينز جا پوئلڳ) جو مڃڻ هو ته جيڪڏهن سرڪار وڌيڪ خرچ ڪري ٿي ۽ مالي خسارو پيدا ٿئي ٿو ته ان سان وڌيڪ مستحڪم معيشت وجود ۾ ايندي. انهن جو اهو چوڻ هو ته پاڙائي جي دور ۾ سرڪار کي مالي خسارا هلائڻ گهرجن جڏهن ته مهانگائي جي دور ۾ سرڪار پلي مالي خسارا گهٽائي ڇڏي. ڪينيزين انقلاب سياستدانن کي مالياتي نظم و ضبط کان پري ڪري ڇڏيو. بجيٽ کي برابر رکڻ لاءِ پابندي ختم ٿيڻ بعد سياستدان مسلسل گهٽ ٽيڪس جي پيٽ ۾ وڌيڪ خرچ ڪرڻ لڳا. 1960 کانپوءِ بجيٽ واڌاري جا صرف ٻه دور گذريا آهن. هڪ 1969 ۽ ٻيو 1999-2000 وارو دور.

ٽيڪسن جي پيٽ ۾ سياسي خرچ حيرت انگيز نه آهن. قانونساز پنهنجي ووٽ ڏيندڙن کي خوش رکڻ لاءِ منصوبن تي پيسا خرچ ڪندا آهن. هلندڙ ٽيڪسز جو متبادل قرض آهي جيڪو سرڪار جي ظاهري قيمت کي مستقبل ڏانهن ڌڪي ٿو. بجيٽ خسارا (قرضن جي مدد ۾) سياستدانن لاءِ ماڻهن کي ٽيڪسز جي پيٽ ۾ بنا ڪنهن برابر قيمت جي شين جي فراهمي ۾ آسانيون پيدا ڪن ٿا. خسارا هميشه بي يقيني ۽ جهموري سياست جي پيداوار هوندا آهن. جيڪڏهن سياستدان قانوني طور انهن خسارن جا ذميوار نه ٿيندا ته هو انهن منصوبن جي قيمت پنهنجي ووٽ ڏيندڙن مان ڪيندا رهندا.

غير محدود سياسي عمل اهڙن مفاد پرست ٽولن جي هٿن ۾ هوندو آهي جيڪي ٻين ڪيترن ئي ماڻهن جي قيمتن ۾ تمام گهڻا فائدا وٺي امير ٿي وڃن ٿا. هر نمائندي کي پنهنجي ووٽ ڏيندڙن لاءِ فائديمند خرچا حاصل ڪرڻ لاءِ تمام گهڻي محنت ڪرڻي پوي ٿي. جڏهن ته انهن خرچن تي نظر ٺاهي لاءِ گهٽ پيسو خرچ ٿئي ٿو. وڌيڪ اهم اهو آهي ته خرچن تي نظر رکندڙ ماڻهو خسارو گهٽائڻ لاءِ جيڪا ڪوشش ڪري رهيو هوندو اها ڪوشش ان ڪري به ڪامياب نه ٿيندي

ڇاڪاڻ جو اُن مان عوام کي وڌيڪ فائدا ملندا ۽ عوام لاءِ قانون ٺاهيندڙ اُن مان گهٽ فائدو حاصل ڪري سگهندا.

آمريڪي پارليامينٽ ۾ 435 نمائندا ۽ 100 سينيٽر هوندا آهن. جيڪڏهن اهي سڀ ماني کائڻ لاءِ وڃن ٿا ته سڀني کي اُن بل جو 535 هون حصو ڏيڻو پوندو. ڪو به شخص ڪاڏي جي گهٽ مقدار آرڊر نه ڪندو ڇاڪاڻ ته هڪ شخص جي وڌيڪ ماني کائڻ سان هوٽل جي بل ايڏو اثر نه پوندو. اُتي ڇو نه سٺا طعام آرڊر ڪيا وڃن؟ آخرڪار واڌو خرچ مڪمل بل ۾ سڀني جي حصي تي صرف ڪجهه پيسن جو فرق وجهندو. ڪيڏي نه زبردست ڳالهه آهي جو ٻيا 534 ماڻهو هڪ ماڻهو جو واڌو خرچ برابري جي بنياد تي برداشت ڪندا. جنهن جي نتيجي ۾ هر شخص اُن شيءِ جي قيمت ادا ڪندو جيڪا ان لاءِ اهميت ٿي نه رکندي هجي.

ڇا ٽيڪس جي شرح وڌائڻ سان وڌندڙ خرچن تي ضابطو اچي سگهندو؟ ائين ٿيندو، اهو مڃڻ لاءِ هڪ سبب آهي. وڌندڙ حڪومتي آمدن خرچا گهٽائڻ بدران خرچا وڌائڻ جو سبب بڻبي. ان کان علاوه وڌيڪ ٽيڪسز لاءِ خرچا گهٽائڻ وارو واعدو ٿئي ويندو. 1982ع ۾ آمريڪي صدر ريگن پارليامينٽيرينز جا خرچا گهٽائڻ جي بدلي ۾ ٽيڪس جي شرح وڌائي. ٽيڪس اوڳاڙيون ته وڌي ويون پر خرچا گهٽائڻ واري ڳالهه تي عمل نه ٿي سگهيو. آمريڪي صدر جارج بش پڻ 1990ع جي مشهور بجيٽ معاهدن باوجود ان ڪم ۾ ناڪام ويو. هڪ ڀيرو ٻيهر ٽيڪس وڌايا ويا ۽ خرچا به توقع کان وڌيڪ ٿيا جنهن جي نتيجي ۾ بجيٽ خسارو وڌي ويو. ان کان علاوه 1999-2000 ۾ معيشت وفاقي آمدن کي تيزي سان وڌايو جنهن جي نتيجي ۾ پارليامينٽ جا خرچ ٻنهي سالن جي آخر تائين چوٽ چڙهيل رهيا.

خرچن ۾ اڄوڪي واڌ ڏسي ڪو ائين به چئي سگهيو پئي ته ٽيڪس ۾ گهٽتائي ۽ وڌيڪ خسارو وڌندڙ سرڪاري خرچن کي گهٽائي سگهجي ٿو. ان ڳالهه کي بيان ڪرڻ لاءِ ته ٽيڪس گهٽائڻ جو بجيٽ خساري تي ڪهڙو اثر پوندو. ان حوالي سان نوبل انعام يافتہ ملٽن فريڊ مين جو چوڻ آهي ته ”خسارا اثرائتا ٿي سگهن ٿا. ان کان وڌيڪ آئون اهو چوندس ته قانونسازن ۽ اعليٰ اختيارين جي خرچن تي اثرائتيون پابنديون ئي ضابطو آڻي سگهن ٿيون“ (وال اسٽريٽ جرنل، 15 جنوري 2003).

جيڪڏهن اسان غير پيداواري خرچن ۽ بجيٽ خسارن جي حوالي سان ڪجهه ڪرڻ چاهيون ٿا ته اسان لاءِ سياسي سُڌارا آڻڻ لازمي هوندا. قانون ۾ ان ريت تبديلي ٿيڻ گهرجي ته جيئن سياستدانن لاءِ خرچ ڪرڻ ايترو مشڪل ٿي وڃي جيترو ٽيڪس لڳائڻ مشڪل هوندو آهي. ائين ڪرڻ لاءِ ڪيترا ئي طريقا ڪتب آڻي سگهجن ٿا.

آئين ۾ تبديلي ڪري وفاقي سرڪار کي ٻين رياستي سرڪارن جيان بجيٽ جي برابري جو پابند بڻايو وڃي يا آئيني ترميمن ذريعي منصوبن تي خرچ

آئين ۾ تبديلي ڪري وفاقي سرڪار کي ٻين رياستي سرڪارن جيان بجيٽ جي برابري جو پابند بڻايو وڃي يا آئيني ترميمن ذريعي منصوبن تي خرچ ٿيندڙ رقم ۽ سرڪار جي قرض ڪٽڻ واري طاقت بابت ٻنهي ايوانن جي ٻه تهائي يا ٽي چوٽائي اڪثريت جي حمايت لازم بڻائي وڃي.

ٿيندڙ رقم ۽ سرڪار جي قرض ڪٽڻ واري طاقت بابت ٻنهي ايوانن جي ٻه تهائي يا ٽي چوٽائي اڪثريت جي حمايت لازم بڻائي وڃي. يا هلندڙ سال جي خرچن کي گذريل سال جي آمدن سان محدود بڻايو وڃي. قانون ۾ ان قسم جون تجويز ڪيل ترميمون قانونسازن کي ايسيتائين خرچن ۾ مشڪلاتون پيدا ڪنديون جيسيتائين هو وڌيڪ ٽيڪس نه لڳائيندا. اهڙيون آئيني تبديليون سرڪار جي بجيٽ پابندين کي

وائڪو ڪنڊيون ۽ قانونسازن کي ڪنهن به منصوبي تي خرچ ڪرڻ کان اڳ بالڪل ڌيان سان سوچڻ تي آماده ڪنڊيون جنهن جي نتيجي ۾ سرڪار قيمتن ۾ بهتري آڻي سگهندي.

سرڪار اُن وقت معاشي ترقي کي سست ڪري ڇڏي ٿي جڏهن هو ٻين ماڻهن جي قيمت تي صرف ڪجهه ماڻهن جي مدد ڪرڻ جي ڪوشش ڪري ٿي.

سياست جي ان طريقي (جيڪو عام طور تي سياسي مقصد بڻجي وڃي ٿو) ذريعي وسيلن کي عام ٽيڪس ڏيندڙن کان ڪسي صرف انهن ماڻهن جي حوالي ڪيو ويندو آهي جيڪي سياستدانن کي چونڊن، سياست ۽ ٻين ڪيترين جاين تي فائيدو پهچائين ٿا.

---جيمز آر شيلسنجر

ماڻهو ٻن طريقن سان دولت حاصل ڪري سگهن ٿا. هڪ پيداوار ۽ ٻيو ڦرلٽ. ماڻهو شين ۽ خدمتن جي پيداوار ۽ انهن جي ڏيتي لپي تي ذريعي آمدن ڪري سگهن ٿا. آمدن جو اهو طريقو پاڳيدارن ۽ معاشري جي دولت ۾ واڌارو ڪري ٿو. ڪڏهن ڪڏهن قانون ماڻهن کي ٻين جي پيداوار مان ڦرلٽ ذريعي اڳتي وڌڻ جي اجازت پڻ ڏئي ٿو. اهو ان طريقي سان نه صرف واڌو آمدن جوڙڻ ۾ ناڪامي ٿئي ٿي پر ان سان ذريعن جي استعمال سبب معاشري جي دولت ۾ گهٽتائي اچي ٿي. سرڪار اُن وقت معاشي ترقي کي هٿي وٺرائي ٿي جڏهن هو ڦرلٽ بدران پيداواري سرگرمين کي همٿائي ٿي. هٿي وٺرائي ٿي جڏهن هو ڦرلٽ بدران پيداواري سرگرمين کي همٿائي ٿي.

اها سرڪار جيڪا ملڪيت جي حقن جي حفاظت ۽ معاهدن جي تڪميل کي يقيني بڻائي ٿي. اها هن مقصد کي آساني سان ماڻي سگهي ٿي. جڏهن ڌرتي جو اثرائتو قانون ٻين جي ترقي کسڻ کي مشڪل بڻائي ٿو تڏهن صرف ڪجهه وسيعا ۽ ڦرلٽ جي ور چڙهن ٿا. ان کان علاوه اهڙي خوشحال ۾ وسيعا ڦرلٽ کان حفاظت جي ڪم اچن ٿا.

جديد دنيا ۾ حڪومت پاڻ ئي ڦرلٽ جو هڪ ذريعو بڻيل آهي. هتي وسيلن کي ڳڻ جوڙ، چونڊمهر ۽ فائدا حاصل ڪرڻ جي ٻين ڪيترين ئي سرگرمين تي ضايع ڪيو وڃي ٿو. ان صورتحال ۾ سرڪار پاڻ ئي سياسي سرگرمين ذريعي فائدا حاصل ڪرڻ سبب قانون ۾ ڦرلٽ لاءِ آسانيون پيدا ڪندي آهي. جڏهن سياستدانن جو مقصد صرف فائدا حاصل ڪرڻ رهجي وڃي ٿو تڏهن ذريعا پيداوار ۾ استعمال ٿيڻ بدران سياستدانن جي ڳڻ جوڙ تي خرچ ٿين ٿا. (عنصر نمبر 7 ڏسو).

اڄڪلهه جي ڪمزور پابندين جي دور ۾ اتر آمريڪا ۽ مغربي يورپ جي ملڪن ۾ ان قسم جون سياسي سرگرميون جن ۾ ٽيڪس اوڳاڙين جي پيسي کي صرف ووت خريد ڪرڻ ۽ سياسي ڳڻ جوڙ جي ڪم ۾ آڻڻ هڪ ڪاروبار بڻجي ويو آهي. ان حوالي سان اهي سياستدان فائدو حاصل ڪن ٿا جيڪي ٽيڪس اوڳاڙين جي پيسي کي ان ريت خرچ ڪرڻ جا ماهر هوندا آهن ته جيئن عوام کي به خبر نه پوي ۽ عوامي پيسو پنهنجي سياسي مقصد ۽ ڪجهه مفادپرست ٽولن ۾ ونڊي سگهجي. غير پيداواري طور تي فائدو حاصل ڪرڻ جون سرگرميون غير پابند جمهوريت جو نتيجو آهن. جيسيتائين جمهوري حڪومتن تي آئيني پابنديون مضبوط نه هونديون تيسيتائين سياستدان وسيلن جي زيان وارا منصوبا جوڙيندا رهندا ۽ ماڻهن جي رهڻي ڪهڻي تي پڻ اثر انداز ٿيندا رهندا.

## حڪومتي آمدن جي منتقلي جي قيمت اصل فائدو ڪمائيندڙن کان به وڌيڪ هوندي آهي.

1960 ع ۾ جڏهن آمريڪا ۾ غربت خلاف جنگ جو اعلان ٿيو تڏهن وڏي پيماني تي اهو سمجهيو ويو ته جيڪڏهن وڌيڪ آمدن ڪمائيندڙ پنهنجي آمدن جو ڪجهه حصو غريبن ڏانهن منتقل ڪندا ته غربت بالڪل ختم ٿي ويندا. هو ائين ڪرڻ لڳا (گهٽ ۾ گهٽ انهن جا سياسي نمائندا) ۽ آمدن جي منتقلي وارو منصوبو تيزي سان پڪڙجڻ لڳو. 1965-1975 جي عرصي دوران اهي منتقليون (مثال طور انهن خاندانن جي امداد جيڪي محتاج هئا، کاڌو خوراڪ جون شيون ۽ طبي سهولتون) تقريبن ٻين تي پهچي ويون. 1975 کان وٺي آمدن جون منتقليون آمدن جي حساب سان وڌنديون رهيون.

آمدن جي منتقلي جا اهي اثر ماڻهن جي توقع کان مختلف هئا. جيئن شڪل نمبر 2 ڏيکاري ٿي ته غربت خلاف جنگ کان اڳ غربت جي شرح تيزي سان ڪري رهي هئي. اها شرح 1947 ۾ 32 سيڪڙو جي پيٽ ۾ 1965 ڌاري 13.9 سيڪڙو تي پهچي وئي. غربت ۾ گهٽتائي

جو اهو عمل وڌيڪ سالن تائين جاري رهيو ۽ 1968 ع ۾ غربت جي شرح 10 سيڪڙو ٿي وئي. 1960 واري ڏهاڪي ۾ جنگ جي ڪجهه سالن کانپوءِ غربت خلاف جنگ جو اعلان ڪيو ويو. جنهن بعد غربت ۾ گهٽتائي جي شرح سست ٿي وئي. غربت جي شرح گهٽ ٿيڻ بدران وڌڻ لڳي ۽ 1970 تائين اها شرح 10 سيڪڙو جي لڳ ڀڳ رهي. 2002 ۾ غربت جي شرح 9.6 سيڪڙو تي رهي جيڪا پڻ 1960 جي ڏهاڪي جي پيٽ ۾ ايتري مختلف نه هئي.

جنهن بعد غربت ۾ گهٽتائي جي شرح سست ٿي وئي. غربت جي شرح گهٽ ٿيڻ بدران وڌڻ لڳي ۽ 1970 تائين اها شرح 10 سيڪڙو جي لڳ ڀڳ رهي. 2002 ۾ غربت جي شرح 9.6 سيڪڙو تي رهي جيڪا پڻ 1960 جي ڏهاڪي جي پيٽ ۾ ايتري مختلف نه هئي.

آمدن جي منتقلي ايتري اثرائتي ڇو نه هئي؟ اقتصادي تجزيي مان اهو ظاهر ٿئي ٿو ته انهن جو اثرائتو قدم هڪ عام صورتحال جو عڪس ڏئي ٿو جنهن ۾ غريبن جي زندگي ۾ ڊگهي عرصي تائين بهتري آڻڻ يا ان گروهه ڏانهن آمدن منتقل ڪرڻ مشڪل هوندو آهي. هڪ ڀيرو ٻيهر اها صورتحال ثاني اثرن کي ظاهر ڪري ٿي.

بنا ڪنهن ڄاڻ جي آمدن جي اثرائتي منتقلي جا ٽي مک سبب آهن.

### ادائينگن جي منتقلي جي اقتصادي قيمت

پاڪستان جي نظر ۾ ڪڏهن ڪڏهن دلچسپ تجربا ملندا آهن اتي اهو ڄاڻڻ ضروري آهي ته جڏهن اسٽاڪ مارڪيٽ ۽ ريل اسٽيٽ مارڪيٽ جي اڳهن ملڪ ۾ ناڻي جي ورڇ جي طريقن کي تبديل ڪيو تڏهن ڪيترا ئي اسٽاڪ

بروڪر ۽ ريل اسٽيٽ جا سيڙپڪار ارب پتي بڻجي ويا. ان صورتحال سبب هڪ سٺي ڳالهه اها ٿي ته ڪراچي جهڙن شهري علائقن ۾ خيرات ڏيڻ جو لاڙو وڌي ويو. واپارين سيڙپڪارن ۽ دولتمند طبقي غريب ۽ ضرورتمند ماڻهن کي مفت ۾ کاڌو خوراڪ ۽ خدمتون فراهم ڪرڻ شروع ڪيون. حيرت ان ڳالهه جي آهي ته اهڙي صورتحال غريبن جي انگ ۾ واڌارو ڪيو هو. اهي ماڻهو جيڪي اڳ ۾ محنت ڪري ٻن وقتن جي ماني ڪمائي رهيا هئا، انهن پنهنجيون نوڪريون ڇڏي ڏنيون، ڇاڪاڻ ته انهن معيشت ۾ حصو

ان صورتحال سبب هڪ سٺي ڳالهه اها ٿي ته ڪراچي جهڙن شهري علائقن ۾ خيرات ڏيڻ جو لاڙو وڌي ويو. واپارين سيڙپڪارن ۽ دولتمند طبقي غريب ۽ ضرورتمند ماڻهن کي مفت ۾ کاڌو خوراڪ ۽ خدمتون فراهم ڪرڻ شروع ڪيون. حيرت ان ڳالهه جي آهي ته اهڙي صورتحال غريبن جي انگ ۾ واڌارو ڪيو هو.

وجهڻ بدران امير ماڻهن جي ملڪيت ۾ حصيدار ٿي ڪي بهتر سمجهيو. فطري طور تي ان عمل سبب تمام گهڻي بيروزگاري وڌي ۽ ليبر مارڪيٽ ڪوٽ سبب ڪو به شخص ان ڪوٽ جي پوزائي ڪرڻ لاءِ اڳتي نه آيو.

پهريون، سرڪار پاران آمدن جون منتقليون ٽيڪس ڏيندڙ ڊونر ۽ اها خيرات وٺندڙ جي فائدن کي گهٽائيندي. ان ڪري معاشي ترقي گهٽجي ويندي. آمدن “آسمان مان لهندڙ من و سلوي” نه آهي.

**Please Insert Figure 2: Poverty Rates In USA, 1947-2002 from Page No.98 of the Original Book**

قومي آمدن ڪو معاشي ڪيڪ نه آهي جنهن کي سرڪار مختلف حصن ۾ ملڪ اندر رهندڙ ماڻهن ۾ ورهائي سگهي، ان جي ابتڙ آمدن اها شيءِ آهي جيڪا ماڻهو پيدا ڪن ۽ ڪمائين ٿا. ماڻهو اهڙيون شيون ۽ خدمتون ٺاهي آمدن ڪمائين ٿا جن جي بدلي ۾ ٻيا ماڻهو ان جو اگهه ادا ڪن ٿا. اسين قومي آمدن کي معاشي ڪيڪ ته چئي سگهون ٿا پر هي اهو ڪيڪ آهي جيڪو لکين ماڻهن جي انفرادي پيداوار ۽ واپار جي شڪل ۾ ٺهندو آهي. ان ڪيڪ جي انهن ماڻهن ۾ جيڪي اڻٽڪ محنت ڪري ان ڪيڪ ۾ پنهنجو حصو ملائين ٿا، انهن ۾ ٻيهر ورڇ ناممڪن آهي.

جيئن جيئن وڌيڪ ناڻي جي منتقلي کي يقيني بڻائڻ لاءِ ٽيڪس جي شرح وڌاڻو ٿئي ٿو تيئن تيئن ٽيڪس ڏيندڙن کي پنهنجي پيداوار لاءِ قربانيون ڏيڻ جو لاڙو گهٽجي وڃي ٿو ۽ هو پنهنجي سيٽپ ٽيڪس کان بچاءُ تي ضايع ڪرڻ بدران پنهنجي ڪمايل آمدن ۾ خوش رهڻ چاهيندا آهن. ساڳي ريت منتقلي جا فائدا ماڻهندڙ ماڻهو جي آمدن گهٽجڻ جي صورت ۾ هو ٽيڪس

کان بچڻ لاءِ گهٽ ڪمائڻ لڳندا آهن. ڇاڪاڻ ته آمدن ۾ واڌاري سان گڏوگڏ منتقلين ۾ گهٽتائي ٿئي ٿي ۽ واڌو ڪمائي نچ آمدن ۾ صرف معمولي تبديلي آئي ٿي. ان ڪري نه ئي ٽيڪس ڏيندڙ ۽ نه وري منتقليون حاصل ڪندڙ منتقلين جي منصوبي سبب پيداواري عمل گهٽائي ڇڏيندا. منتقلين جي پاليسي جا پيداواري ڪوششن تي منفي اثر ڄاڻڻ لاءِ هڪ پروفيسر جي مثال ڪٿون ٿا جيڪا ڪلاس جي شروعات ۾ اهو اعلان ڪري ٿي ته هو ڪلاس ۾ ڪنيل نمبرن کي ان ريت ورهائيندي جيئن امتحان ۾ ڪو به شاگرد سي گريڊ کان گهٽ مارڪون نه کڻي.

ان منصوبي جي نظر ۾ اهي شاگرد جيڪي عام طور تي امتحانن ۾ 90 سيڪڙو ڪندا هئا، انهن جون مارڪون D ۽ F گريڊ ڪڍندڙ شاگردن ۾ ورهائون وينديون، بي گريڊ جا شاگرد به ڪنهن حد تائين ان ۾ پنهنجو حصو گڏائي سگهن ٿا. ڇا ان ۾ ڪو شڪ آهي ته اي گريڊ ۽ بي گريڊ ڪڍندڙ شاگردن جي محنت تي ٽيڪس لڳائي ٻين کي فائدو پهچايو ويندو؟ ان صورتحال ۾ سي ۽ ڊي گريڊ ڪڍندڙ شاگردن کي فائدو ٿيندو ۽ اهي شاگرد جيڪي ايف گريڊ حاصل ڪندا، اهي به ڪامياب ٿي سگهندا. امڪاني طور تي ان جي اُپت گهٽ پڙهائي هوندي ۽ سڀئي ڪاميابيون پنهنجي رهجي وينديون. ٽيڪسز جي منتقلي جو اثر به ان طرح جو ٿي هوندو جتي گهٽ ڪم، گهٽ آمدن ڪمائيندو.

ٻيو، منتقلين ۾ مقابلو فائدو حاصل ڪندڙن کي ڊگهي مدي وارن فائدين کان پري ڪري ڇڏيندو. سرڪار کي آمدن جي منتقلين ۽ ٻين سياسي فائدين لاءِ طريقو کار جوڙڻ گهرجي. جيڪڏهن ائين نه ڪيو ويو ته منتقليون بجيت کي برباد ڪري ڇڏينديون. عام طور تي سرڪار کي ڪنهن شيءِ جي ذميوارِي ڪڍڻ، ڪا شيءِ ڪرڻ يا ڪجهه هجڻ لاءِ منتقلين جي رسيد جي ضرورت پوندي. جيڪڏهن هڪ ڀيرو طريقو کار جڙي ويو ته پوءِ ماڻهو حڪومتي فائدا حاصل ڪرڻ لاءِ پنهنجو رتاءُ ان طريقي ڪار مطابق ڪندا ۽ جڏهن ماڻهو ائين ڪندا ته منتقلين جو خالص منافعو گهٽجي ويندو.

مثال طور جيڪڏهن سرڪار موڪل جي ڏينهن 9 وڳي کان 5 وڳي تائين 50 ارب روپيا ڏيڻ چاهي ٿي تڏهن ماڻهن جي هڪ وڏي قطار اسٽيٽ بينڪ جي مُڪ دروازي تي انتظار ڪندي، تمام وڏيون قطارون ٺهي وينديون. ڪيتريون وڏيون؟ ماڻهو پنهنجي پيداواري سرگرمين ۽ آرام جي وقت مان ڪيترو وقت ڪڍڻ لاءِ راضي ٿيندا؟ اهو ماڻهو جنهن جي قيمت 5 روپيا في ڪلاڪ هوندي اهو پنجاهه روپيا حاصل ڪرڻ لاءِ 10 ڪلاڪ به انتظار ڪندو پر جيڪڏهن اُتي ماڻهن جي تمام گهڻي رش هوندي ته اُن کي اهو 50 روپيا حاصل ڪرڻ لاءِ وڌيڪ وقت به لڳي سگهي ٿو جنهن سان هن جي في ڪلاڪ قيمت 3 يا 4 روپيا رهجي ويندي. ۽ هر شخص کي اهو اندازو ٿي ويندو ته 50 روپين جي منتقلين جي پيٽ ۾ اُنهن جو وڌيڪ وقت ضايع ٿيو آهي. جيڪڏهن حڪومت جو مقصد ماڻهن جي بهتري لاءِ 50 روپيا ڏيڻ هو ته پوءِ اهو مقصد ناڪام ٿي ويندو.

هي آسان مثال اهو ظاهر ڪري ٿي ته آخر فائدي جا مستحق ڇو فائدو

حاصل نه ڪري سگهندا آهن. جڏهن ماڻهو منتقلين جي حصول لاءِ انتظار ڪن ٿا (مثال طور قطار ۾ بيهڻ، فارم ڀرڻ، حڪومتي عملدارن سان ملي پڳت ڪرڻ، امتحان ڏيڻ، وقت کي ضايع ڪرڻ يا چونڊ مهڻ ۾ حصو وٺڻ) تڏهن ان طريقه ڪار تي پورو لهڻ لاءِ سندن صلاحيتون ضايع ٿين ٿيون. ساڳي ريت رعايتون حاصل ڪرڻ لاءِ جڏهن ماڻهن وٽ ڪنهن شيءِ جي مالڪي هوندي آهي (مثال طور ماضي ۾ زمين جي پيداواري

جڏهن ماڻهو منتقلين جي حصول لاءِ انتظار ڪن ٿا (مثال طور قطار ۾ بيهڻ، فارم ڀرڻ، حڪومتي عملدارن سان ملي پڳت ڪرڻ، امتحان ڏيڻ، وقت کي ضايع ڪرڻ يا چونڊ مهڻ ۾ حصو وٺڻ) تڏهن ان طريقه ڪار تي پورو لهڻ لاءِ سندن صلاحيتون ضايع ٿين ٿيون.

صلاحيت تي حاصل ڪيل رعايتون يا ٽيڪسي هلائڻ جو لائسنس يا پرڏيهه ۾ شيون ڪپائڻ) ته پوءِ ماڻهو اُن جي قيمت ان ريت مقرر ڪن ٿا ته جيئن رعايت ملي سگهي. ان سان ملڪيت جي وڌيڪ قيمت جيئن ٽيڪسي جو لائسنس يا ڪٽڪ پيدا ڪندڙ زمين رعايت جي قدر حاصل ڪري وٺن ٿا.

منتقلين جي غير اثرائتي هجڻ جو ٽيون سبب منتقلين جا اهي منصوبا آهن جيڪي مستحقين کي سندن غلط فيصلن سبب برين حالتن کان بچائين ٿا ۽ انهن کي پنهنجي چاه مطابق چونڊ جو موقعو ڏين ٿا. منتقليون مستحق ماڻهن لاءِ ٻه شيون ڪن ٿيون. (1) هو برين حالتن جا اثر گهٽ ڇڏين ٿيون (2) مستحقين کي برين حالتن کان بچڻ لاءِ قدم کڻڻ کان روڪين ٿيون.

مثال طور سرڪاري رعايتون ٻوڏ سٽيل علائقن ۾ ماڻهن جي مدد ڪري ٻوڏ سبب ٿيندڙ تباهين کان بچاءُ جي ذاتي خرچن کي گهٽائين ٿيون. ان سان انهن ماڻهن جي دولت وڌي ٿي. رعايت سبب انهن جو خرچ گهٽجي وڃي ٿو. ۽ ماڻهن کي ٻوڏ سٽيل علائقن ۾ تعمير جو جذبو پيدا ٿئي ٿو جنهن جي نتيجي ۾ ٻوڏ جو نقصان وڌيڪ هجڻ بدران گهٽجي وڃي ٿو. ان حوالي سان بيروزگاري تي ملندڙ منتقليون هڪ ٻي مثال بيان ڪن ٿيون ته سرڪار کان ملندڙ فائدا بيروزگار مزدورن کي انهن فائدين کان گهٽ وارين نوڪرين جي آڇ نه مڃڻ جو ماحول پيدا ڪن ٿيون. جنهن سبب بيروزگاري جي ڀيٽ ۾ وڌيڪ ٿي وڃي ٿي.

جيڪڏهن توهان ڪنهن شيءِ تي رعايت ڏيندڙ ته توهان ان مان وڌيڪ اڀت حاصل ڪندڙ. غربت جي خاتمي لاءِ ٿيندڙ منتقلين جو هن عام قاعدي سان ڪو واسطو نه آهي. غريبن ڏانهن منتقل ٿيندڙ منتقليون وڏي رسڪ واري طرز زندگي (مثال طور نشي جو استعمال، اسڪول نه وڃڻ، يا وري ڪاروباري ماڻهن جي کوٽ پيدا ٿيڻ) کي همٿائين ٿيون. جيئن جيئن ماڻهو انهن موقعن مان چونڊ

ڪندا ٿيئن ٿي غربت جي شرح وڌندي. ننڍي مدي لاءِ هي ثاني اثر پلي اهم نه هجن پر وڏي مدي ۾ انهن جا منفي ۽ اڳرا اثر ظاهر ٿيندا.

ان کان علاوه سرڪار جون غربت گهٽائڻ لاءِ منتقليون نجی شعبي جي خاندانن، فردن، مدرسن، درگاهن ۽ معاشرتي ادارتن کي فلاح جي ڪم کان پري ڪري ڇڏينديون آهن. اهي نجی ماڻهو خيرات جي مستحق ماڻهن جي طرز زندگي کي نظر ۾ رکي انهن جي مدد لاءِ کاڌو خوراڪ فراهم ڪندا. ان ڪري نجی طور تي منتقلين جو سلسلو سرڪاري منتقلين کان وڌيڪ اثرائتو هوندو آهي. جڏهن سرڪار پاران وڌيڪ ٽيڪس لڳايا ويندا ته سرڪار نجی شعبي جي پيٽ ۾ اهڙي قسم جون وڌيڪ منتقليون ڪري سگهندي. حڪومت جي غير اثرائتي منصوبن سبب نجی شعبي جا اثرائتا منصوبا ختم ٿي ويندا ۽ حالتون وڌيڪ خراب ٿي وينديون.

اقتصادي نقطه نظر سان فارم جي اڳهن ۾ اضافي کان وٺي غربت جي خاتمي تائين جي سرڪاري منتقلين جي ناڪامي ڪا نئين ڳالهه نه آهي. جڏهن ثاني اثرن کي غور هيٺ آندو ويندو آهي ته پوءِ اقتصادي جائزوان ڳالهه کي ظاهر ڪري ٿو ته ڊگهي مدي ۾ صحيح مستحق ماڻهن جي مدد ڪرڻ مشڪل ٿي ويندو آهي.

مرڪزي منصوبه بندي مارڪيٽن کي سياست ۾ تبديل ڪري ٿي جنهن سبب وسيلن جو زيان ٿئي ٿو ۽ معاشي ترقي گهٽجي وڃي ٿي.

ڪنهن به نظام ۾ رهندڙ انسان جو پنهنجي خيال ۾ عقلمند هجڻ مناسب آهي. هو سمجهي ٿو ته هڪ وڏي معاشري مان ماڻهو گڏ ڪرڻ ايترو ئي آسان آهي جيترو شطرنج جي سارين کي گڏ ڪرڻ هوندو آهي. هو اهو نه ٿو سوچي ته شطرنج ۾ هر ساري جو هڪ پنهنجو اصول هوندو آهي، ساڳي ريت

معاشري ۾ هر انسان جو پنهنجو اصول هوندو آهي. جيتوڻيڪ ڪي انسان اهڙا به هوندا آهن جيڪي پنهنجي قانوندان جي ٺاهيل اصولن تي هلندا آهن. جيڪڏهن انساني معاشري جا اهي به اصول رکندڙ ماڻهو ساڳي رخ ۾ ڪم ڪندا ته پوءِ اهو ممڪن آهي ته معاشرو امن، خوشي ۽ ڪاميابي سان هلي سگهي پر جيڪڏهن اهي ٻئي مختلف رخن ۾ هلندا ته پوءِ تمام گهڻيون ڏکيائون پيش اينديون ۽ معاشرو هر وقت بي يقيني واري ڪيفيت ۾ رهندو.

----ايڊمر سمٿ (1759)

جيئن اسان اڳ ۾ ئي بيان ڪري چڪا آهيون ته سرڪار عوامي شين جي رسد مارڪيٽ کان بهتر نموني ڪري سگهي ٿي. ڪيترا ئي ماڻهو اهو پڻ مڃين ٿا ته حڪومت صنعتون لڳرائي سگهي ٿي، رعايتون ڏئي سگهي ٿي، سيڙپ ڪاري ڪرائي سگهي ٿي، ڪاروبار هلائي سگهي ٿي ۽ شين جي رسد جو اهڙو نظام قائم ڪري سگهي ٿي جنهن سان اقتصادي ترقي تيز ٿي سگهي ٿي. ان جو مطلب ته سرڪاري سيڙپڪاري ۽ صنعتي منصوبه بندي مارڪيٽ جي اپٽ ڪي وڌائي سگهي ٿي. يقينن منصوبه بندي ڪي ذهن قبول ڪري ٿو. ڇا عوامي پلائي جي ذميوار ڪاروباري حلقن کان وڌيڪ چونڊيل نمائندن جي نه آهي؟ ڇا سرڪاري اختيارين واپاري برادري کان وڌيڪ لالچي نه هونديون؟ اهي ماڻهو جيڪي گجهي هٿ واري اصول ڪي نه ٿا سمجهن اهي مرڪزي منصوبه بندي بابت سوال اٿارين ٿا، جيتوڻيڪ اقتصاديات ان ڪي غلط سمجهي ٿي.

مرڪزي منصوبه بندي جي فائدين بدران نقصان ٿيڻ جا چارمڪ سبب آهن.

پهريون، مرڪزي منصوبه بندي مارڪيٽ جي فيصلن جو متبادل سياست ڪي بڻائي ٿي. ياد رکو ته سرڪار تصحيح ڪندڙ اوزار نه آهي. حقيقي دنيا جا مرڪزي منصوبه بند (۽ قانوندان جيڪي ڪين هدايتون ڏين ٿا) انهن صوفين مان نه آهن جن ڪي هر ڳالهه جي خبر هجي. بيشڪ سيڙپ ۽ رعايتن تي خرچ ايندڙ رقم

سياسي اثر رسوخ بنا مقرر نه ٿا ٿين. جڏهن فيصلا جهموري طور تي ٿين ٿا ته سوچيو ته اهو عمل ڪيئن ڪم ڪري ٿو. خرچن جي منظوري انهن قانونسازن، مختلف ڪاروبارن ۽ ليبر يونين جي رضا سان ڪئي ويندي جيڪي سيڙپ ۽ رعايتن لاءِ پيسو گڏ ڪن ٿا ته جيئن هو فائدو حاصل ڪري سگهن. قانونساز ووٽن ۽ چونڊ مهم ڪي نظر ۾ رکي فيصلو ڪندا.

نئين ڪاروبار جي پيٽ ۾ پراڻا ڪاروبار ڪندڙ سياسي گڻ جوڙ ۽ سياستدانن سان رابطن جي حوالي سان ماهر هوندا. اڳوڻو سينيٽر وليم پراڪسمر چئي ٿو ته ”پيسو اُتي ويندو جتي سياسي طاقت هوندي.“ سياسي طاقت هوندي ”سياسي عمل معاشي طور ڪمزور هجڻ جي صورت ۾ نين ڪمپنين بدران پراڻن ڪمپنين کي مدد فراهم ڪندو. ان کان علاوه ڪميٽين جا چيئرمين ايسيتائين منصوبن جي منظوري نه ڏيندا جيستائين سياستدان انهن منصوبن کي پنهنجي تڪ لاءِ فائديمند نه سمجهندو. ان صورتحال ۾ هڪ نااميد خواب ڏسندڙ ئي وقت جي ضايع نه ٿيڻ، وڌيڪ دولت ٺاهڻ ۽ سيڙپ لاءِ مارڪيٽ ۾ ناڻي جي بهتر ورڇ جو سوچيندو.

اڳوڻو سينيٽر وليم پراڪسمر چئي ٿو ته ”پيسو اُتي ويندو جتي سياسي طاقت هوندي.“ سياسي عمل معاشي طور ڪمزور هجڻ جي صورت ۾ نين ڪمپنين بدران پراڻن ڪمپنين کي مدد فراهم ڪندو. ان کان علاوه ڪميٽين جا چيئرمين ايسيتائين منصوبن جي منظوري نه ڏيندا جيستائين سياستدان انهن منصوبن کي پنهنجي تڪ لاءِ فائديمند نه سمجهندو.

ٻيو، سرڪار جي چانو ۾ هلندڙ ڪمپنيون اڳهن جي گهٽتائي، جدت ۽ شين جي اثرائتي رسد ۾ ڪمزور هونديون. نجي مالڪن جي پيٽ ۾ سرڪاري ڪمپنين جي ڊائريڪٽرز ۽ مينيجرز کي ڪم ۾ بهتري آڻڻ جو گهٽ فائدو ملندو، ان ڪري امڪاني طور تي هو وڌيڪ بجيٽ وٺڻ لاءِ سرگرم هوندا. وڌيڪ بجيٽ سان اداري جي ترقي، پگهارن ۾ واڌارو، گراهڪن تي وڌيڪ خرچ ۽ ٻيا ڪيترا ئي طريقا مينيجر جي زندگي کي آسان بڻائيندا. سرڪاري ڪمپنين جا

مينيجر منصوبہ بندن کي ماڻهن لاءِ وڌيڪ شيون ۽ خدمتون پيدا ڪرڻ تي راضي ڪندا ۽ اهو ٻڌائيندا ته جيڪڏهن انهن کي وڌيڪ رقم ڏني ويندي ته هو اڃان وڌيڪ بهتر نموني معاشري جي خدمت ڪري سگهندا. ان کان علاوه هو اهو پڻ چوندا ته جيڪڏهن وڌيڪ رقم فراهم نه ڪئي وئي ته ماڻهن کي نقصان ٿيندو ۽ حالتون وڌيڪ تباهه ڪن ثابت ٿينديون.

قانونسازن ۽ سرڪاري منصوبہ بندن لاءِ انهن دعوائن جي اهميت جو ڪاٿو لڳائڻ مشڪل ٿي ويندو. نجی شعبي جي مقابلي ۾ ٻيو ڪو به اهڙو شعبو نه آهي جتي منصوبہ بند پنهنجي مينيجرز جي ڪارڪردگي مابي سگهن. نجی شعبي ۾ ديوالیہ جي صورت ۾ خراب ڪارڪردگي سامهون اچي ويندي پر حڪومتي ادارن ۾ اهڙو ڪو طريقہ ڪار جڙيل نه آهي جنهن مان غير پيداواري منصوبن جو اندازو لڳائي انهن کي بند ڪرائي سگهجي. عام طور تي خراب ڪارڪردگي ۽ مقصدن جي حصول ۾ ناڪامي کي سرڪار طرفان گهٽ رقم جي فراهمي جو عذر ڄاڻائي پردو رکيو ويندو آهي. پوليس جو کاتو وڌيڪ ڏوهن کي هٿي وٺرائي حڪومت کان امن امان جي نالي تي وڌيڪ پيسا مقرر ڪرائيندو.

## سياست سان مارڪيٽ

پاڪستان ۾ اهو هڪ عام تجربو آهي ته سرڪاري ادارن جي انتظاميه جيئن پاڪستان اسٽيل ملز، پاڪستان براءِ ڪاسٽنگ ڪارپوريشن، پاڪستان انٽرنيشنل ايئر لائين ۽ پاڪستان ريلوي هميشه گهٽ وسيلن هجڻ جون دانهون ڪندا آهن جڏهن ته انهن ادارن وٽ فائدا ڪمائڻ جا لامحدود موقعا موجود آهن. خاص طور تي تڏهن جڏهن انهن کي ”قانوني هڪ هٿي“ جو درجو حاصل آهي ۽ هو نجی شعبي جيان ٽيڪس ادا ڪرڻ کان به محفوظ آهن.

ٽيون، حڪومتي منصوبہ بندي جي خرچن جي پيٽ ۾ اهو سيٽپڪار وڌيڪ محنت ڪندو جيڪو پنهنجو ناڻو رسڪ تي لڳائي ٿو. ياد رکو ته ان سيٽپڪار لاءِ اهو ضروري آهي ته هو منافعو ڪمائڻ لاءِ نه صرف ڪوجنا تي ڪم ڪري پر پنهنجي سيٽپ اهڙن منصوبن ۾ لڳائي جيڪي وسيلن جي قدر کي وڌائين ٿا. اهو سيٽپڪار جيڪو غلطي ڪندو، اهو حالتن جو ذميوار پاڻ هوندو. ساڳي ريت سرڪاري منصوبن جي ڪاميابي يا ناڪامي جو اثر سرڪاري منصوبہ بندين جي دولت تي نه پوندو آهي. جيڪڏهن منصوبو فائديمند هوندو ته منصوبہ بند جو فائدو تمام گهٽ هوندو. ساڳي ريت جيڪڏهن منصوبو غير پيداواري هوندو ته ان جو اثر به منصوبہ بند جي دولت تي نه پوندو. ٽي سگهي ٿو ته اهي منصوبہ بند غير پيداواري منصوبي ۾ پنهنجو فائدو حاصل ڪن يا وري سياسي گروهن کي ان جو فائدو ڏين ته جيئن ٻيهر بجيٽ جي مقرري وقت اهي سياستدان انهن منصوبہ بندين جي مدد ڪري سگهن.

چوٿون، اهڙو ڪو به رستو نه آهي جنهن ذريعي مرڪزي منصوبہ بند ايتري ڄاڻ حاصل ڪري سگهن. جيڪا تخليق، سنڀال ۽ ڪنهن اهڙي منصوبي جي ڪم اچي جنهن جو ڪو مطلب هجي. اسان هڪ تبديل ٿيندڙ دنيا ۾ رهون ٿا. هتي ٽيڪنالاجي ترقي ڪري ٿي، نيون شيون پيدا ٿين ٿيون، سياسي بي چيني رهي ٿي، گهرج تبديل ٿيندي رهي ٿي ۽ موسمي حالتون مسلسل تبديل ٿيڻ سان شين ۽ خدمتن جي ڪوٽ به تبديل ٿئي ٿي. ڪا به مرڪزي اختياري انهن سڀني تبديلين کي ذهن ۾ رکي فيصلو ڪرڻ جي سگهه نه رکندي آهي.

مارڪيٽ مختلف هوندي آهي. مارڪيٽ جا اگهن جي ڄاڻ معيشت ۾ موجود شين جي هاڻوڪي ۽ مستقبل جي قيمتن بابت ٻڌائي ٿي. اگهن جا اهي سگنل واپارين ۽ وسيلن جي مالڪن کي ان طرح ڄاڻ فراهم ڪن ٿا ته جيئن هو ڪنهن به نئين صورتحال کي منهن ڏيڻ لاءِ تيار رهن.

ڪجهه سال اڳ وڏي پيماني تي اهو سوچيو ويندو هو ته سرڪاري منصوبہ بندي ۽ صنعتي پاليسي، اقتصادي ترقي جي ڇاڀي آهن. اسان کي اهو ٻڌايو ويو ته مارڪيٽ واريون معيشتون وڏي مشڪل ۾ آهن. ايندڙ وقت ۾ ٿي سگهي ٿو ته اهي سڀ سرڪار جي ماتحت ٿي وڃن يا وري سست اقتصادي ترقي کي منهن ڏينديون رهن. اقتصادي ماهر پال سيملسن ۽ ليسٽرٿرو جيڪي هن خيال جا مُک حامي هئا، سوويت نظام جي خاتمي ۽ جاپان جي ڪمزور معاشي ڪارڪردگي ان خيال جي مقبوليت اڳ ئي گهٽ ڪري ڇڏي هئي. اُن جي باوجود اڃا تائين ڪافي ماڻهن جو اهو خيال آهي ته سرڪار معيشت جي ڪيترن ئي شعبن کي بهتر نموني هلائي سگهي ٿي جيئن تعليم ۽ صحت.

تقريبن اڍائي سو سال اڳ ايڊمر سمٿ اهڙي مرڪزي منصوبہ بندي جي ناڪامين جو ذڪر ڪيو هو جيڪا صرف ڪجهه شعبن تائين محدود هجي

ٿي. بدقسمتي سان منصوبہ بندين جي حوالي سان ماڻهن جي پنهنجي سوچ آهي جنهن کي سمٿ ”حرڪت جو اصول“ سڏيو آهي. ۽ جڏهن ڪنهن منصوبي جي فائدين جي حوالي سان مرڪزي منصوبو بهتر ترڪيب نه ڏئي سگهندو آهي ته پوءِ مسئلا پيدا ٿين ٿا. جيئن ته هيٺ ڏنل ٽيبل نمبر 4 اهو واضع ڪري ٿي ته شيون ۽ خدمتون يا ته نجی شعبي پاران يا وري سرڪار پاران فراهم ڪري سگهجن ٿيون. انهن جا اگهه يا ته سڌو سنئون خريدار کان وٺي سگهجن ٿا يا ويا ٽيڪسز ذريعي ڪنهن ٽين قوت کي اُن جي قيمت ادا ڪري

جيئن ته هيٺ ڏنل ٽيبل نمبر 4 اهو واضع ڪري ٿي ته شيون ۽ خدمتون يا ته نجی شعبي پاران يا وري سرڪار پاران فراهم ڪري سگهجن ٿيون. انهن جا اگهه يا ته سڌو سنئون خريدار کان وٺي سگهجن ٿا يا ويا ٽيڪسز ذريعي ڪنهن ٽين قوت کي اُن جي قيمت ادا ڪري سگهجي ٿي.

سگهجي ٿي. ان جو مطلب ته هتي پيداوار ۽ ڪپٽ کي چار حصن ۾ جوڙي سگهجي ٿو. اچو ته انهن ڇڻني جي فائدين جو تجزيو ڪريون ۽ انهن دوران مرڪزي منصوبہ بندي کي پيش ايندڙ مسئلن تي غور ڪريون.

## حڪومتي ادارن ۾ غير اثرائتي ڪارڪردگي

اتي اسان پاڪستان ۾ اعليٰ تعليمي اداري جي ڳالهه ڪندا سين جنهن جي ماتحت سرڪاري يونيورسٽين وٽ سُٺا مالي ۽ تعميراتي وسيلا آهن جيڪي انهن کي نجى شعبي جي يونيورسٽيز جي پيٽ ۾ بهتر ثابت ڪن ٿا. ان جي باوجود به انهن ادارن جي انتظاميه وسيلن جي کوٽ جي واويلا ڪري ٿي. پاڪستان ۾ تقريبن سڀئي سرڪاري ادارا پنهنجي خراب ڪارڪردگي کي لڪائڻ لاءِ وسيلن جي کوٽ جو بهانو بڻائين ٿا.

پهرئين مرحلي ۾ نجى شعبو پيداوار ڪري ٿو ۽ واهپيدار پنهنجي پيسن سان اُهي شيون خريد ڪن ٿا. امڪاني طور تي جيڪڏهن فيصلا ڪرڻ وقت واهپيدارن جو خيال نه رکيو ويو ته نجى شعبو نقصان کي منهن ڏيندو. ساڳي ريت نجى شعبي وٽ واهپيدارن جي سوچ سمجهڻ سان اهو فائدو ٿئي ٿو ته هو سستي اگهن تي واهپيدارن جي گهرج موجب شيون فراهم ڪن ٿا. جيڪڏهن هو ائين نه ڪندا ته انهن جي نه صرف پيداواري لاڳت وڌندي پر منافعا به گهٽجي ويندا. ان صورتحال ۾ واهپيدار ۽ شيون ٺاهيندڙن ٻنهي کي اهو فائدو ٿيندو جو هو هڪٻئي سان لهه وچڙ ۾ اچي عام پلائي کي هٿي وٺرائيندا. اهڙي صورتحال کي سامهون رکندي سمٽ چيو هو ته ”انساني معاشري جي راند آساني ۽ خوش اخلاقي سان هلندي رهندي ۽ ان ۾ ڪاميابيون ۽ خوشيون اينديون رهنديون.“

ساڳي ريت نجى شعبي وٽ واهپيدارن جي سوچ سمجهڻ سان اهو فائدو ٿئي ٿو ته هو سستي اگهن تي واهپيدارن جي گهرج موجب شيون فراهم ڪن ٿا. جيڪڏهن هو ائين نه ڪندا ته انهن جي نه صرف پيداواري لاڳت وڌندي پر منافعا به گهٽجي ويندا. ان صورتحال ۾ واهپيدار ۽ شيون ٺاهيندڙن ٻنهي کي اهو فائدو ٿيندو جو هو هڪٻئي سان لهه وچڙ ۾ اچي عام پلائي کي هٿي وٺرائيندا.

ٽيبل نمبر 4

نجي ۽ سرڪاري شعبي جي پيداوار ۽ ادائينگين جو چارٽ

| Good is produced by:                        | Good is paid for by:                                                       |                                                        |
|---------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|
|                                             | Consumer Purchaser                                                         | Taxpayer or other Third Party                          |
|                                             | (1)                                                                        | (2)                                                    |
| <b>Private enterprises</b>                  | Examples: apples; Oranges; television Sets; food; housing Most other goods | Examples: healthcare; food purchased with food stamps. |
|                                             | (3)                                                                        | (4)                                                    |
| <b>Government Enterprise or Contracting</b> | Examples: Post office; water and electricity in many cities                | Examples: public school; national defence              |

’ٻيو مرحلو نجي شعبي پاران ٺاهيل شين جي ٽيڪس ڏيندڙن جي پيسي يا ڪنهن ٽين ذر پاران خريداري کي بيان ڪري ٿو. آمريڪا ۾ صحت ۽ انشورنس جون سهولتون بنيادي طور تي حڪومت پاران فراهم ڪيون وينديون آهن. جڏهن ڪو ٻيو ماڻهو اهي قيمتون ادا ڪري رهيو هوندو آهي تڏهن واهپيدار لاءِ قيمتن بابت خيال رکڻ ڪيترو ضروري هوندو آهي؟ عام طور تي ان جو جواب آهي بالڪل نه. سسٽائي بدران ڪيترا ئي واهپيدار شين جي بهتر خاصيتن سبب سستي اگهن کي نظرانداز ڪري شيون ٺاهيندڙ کان سٺو سنئون شيون خريد ڪندا. ان سان شيون ٺاهيندڙ جو ورتاءُ پڻ نظرانداز ٿيندو ڇاڪاڻ ته واهپيدار اگهن جي حوالي سان ايڏا حساس نه هوندا آهن.

ٽيون مرحلو هڪ اهڙي صورتحال جي عڪاسي ڪري ٿو جتي واهپيدار سرڪار پاران ٺاهيل شين يا خدمتن جا اگهه پاڻ پرين ٿا. ڪنهن به ملڪ جو بحلي ۽ پاڻي جو سهولتون ان قسم جي مثال پيش ڪن ٿيون ڇاڪاڻ ته انهن جي مقابلي ۾ واهپيدار پنهنجي ڪيسي مان پيسا پرين ٿا ان ڪري هو جيترو چاهين، ان مان فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. ان ڪري واهپيدارن جي خرچ ڪرڻ جي سگهه اثرائتي هوندي. جيتوڻيڪ اسان اڳ ۾ بيان ڪري آيا آهيون ته حڪومت جي ماتحت ڪم ڪندڙ ڪمپنيون نجي شعبي کان گهٽ ڪارڪردگي ڏيکارينديون. خاص طور تي ان وقت جڏهن حڪومتي ڪمپنيون پنهنجي گهڻي آمدن سياسي اختيارين مان ڪمائينديون.

چوٿون مرحلو ان ڳالهه کي بيان ڪري ٿو جڏهن حڪومت شيون ۽ خدمتون پاڻ فراهم ڪندي ته انهن جي قيمت ٽيڪس ذريعي وصول ڪندي. ان صورتحال ۾ ڇا پيدا ڪجي، ڇو پيدا ڪجي ۽ ڪنهن لاءِ پيدا ڪرڻ جو فيصلو حڪومت ڪندي آهي. ڇاڪاڻ ته انهن شين جا فراهم ڪندڙن لاءِ گهٽ فائدو هجڻ سبب واهپيداراهميت نه ٿا رکن ۽ ان صورتحال ۾ واهپيدارن جي شيون ٺاهيندڙن کي اثرائتيون شيون ٺاهڻ لاءِ بهتر فيصلا ڪرائڻ خاطر واهپيدار ڪمزور هوندا آهن. مثال طور پاڪستان ۾ پاڪستان ريلوي جي خراب حالت

هڃڻ باوجود ماڻهو مجبور ٿي ڪلاڪن جا ڪلاڪ ريلوي اسٽيشن تي انتظار ڪندا آهن. ان جي هڪ ٻي مثال ملڪ ۾ پاڻي جي فراهمي جو نظام آهي. ڪراچي ۾ پاڻي جي فراهمي جو نظام ڪراچي واٽر بورڊ جي حوالي ٿيل آهي. هڪ عام ماڻهو لاءِ پاڻي تمام ضروري هجڻ باوجود واٽر بورڊ جي حالت تمام بدتر آهي ۽ ماڻهو ڪنهن ٻي متبادل نه هجڻ ڪري ان مسئلي سبب پريشان آهن.

چئني مرحلن ۾ بيان ڪيل فائدا اهو ظاهر ڪن ٿا ته ڪيئن ڪجهه اقتصادي ادارا بهتر ۽ ڪجهه وري خراب ڪارڪردگي ڏيکارين ٿا. پهرئين مرحلي ۾ مارڪيٽ جي شعبي کي بيان ڪيو ويو آهي. اُتي اهو ٻڌايو ويو آهي ته جڏهن واهپيدار ۽ شيون ٺاهيندڙ پنهنجي ذاتي پلائي لاءِ ڪم ڪن ٿا ته ان سان گڏوگڏ هو عوامي پلائي کي به هٿي وٺرائين ٿا. اڳين ٽن مرحلن ۾ اها ڳالهه بيان نه ڪئي وئي آهي. هر هڪ مرحلي ۾ عام ماڻهن لاءِ ۽ معيشت لاءِ ڇا سٺو ٿي سگهي ٿو، ان تي ڌيان ڇڪرايو ويو آهي. اهي ٽئي مرحلا ان صورتحال کي بيان ڪن ٿا جنهن ۾ سرڪار پنهنجي حفاظتي ذريعن کي استعمال ڪندي معيشت لاءِ مرڪزي منصوبه بندي ڪري ٿي. جنهن ۾ ڪٿي معيشت لاءِ فائدا ۽ ڪٿي وري معيشت کي نقصان پهچي ٿو.

### ڪارپوريت حڪمراني تي اقتصادي انتظاميه جا اثر

پاڪستان جي ڪپڙي واري صنعت لاءِ 2000 ۽ 2001 وارا سال تمام گهڻا اهم هئا. جڏهن پاڪستان مفت واپار واري تنظيم جو حصو بڻيو. تڏهن ڪپڙي جي صنعت پنهنجي شين جي خاصيت وڌائڻ لاءِ اهو محسوس ڪيو ته انهن کي وڏي پيماني تي جديد پلانٽ، مشينون ۽ اوزار گهريل آهن ته جيئن هو عالمي منڊي ۾ مقابلو ڪري سگهن. ان وقت جي احتسابي عمل کي سامهون رکندي مشينن لاءِ قرض کڻڻ بهتر نه پئي سمجهيو ويو. ان وقت ماڻهو اسٽاڪ

مارڪيٽ ۾ ٻاڙائي هجڻ سبب پنهنجو ناڻو سيڙائي فائدو حاصل نه پئي ڪري سگهيا. انهن لاءِ آخري رستو پنهنجي منافعن کي بچائي ٻيهر سيڙپڪاري جو هويقينن ان رستي ذريعي سيڙپڪارن کي يا ته گهٽ منافعو ملندو آهي يا بالڪل نه ملندو آهي. اسٽاڪ مارڪيٽ جي اختيارين اهو رستو اپنائڻ جي اجازت نه ڏني ۽ اُن وقت ڪيترن ئي مناعفي بخش ڪمپنين مڪمل نجڪاري جو فيصلو ڪيو. انهن پنهنجين ڪمپنين کي پبلڪ لميٽيڊ مان تبديل ڪري نجى ڪمپنين طور ڪم ڪرڻ جي اجازت نامن لاءِ فارم پريا پر شفافيت مالياتي نظام ۽ انصاف جي فراهمي جي نقطه نظر سان اهو رستو بهتر نه هو. پبلڪ لميٽيڊ وارو درجو معاشي ۽ مالياتي ترقي جي نقطه نظر سان سٺو سمجهيو وڃي ٿو. اُن ڪري اُن وقت جي حڪومتي پاليسين ڪارپوريٽ سيڪٽر تي منفي اثر ڇڏيا. آمريڪا ۾ حڪومتي منصوبه بندي ان نقطي کي وائڪو ڪري ٿي. وفاقي سرڪار هڪ پاسي تمباڪو ٺاهيندڙ ڪمپنين تي وڌيڪ ٽيڪس لڳائي ٿي ته ٻي پاسي سگريٽ نوشي کان پاسو ڪرائڻ جي پروپيگنڊه به ڪري ٿي. ڪنهن مهل اها آبادگارن کي کاڌخوراڪ جي شين جي پيداوار گهٽائڻ بابت سوچڻ تي مجبور ڪري ٿي ته ٻي پاسي آبپاشي جي نظام تي رعايتون ڏئي ٿي وغيره وغيره.

اهي ماڻهو جيڪو اهو سوچين ٿا ته مختلف شيعبن جي منصوبه بندي سميت مرڪزي منصوبه بندي معاشي ترقي کي هٿي وٺرائيندي ته اهي بالڪل بي خبر آهن. جڏهن سرڪاري اختياريون اهو فيصلو ڪن ٿيون ته اُن وقت جي اڳهن ۾ ڇا خريد ڪجي ۽ ڇا ڪپائجي ته انهن جو سڀ کان پهريون فيصلو

پنهنجي چونڊيل نمائندن جا ووٽ خريد ڪري ڪپاڻڻ جو هوندو آهي. جڏهن ادارن کي وڌيڪ فنڊ مهيا ڪيا وڃن ٿا ته هو انهن جو وڌيڪ استعمال اڳهه گهٽائڻ ۽ وسيلن کي پيداواري بڻائڻ بدران سياستدانن کي خوش ڪرڻ ۾ خرچ ڪن ٿا. امڪاني طور تي سياست جو مارڪيٽ جي متبادل هجڻ سان ملڪي معيشت ترقي بدران تنزلي طرف ويندي.

### پاڪستان ۾ توانائي جو بحران ۽ قاعدا

پاڪستان ۾ اڳهن جي مقرري جو اختيار آئيني طور تي نيپرا (نیشنل اليڪٽرڪ پاور ريگيوليٽري اٿارٽي) کي حاصل آهي جيڪا وفاقي سرڪار جو حصو آهي. پاڪستاني قانون مطابق ڪو به ادارو بجلي ته پيدا ڪري سگهي ٿو پر اُن جي وڪري لاءِ اُن کي اها بجلي واپدا يا ٻين بجلي سپلائي ڪندڙ ڪمپنين ذريعي قومي توانائي ۾ شامل ڪرڻي پوندي ۽ اڳهن جي مقرري نيپرا پاران ڪئي ويندي. ساڳئي ئي وقت پاڪستان جو آئين قدرتي وسيلن جو حق صوبن کي ڏئي ٿو سنڌ وٽ ڪوئلي جا وافر ذخيرا موجود آهن جن مان بجلي ٺاهي سگهجي ٿي. پر عوام کي اها بجلي فراهم ڪرڻ لاءِ اڳهن جي مقرري نيپرا ڪندي. نيپرا آزاد بجلي ٺاهيندڙن کان 9 سينٽ في يونٽ جي حساب سان خريد ڪندي آهي. اڳهن جي مقرري کان اڳ نيپرا واهپيدارن ۽ بجلي ٺاهيندڙن جو موقف ڄاڻي ٿي. ۽ انهن جي موقف آهر ان ڳالهه جو اندازو لڳائي ٿي ته بجلي اڳهن ۾ تبديلي سان ڪهڙا اثر پئجي سگهن ٿا. تمام ڊگهي ٻڌڻين کانپوءِ نيپرا سنڌ جي ڪوئلي مان ٺهندڙ بجلي جو اڳهه 6 سينٽ مقرر ڪيو پر پرڏيهي سيڙپڪار جن ڪوئلي ۾ سيڙپ جو ارادو ڏيکاريو، اُهي انهن اڳهن تي راضي نه ٿي سگهيا ۽ ان فيصلي سبب پاڪستان ۾ بجلي جو بحران وڌي ويو. بجلي جو اهو مسئلو مارڪيٽ جي طريقه کار سان حل ٿي سگهي ٿو پر نيپرا جي مداخلت ان مسئلي وڌيڪ پيچيده ڪري ڇڏيو آهي.

## حڪومتن ۾ مقابلو ايترو ئي اهم آهي جيترو مارڪيٽ ۾ اهم هوندو آهي

مقابلو هڪ نظم و ضبط واري طاقت آهي. مارڪيٽ ۾ واهپيدارن سان وفاداري جي طور تي مقابلو ضروري آهي. جڏهن ڪمپنيون واهپيدارن کي صحيح اهميت نه ڏينديون آهن ته ان جي نتيجي ۾ مارڪيٽ ۾ ٻيا مخالف موجود هجڻ سبب اهي ڪمپنيون پنهنجو ڪاروبار وڃائي ويهن ٿيون. مقابلو واهپيدارن کي وڌندڙ اگهن خلاف تحفظ فراهم ڪري ٿو ۽ نجی شعبي ۾ هر شخص ان نقطي کي سمجهي ٿو. بدقسمتي سان حڪومتي شعبي ۾ مقابلي کي ايتري اهميت نه ڏني ويندي آهي. حڪومتي ادارن کي ملندڙ فائدا ايترا موثر نه هوندا آهن جيڪي انهن ادارن جي ڪارڪردگي بهتر بڻائڻ ۾ پنهنجو ڪردار ادا ڪن. نجی ڪمپنين جي پيٽ ۾ سرڪاري ڪمپنين جا مينيجر ۽ ڊائريڪٽر گهٽ قيمتن سبب فائدا ڪمائي پنهنجي ڪارڪردگي بهتر نه ڪندا آهن. جيڪڏهن ڪو ادارو هن سال جو بجيٽ خرچ ڪرڻ ناڪام ٿي ويندو آهي ته ٻئي سال ان جي اداري لاءِ بجيٽ وڌائڻ جو ڪيس ڪمزور ٿي ويندو آهي ان ڪري سرڪاري ادارا بغير ڪنهن پيداواري سوچ جي پنهنجا پيسا غير پيداواري منصوبن ۾ خرچ ڪن ٿا.

نجی شعبي ۾ منفعي جي شرح ڪارڪردگي کي ظاهر ڪري ٿي. جڏهن ته سرڪاري شعبي ۾ ڪارڪردگي ماپڻ جو آلو نه هوندو آهي جنهن سبب اتان جا مينيجرز معاشي تنزلي باوجود ڪم ڪندا رهن ٿا. نجی شعبي ۾ ديواليو خراب ڪارڪردگي کي ظاهر ڪري ٿو جڏهن ته سرڪاري شعبي ۾ اهڙو ڪو طريقو ڪار نه آهي جنهن تحت ناڪام منصوبا ختم ڪيا وڃن. ان ڪري سرڪاري عهديدار پنهنجي ناڪامي لڪائڻ لاءِ فنڊن جي گهٽ فراهمي جو عذر ڄاڻائين ٿا.

سرڪاري ادارن کي فراهم ٿيل فائدين کي ڏسندي اهو لازمي آهي ته هو به مقابلي کي منهن ڏين. نجي شعبي کي سرڪاري ادارن سان مقابلي جي اجازت ڏني وڃي. جيڪڏهن سرڪاري ادارا گاڏين جي مرمت، پرنٽنگ جون دڪانون، کاڌو خوراڪ جون خدمتون، گندڪچرو گڏ ڪرڻ جون خدمتون سرانجام ڏئي سگهن ٿا ته پوءِ نجي ڪمپنين کي به حڪومتي ڪمپنين سان مقابلي ڪرڻ جي اجازت ڏني وڃي. مقابلي سبب سرڪاري چپائي واري آفيس کي اهو احساس ٿيو ته انهن جا اگهه 23 سيڪڙو گهٽجڻ گهرجن ۽ انهن ائين ئي ڪيو.

حڪومت جي غير مرڪزي حصن يعني صوبائي ۽ بلدياتي حڪومت وچ ۾ مقابلو پڻ معاشي ترقي جو سبب بڻجي سگهي ٿو. جيڪڏهن شهرين کي شين جي خريداري جي حوالي سان مڪمل آزادي هوندي ته هو سرڪار بدران ڪنهن ٻي شيون ٺاهيندڙ کان خريداري ڪندا جيئن توهان هڪ دڪان تان خريداري نه ٿا ڪيو ته مارڪيٽ ۾ ٻيون به ڪيتريون ئي دڪانون موجود هونديون آهن. هڪ غير مرڪزي نظام ۾ شهري صرف پنهنجي ووٽ جو استعمال ڪري سگهن ٿا.

جيڪڏهن سرڪار ماڻهن جي جائيداد جي حفاظت ۽ ان جهڙن ٻين ڪيترن ئي قانونن تي سختي سان عمل ڪرائيندي ته پوءِ وفاقي سرڪار ۽ بلدياتي سرڪار جي ٽيڪس لڳائڻ واري انگن اکرن ۾ تمام گهڻو فرق هوندو. جيئن ماڻهو گهر يا گاڏي خريد ڪرڻ بابت سوچين ٿا، ڇا هو سرڪاري خدمتن تي خرچ ڪرڻ بابت مختلف راءِ رکي سگهن ٿا؟ ڪي ماڻهو تمام بهتر خدمتون حاصل ڪرڻ لاءِ تمام گهڻو ٽيڪس لڳائي رهيا هوندا جڏهن ته ڪجهه وري گهٽ ٽيڪس ڏئي رهيا هوندا. ڪي ماڻهو حڪومتي خدمتن کي ٽيڪس ذريعي فنڊنگ ڪندا ۽ ڪي وري صرف استعمال وارين اگهن تي پاڙيندا. هڪ غير مرڪزي نظام اهڙو نظام هوندو آهي جيڪو هر قسم جي مختلف نقطن کي مطمئن ڪندو آهي.

مقامي حڪومتن وچ ۾ مقابلو پڻ سرڪاري ادارن جي ڪارڪردگي بهتر بڻائي سگهي ٿو جيڪڏهن حڪومت بهتر خدمتون ڏيڻ بدران ٽيڪس لڳائيندي ته ماڻهو ۽ ڪاروبار ان تي پنهنجو ردعمل ڏيکاريندا ۽ ٿي سگهي ٿو ته هو اهو علائقو ڇڏي وڃن. ان ڪري مارڪيٽ ۾ ڪاروباري حلقن جيان اها علائقائي حڪومت جيڪا ماڻهن جي خدمت ۾ ناڪام ويندي اها پنهنجا واهپيدار(ماڻهو) ۽ ٺاڻو وڃائي ويهندي. ان صورتحال ۾ ڪجهه ڪمپنين پاران علائقو ڇڏڻ جي صورت ۾ ٽيڪس اوڳاڙيون گهٽجي وينديون ۽ اُتي ماڻهن جي آمدورفت به گهٽجي ويندي ۽ ان جو نوٽيس اُهي ماڻهو وٺندا جيڪي انهن ٽيڪسن جي مد ۾ پگهارون کڻن ٿا يا وري مختلف منصوبن تي ڪم ڪري رهيا هوندا آهن.

مقامي حڪومتن وچ ۾ مقابلو پڻ سرڪاري ادارن جي ڪارڪردگي بهتر بڻائي سگهي ٿو جيڪڏهن حڪومت بهتر خدمتون ڏيڻ بدران ٽيڪس لڳائيندي ته ماڻهو ۽ ڪاروبار ان تي پنهنجو ردعمل ڏيکاريندا ۽ ٿي سگهي ٿو ته هو اهو علائقو ڇڏي وڃن. ان ڪري مارڪيٽ ۾ ڪاروباري حلقن جيان اها علائقائي حڪومت جيڪا ماڻهن جي خدمت ۾ ناڪام ويندي اها پنهنجا واهپيدار (ماڻهو) ۽ ٺاڻو وڃائي ويهندي.

جيڪڏهن غيرمرڪزي حڪومتن جي وچ ۾ مقابلي سان ماڻهن کي سهولتون ملي رهيون آهن ته ان صورت ۾ وفاقي سرڪار کي گهرجي ته هو ان مقابلي کي روڪڻ لاءِ پاليسين ۾ تبديلي نه ڪري. جڏهن وفاقي سرڪار مقامي سرڪار پاران فراهم ڪيل خدمتن تي رعايتون ڏئي ٿي تڏهن هو ان مقامي سرڪار کي بي مقامي سرڪار جي مقابلي ۾ ڪمزور بڻائي ٿي. ان صورتحال ۾ وفاقي سرڪار هڪ بهتر ڪم اهو به ڪري سگهي ٿي ته هو مقامي علائقائي ۽ رياستي حڪومتن جي معاملن ۾ پنهنجي مداخلت کي محفوظ بڻائي ۽ غير جانبدار ڪردار ادا ڪري.

نجي ڪاروبار جيان حڪومتي يونٽ بہ مخالفن کان تحفظ چاهين ٿا. سرڪار وٽ هڪ هتي حاصل ڪرڻ جو رجحان هوندو آهي ان ڪري حڪومتن وچ ۾ مقابلو پاڻمرادو نہ ٿي ويندو. مقابلي کي سياسي ڍانچي تحت متعارف ڪرائڻو پوندو. اهو بالڪل ائين آهي جيئن آمريڪا جي وفاقي نظام لاءِ آئين سازي دوران ڪرڻ جي ڪوشش ڪري رهيا هئا.

اهي آئيني قاعدا جيڪي سياسي عمل ۽ بهتر اقتصاديات ۾ شائتي آڻي معاشي ترقي هڻي وٺائين ٿا

اڳوڻيون تعليمات اهو ٻڌائين ٿيون تہ جيڪڏهن ڪنهن شخص جي حڪمراني ڪرڻ جي صلاحيت جون ڪي حدون مقرر نہ آهن تہ پوءِ حڪومتن کي بہ حدن جو پابند نہ ٿو بڻائي سگهجي. ماڻهن جو ماڻهن مٿان صدين تائين ٿيندڙ ظلم، زيادتي ۽ بيپناهه طاقت هجڻ سبب ماڻهن جي غلامي انسان کي هڪ ڊگهي ۽ ڏکڻي پيچري تان گذاريو آهي ۽ هاڻي انسان هڪ پيرو پيهر ان حقيقت کي جيڪا هو وساري ويٺو آهي، ڳولڻ جي ڪوشش ڪري رهيو آهي. پر هو پنهنجي پاڻ کي ائين ئي بار بار ساڳئي حالت ۾ محسوس ڪندا جيئن هو پاڻ کي ردعمل واري دور ۾ محسوس ڪندا هئا. جيڪڏهن صرف ڪجهه خيالن تي انهن کي گمراهه ڪيو آهي تہ اهي نہ صرف انهن کي للڪاريو ويو آهي پر انهن جي رستا روڪ بہ ڪئي وئي آهي.

-----والٽر لپمين

ماضي ۾ اسان جي احمقائي سوچ اسان کي اهو ٻڌائڻ جي ڪوشش ڪئي آهي تہ جهموري چونڊون ئي معاشي ترقي لاءِ بهتر ماحول پيدا ڪري سگهن ٿيون. پر تاريخ ۽ سياسي نظريو ان کي غلط ثابت ڪري ٿو. جيڪڏهن سرڪار اقتصادي ترقي لاءِ هڪ مثبت طاقت طور ڪم ڪرڻ چاهي ٿي تہ ان کي

سياسي راند به ان ريت رچائڻ گهرجي جنهن ۾ ووٽ ڏيندڙ سياستدان ۽ بيورو  
ڪريٽ اقتصادي ترقي ذريعي شانتِي سان رهي سگهن. ان لاءِ سرڪار جي دائري  
کي شهرين جي مختلف گروهن لاءِ محدود ۽ غير جانبدار ڪرڻو پوندو.

آمريڪي آئين ٺاهيندڙ حڪومت جي دائري کي محدود ڪرڻ واري

نقطي مان واقف هئا ان ڪري انهن آئين جي  
تشڪيل ۾ اقتصاديات تي سرڪاري ڪردار  
جو دائرو محدود رکيو. انهن ڪجهه مالي  
فيصلن جي سگهه وفاقي سرڪار کي ڏني  
جڏهن ته ٻيا سڀئي اختيار رياستن ۽ ماڻهن  
ڏانهن منتقل ڪيا. انهن رياستن کي ”معاهدن  
تي اثرانداز ٿيڻ واري“ وڌيڪ قانونسازي کان  
پڻ منع ڪئي. ان کان علاوه آمريڪي قانون ۾  
پنجين ترميم ۾ اها ڳالهه واضع ڪئي وئي ته  
”مقابلي بغير ڪا به نجِي ملڪيت عام ماڻهو  
جي استعمال لاءِ حاصل نه ڪئي  
وڃي.“ آمريڪي آئين واضع طور تي سرڪار  
جي خاص طور تي وفاق جي معيشت ۾  
مداخلت ۽ معيشت جي سياسي استعمال کي  
بالڪل روڪڻ سان گڏوگڏ محدود ڪري ڇڏيو.

انهن رياستن کي ”معاهدن تي  
اثرانداز ٿيڻ واري“ وڌيڪ  
قانونسازي کان پڻ منع  
ڪئي. ان کان علاوه آمريڪي  
قانون ۾ پنجين ترميم ۾ اها  
ڳالهه واضع ڪئي وئي ته  
”مقابلي بغير ڪا به نجِي  
ملڪيت عام ماڻهو جي  
استعمال لاءِ حاصل نه ڪئي  
وڃي.“ آمريڪي آئين واضع  
طور تي سرڪار جي خاص  
طور تي وفاق جي معيشت  
۾ مداخلت ۽ معيشت جي  
سياسي استعمال کي بالڪل  
روڪڻ سان گڏوگڏ محدود  
ڪري ڇڏيو.

جيتوڻيڪ وقت گذرڻ سان گڏوگڏ معاشي حدبنديون ختم ٿيڻ لڳيون ۽  
اڄ ڪلهه آمريڪي ۽ وفاقي سرڪار گهڻو ڪري هر شيءِ ۾ ملوث رهي  
ٿي. اڄڪلهه اهو بالڪل ناممڪن آهي ته وفاقي سرڪار پاران شروع ڪيل ڪنهن  
معاشي سرگرمي کي ڪورٽ غير قانوني قرار ڏئي. ان قسم جي سياسي ڍانچي  
جي ٽائي اٿرن جيئن وڌيڪ ٽيڪس، تمام گهڻا قاعدا، خاص خرچ ۽ منتقليون ۽  
وڏن بجيٽ خسارن کان بچي نه ٿو سگهجي. اسان لاءِ هن وقت سڀ کان اهم مدو

اهو آهي ته اسان پنهنجي آئيني قاعدن ۽ طريقن جي سمجھ ذريعي پٺڀرائي ڪري انهن کي واپس هڪ شانتي واري دور ۾ آڻي اقتصادي ترقي ماڻي سگهون.

### خوشحالي لاءِ هڪ مثبت منصوبو

ان تي ڪيئن عملدرآمد ڪرائي سگهجي ٿو؟ آئين پاران اقتصادي خوشحالي ۽ استحڪام لاءِ ڪيتري چوٽ ڏني وئي آهي؟ ڪيتريون ئي تجويزون بنا تجزيي جي ضايع ٿي وڃن ٿيون. آمريڪي نقطه نظر سان ست قسم جون تجويزون اقتصادي بل ۾ شامل ڪري اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائي سگهجي ٿي.

1. ڪا به حڪومت پنهنجا اختيار استعمال ڪندي ڪنهن نجی ملڪيت، مڪمل طور يا اُن جو ڪو حصو، اُن جي مالڪ کي مارڪيت جي حساب سان مڪمل قيمت جي ادائينگين بغير عام استعمال ۾ نه ٿي آڻي سگهي.

تازو ئي صوبائي ۽ مقامي حڪومتن قيمتن جي ادائينگي بنا ئي نجی ملڪيتون ڦهلائڻ لاءِ قانون سازي ڪئي آهي پوءِ پلي ان مالڪ ڪنهن به قانون جي خلاف ورزي نه ڪئي هجي ۽ ڪورٽ سرڪار جي ان قدم کي صحيح قرار ڏيندي چيو آهي ته هو ايسيتائين اهو ڪري سگهن ٿا جيسيتائين اهو عمل ”عوام جي پلائي“ لاءِ آهي. هي ڪنهن به نجی مالڪ جي تڏليل جو گليل دروازو آهي جنهن کي بند ٿيڻ گهرجي.

ب. ڪانگريس ۽ ڪنهن به صوبائي حڪومت کي ڪنهن به فرد جا ڪاروبار ڪرڻ يا واپار ذريعي خريد و فروخت ڪرڻ جا حق غضب ڪرڻ جي اجازت نه هجي.

معيشيت ۾ ڪنهن به ماڻهو کي آزاد ڏيڻي لڃي جو حق ڏيڻ سان اقتصادي آزادي ۽ ترقي کي هڻي ملي ٿي. اڳهن تي ضابطي، ڪاروبار ڪرڻ يا مارڪيٽ ۾ ڪنهن به قسم جي ڏيڻي لڃي ڪرڻ کان روڪڻ واري قانوني پابندي ختم ٿيڻ گهرجي.

ت. ڪانگريس کي امپورٽ يا ايڪسپورٽ تي ڪنهن به قسم جا ٽيڪس يا ڪوٽا مقرر نه ڪرڻ گهرجي.

آمريڪي آئين اڳ ۾ ئي درآمد تي انهن واپاري پابندين کان منع ڪري ٿو پر اهي پابنديون درآمد تي به نه لڳڻ گهرجن. واپار ڪرڻ جي آزادي اظهار جي آزادي ۽ مذهب جي آزادي بنيادي انساني حق آهي. ان جو ڪو به سبب نه آهي ته جيڪڏهن آمريڪا جي شهري جو واپاري حصيدار ڪنهن ٻئي ملڪ ۾ رهي ٿو ته هو اُتان ڪا شيءِ خريد يا وڪرو نه ٿو ڪري سگهي.

ث. وفاقي سرڪار جي خرچ وارن سمورن منصوبن جي منظوري لاءِ ٻنهي ايوانن جي ٽي چوٽائي اڪثريت گهربل هجي ۽ رياستي حڪومتن جي خرچن جي منظوري به تنهنجي اڪثريت ذريعي حاصل ڪئي وڃي.

ياد رکو ته جيڪڏهن منصوبو پيداواري هوندو ته ان تي سيٽپڪاري هميشه فائدو ڏيندي. (ڏسو حصو ٽيون، عنصر پهريون) ان ڪري وڌيڪ اڪثريت کي اُهي منصوبا ختم ڪرڻ جي ضرورت نه پوندي جيڪي حقيقي طور دولت ۾ واڌارو ڪري رهيا هوندا. ان طريقي سان ئي مفاد پرست ٽولن کي حڪومتي سرگرمين ذريعي ڦرلٽ ڪرڻ مشڪل ٿي ويندي. ساڳي ريت مقامي حڪومتن کي به مقابلن ذريعي خرچ ڪرڻ سان نه صرف فائدو ٿيندا پر هو شهرين جي گهرج مطابق سندن خدمت ڪري سگهندا.

ج. بهجيت خساري جي پورائي لاءِ قرضن جي حصول کي به ڪانگريس جي ٽي چوٽائي اڪثريت سان مشروط ڪيو وڃي.

ان طريقي سان ڪانگريس جا ضرورت کان وڌيڪ ٿيندڙ خرچ گهٽائي سگهبا.

۵. سرڪار کي رياستي حڪومتن ۽ نجی ڪمپنين ذريعي خرچ ڪرڻ جي منظوري پڻ ڪانگريس جي پنهنجي ايوانن جي ٽي چوٽائي اڪثريت سان مشروخ ڪئي وڃي.

جيڪڏهن اها شق شامل نه هوندي ته ڪانگريس پنهنجي مينڊيٽ مطابق پراڻي خرچن ۽ قرض کڻڻ جي حدن جو خيال نه ڪندي.

خ. وفاقي حڪومت جي ريزرو سسٽم جو ڪم ڪرنسي جي قدر کي برقرار رکڻ ۽ اڳهن ۾ استحڪام رکڻ آهي. جيڪڏهن ٻن سالن اندر اڳهن ۾ 4 سيڪڙو گهٽتائي يا وڌارو ٿئي ٿو ته فيڊرل ريزرو سسٽم جي سڀني گورنرن لاءِ پنهنجا استيعفي جمع ڪرائڻ لازمي هجن.

ان شق سان اهو واضع ٿي ويندو ته فيڊرل ريزرو کاتي کي ڇا ڪرڻو آهي. جيڪڏهن فيڊرل ريزرو مالي استحڪام برقرار رکي ٿو ته ان سان هو اقتصادي استحڪام ۽ ترقي کي هٿي وٺرائيندو. اقتصادي تجزيو اهو ٻڌائي ٿو ته اهي سڀ تجويزون نه صرف اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائينديون پر سياستدانن جو مفاد پرست ٽولن کي فائدا پهچائڻ وارو رجحان به گهٽجي ويندو. اهو برابري جي بنياد تي سياسي ماحول کي خوشگوار بڻائڻ ۽ ملڪ کي لٽيرن کان بچائڻ لاءِ هڪ مثبت قدم هوندو.

اقتصادی تجزیو اهو ٻڌائي ٿو ته اهي سڀ تجويزون نه صرف اقتصادي ترقي کي هٿي وٺرائينديون پر سياستدانن جو مفاد پرست ٽولن کي فائدا پهچائڻ وارو رجحان به گهٽجي ويندو. اهو برابري جي بنياد تي سياسي ماحول کي خوشگوار بڻائڻ ۽ ملڪ کي لٽيرن کان بچائڻ لاءِ هڪ مثبت قدم هوندو.

## اقتصادی آزادي ۽ پاڪستان ۾ حڪمراني

پاڪستان جو آئين انفرادي حقن ۽ نجی مالکي کي تحفظ فراهم ڪري ٿو پر اسٽيٽ بینڪ آف پاڪستان، سيکیورٽیز ۽ ایکسچینج کمیشن ۽ کامپنیشن کمیشن ۽ نیشنل الیکٽرک پاور ریگیولیٽری اتھارٽی، پیمرا، اوگرا ۽ ٻیا سرڪاری ادارا مکمل طور وفاقی حڪومت جي ضابطي هيٺ آهن. انهن جي حڪمراني جو ڍانچو کين آزاد ماحول جي فراهمي جي اجازت نه ٿو ڏي. ان ڪري پاڪستان جو اقتصادي آزادي حساب سان 141 ملڪن مان هڪ سو سبتون نمبر آهي. بهتر ناڻي ۾ پاڪستان جو درجو 116 هون آهي جيڪو حڪومت پاران اسٽيٽ بینڪ جي سخت ضابطي جي عڪاسي ڪري ٿو. اها هڪ حقيقت آهي ته اقتصادي آزادي جو محدود هجڻ ڪنهن به ملڪ جي مقابلي ڪرڻ جي سگهه ۽ اقتصادي ترقي ۾ منفي ڪردار ادا ڪري ٿو.

## اختتامی خیال

بنيادي اقتصادي ۽ آمريڪي تجربو قومن جي دولت ۽ اقتصادي ترقي جي گهرائي بيان ڪن ٿا. عام فہم اقتصاديات اهو ظاهر ڪري ٿي ته نجی مالکي ڏيئي لیتی جي آزادي، مقابلي واريون مارڪيٽون، قانون جي حڪمراني ۽ مالياتي استحڪام خوشحالي جا ضامن آهن. جيڪڏهن اهي سڀ ڪنهن معيشت ۾ موجود هوندا ته اُتي جا ماڻهو ”جيڪو پوکيندا اُهو ئي کُندا“. انهن جي پيداواري توانائي بهترين هوندي ۽ وڌيڪ دولت پيدا ٿيندي، جيڪڏهن آمريڪا انهن سڀني اهم عنصرن کي ڇڏي ڏيندو ته آمريڪا کي ترقي ۽ خوشحالي ۾ گهٽتائي کي منهن ڏيڻو پوندو. حصو ٻيون ۽ ٽيون قومي خوشحالي جو ذڪر ڪن ٿا. هن ڪتاب جو آخري حصو انهن ذاتي چونڊن تي ٻڌل هوندو جيڪي توهان کي هڪ خوشحال زندگي گذارڻ ۾ مدد ڪندا.

---

# حصو چوٿون عملي ذاتي فنانس جا ٻارهن مُڪ عنصر

---

1. پنهنجي تشبيهي قابليت جي کوج ڪيو
2. مارڪيٽ ايڪنامي ۾ اُهي ماڻهو اڳتي نڪرن ٿا جيڪي ٻين جي مدد ۽ شين کي بهتر نموني ڪرڻ جا طريقا ڳولين ٿا
3. پنهنجي آمدن کان گهٽ خرچ ڪيو ۽ اڄ کان ئي بچت جو منصوبو شروع ڪيو
4. ڪنهن به شيءِ کي اُن جي استعمال واري عمر کان وڌيڪ فنانس نه ڪرايو
5. پنهنجي پيسي مان وڌيڪ فائدا حاصل ڪرڻ جا ٻه طريقا آهن: ڪريڊٽ ڪارڊ ذريعي قرض نه کڻڻ ۽ استعمال ٿيل شيون خريد ڪرڻ

6. هر مهيني حقيقي بچت اڪائونٽ ۾ پيسا جمع ڪرائڻ شروع ڪيو.
7. ڪمپائونڊ انٽريست جي طاقت کي پنهنجي ڪم آڻيو.
8. تبديلي پسند ٿيو—سيئي بيضا هڪ ئي ڇيبي ۾ نه رکيو.
9. انڊيڪسڊ ايڪيوٽي فنڊ توهان کي بنا ڪنهن رسڪ جي ڪنهن ماهر کي مات ڏيڻ ۾ مدد ڪندا.
10. اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ڊگهي مدي جي مقصدن سان سيڙپڪاري ڪيو، جيئن ناٿي جي گهرج ۾ واڌارو ٿئي تيئن ئي توهان باندز ۾ واڌارو آڻيو.
11. انهن مناعفي بخش اسڪيمن کان بچو جيڪي وڌيڪ مناعفي ۽ گهٽ رسڪ واريون آهن.
12. پنهنجي ٻارن کي پيسو ڪمائڻ ۽ عقلمندي سان خرچ ڪرڻ سيکاريو.

## تعارف

آمريڪا جي ڪيترن ئي نسلن جي پيٽ ۾ اڄ آمريڪي ماڻهن جي آمدن جو درجو تمام اونچو آهي. ان جي باوجود به تقريبن سيئي ماڻهو مالي پریشانين کي منهن ڏئي رهيا هوندا آهن. اهو ڪيئن ٿي سگهي ٿو؟ ان جو جواب آهي ته مالياتي عدم تحفظ اسان جي ان چونڊ جو نتيجو آهي جيڪا ڪرڻ کان اڳ اسان اهو نه ٿا سوچيون ته اسان جي آمدن ڇا آهي.

جيڪڏهن توهان پيسي تي قابو نه ڪندڙو ته پيسو توهان کي قابو ڪري وٺندو. جيئن آمريڪا جو عظيم فلسفي چوي ٿو ته اسان سڀني کي هڪ منصوبي جي ضرورت آهي جيڪو اسان وٽ نه آهي، ان ڪري اسان اتي ختم ٿي

سگهون ٿا جتي اسان ختم ٿيڻ نه ٿا چاهيون. هيٺ ڏنل 12 ئي عنصر عملي منصوبي کي بيان ڪن ٿا، جيئن هن ڪتاب جا ٻيا حصا ڪنهن ماهر بدران هڪ عام ماڻهو سان مخاطب ٿين ٿا. اهي حصا انهن عملي تجويزن تي ٻڌل آهن جن ۾ اهي شيون جيڪي توهان جلد از جلد شروع ڪري سگهو ٿا، انهن جي مالي فيصلن، آمدن جي سطح ۽ صحت جي حوالي سان توهان جي مدد ڪندا.

جيتوڻيڪ سيڙپڪاري جي مشورن واري دنيا اقتصادي دنيا کان بالڪل مختلف آهي. ان مان اهو اندازو ٿئي ٿو ته انهن پنهنجي شين جو هڪٻئي سان ڪو به واسطو نه آهي. انهن ۾ مالي تحفظ وارا اصول تقريبن اهي ئي آهن جيڪي خوشحال معيشت جي اصولن سان ملندڙ جلندڙ آهن.

جيئن ته اسان ڏسندا سين ته ڪمپيٽريٽو ايڊوانٽيج جا اصول جن ۾ ملڪن پاران پنهنجي سرگرمين کي پنهنجي ڪم ڪرڻ جي سگهه جي حساب سان بهتر بڻائي سگهجي ٿو. اهي اصول اهو پڻ ٻڌائين ٿا ته پنهنجي طاقت ۾

اهي اصول اهو پڻ ٻڌائين ٿا ته پنهنجي طاقت ۾ مهارت سان ڪيئن ماڻهو انفرادي طور مالي فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. ساڳي ريت ڪاروبار، مالياتي احتساب ۽ سرمايي ۾ سيڙپ (خاص طور تي انساني سرمايي) ماڻهن لاءِ ان ريت اهم آهن جيئن هو پاڻ ملڪن لاءِ اهم آهن. اسان توهان کي وال اسٽريٽ جو ڄاڻو يا ڪروڙ پتي بنائڻ جي ڪوشش ڪري رهيا آهيون.

مهارت سان ڪيئن ماڻهو انفرادي طور مالي فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. ساڳي ريت ڪاروبار، مالياتي احتساب ۽ سرمايي ۾ سيڙپ (خاص طور تي انساني سرمايي) ماڻهن لاءِ ان ريت اهم آهن جيئن هو پاڻ ملڪن لاءِ اهم آهن. اسان توهان کي وال اسٽريٽ جو ڄاڻو يا ڪروڙ پتي بنائڻ جي ڪوشش ڪري رهيا آهيون. هتي ڏنل مشورا بنيادي ماليات سان تعلق رکن ٿا. ڪي نقطا تمام عام هوندا ۽ ڪي وري توهان کي حيرت ۾ وجهي ڇڏيندا پر سڀني کي لاجڪ ۽ تجربو جي مدد حاصل آهي ۽ ڪجهه ڪيسن ۾ آرٽميٽڪ مثالون ڏنل آهن. هي منصوبا ايڏي گهرائي سان موجود

نه آهن ۽ ٿي سگهي ٿو ته هي توهان لاءِ بهترين مالياتي منصوبو به نه هجي. جڏهن ته كاملت جي ڳولا سُنن عملن جي دشمن آهي. ان جي نتيجي ۾ هو انهن کي عملي طور استعمال به نه ٿا ڪن جيڪي انهن کي هڪ وڏي مالياتي تباهي کان بچڻ ۾ مدد ڪري سگهن ٿا. هي حصو توهان کي اهڙيون ئي ڪجهه هدايتون ڏيندو جيڪي توهان اپنائڻ جو ان کان اڳ ۾ جو اسان توهان کي بهتر مالي فيصلا ڪرڻ جا طريقا ٻڌايون ته جيئن توهان وسيلن جو بهتر استعمال ڪري سگهو. اسان چاهيندا سين ته توهان سان پيسي ۽ دولت جي اهميت جي حوالي سان ڪجهه خيال وٺيون، سڀ کان پهرين سُنڻي زندگي پيسي ڪمائڻ کان وڌيڪ اهم هوندي آهي. جڏهن ڳالهه خوشي جي هوندي آهي تڏهن سُنڻي شادي، خاندان، دوست، پاڻ کي وڻندڙ ڪم، مذهبي سرگرميون ۽ مزيدار عادتون پيسي کان وڌيڪ اهم ٿينديون آهن. ان ڪري صرف پيسي ۽ دولت جي پٺيان پڄڻ عقلمندي نه آهي.

ساڳي وقت اهو به ضروري نه آهي ته وڌيڪ پيسي جي چاهه هجي. اها خواهش انهن لاءِ اهميت نه ٿي رکي. جيڪي ذاتي پلائي بابت سوچيندا هجن. مثال طور مدر ٽيريسا ان ڪري وڌيڪ دولت جو هجڻ پسند ڪندي هجي ته جيئن هو ڪجهه وڌيڪ غريبن جي مدد ڪري سگهي. ڪي ماڻهو ان ڪري به وڌيڪ دولت جا خواهشمند هوند آهن جيئن هو مذهبي، ثقافتي ۽ فلاحی ادارن کي خيرات طور ڏئي سگهن. ان کان هٽي ڪري ته اسان جي زندگي جا ڪهڙا مقصد آهن پر جيڪڏهن اسان وٽ پيسو آهي ته اُهي سڀ حاصل ٿي سگهن ٿا. ان ڪري اسان کي اهو فائدو حاصل آهي ته اسان پنهنجي مالي فيصلن کي بهتر بڻايون. هي حصو ان سلسلي ۾ اسان جي مدد ڪرڻ لاءِ 12 هدايتون ڏئي ٿو.

مالي فيصلن کي بهتر بڻايون. هي حصو ان سلسلي ۾ اسان جي مدد ڪرڻ لاءِ 12 هدايتون ڏئي ٿو.

جيڪڏهن توهان کي اها خبر نه آهي ته توهان ڪيڏانهن وڃي رهيا آهيو ته توهان کي احتياط ڪرڻ گهرجي ڇاڪاڻ ته ٿي سگهي ٿو توهان اُتي نه پهچي سگهو.

--يوگي ٻيرا

## پنهنجي تشبيهي قابليت جي کوچ ڪيو

جيئن ته اسان پهرئين حصي جي چوٿين عنصر ۾ ڏٺو آهي ته واپار ذريعي ڪيئن ٻه ملڪ هڪ ٻئي کان فائدو حاصل ڪن ٿا، تشبيهي قابليت جو اصول به فردن جي دولت لاءِ ائين ئي اهم آهي. روزگار يا ڪاروباري سرگرمي ڳولهڻ وقت تشبيهي قابليت ۽ اُن ۾ مهارت توهان کي ان ڳالهه کان هٽي ڪري ته توهان ڪيترا پلا آهيو، پيسو ڪمائڻ ۾ مدد ڪري ٿي.

تشبيهي قابليت جو اصول عام طور تي اهو ٻڌائي ٿو ته واپار ڪهڙي ريت مختلف ملڪن جي ماڻهن کي وڌيڪ اُپت ڏيڻ ۽ پنهنجي رهڻي ڪهڻي کي بهتر بڻائڻ کي ممڪن ڪري ٿو. جيئن ته اسان پهرئين حصي جي چوٿين عنصر ۾ ڏٺو آهي ته واپار ذريعي ڪيئن ٻه ملڪ هڪ ٻئي کان فائدو حاصل ڪن ٿا، تشبيهي قابليت جو اصول به فردن جي دولت لاءِ ائين ئي اهم آهي. روزگار يا ڪاروباري سرگرمي ڳولهڻ وقت تشبيهي قابليت ۽ اُن ۾ مهارت توهان کي ان ڳالهه کان هٽي ڪري ته توهان ڪيترا پلا آهيو، پيسو ڪمائڻ ۾ مدد ڪري ٿي.

جيڪڏهن ماڻهو اُنهن شين ۾ مهارت حاصل ڪن ٿا جيڪي هو بهتر نموني ڪري سگهن ٿا ته هو به ٻين قومن جيان پيسو ڪمائي سگهن ٿا. ان جو مطلب اهو ٿيندو ته توهان پنهنجو ڪجهه وقت هر سرگرمي لاءِ خرچ ڪيو؟ يا

وري ڪنهن ٻي انتها تائين پهچي وڃو ته اهو به توهان لاءِ غلط هوندو ڇا اهو ماڻهو ان ڪري مهارت مان فائدو حاصل نه ڪري سگهندو ڇاڪاڻ ته هو هر شيءِ کي مڪمل ڪرڻ جو اهل نه هو؟ انهن ٻنهي سوالن جواب آهي ته ان کان هتي ڪري ته توهان ڪيترا قابل آهيو، توهان ضرور ڪجهه شعبن ۾ ٻين کان وڌيڪ ماهر هوندؤ. ساڳي ريت ان کان هتي ڪري ته توهان ڪو به ڪم ڪرڻ ۾ ڪيترا ڪمزور آهيو پر توهان وٽ ڪنهن نه ڪنهن شيءِ ۾ تشبیهي قابليت ضرور هوندي، توهان ڪجهه شين ۾ فائدو حاصل ڪري پنهنجي تشبیهي قابليت ۾ مهارت حاصل ڪري سگهو ٿا. (ڏسو حصو پهريون عنصر 4)

ٻين لفظن ۾ توهان جي تشبیهي قابليت جو اندازو توهان جي مڪمل صلاحيتن بدران تشبیهي صلاحيتن سان لڳائي سگهجي ٿو. يقينن فرد هميشه اُتي فائدي ۾ هوندا جتي هو تمام اهميت واريون شيون يا ڪم ڪري سگهندا. هي اهو پڻ ٻڌائي ٿو ته ٽائينگر وڊز جهڙا ماڻهو تمام گهڻو پيسو ڇو ٿا ڪمائين. پر جڏهن ڪو ماڻهو ڪنهن شيءِ ۾ بهترين نه آهي ته هو انهن شين ۾ جيڪي هو آساني سان ڪري سگهي ٿو، مهارت حاصل ڪري فائدا ڪمائي سگهي ٿو.

ڪي ماڻهو اهو سمجهن ٿا ته هو واپار ۾ ٻين ماڻهن کان گهٽ پيسا ڪمائڻ سبب گهٽ قابليت وارا آهن پر اسان پهرئين حصي جي چوٿين عنصر ۾ واپار ڪندڙ ٻنهي ڌرين جي فائدي بابت ٻڌائي آيا آهيون ۽ عام طور تي جڏهن توهان پاڻ کان وڌيڪ دولتمند ماڻهن سان واپار ڪيو ٿا تڏهن توهان کي ان ڪري به وڌيڪ فائدو پهچي ٿو ڇاڪاڻ ته ٻين امير واپارين جي پيٽ ۾ توهان جون خدمتون توهان جي امير خريدارن لاءِ وڌيڪ اهم آهن. هتي خراب ڳالهه اها آهي ته يا ته توهان پنهنجي پاڻ کي سمجهائي وٺو يا وري توهان ٻين جي ان ڳالهه کي سمجهي وٺو ته توهان ڪنهن به طريقي سان پنهنجي محنت ذريعي امير نه ٿا ٿي سگهو. ڪي ماڻهو ٻين جي پيٽ ۾ تمام گهٽ قابليت ۾ ڪم شروع ڪن ٿا. اسان ڏسندا آهيون ته اهي ماڻهو پنهنجي ڪوششن ۽ تجربي سان اڳتي هلي

بهتر مالي فيصلا ڪري ڪامياب ٿين ٿا. توهان کي پنهنجي ڪيريئر جي ترقي لاءِ سرگرم ٿيڻو پوندو ۽ اُهي شيون ڏسڻيون پونديون جيڪي توهان بهتر نموني ڪري سگهو ٿا. پنهنجي صلاحيتن کي نڪاريو ۽ مارڪيٽ جي سهڪار ذريعي پنهنجي مقصدن ۾ ڪامياب ٿيو. توهان کان وڌيڪ توهان جي صلاحيتن جي باري ۾ ڪير به نه ٿو چاڻي سگهي.

تشبيهي قابليت سبب روزگار جي موقعن جي کوجنا توهان کي اهو ڪم ڪرڻ جي سوچ ڏي ٿي جيڪا توهان بهتر نموني ڪري سگهو ٿا. ان ۾ پيداواري شين جي کوجنا ۽ اُهي سرگرميون شامل آهن جن سان توهان کي وڌ ۾ وڌ اطمینان ٿئي. جيڪڏهن توهان پنهنجي ڪم کي مزي سان ڪيو ٿا ۽ ان کي اهم سمجهو ٿا ته توهان خوشي سان ان ڪم کي بهتر نموني ڪرڻ جي ڪوشش ڪندؤ. حقيقي دولت ذاتي اطمینان جي شڪل ۾ ماڻي سگهجي ٿي.

مارڪيٽ ايڪنامي ۾ اُهي ماڻهو اڳتي نڪرن ٿا جيڪي ٻين جي مدد ۽ شين کي بهتر نموني ڪرڻ جا طريقا ڳولين ٿا

ڪاروبار وسيلن جي استعمال بابت پسندیدگي ٻڌائي ٿو. جڏهن ته ان اصطلاح کي عام طور تي واپار ۾ فيصلا ڪرڻ جي حوالي سان استعمال ٿيندو آهي. حقيقت ۾ اسان سڀ انٽرپرائيز آهيون. اسان مسلسل پنهنجي ڄاڻ هنر ۽ وسيلن کي استعمال ڪري ترقي بابت فيصلا ڪري رهيا آهيون. اسان جي مالي ڪاميابي انهن چونڊن جو عڪس ڏيندي .

جيڪڏهن توهان مالي طور ڪامياب ٿيڻ چاهيو ٿا ته توهان کي ڪاروباري طريقي سان سوچڻ جي ضرورت آهي. ٻي ريت توهان کي اڳتي وڌڻ لاءِ پنهنجو فن ۽ موجود وسيلا استعمال ڪري ٻين کي اُهي شيون فراهم ڪرڻيون پونديون جن جي هو گهڻي قدر ڪندا هجن.

ٻين کي اُهي شيون ۽ خدمتون جيڪي انهن لاءِ اهم هجن، سستي اگهن ۾ فراهم ڪرڻ ۾ ئي مالياتي ڪاميابي آهي. نيشنل هاءِ وي اٿارٽي جي مثال وٺون ٿا جتي نيشنل هاءِ وي اختيارين بلڊوزر، کوٽائي جون مشينون، لينڊ رولر، بجري، ڌامر ۽ ٻيون ڪيتريون ئي شيون خريد ڪري ماڻهن جي سهولت لاءِ هاءِ وي تعمير ڪن ٿا. نيشنل هاءِ وي اٿارٽي تڏهن منافعو ڪمائي سگهندي جڏهن هو هاءِ وي جي تعمير لاءِ ڪم ايندڙ رقم کي ٽول ٽيڪس ذريعي وصول ڪرڻ ڪامياب ٿيندي. هتي ٻي مثال هڪ بلڊر جي وٺون ٿا جيڪو زمين خريد ڪري ان مٿان هڪ وڏي رهائشي عمارت تعمير ڪري ٿو. جيڪڏهن اهو بلڊر پنهنجا تعمير ڪيل فليٽ پنهنجي لاڳت کان وڌيڪ قيمت ۾ وڪرو ڪرڻ جي قابل هوندو تڏهن ئي هو منافعو ڪمائي سگهندو. بلڊر جي مالي ناڪامي جو دارومدار ان پاران وسيلن جي قدر وڌائڻ تي آهي.

هتي ٻي مثال هڪ بلڊر جي وٺون ٿا جيڪو زمين خريد ڪري ان مٿان هڪ وڏي رهائشي عمارت تعمير ڪري ٿو. جيڪڏهن اهو بلڊر پنهنجا تعمير ڪيل فليٽ پنهنجي لاڳت کان وڌيڪ قيمت ۾ وڪرو ڪرڻ جي قابل هوندو تڏهن ئي هو منافعو ڪمائي سگهندو. بلڊر جي مالي ڪاميابي يا ناڪامي جو دارومدار ان پاران وسيلن جي قدر وڌائڻ تي آهي.

اهي فرد جيڪي پنهنجو ذهن استعمال ڪري ماڻهن کي اُهي شيون ۽ خدمتون فراهم ڪندا جيڪي انهن لاءِ وڌيڪ اهميت رکن ٿيون ته اُهي فرد مارڪيٽ ۾ وڌيڪ فائدو حاصل ڪندا. ڪيترا ئي ملازم پنهنجو وقت اهو سوچڻ ۾ خرچ ڪن ٿا ته انهن کي ڪيتري پگهار ملي رهي آهي ۽ هو پنهنجي خدمتن کي ڪهڙي ريت بهتر بڻائي هاڻوڪي ۽ مستقبل جي مالڪن آڏو قدر وڌائي سگهن ٿا. ساڳي ريت ڪيترن ئي ڪاروبارن جا مالڪ پنهنجي شين يا خدمتن جي قيمت وڌائڻ بدران انتظامي شين تي ڌيان رکن ٿا. اُهي ماڻهو جيڪي ٻين لاءِ وڌيڪ قدر واريون شيون ٺاهڻ چاهين ٿا ته اُهي پنهنجيون شيون ۽ خدمتون مهانگي اگهن تي وڪرو ڪرڻ جي قابل هوندا.

جيڪڏهن توهان سنجيدگي سان ان بابت سوچيو ته توهان ڪيئن پنهنجن شين ۽ خدمتن جي قدر وڌائي سگهو ٿا ته ڪاميابي لاءِ پنهنجي صلاحيتن کي گهٽ نه سمجهو. ڪڏهن ڪڏهن ڪاروباري فن غير متوقع جڳهن تي به هوندو آهي. ڪنهن سوچيو هو ته ملڪ

ڇا ڪنهن اهو سوچيو هو ته 1970 ڌاري ملڪ جي غريب ترين رياست ۾ ننڍڙي دڪان هلائيندڙ سيم والٽن 1990 ڌاري آمريڪا جو وڏي ۾ وڏو ريتيلر ٿي ويندو؟ ڪنهن کي اها خبر به ڪٿي هئي ته ايتلاتا ۾ آئوٽ ڊور سائن ڪاروبار ڪندڙ ٽيڊ ٽرنر جنهن جي خراب رويي سبب ڪاليج مان نيڪالي به ملي، اهو دنيا جو هڪ تمام وڏو ڪيبل نيوز نيٽورڪ هلائيندو؟

شيڪ واري مشين ڪپائيندڙ نوجوان ري ڪراڪ اڳتي هلي فرينچائيزنگ جي ڪاروبار ۾ انقلاب آڻيندو ۽ ميڪ ڊونلڊز جهڙي ننڍي ريسٽورنٽ کي دنيا جي وڏي ۾ وڏي فاسٽ فوڊ چين ۾ تبديل ڪندو؟ ڇا ڪنهن اهو سوچيو هو ته 1970 ڌاري ملڪ جي غريب ترين رياست ۾ ننڍڙي دڪان هلائيندڙ سيم والٽن 1990 ڌاري آمريڪا جو وڏي ۾ وڏو ريتيلر ٿي ويندو؟ ڪنهن کي اها خبر به ڪٿي هئي ته ايتلاتا ۾ آئوٽ ڊور سائن ڪاروبار ڪندڙ ٽيڊ ٽرنر جنهن جي خراب رويي سبب ڪاليج مان نيڪالي به ملي، اهو دنيا جو هڪ تمام وڏو ڪيبل نيوز نيٽورڪ هلائيندو؟

اهي ڪجهه وڏي درجي وارا ڪيس هئا پر ساڳي ڳالهه بار بار ٿيندي رهي ٿي. ڪي ڪامياب واپاري ڪڏهن اهڙي پسمنظر مان اُڀريا هوندا آهن جيڪي انهن جي ڪاميابي کان بالڪل غيرواقف آهن. پر انهن ۾ هڪ ڳالهه عام هجي ٿي ته اهي ڪم ڪرڻ جا مختلف طريقه ڳولين ٿا ۽ وسيلن جي قدر به وڌي ٿي.

خود ساخت ڪاروبار واري ڪاروباري ماڻهن جي مالي ڪاميابي چئن ذريعن مان معلوم ٿئي ٿي.

سڀ کان پهرين انهن جي ڪاميابي ڪاروباري فن جي عڪاسي ڪري ٿي: هڪ صلاحيت جنهن ۾ نين شين جي ايجاد، پيداواري لاڳت گهٽائڻ وارا طريقا ۽ منفعي جا اهي موقعا جيڪي ٻين پاران نظر انداز ڪيا وڃن ٿا، ٻيو پاڻمرادي روزگار ۾ نوڪري ڪرڻ کان وڌيڪ رسڪي ۽ بهتر اُپت وڃڻ جا خطرا هوندا آهن. پاڻمرادي روزگار ۾ هڪ ٻڌايل آمدن جي پڪ نه هوندي آهي پر پاڻمرادي روزگار سان لاڳاپيل رسڪ ذريعي سوچ مطابق بهتر آمدن ٿئي ٿي (۽ دولت وڌي ٿي). جيڪڏهن پاڻمرادي روزگار جي پيٽ ۾ نوڪري ڪرڻ گهٽ رسڪي هوندو ته ماڻهو پاڻمرادو روزگار بند ڪري گهٽ رسڪ وارن موقعن مان فائدو وٺندا. ان سان وڌيڪ رسڪ واري نوڪري ۾ اُپت وڌندي ۽ گهٽ رسڪ واري نوڪري ۾ گهٽ اُپت ملندي.

ٽيون، بچتن ۾ واڌ جي شرح ڪاروباري فردن جي دولت ۾ واڌارو ڪري ٿي. ڪاروبار ڪندڙ شروعاتي طور تي پنهنجي آمدن جو گهٽ حصو پاڻ وٽ رکندا آهن ته جيئن ڪاروبار کي بهتر بڻائڻ لاءِ هو ان آمدن کي ٻيهر سيڙائي سگهن. ڪاروبار جي ڪامياب ٿيڻ باوجود به ڪيترا ئي مالڪ پنهنجي منفعي کي بهتري ۽ ڪاروباري واڌ ۾ خرچ ڪن ٿا.

چوٿون، ڪاروبار جا مالڪ ڪيترن ئي ڪلاڪن تائين ڪم ڪن ٿا. ڪيترن ئي ڪاروباري مالڪن لاءِ هفتي ۾ 40 ڪلاڪ ڪم ڪرڻ، بهار جي موڪلن جيان هوندو آهي. ڪم جا وڌيڪ ڪلاڪ انهن جي آمدن ۽ دولت وڌائين ٿا.

ملازم به اهي طريقا اپنائي پاڻمرادي روزگار وارين مالڪن جي آمدن ۽ دولت ۾ واڌارو ڪري سگهن ٿا. اهي پنهنجون بچتون اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ لڳائي رسڪي ڪاروباري مالڪي جي پيٽ ۾ بهتر منافعا حاصل ڪري سگهن ٿا. جيڪڏهن هو چاهين ٿا ته انهن وٽ وڌيڪ دولت ۽ وڌيڪ آمدن هجي ته هو اهو سڀ ڪجهه وڌيڪ ڪم ۽ بچتن جي بهتر شرح ذريعي ڪري سگهن ٿا. ان کان

علاوه وڌيڪ اهم اهو آهي ته ملازم “ڪاروباري ماڻهن جيان سوچي” به فائدو حاصل ڪري سگهن ٿا. جيئن واپاري ماڻهن جي آمدن واهپيدارن جي اطمينان تي پاڙي ٿي تيئن ئي ملازمن جي آمدن سندن مالڪ آڏو ڪم جي قدر سان لاڳاپيل هوندي آهي. جيڪڏهن ملازم وڌيڪ آمدن ڪمائڻ چاهين ٿا ته ان لاءِ انهن کي پاڻ اندر اهڙيون خصوصيتون ۽ ڪم ڪرڻ جون عادتون وجهڻيون پونديون جيڪي ٻين لاءِ اهم هجن.

ڪاروباري طريقي سان سوچڻ ان وقت وڌيڪ اهم ٿي وڃي ٿو جنهن وقت تعليم ۽ سکيا جي حوالي سان فيصلا ڪرڻا هجن. تعليم ايسيتائين توهان جي آمدن نه وڌائي سگهندي جيسيتائين توهان ڄاڻ حاصل نه ڪيو ۽ پنهنجي خدمتن کي ٻين لاءِ اهم بڻائڻ خاطر پنهنجي

اهي صلاحيتون بهتر لکڻ  
، بهتر نموني سان ڳالهائڻ ۽  
رياضي جي بنيادي اصولن جو  
استعمال ۽ اهي صلاحيتون  
جيڪي توهان جي پيداواري  
صلاحيتن کي ماڻهن جي وڏي  
ميڙ آڏو ظاهر ڪن. اهي  
صلاحيتون جيڪي توهان جي  
پيداواري صلاحيتن کي ٻين  
لاءِ اهم بڻائين ٿيون، اهي  
صرف تعليم ذريعي ملن  
ٿيون.

اندر صلاحيتون پيدا نه ڪيو. اهي صلاحيتون  
بهتر لکڻ، بهتر نموني سان ڳالهائڻ ۽ رياضي  
جي بنيادي اصولن جو استعمال ۽ اهي  
صلاحيتون جيڪي توهان جي پيداواري  
صلاحيتن کي ماڻهن جي وڏي ميڙ آڏو ظاهر  
ڪن. اهي صلاحيتون جيڪي توهان جي  
پيداواري صلاحيتن کي ٻين لاءِ اهم بڻائين  
ٿيون، اهي صرف تعليم ذريعي ملن  
ٿيون. ڪاليج جا شاگرد جيڪي سوچين ٿا ته  
ڊگري کين بهتر نوڪري جي ٽڪيٽ آهي  
، سي جڏهن نوڪرين واري مارڪيٽ ۾ گهڙن

ٿا تڏهن کين ان ڳالهه جو به تجربو ٿي وڃي ٿو. مارڪيٽ واري معيشت ۾  
ڪم ڪرڻ جا بهتر طريقا ۽ ٻين کي ڏيئي لپي ۾ مدد ڪرڻ ٻنهي واپارين ۽  
ملازمن جي آمدن وڌائين ٿا. جيڪڏهن توهان وڌيڪ آمدن ڪمائڻ چاهيو ٿا ته  
توهان کي اها ڳالهه سمجهڻي پوندي ته توهان ڪيئن پنهنجي فن کي استعمال  
ڪري ٻين لاءِ وڌيڪ حصو گڏائي سگهو ٿا.

پنهنجي آمدن کا گھٽ خرچ ڪيو ۽ هيٺن کان ئي بچت جو ريگيولر منصوبو شروع ڪريو.

“ڪاپر فيلڊ، ميڪابر ڪي چيو ته منهنجو ٻيو مشورو اهو آهي ته 20 پاڻونڊ جي سالياني آمدن ۽ 19 پاڻونڊ جو ساليانو خرچ خوشي آڻي ٿو. ان کان علاوه هن چيو ته 20 پاڻونڊ جي سالياني آمدن ۽ 21 پاڻونڊ جو خرچ تباهي آڻي ٿو.”

چارلس ڊڪنز، ڊيوڊ ڪاپر فيلڊ

امير ٿيڻ لاءِ بچت ڪرڻ تمام ضروري آهي. اهي قومون دولتمند ٿين ٿيون جيڪي پنهنجي پيداوار کان گھٽ شيون استعمال ڪري بچت ڪن ٿيون. بچت ذريعي ئي ڪو ملڪ دولت جي پيداوار لاءِ ضروري سرمايو حاصل ڪري سگهي ٿو. بچت لاءِ ضروري آهي ته انهن کي پيداواريت ۾ سيڙايو وڃي ته جيئن واهپيدارن لاءِ وڌيڪ قدر پيدا ڪري سگهجي. (ڏسو عنصر 4 حصو ٻيون). اها ساڳي ڳالهه انهن فردن لاءِ به نڪ رهندي جيڪي بچت ڪري سيڙپ ڪن ٿا. جو خوش قسمت ٿي هوندو جيڪو بچت جي بغير امير ٿي ويندو.

سيڙپ پلي ڪيتري به بهتر ڇو نه هجي پر ان جي اهميت جيان اڄ کان بچت لاءِ قدم کڻڻ به اهم آهي. ان مشوري جو عام جواب اهو ملي ٿو ته: “مون کي خبر آهي ته مون کي بچت ڪرڻ گهرجي پر آئون پنهنجا ضروري خرچ به مشڪل سان پورا ڪندو آهيان ان ڪري مون وٽ بچت لاءِ بجيٽ ئي نه آهي پر آئون ايمانداري سان اهو چوان ٿو ته آئون مستقبل ۾ ضرور بچت ڪندس.” جيڪڏهن توهان جو جواب اهو آهي ته ان بابت وڌيڪ سوچيو. هڪ ماڻهو جيڪڏهن اڄ شروع ڪندو ته هو يقينن وڌيڪ پيسا بچائيندو.

اسان هميشه پنهنجيون ضرورتون خريد ڪرڻ لاءِ سوچيندا رهيون ٿا ۽ اسان ايتري خريداري ڪريون ٿا جيتري جي شايد اسان کي ضرورت به نه هجي. اقتصادي ماهر سدائين بورڊ تي گهرج بابت لائينون چڪيندا رهن ٿا پر ڪڏهن به ضرورت لاءِ انهن لائينون نه چڪيون آهن ڇاڪاڻ ته اسان جا خرچ ڪرڻ وارا ڪيترا ئي فيصلا اجايا هجن ٿا. جڏهن ڪنهن شيءَ جو اگهه وڌي ٿو ته اسان اُن جي گهٽ مقدار ۾ گهرج ڪيون ٿا پر جيڪڏهن شين جا اگهه هيٺ وڃن ٿا ته اسان کي اهو لڳي ٿو ته ان شيءَ بابت اسان جو ضرورتون وڌي ويون آهن.

ان ڪري هر شخص بالڪ گهٽ آمدن ڪمائيندڙ به ذاتي قربانين بنا ئي پنهنجا خرچ گهٽائي سگهن ٿا. اهو سوچڻ تمام آسان آهي ته توهان جي آمدن وڌڻ کانپوءِ ئي توهان بچت شروع ڪندڙو پر ان خيال ۾ به مسئلا آهن .

پهريون مسئلو اهو آهي ته اڄ جيڪڏهن توهان ۾ بچت ڪرڻ جي سگهه نه آهي ته توهان ڪڏهن به ائين نه ڪري سگهندؤ. پنهنجي پاڻ اهو سوچي بيوقوف بڻائڻ ته توهان جي ضرورتن جي حساب سان توهان جي آمدن وڌندي رهندي، بهتر آهي ته توهان مستقبل ۾ پنهنجي پيسي کي بچايو. اها حقيقت آهي ته اهي ماڻهو جيڪي بچت ڪن ٿا انهن اُن وقت بچت ڪرڻ شروع ڪئي جڏهن انهن جي آمدن بالڪل گهٽ هئي ۽ انهن جي آمدن وڌڻ جو سبب به اهو ئي آهي ته انهن پنهنجي شروعاتي زندگي کان ئي بچت شروع ڪئي.

بچت نه ڪرڻ سان ٻيو مسئلو اهو ٿيندو ته ريتائرمينٽ وقت توهان وٽ ڪجهه به نه هوندو. اها هڪ عام ڳالهه آهي ته توهان جيترو جلدي بچت شروع ڪندؤ، اڳتي هلي توهان جي ريتائر ٿيڻ تائين توهان وٽ وڌيڪ دولت هوندي.

هتي اهم ڳالهه اها آهي ته جيڪڏهن توهان شروعاتي طور تي تمام گهٽ بچت ڪندؤ ته ريتائر ٿيڻ تائين توهان ڪيتري دولت ٺاهي سگهندؤ. توهان پاران ڪيل اڄ جي تمام گهٽ بچت مستقبل ۾ توهان جي دولت تي وڏو اثر وجهندي. اسين ننڍي عمر ۾ بچت جي فائدن کي ستين عنصر

اهو يقينن روزانو ڪافي ۽ بوتلن تي ٿيندڙ خرچ برابر آهي، پوءِ توهان

26 سالن جي عمر ۾ روزانو 4  
ڊالرز بچايو ۽ جڏهن توهان 30  
سال جا ٿيو ته توهان پاڻ سان  
ڪيل واعدي مطابق پنهنجي  
بچتن جو منصوبو شروع  
ڪري ڇڏيو. توهان جي روز  
جي بچت توهان جي روزمره  
جي زندگي تي ڪو خاص اثر  
نه ٿو وجهندي پر جڏهن توهان  
30 سالن جا ٿي ويندڙ تڏهن  
توهان روزانو ۳ ڊالرز يا 4  
ڊالرز جي قرباني جي بدلي 9  
هزار 490 ڊالرز بچائي چڪا  
هوندي.

176

واڌارو ٿي چڪو هوندو. بچتن تي فائدي کي ذهن ۾ رکندي توهان اهو سمجهي سگهندؤ ته توهان جي 30 سالن جي عمر ۾ شروع ڪيل بچت پروگرام اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ٿيندڙ سيڙپڪاري کان به وڌيڪ اُپٽ ڏني هوندي. اسان توهان کي اهو مشورو نه پيا ڏيون ته توهان مستقبل ۾ امير ٿيڻ لاءِ حاليہ زندگي کي وساري ڇڏيو پر بن شين جو خيال ضرور رکو.

1980 ڌاري آمريڪي ڪانگريس پنهنجي شهرين لاءِ اهو ممڪن بڻايو ته توهان ٽيڪس ادا ڪرڻ کان اڳ بچت ڪري سگهو ٿا. هي رقم آهي جيڪا

توهان جي ٽيڪس واري آمدن ذريعي ڪٽجي وڃي ها ان ڪري بچتن ذريعي توهان پنهنجي ٽيڪس واري آمدن گهٽائي سگهو ٿا. ان کان علاوه توهان جي بچتن تي ايسيتائين ٽيڪس نه لڳندو جيستائين ريتائرمينٽ ڪانپوءِ توهان ان آمدن کي استعمال نه ڪيو. بچتن تي ان قسم جي مستقبل جي ٽيڪس سازي هاڻوڪي بچتن لاءِ قرباني کي گهٽ ڪري ٿي.

ٻيو ته بچتن جو منصوبو هاڻوڪي خرچن کي گهٽ ڪري ٿو. ۽ گهٽ خرچ ڪرڻ جا ٻيا ڪيترا ئي طريقا ٿي سگهن ٿا. توهان پنهنجي مالي مستقبل جي تيارين دوران يقينن مطمئن هوندؤ ۽ پنهنجي پاڻ کي محفوظ سمجهندؤ. اڄ کان بچت کاتي جي گلڻ سان توهان جي مستقبل جي مالي مشڪلاتن ۾ گهٽتائي ايندي ۽ توهان جو طرز زندگي بهتر ٿيندو. ان کان علاوه زندگي غير متوقع خرچن جي سيريز آهي. خرچن کي منهن ڏيڻ لاءِ توهان وٽ بچت اڪائونٽ جو هجڻ ضروري آهي. توهان کي پنهنجي ريتائرمينٽ لاءِ پڻ بچتن جي ضرورت آهي. روزانو جي بنياد تي بچت ڪرڻ توهان جي زندگي جو حصو بڻجي وڃي ٿي. ۽ ان کي کاڌو خوراڪ، ٽرانسپورٽيشن ۽ ٻين خرچن جيان

سمجهڻ جي ضرورت آهي. توهان جا سيٽ پاڻمرادو ٿي توهان جي مرضي سان بچت واري رقم توهان جي بچت اڪائونٽ ۾ منتقل ڪري ڇڏيندو. ان موقعن کي نه وڃايو. ”جڏهن بچتن جي ڳالهه اچي ٿي ته سڀ کان بهتر اهو هوندو ته بچت ڪرڻ شروع ڪيو.“

ڪنهن به شيءِ کي اُن جي استعمال جوڳي عمر کان وڌيڪ فنانس نه ڪيو.

اُن وقت ڇا ٿيندو آهي جڏهن توهان ڪپڙن، موڪلن، يا پنهنجي واهيبي جي شين خريد ڪرڻ لاءِ قرض کڻندا آهيو؟ ڇا ٿيندو آهي جڏهن توهان اها گاڏي خريد ڪرڻ لاءِ جيڪا ٻن سالن ۾ خراب ٿي ويندي، 48 مهينن جو قرض کڻو ٿا. انهن پنهني سوالن جو جواب ساڳيو ئي آهي ته توهان تمام جلد انهن شين جو ادائگيون ڪري رهيا هوندؤ جيڪي توهان لاءِ يا ڪنهن به شخص لاءِ گهٽ قدر واريون هونديون آهن. اهي ادائگيون بوڪلاهت ۽ مالي عدم تحفظ کي وڌائين ٿيون.

ڪنهن اهڙي شيءِ لاءِ قرض کڻڻ جنهن جي عمر اُن قرض کان به ننڍي هجي، توهان کي ماضي جي خوشين لاءِ مستقبل ۾ ادائگيون ڪرڻ تي مجبور ڪري ٿو ۽ توهان جون هاڻوڪيون خواهشون ماري ڇڏي ٿو. ان سان توهان جا خرچ توهان جي آمدن کان وڌي ويندا. ان جو مطلب ته توهان جا وڌندڙ قرض، توهان کي مستقبل ۾ غريب کان غريب تر ڪري ڇڏيندا. اها مالياتي تباهي جي راهه آهي.

ڇا ڪنهن فرد يا خاندان لاءِ قرض تي ڪا شيءِ خريد ڪرڻ عقلمندي هوندي؟ انهن جو جواب آهي ها، پر صرف اُن صورت ۾ جڏهن اُن شيءِ جي عمر تمام گهڻي هجي ۽ ڪنيل قرض ان شيءِ جي عمر پوري ٿيڻ کان اڳ ئي ادا ٿي

وڃي. ان طريقي سان توهان اُن شيءَ جي ادائينگي اُن جي استعمال سان گڏ گڏ ڪيو ٿا. تمام گهٽ خريداريون انهن قاعدن تي پوريون لهن ٿيون جيئن گهريلو خرچا مطلب هائوسنگ، گاڏيون ۽ تعليم. جيڪڏهن ڪنهن گهر جي صحيح سار سنڀال لڏي وڃي ته اهو گهر 40 کان 50 سالن تائين استعمال ڪري سگهيو. ان صورتحال ۾ گهر تعمير ڪرائڻ لاءِ 30 سالن جي مدي وارو ڪنيل قرض عقلمندي هوندو. ساڳي ريت جيڪڏهن ڪا گاڏي 4 کان پنج سال استعمال ڪري سگهجي ٿي ته اُن لاءِ 48 مهينن جو قرض ڪٿڻ ۾ ڪا برائتي نه آهي.

جيڪڏهن ڊگهي مدي واريون شيون آمدن ۾ واڌارو ڪن ٿيون يا ڪا اهميت واري خدمت قرض لهڻ بعد به فائدو پهچائي رهي آهي ته ان صورت ۾ قرضن جون ادائينگيون بچت ۽ سيڙپ جو ڪردار ادا ڪن ٿيون.

پنهنجي پيسي مان وڌيڪ فائدو حاصل ڪرڻ جا ٻه طريقا: ڪريڊٽ ڪارڊ ذريعي قرض کان پري رهو ۽ استعمال ٿيل شيون خريد ڪرڻ بابت سوچيو.

اسان مان ڪيترا ئي ماڻهو اڄ گهٽ خرچ ڪري مستقبل ۾ تمام گهڻي دولت حاصل ڪرڻ چاهيندا، اهي ماڻهو جن جي آمدن جي سطح بهتر آهي، اهي ٻن طريقن سان هن مقصد کي هيٺاهون بڻائين ٿا. پهريون ته هو ڪا شيءَ خريد ڪرڻ کان اڳ ئي ان بابت گهرائي سان سوچين ٿا. ٻيو اهي ماڻهو استعمال ٿيل شين جي خريداري بدران نين شين جي خريداري تي زور ڏين ٿا.

ڪريڊٽ ڪارڊ جا نقصان مالي ڪاميابي جي رستي ۾ تمام وڏي رڪاوٽ آهن. جيتوڻيڪ ڪيترا ئي ماڻهو ڪريڊٽ ڪارڊ جو محتاط استعمال ڪن ٿا جڏهن ته ٻيا وري ڪريڊٽ ڪارڊ کي ان ريت استعمال ڪن ٿا ته جيئن اهو پيسو انهن جو پنهنجو ئي هجي. ڪريڊٽ ڪارڊ ۾ پيسي جي موجودگي

توهان جي قرض ڪٿڻ جي اهليت ظاهر ڪري ٿي، نه ڪي توهان جي دولت وڌائي ٿي. اهو بهتر رهندو ته ڪريڊٽ ڪارڊ کي پنهنجي ذاتي اڪائونٽ جو واڌو حصو سمجهيو وڃي. توهان صرف انهن پيسن لاءِ ڪريڊٽ ڪارڊ جو استعمال ڪري سگهو ٿا جيڪي توهان هر مهيني بل جي صورت ۾ ادا ڪرڻ جي سگهه رکندا آهيو. جيڪڏهن توهان وٽ پنهنجي اڪائونٽ ۾ ايترا پيسا نه آهن ته پوءِ خريداري به نه ڪيو.

ڪريڊٽ ڪارڊ استعمال جي حساب سان جيترا آسان آهن، اوترا ئي قرضن جي حساب سان مهانگا به آهن ڇاڪاڻ ته ڪريڊٽ ڪارڊ قرضن ۾ واڌاري کي آسان بڻائين ٿا ۽ اهي اثرائتي طور تي خطرناڪ هوندا آهن. ڪي ماڻهو ڪارڊ ۾ بيلينس هجڻ ڪري خرچن جي حساب سان بي قابو ٿي وڃن ٿا. جيڪڏهن توهان سان به اهو مسئلو آهي ته توهان کي ترت ڪو قدم ڪڍڻ جي ضرورت پوندي. توهان کي پنهنجي هٿن ۾ ڇڏڻ جي ضرورت آهي. جيڪڏهن توهان انهن سڀني ڪارڊن کي ٽڪرن ۾ ورهائڻ جي ضرورت آهي. جيڪڏهن توهان ائين نه ڪندؤ ته اهي توهان کي مالي بدقسمتي طرف ڇڏيندا.

جيڪڏهن توهان سان به اهو مسئلو آهي ته توهان کي ترت ڪو قدم ڪڍڻ جي ضرورت پوندي. توهان کي پنهنجي هٿن ۾ ڇڏڻ جي ضرورت آهي. جيڪڏهن توهان انهن سڀني ڪارڊن کي ٽڪرن ۾ ورهائڻ جي ضرورت آهي. جيڪڏهن توهان ائين نه ڪندؤ ته اهي توهان کي مالي بدقسمتي طرف ڇڏيندا.

ماڻهن لاءِ ڪريڊٽ ڪارڊ جي قرضن تي 15 کان 18 سيڪڙو وياج ڀرڻو پوي ٿو. اهو ڪيترن ئي ماڻهن ۽ ڪامياب سيڙپڪارن جي بچت ۽ سيڙپ جي منافعن کان به وڌيڪ آهي. جيئن ته اسان ايندڙ عنصرن ۾ ڏسي سگهندا سين ته بچت تي هر سال 7 سيڪڙو جي شرح ذريعي توهان آساني سان دولتمند ٿي سگهو ٿا. جڏهن ته بدقسمتي سان وياج جي تمام گهڻي شرح جو اثر ان جي ابتڙ هوندو. ڪريڊٽ ڪارڊ تي 15 کان 18 سيڪڙو وياج جي شرح هڪ سٺي آمدن ڪمائيندڙ کي غريب بڻائي ڇڏي ٿي.

يقينن توهان وٽ ڪريڊٽ ڪارڊ جو ججهو بل موجود هوندو. توهان لاءِ اهو بهتر هجي ها جيڪڏهن توهان، ان کان بچي سگهو ها پر جيڪڏهن توهان اڄ کان ئي بچت شروع ڪندؤ ته اڃا به توهان وٽ موقعو آهي. توهان پاران ڪريڊٽ ڪارڊ جو قرض لاهڻ لاءِ بچايل هر ڊالر 18 سيڪڙو منافعو ڪمائي ٿو يا وري جيڪو ڪجهه توهان قرضن جي مدد ۾ ادا ڪري رهيا آهيو.

جيڪڏهن توهان جي ڪريڊٽ ڪارڊ تي وياج جي شرح 18 سيڪڙو کان گهٽ به آهي ته پوءِ به اها توهان جي بچت پروگرام کان وڌيڪ هوندي سواءِ ان جي جو توهان خوش قسمت هجو ۽ سيڙپڪاري ۾ سٺا هجو. جيتوڻيڪ توهان ان ڳالهه کي برو نه سمجهندؤ ته توهان جي بچت 18 سيڪڙو ڪمائي رهي آهي ۽ اهو پيسو توهان جي سيڙپڪاري کاتي ۾ به نه وڃي رهيو آهي. پر ان سان توهان جو قرض لهي رهيو آهي. جيڪڏهن ڪنهن شخص وٽ ڪريڊٽ ڪارڊ جو قرض آهي ۽ هو ڪامياب مالي زندگي گذارڻ چاهي ٿو ته اُن لاءِ ضروري آهي ته هو اهو سڄو قرض ادا ڪري ڇڏي.

جيڪڏهن توهان وٽ قرض لاهڻ جا پيسا نه هجن ته؟ ته پوءِ بينڪ کان قرض کڻو، ۽ جيترو جلد ئي سگهي ايندڙ 6 مهينن ۾ اُن قرض جي ادائينگي لاءِ منصوبو جوڙيو.

پيسو بچائڻ جو هڪ ٻيو طريقو اهو به ٿي سگهي ٿو ته توهان پنهنجي ضرورت لاءِ نين شين بدران پراڻيون شيون خريد ڪريو. نيون شيون خريد ڪرڻ سان هڪ وڏو مسئلو اهو به پيدا ٿئي ٿو ته وقت گذرڻ سان انهن شين جي قدر به تيزي سان گهٽجندي رهي ٿي. ان ڪري جڏهن به نئين شيءِ خريد ڪئي ويندي آهي ته اها شيءِ گهڻي عرصي تائين نئين نه رهي سگهندي آهي. مارڪيٽ جي نظر ۾ اها شيءِ استعمال ٿيل بڻجي ويندي آهي.

هر مهيني حقيقي بچت کاتي ۾ ادائيجون ڪرڻ شروع ڪريو.

اسين مستقبل ۾ بچتن جي قدر جي حوالي سان ٻڌائي چڪا آهيون پر توهان وٽ حقيقي بچت اڪائونٽ جو هجڻ ضروري آهي. اهو ڇا آهي؟ حقيقي دنيا ۾ ڪيتريون ئي شيون اوچتيون ٿين ٿيون. جيئن گاڏي جو حادثو ٿيڻ، بچت مان پاڻي ٽپڪڻ، گهر ۾ نلڪن جو خراب ٿيڻ، يا وري توهان جي ٻار جي پانهن پيڇڻ وغيره. اهي اوچتا وقعا فطرت ۽ وقت سان لاڳاپيل هوندا آهن. ڊگهي عرصي تائين اهو اندازو لڳائڻ مشڪل هوندو آهي ته ته سڀني ماڻهن کي ان قسم جي ڪيترن خرچن کي منهن ڏيڻو پوندو. ان ڪري انهن خرچن لاءِ منصوبه بندي جوڙڻ ضروري آهي. ان لاءِ ٿي ته توهان جو حقيقي بچت کاتو هوندو آهي جيڪو توهان کي غير متوقع بلن جي ادائيجي ۽ توهان جي جذباتي پریشاني دوران مدد ڪري ٿو.

ان جو متبادل اهو ٿي سگهي ٿو ته پهريان اهڙن واقعن جي ٿيڻ جو انتظار ڪجي ۽ پوءِ انهن کي منهن ڏيڻ لاءِ حڪمت عملي جوڙي وڃي. ان جو مطلب اهو آهي ته يا اسان کي ڪريڊٽ ڪارڊ ذريعي انهن واقعن کي منهن ڏيڻو پوندو يا وري ڪنهن ٻئي طريقي سان بدتر شرطن تي قرض کڻڻو پوندو. پوءِ توهان کي اهو ڏسڻو پوندو ته توهان ان قرض جي مدد ۾ لڳندڙ وياج يا ان قرض جي واپسي جون ادائيجون ڪيئن ڪندؤ. اهو سڀ ڪجهه مالي ڏکيائين ۽ بي عقل مالي فيصلن ڏانهن ڇڪيندو. توهان کي اهڙن واقعن کي منهن ڏيڻ لاءِ ڪيتري بچت ڪرڻ گهرجي؟ هڪ طريقو اهو ٿي سگهي ٿو ته توهان گذريل سال اهڙن واقعن جي خرچ کي ذهن ۾ رکو ۽ ان انگ کي 12 ۾ ونڊيو. ان جي نتيجي ۾ ظاهر ٿيندڙ انگ کي پنهنجي ماهوار حقيقي بچت کاتي ۾ محفوظ ڪريو. توهان مستقبل ۾ ان مدد ۾ وڌيڪ خرچن جي سوچ رکي پنهنجي ان کاتي ۾ وڌيڪ پيسا به بچائي سگهو ٿا. ان قسم جي خرچن بابت ڪو به صحيح اندازو نه ٿو لڳائي سگهجي. جيڪڏهن ان کاتي ۾ پيل رقم مسلسل وڌندي رهي ٿي ته توهان ان پيسي کي ٻين ڪمن يا پنهنجي ريتائرمينٽ ڪانپوءِ واري بچت

منصوبي تحت ڪتب آڻي سگهو ٿا. هتي ڪم جي ڳالهه اها آهي ته توهان پنهنجي حقيقي بچت کاتي ۾ لازمي طور تي هر مهيني ۾ ڪجهه نه ڪجهه ضرور رکو. ان ڪري اهي ادائگيون به توهان جي قرضن جي ادائگي، بجلي جي بلن يا ٻين عام خرچن جيان هجڻ گهرجن.

حقيقي بچت کاتو توهان کي گهٽ خرچن ۽ مستقبل ۾ مالياتي لاهن چاڙهن کي منهن ڏيڻ جي ڪم اچي ٿو. ان کاتي جي مدد سان توهان مستقبل جي

ان کاتي جي مدد سان توهان مستقبل جي غير متوقع خرچن کان پريشان ٿيڻ کان بچي ويندؤ. جيڪڏهن توهان جي زندگي ۾ اهڙا غير متوقع واقعا گهٽ ٿيندا ته ان کاتي ۾ پيل رقم وڌندي رهندي. ۽ جيڪڏهن اهي واقعا وڌي وڃن ٿا ته پوءِ توهان جو اهو کاتو خالي به ٿي سگهي ٿو.

غير متوقع خرچن کان پريشان ٿيڻ کان بچي ويندؤ. جيڪڏهن توهان جي زندگي ۾ اهڙا غير متوقع واقعا گهٽ ٿيندا ته ان کاتي ۾ پيل رقم وڌندي رهندي. ۽ جيڪڏهن اهي واقعا وڌي وڃن ٿا ته پوءِ توهان جو اهو کاتو خالي به ٿي سگهي ٿو. پر توهان مطمئن هوندؤ چاڪا ته توهان انهن خرچن جي حوالي سان اڳ ۾ ئي تياري ڪري چڪا آهيو. ان طرح سان بجاءِ ان جي جو توهان جو پيسو توهان تي ضابطو رکي، توهان پنهنجي پيسي تي ضابطو رکي سگهندؤ.

مرحليوار وياج جي شرح جي طاقت کي پنهنجي ڪتب آڻيو.

تيئن عنصر ۾ اسان مسلسل بچت جي اهميت تي زور ڏنو آهي، هينئر کان ئي بچت ڪرڻ جا ٻه اهم سبب آهن. هڪ ته اسان اڳ ۾ ٻڌائي آيا آهيون ته اهي ماڻهو جيڪي اڄ کان ئي بچت ڪرڻ کان قاصر آهن، اهي مستقبل ۾ تمام ڏکئي وقت کي منهن ڏيندا پر هن عنصر ۾ اسان هينئر کان ئي بچت شروع ڪرڻ واري ٻئي سبب بابت ڳالهائڻ چاهيندا سين.

ننڍي پيماني تي بچت جي شروعات اڳتي هلي اڏاڻيگين ۾ تمام گهڻو وڌارو ڪري ٿي. ان حوالي سان ٽئين عنصر ۾ واضع مثال بيان ڪيل آهي. مرحليوار وياج جي شرح ڪو معجزو نه آهي پر ڪڏهن ڪڏهن ائين ٿي لڳي ٿو. ان کان هتي ڪري ته مرحليوار وياج جي شرح ڪيئن ڪم ڪري ٿي پر ان جا نتيجا حقيقت ۾ حيرت انگيز هوندا آهن. مرحليوار وياج جي شرح جو مطلب آهي ته وياج مٿان وياج ڪمائڻ. جيڪڏهن توهان هن سال ڪمپل وياج جي شرح خرچ نه ٿا ڪيو ته ايندڙ سال توهان جي بچت ۽ ڪمپل وياج ۾ وڌارو ڪندي.

اٺين ڪرڻ سان هن سال ڪمپل وياج جي شرح تي ٻئي سال توهان وياج ڪمائي سگهندو ٿي. سگهي ٿو اها ڪمپل رقم پلي ايتري وڌيڪ نه هجي ۽ شروعاتي ڪجهه سالن ۾ اها رقم توهان جي دولت ۾ ايڏو وڌارو نه ڪري. پر ڪافي عرصي کان اڳ ئي دولت ۾ وڌارو ظاهر ٿيڻ لڳندو ۽ جيتري دولت وڌندي اوترو ئي مرحليوار وياج جي ذريعي اهو هڪ برفاني جبل تان ڪرندڙ برف جي ننڍي ٽڪري جيان آهي جيڪو شروع ۾ اندر ٿي اندر آهستي آهستي سان وڌندو آهي پر جيئن جيئن اندر آهستي آهستي سان وڌندو آهي پر جيئن جيئن برف جي ننڍي مقدار ان سان گڏجندي آهي ، تيئن تيئن اُن جي مقدار وڌندي رهي ٿي.

پر ڪافي عرصي کان اڳ ئي دولت ۾ وڌارو ظاهر ٿيڻ لڳندو ۽ جيتري دولت وڌندي اوترو ئي مرحليوار وياج جي ذريعي اهو هڪ برفاني جبل تان ڪرندڙ برف جي ننڍي ٽڪري جيان آهي جيڪو شروع ۾ اندر ٿي اندر آهستي آهستي سان وڌندو آهي پر جيئن جيئن برف جي ننڍي مقدار ان سان گڏجندي آهي ، تيئن تيئن اُن جي مقدار وڌندي رهي ٿي.

مثال طور جيڪڏهن توهان 18 سالن جي عمر ۾ سگريٽ پيئڻ شروع ڪريو ٿا ۽ توهان 30 سالن جي عمر تائين سگريٽ پيئو ٿا ته توهان پاران بينسن جي هڪ ڊبي تي روزاني جي حساب سان خرچ ڪيل 70 روپيا ضايع ٿين ٿا. ان ريت توهان ٻارهن سالن ۾ تقريبن 3 لک 2 هزار 4 سو روپيا سگريٽ نوشي تي

خرچ ڪري چڪا هوندا. پر جيڪڏهن توهان اهي 12 سال سگريٽ نه پيئو ها ۽ بچت ڪيو ها ته 60 سالن جي عمر ۾ 10 لک 58 هزار 400 روپين جي بچت ٿئي ها. ان ريت جيڪڏهن توهان ان بچايل رقم کي مرحليوار وياج ذريعي سيڙايو ها ته اُن جي مد ۾ به توهان کي ڪافي بچت ٿي سگهي ها.

يقينن اُهي ماڻهو جيڪي بچت ۽ سيڙپڪاري ڪن ٿا، اُهي ٻين جي پيٽ ۾ مستقبل ۾ وڌيڪ خرچ ڪري سگهندا. ان لاءِ اهم ڳالهه شروعاتي طور بچت منصوبي ذريعي مرحليوار وياج جي شرح کان فائدو وٺڻ واري آهي.

### تبديلي پسند ٿيو---سيڙپڪار بيضا هڪ ئي چپي ۾ نه رکو.

سيڙپڪاري ۾ رسڪ هوندو آهي. ريسڪ اسٽيٽ يا ڪارپوريت اسٽاڪ ۾ سيڙپڪاري جي قدر ڪجهه وقت ۾ ئي ڊرامائي انداز ۾ تبديل ٿي ويندي آهي پوءِ ڀلي اُن تي گهٽ ۾ گهٽ فائدي جي ضمانت چو نه هجي، جيڪڏهن توهان پنهنجي دولت جو گهڻو حصو زمين جي ڪنهن ٽڪڙي جي مالڪي يا اسٽاڪ مارڪيٽ جي ڪجهه شيئرز ۾ سيڙايو ٿا ته توهان تمام وڏي رسڪ ۾ آ هيو. ان جي مثال اينران، ورلڊڪام، يونائيٽيڊ ايئر لائين ۽ ٽائيم وارنر جي تازي تجربن مان ظاهر ٿئي ٿي.

جيڪڏهن فرد پنهنجي مالي صلاحيتن ۾ عبور حاصل ڪرڻ چاهين ٿا ته انهن لاءِ پنهنجون بچتون بهتر منافعن ۾ سيڙائڻ ضروري آهن. اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ماضي جي سيڙت تمام گهڻو منافعو ڏنو آهي. اسٽاڪ جا ميجوئل فنڊ ننڍي سيڙپڪارن لاءِ هڪ متبادل جڳهه ٺاهڻ کي ممڪن بڻائين ٿا. جڏهن ته سيڙپڪاڻن جي غير يقيني کي پڻ منهن ڏيڻ ٿيون.

انڊيڪسڊ ايڪيوٽي فنڊ توهان کي بنا ڪنهن رسڪ جي ڪنهن ماهر کي مات ڏيڻ ۾ مدد ڪندا.

ڪيترا ئي آمريڪي شهري اسٽاڪ ۾ سيڙپڪاري ڪرڻ کان پاسو ڪندا آهن ڇاڪاڻ ته هو سمجهن ٿا ته يا انهن وٽ وقت نه آهي يا وري هو ان ڳالهه جو اندازو نه لڳائي سگهن ته مستقبل ۾ ڪهڙو ڪاروبار ڪامياب ٿيندو. مستقبل جي اڳڪٿي ۾ پيش ايندڙ ڏکيائين جي حوالي سان هو بالڪل صحيح آهن.

ڪيترا ئي اقتصادي ماهر مختلف بي ترتيب ڇال واري نظريي کي مڃين ٿا. ان نظريي مطابق اسٽاڪ جا اڄوڪا اگهه مستقبل جي ڪارپوريت منافع، معيشت جي صحت ۽ اسٽاڪ اگهن تي اثر وجهندڙ عنصرن بابت ڄاڻ فراهم ڪن ٿا. ان لاءِ اسٽاڪ اگهن جي مستقبل بابت صرف اوچتي حالتن يا انهن شين ذريعي اندازو لڳائي سگهجي ٿو جيڪي اڄ ماڻهن جون اڳڪٿيون هونديون آهن. انهن جي فطرت موجب انهن عنصرن بابت ڪجهه چئي نه ٿو سگهجي ڇاڪاڻ ته اهي اڄوڪي اسٽاڪ اگهن ۾ ظاهر هوندا آهن.

معيشت جي صحت ۽ اسٽاڪ اگهن تي اثر وجهندڙ عنصرن بابت ڄاڻ فراهم ڪن ٿا. ان لاءِ اسٽاڪ اگهن جي مستقبل بابت صرف اوچتي حالتن يا انهن شين ذريعي اندازو لڳائي سگهجي ٿو جيڪي اڄ ماڻهن جون اڳڪٿيون هونديون آهن.

ڇو نه مائیکرو سافٽ ۽ ڊيل جي اسٽاڪس ۾ ئي خريداري ڪجي؟ هي هڪ سٺو فيصلو ٿي سگهي ٿو ڇاڪاڻ ته مٿي ڄاڻايل ٽئي شيون مخصوص اسٽاڪ اگهن تي لاڳو ٿين ٿيون. مستقبل جي اسٽاڪ اگهن جو اندازو ان ڏنل تبديلين ۽ انهن سان لاڳاپيل ڄاڻ ذريعي وقت سان گڏ ئي اسٽاڪ اگهن تي ڪيتريون ئي شيون اثر انداز ٿين ٿيون جيڪي انهن کي مسلسل غير امڪاني طور تي تبديل ڪنديون رهن ٿيون. مائیکرو سافٽ جا اگهه مستقبل ۾ ڪري

سگهن ٿا، مثال طور جيئن ڪنهن سوچ سبب هاءِ اسڪول جو ٻار پنهنجي تهه خاني ۾ ڪم ڪري رهيو آهي، تيئن ئي انگالھ جو اندازو نه ٿو لڳائي سگهجي ته ڪهڙين ڪمپنين جا شيئر اڳهن ۾ واڌ ڏيکاريندا ۽ ڪهڙين ڪمپنين جا شيئر پنهنجي شروعات ۾ ئي ڊمر ٿوڙي ويهندا.

توهان اسٽاڪ مارڪيٽ بابت پڙهائي ڪري ڪجهه مخصوص طريقيڪارن جي ڄاڻ حاصل ڪري ۽ معاشي لاهن چاڙهن کي سامهون رڪي اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ پنهنجا موقعا وڌائي سگهو ٿا. پر جيسيتائين توهان اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ شيئر خريد ڪرڻ جا ماهر نه ٿيندئو تيسيتائين توهان ان حوالي سان بهتر نه ٿا ٿي سگهو.

اسان جو مڃڻ آهي ته ڪنهن به ماڻهو لاءِ پنهنجي ڊگهي مدي جي سيڙپ لاءِ اسٽاڪ کان بهتر پيو ڪو به رستو نه ٿو ٿي سگهي. هڪ انڊيڪسڊ فنڊ به ساڳي ريت اسٽاڪ ۾ ٻين نمائنده بورڊن جيان نمائندگي ڪري ٿو جيئن ايس اين

اسٽاڪس ۾ واپار لاءِ تمام گهٽ سيڙپ هجڻ ضروري آهي ته جيڪا ان اسٽاڪ جو عڪس ڏيکاري ٿي. انڊيڪسڊ فنڊ لاءِ اهو ضروري نه آهي ته هو مستقبل جي حوالي سان انهن ٻنهي سبب وڌي تحقيق ڪرائي. ڇاڪاڻ ته ان انڊيڪس کي هلائڻ جي قيمت جي پيٽ ۾ ان فنڊ جي قيمت وڌيڪ هوندي آهي. جنهن سبب انڊيڪس فنڊ تمام گهٽ في وصول ڪري ٿو ۽ توهان جي سيڙپ جو وڏو حصو اسٽاڪ جي خريداري جي ڪم اچي ٿو.

پي 500 يا ڊائو جونز انڊسٽريلز. اسٽاڪس ۾ واپار لاءِ تمام گهٽ سيڙپ هجڻ ضروري آهي ته جيڪا ان اسٽاڪ جو عڪس ڏيکاري ٿي. انڊيڪسڊ فنڊ لاءِ اهو ضروري نه آهي ته هو مستقبل جي حوالي سان انهن ٻنهي سبب ڪري ڪا وڌي تحقيق ڪرائي. ڇاڪاڻ ته ان انڊيڪس کي هلائڻ جي قيمت جي پيٽ ۾ ان فنڊ جي قيمت وڌيڪ هوندي آهي. جنهن سبب انڊيڪس فنڊ تمام گهٽ في وصول ڪري ٿو ۽ توهان جي سيڙپ جو وڏو حصو اسٽاڪ جي خريداري جي ڪم اچي ٿو.

ايس اينڊ پي جهڙا بين الاقوامي انڊيڪسڊ فنڊ پنهنجي شيئر هولڊرز لاءِ هڪ جيترو منافعو ڪمائيندو آهي. هڪ متواتر فائدي کان وڌيڪ ڇا هوندو جيئن ته اسان اڳ ۾ ئي ٻڌائي چڪا آهيون ته ماضي ۾ اسٽاڪ مارڪيٽ تقريبن ست سيڪڙي جو سرسري فائدو ڏيکاريو آهي جنهن جو مطلب اسٽاڪ هولڊنگ جي حقيقي قيمت گذريل 10 سالن دوران ٻيڻ تي پهچي وئي آهي. اها ڪا خراب ڳالهه نه آهي پر وڌيڪ اهم ڳالهه اها آهي ته براڊ انڊيڪسڊ فنڊ مان حاصل ڪيل منفعي کي جيڪڏهن وقت سان گڏوگڏ ڏهاڪن ۾ پيئجي ته اهي فنڊ انتظامي ميچوئل فنڊ کان وڌيڪ منافعو ڏيندو.

انهن عنصرن مان سڪڻ واري تمام اهم شيءِ اها آهي ته وقت ۽ تجربي کي پنهنجي سيڙپ کان پري رکڻ جي اجازت نه ڏني وڃي. توهان کي هڪ ڪامياب سيڙپڪار ٿيڻ لاءِ تمام گهڻي تحقيق يا تمام گهڻي شيئرز ۾ سيڙپڪاري ڪرڻ جي ضرورت نه آهي. ماضي ۾ ٻين شعبن جي پيٽ ۾ اسٽاڪ مارڪيٽ بهتر منافع ڏيکاريان آهن ۽ انڊيڪسڊ فنڊ هڪ عام سيڙپڪار لاءِ بنا ڪنهن خطري جي فائدو ڪمائڻ کي ممڪن بڻايو آهي. يقينن اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ وقت سان گڏوگڏ لاها چاڙها اچن ٿا ان ڪري ڪيترا ئي سيڙپڪار ٻاڙائي جي ڊگهي عرصي دوران پنهنجي سيڙپ انهن مارڪيٽن مان گهٽائي ڇڏين ٿا پر اسٽاڪ مارڪيٽ جي ڊگهي تاريخ ۽ ڪارڪردگي کي ڏسندي اهو چئي سگهجي ٿو ته اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ڊگهي عرصي واري سيڙپ هميشه فائدو ڏنو آهي.

يقينن اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ وقت سان گڏوگڏ لاها چاڙها اچن ٿا ان ڪري ڪيترا ئي سيڙپڪار ٻاڙائي جي ڊگهي عرصي دوران پنهنجي سيڙپ انهن مارڪيٽن مان گهٽائي ڇڏين ٿا پر اسٽاڪ مارڪيٽ جي ڊگهي تاريخ ۽ ڪارڪردگي کي ڏسندي اهو چئي سگهجي ٿو ته اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ڊگهي عرصي واري سيڙپ هميشه فائدو ڏنو آهي.

اسٽاڪ مارڪيٽ ۾ ڊگهي مدي جي مقصدن سان سيٽپڪاري ڪيو، جيئن ناٿي جي گهرج ۾ واڌارو ٿئي تيئن ئي توهان باندز ۾ واڌارو آڻيو

اُهي ماڻهو جيڪي پنهنجي مالي مستقبل بابت سنجيده هوندا آهن اهي يقينن پنهنجي ڪجهه مقصد خاطر سيٽپڪاري ڪندا آهن جيئن گهر لاءِ ڊائون پيمينٽ ٻارن جي پڙهائي جي قيمت ۽ ريتائرمينٽ. انهن سڀني مقصدن لاءِ مختلف وقتن ۾ هڪ يا هڪ کان وڌيڪ خرچن جي ضرورت پوندي آهي ۽ هر خرچ لاءِ وقت سان گڏوگڏ الڳ الڳ فنڊ رکڻ ۾ ئي عقلمندي آهي.

جيئن ته اسان 8 ۽ نائين عنصر ۾ بيان ڪري آيا آهيون ته ان قسم جون اڪوئيزيٽيز بچت ڪندڙن لاءِ تمام گهڻو فائديمند ثابت ٿين ٿيون. گذريل ٻن صدين دوران آمريڪي ماڻهن لاءِ اهو بهتري سيٽپڪاري جو منصوبو رهيو آهي، ان قسم جي سيٽپڪاري منصوبي جو فائدو اهو آهي ته انهن ۾ سيٽپ ڪندڙ مارڪيٽ جي لاهن چاڙهن کي سمجهڻ جي قابل ٿي ويندو آهي.

اسٽاڪ مارڪيٽ تمام گهڻي تبديلي واري مارڪيٽ هوندي آهي. هتي ڊگهي مدي لاءِ هميشه چاڙها نظر اچن ٿا. پر هڪ غير امڪاني صورتحال ۾ اها مارڪيٽ تيزي سان هيٺ مٿي ٿيندي آهي ۽ اها مهينن ۽ سالن تائين به هيٺ رهي سگهي ٿي. جيڪڏهن مارڪيٽ ۾ صرف پنهنجي سوچ خرچ ڪئي ويندي ته مارڪيٽ ۾ لاهن کانپوءِ چاڙهن ۽ ريكوري جي صلاحيت گهٽجي ويندي آهي. اسٽاڪ مارڪيٽ کان هٽي ڪري بانڊ مارڪيٽون جيڪي سستي سان لاهه چاڙها ڏيکارين ٿيون ۽ گهٽ ۾ گهٽ 10 سالن اندر منافعا ڏين ٿيون. اهڙيون مارڪيٽون ٿي سگهي ٿو ته جڏهن توهان کي ناٿي جي ضرورت پوي ته اهي مارڪيٽون گهٽجي وڃن. پاڙائي جي صورت ۾ توهان پنهنجي اسٽاڪ جو تمام وڏو حصو مارڪيٽ ۾ وڪرو ڪري ڇڏيندڙو.

استاڪ بدران باندز ڏانهن لاڙو رسڪ کي ختم نه ٿو ڪري پر گهٽ ڪري ٿو. باندز رکڻ ۾ وڏي ۾ وڏو رسڪ مهانگائي آهي جيڪا باندز جي اصل قدر ۽ فڪس وياج جي ادائينگين کي گهٽائي ٿي. جيتوڻيڪ ان رسڪ کي حفاظتي سيڪيورٽي ذريعي گهٽائي سگهجي ٿو. ٽريزري انفليشن پروٽيڪٽيڊ سيڪيورٽيز ٽريزي باندز جي اها قسم آهي جيڪا پهريون ڀيرو 1997ع ۾ وڪرو ڪئي وئي. ٽريزي باندز اصل قيمت، وياج جي مقرر ڪيل شرح کي مارڪيٽ ريت جي حساب سان واپس ڪرائي ٿو. ۽ مهانگائي کي گهٽائڻ لاءِ هڪ واڌو قيمت هوندو آهي. ڇاڪاڻ ته مهانگائي اها شيء آهي جيڪا باندز جي متوقع فائدن کي گهٽائي ٿي، ان ڪري ئي سيٽپڪار جي رسڪ کي گهٽائڻ لاءِ خريداري ۽ هولڊنگ دوران حفاظتي ساڪ ڏني ويندي آهي. اها حفاظتي سيڪيورٽي ريتائر ماڻهن کي پنهنجي ملڪيت ذريعي قوت خريد وڌائڻ ۾ مدد ڏئي ٿي.

سيٽپڪاري کي ڪيتري عرصي تائين اسٽاڪس ۾ هجڻ گهرجي ۽ ان کي باندز ۾ ڪڏهن منتقل ڪجي؟ ان جو دارومدار سيٽپڪاري جي مدي تي هوندو آهي، خاص طور تي باندز ۾ گهٽ مدي واري سيٽپڪاري وڌيڪ فائدو ڏئي سگهي ٿي. مثال طور جيڪڏهن ڪو نوجوان جوڙو گهر خريد ڪرڻ لاءِ بچت ڪري رهيو آهي ته هو مڪمل طور تي اسٽاڪس ۾ سيٽپڪاري کان فائدو ڪندو ۽ باندز ۾ سيٽپڪاري ڪندو. ڇاڪاڻ ته گهر خريد ڪرڻ لاءِ سيٽپڪاري صرف ڪجهه سالن لاءِ ٿيندي آهي.

جيئن ته ماڻهو وڌيڪ ڪمائين ٿا ۽ گهڻو عرصو زندهه رهن ٿا ته انهن جا ريتائرمينٽ وارا خرچ وڌيڪ اهم ٿي وڃن ٿا، اسين پنهنجي ريتائرمينٽ واري رهڻي ڪهڻي بابت ڪا منفي ڳالهه نه ٿا ڪرڻ چاهيون ۽ نه ئي اسان پنهنجي ريتائرمينٽ لاءِ بچايل بيضن کي خراب ڪرڻ چاهيون ٿا. اهو شخص جيڪو 10 سالن کانپوءِ ريتائر ٿيڻ وارو هوندو ان لاءِ بهتر هوندو ته هو ايس اينڊ پي انڊيڪس ۾ سيٽپڪاري.

انھن مناعلي بخش اسڪمن کان بچو جيڪي وڌيڪ مناعلي ۽ گهٽ رسڪ واريون آهن.

جڏهن توهان کي ڪنهن اهڙي ڪاروبار ۾ سيڙپ لاءِ مشورو ڏنو وڃي

توهان پنهنجي پاڻ کي اُن شخص جي جاءِ تي رکڻ جيڪو اها آڇ ڪري رهيو آهي. ڪو به شخص جيڪو ڪنهن منصوبي کي فنانس ڪرائڻ لاءِ پيسي جي ڳولا ۾ هوندو آهي اهو سڀ کان پهرين ناڻي جي ننڍن ذريعن ۽ طريقن ڏانهن رخ ڪري ٿو. گهٽ رسڪ ۽ وڌيڪ مناعلي واري منصوبن کي بينڪاري يا سيڙپ جي ٻين ذريعن کان عام وياج جي شرح تي فنانس ڪرائي سگهجي ٿو.

جيڪو بظاهر تمام گهڻو مناعلي بخش نظر اچي ته اهو يقينن ڪو نه ڪو شڪ پيدا ڪندو. توهان پنهنجي پاڻ کي اُن شخص جي جاءِ تي رکڻ جيڪو اها آڇ ڪري رهيو آهي. ڪو به شخص جيڪو ڪنهن منصوبي کي فنانس ڪرائڻ لاءِ پيسي جي ڳولا ۾ هوندو آهي اهو سڀ کان پهرين ناڻي جي ننڍن ذريعن ۽ طريقن ڏانهن رخ ڪري ٿو. گهٽ رسڪ ۽ وڌيڪ مناعلي واري منصوبن کي بينڪاري يا سيڙپ جي ٻين ذريعن کان عام وياج جي شرح تي فنانس ڪرائي سگهجي ٿو. جيڪڏهن انهن منصوبن کي عام ماڻهن کان وياج جي گهٽ شرح تي فنانس ڪرائي ٿو ته گهٽ قيمت واري فنانسنگ جي موجودگي ۾ اها ڪوشش غير موثر هوندي.

اتي اهو ذهن ۾ رکڻ ضروري آهي ته ريتيل جي ذريعي وڪري جي ڪوشش هڪ تمام مهانگو طريقو ڪار آهي. ريتيل تي ماڻهن کي ملازمت ڏئي ٻين ماڻهن کي خريداري تي آماده ڪرائڻ هڪ ڪاروباري ماڻهو جي لاءِ فائديمند نه هوندو. جيڪڏهن ان قسم جي ڪاروبار جي سهڪار لاءِ بينڪون يا وڏا سيڙپڪار فنانس مهيا نه ٿا ڪن ته پوءِ توهان کي پاڻ کان اهو سوال ڪرڻ گهرجي ته ”آئون ان تي سيڙپ ڇو ڪيان؟“

آخرڪار هتي سيٽپڪار جي صلاحيتن جو مسئلو اچي ٿو. اقتصادي ماهر هميشه سيٽپڪار ۽ ايجنٽ وچ ۾ مسئلن جي ڳالهه ڪندا آهن. اهي مسئلا سيٽپڪار ۽ ايجنٽ وچ ۾ اختلافن جي صورت ۾ پيدا ٿيندا آهن. ساڳي ريت جڏهن سيٽپڪاري جي ڳالهه اچي ٿي ته توهان هڪ سيٽپڪار وانگي حساس هوندا آهيو. ۽ اهي ماڻهو جيڪي توهان جي سيٽپ حاصل ڪرڻ چاهيندا، انهن جي سوچ توهان جي سوچ کان بالڪل مختلف هوندي، ان صورتحال ۾ توهان منافعو ڪمائڻ جو سوچيندا ۽ هو صرف انتظاميه کان پنهنجي پگهار ۽ ڪميشن جي سوچ رکندا هوندا ۽ انهن جو بنيادي مقصد توهان جي پيسي تي هٿ صاف ڪرڻ هو. توهان جي سيٽپ جي پيٽ ۾ شروعاتي طور تمام گهڻو منافعو ڏيندا ۽ جڏهن هو توهان جو اعتماد حاصل ڪري وٺندا ته پوءِ هو توهان کان ان ڪاروبار ۾ وڌيڪ سيٽپ ڪرائي غائب ٿي ويندا. پاڪستان ۾ تازو ئي ڊبل شاهه جو واقعو مشهور آهي. ڊبل شاهه جو طريقو ڪار اهڙو هوندو هو جو مختلف ماڻهن کان سيٽپڪاري لاءِ پيسا وٺي کين بهتر منافعو ڏيندو هو. ڪجهه عرصي کانپوءِ هڪ ڏينهن ڊبل شاهه اچانڪ غائب ٿي ويو ۽ ماڻهو پنهنجين ڪروڙين روپين جي اوڳاڙي لاءِ پريشان هئا.

جيڪڏهن اهو صحيح لڳي ٿو ته اهو بمشڪل صحيح هوندو. اها هڪ تمام پراڻي سوچ آهي پر ان ۾ ڪا به حقيقت نه آهي. ياد رکو ته ان ۾ ڪا به حيرت جي ڳالهه نه آهي ته سرمائي جي مارڪيٽنگ ڪندڙ ڪجهه ڪرڻ لاءِ توهان

جي پيسي کي حاصل ڪرڻ چاهيندا، ڇاڪاڻ ته جيڪڏهن هڪ ڀيرو توهان جو پيسو انهن جي هٿ لڳي وڃي ته هو بادشاهه هوندا ۽ توهان حساس رهجي ويندڻو.

هميشه انهن ڌرين سان سودو ڪريو جيڪي تحفظ جي حوالي سان مشهور هجن. سٺو نالو رکندڙ مستحڪم ڪمپنيون پنهنجي گراهڪن کي رسڪي سيٽپ ڪرڻ کان منع ڪنديون آهن ڇاڪاڻ ته توهان جو انهن تي اعتماد هجڻ ڪري هو ڪڏهن به نه چاهيندا ته سيٽپڪاري جو غلط مشورو ڏئي هو توهان آڏو شرمندہ ٿين.

فون يا اي ميل ذريعي ڪنهن به سيٽپڪاري ۾ هٿ نه وجهو. مارڪيٽنگ جا اهڙا طريقا ڪار بيوقوفن جي ڳولا لاءِ استعمال ٿيندا آهن، توهان انهن مان هڪ نه ٿيو.

پنهنجي پاڻ کي ترٽ فيصلن لاءِ آماده نه ڪيو. سيٽپڪاري بابت منصوبه بندي لاءِ وقت وٺو ۽ ڪنهن دٻاءُ هيٺ ٽڪڙو فيصلو نه ڪريو.

دوستي کي ڪاروباري فيصلن تي اثر انداز نه ٿيو. ڪيترا ئي ماڻهو پنهنجي دوستن جي چوڻ تي سيٽپڪاري ڪري نقصان کائيندا آهن. جيڪڏهن توهان ڪنهن ماڻهو کي دوست رکڻ چاهيو ٿا ته پوءِ پنهنجو پيسو ان جي چوڻ بدران ڪنهن ٻي پاسي سيٽايو.

جيڪڏهن ڪٿي دٻاءُ وجهندڙ مارڪيٽنگ ملوث آهي ته پنهنجي چيڪ بڪ ڪٿي ان جي مخالف رخ ۾ ڀڄي وڃو. سٺيون سيٽپڪاريون مارڪيٽنگ جي دٻاءُ وارن طريقن کان بغير ٿي وڪرو ٿي سگهن ٿيون. جيڪڏهن توهان وٽ تمام گهڻو سرمايو آهي ته ان کي وڏي رسڪ واري ڪاروبار ۾ سيٽائي سگهجي ٿو جيئن جنڪ بانڊز ۽ قيمتي پٿر وغيره پر اها سيٽپڪاري انهن فنڊز مان ڪٿي وڃي جن کي توهان وڃائڻ جي سگهه رکو ٿا پر جيڪڏهن توهان وڌيڪ دولت

ڪمائڻ جو سوچي رهيا آهيو ته پوءِ توهان جي رقم گهٽ رسڪ واري سيڙپڪاري لاءِ بهتر هوندي.

پنهنجي ٻارن کي پيسو ڪمائڻ ۽ عقلمندي سان خرچ ڪرڻ سيکاريو

جيئن ته اسان اهو بيان ڪري چڪا آهيون ته ريتائرمينٽ طرف وڌندي توهان ڪيئن دولت وڌائي سگهو ٿا. هن عنصر ۾ اسان پنهنجو ڌيان توهان کان هٽائي توهان جي ٻارن ۽ توهان جي مستقبل جي ٻارن ڏانهن مرکوز ڪيو آهي.

والدين پنهنجي ٻارن کي نه صرف مالي طور تي پر زندگي جي هر شعبي ۾ ڪامياب ڏسڻ چاهين ٿا. مالي ڪاميابي ۽ عام ڪاميابي ٻئي گڏ گڏ هلن ٿا ۽ ٻنهي جو رشتو اتفاقي نه آهي. اهي ماڻهو جيڪي محنت ڪري بنا ڪنهن فريب جي منصوبا جوڙين ٿا ۽ انهن کي حاصل ڪن ٿا. اهي گهڻو ڪري زندگي جي هر شعبي ۾ ڪاميابي ماڻهن ٿا. اهڙا ڪيترا ئي طريقا آهن جن سان توهان جي ٻار جي تربيت ڪري سگهجي ٿي. جن مان ننڍي عمر ۾ ئي آمدن ۽ بچت جي منصوبن جي شروعات هڪ آهي.

نوجوانن کي ذميوارين بابت سمجهائڻ لاءِ اهو تمام ضروري آهي ته بجاءِ ان جي جو ٻارن کي الائونس ڏنا وڃن يا تعليمي مقصد حاصل ڪرڻ جي صورت ۾ خرچي ڏني وڃي، اهو ٻڌائڻ گهرجي ته پيسو ڪمائڻ سان ئي ملندو آهي.

يقينن توهان پنهنجي ٻارن کي اهڙيون ڪئي شيون خريد ڪري ڏيندو جن لاءِ انهن پيسو نه ڪمايو هوندو پر جڏهن توهان ٻارن جي خريداري تي خرچ ڪندا آهيو تڏهن انهن کي انهن خرچن بابت سمجهائڻ لاءِ انهن جي قيمتن ۽ واپار بابت ٻڌائڻ ممڪن آهي. مثال طور جيڪڏهن توهان پنهنجي ٻار کي موڪل جي ڏينهن ڪنهن سُني باغ ۾ گهمائڻ لاءِ وٺي وڃو ٿا ته اُتي ٽڪيٽ وٺڻ وقت ان کي اهو سمجهائي سگهجي ٿو ته هو ان باغ ۾ مفت ۾ نه پيو گهمي پر هن

ڪي گهمائڻ لاءِ هُن جي پيءُ ڪيترا ڪلاڪ محنت ڪري هي پيسا ڪمايا آهن جنهن ذريعي هو ٽڪيٽ خريد ڪري باغ ۾ داخل ٿيا آهن.

پنهنجي زندگي ۾ اسان جي ٻارن کي اهي فيصلا ڪرڻا پوندا ته هو پنهنجي محدود آمدن ڪيئن خرچ ڪري سگهن ٿا. جيڪڏهن هو ڪنهن هڪ شيءِ جي خريد تي وڌيڪ خرچ ڪندا ته اُن کي ٻي شيءِ خريد ڪرڻ لاءِ گهٽ خرچ ڪرڻو پوندو. اسان سڀني کي ڪٿي نه ڪٿي واپاري صورتحال برابري ڪرڻي پوندي آهي. ننڍي عمر ۾ ئي اسان کي پنهنجن ٻارن کي ان حقيقت بابت آگاه ڪرڻ گهرجي ۽ انهن کي اُهي تجربا فراهم ڪرڻ گهرجن جيڪي اڳتي هلي انهن کي عقلمندي سان مالي فيصلا ڪرڻ جي سگهه ڏين.

ماڻهو پنهنجو پيسو ٻين جي پيٽ ۾ وڌيڪ عقلمندي سان خرچ ڪن ٿا. ان ۾ ڪاليج جا شاگرد شامل نه آهن ڇاڪاڻ ته اسان اهو سمجهون ٿا ته ڪاليج جا شاگرد پنهنجي تعليمي تجربي مان ان وقت فائدو حاصل ڪندا جڏهن هو

قيمتن بابت ذميواري کڻندا. ٻارن کي آمدن جي موقعن بابت ننڍي عمر ۾ ئي تربيت ڏئي سگهجي ٿي پر ساڳئي وقت اونهن کي ڪاليج لاءِ رکيل پيسن سان گڏوگڏ اسڪالرشپ بابت به ٻڌائي سگهجي ٿو. ٻين لفظن ۾ توهان کي اُن جو سمورو خرچ پرڻو پوندو. ڀلي اهو گهٽ هجي يا وڌيڪ. ان طريقي سان توهان جو ٻار آمدن ڪمائڻ بچائڻ ۽ ايليمينٽري ۽ سيڪنڊري اسڪول ۾ ڪاميابي ماڻڻ جي صورت ۾ فائدو حاصل ڪري سگهندو. ان سان گڏوگڏ هو اسڪول جي في کي سستو ڪرڻ ۽ پنهنجي ڪاليج مان وڌيڪ فائدو حاصل ڪرڻ لاءِ محنت ڪندو.

سگهندو. ان سان گڏوگڏ هو اسڪول جي في کي سستو ڪرڻ ۽ پنهنجي ڪاليج مان وڌيڪ فائدو حاصل ڪرڻ لاءِ محنت ڪندو. هڪ ليکڪ پاران ساڳيو رستو اپنايو ويو ۽ هُن ڪاميابي ماڻي.

زندگي ۾ وڏي ڪاميابي مقصد مقرر ڪرڻ، اثڻڪ محنت ڪري انهن مقصدن کي حاصل ڪرڻ ۾ آهي ته جيئن اڳتي هلي پنهنجين خدمتن کي بهتر بڻائي ڪنهن ٻي خاص مقصد لاءِ پيسو بچائي عقلمندي سان خرچ ڪري سگهجي. سنا والدين اُهي آهن جيڪي پنهنجي ٻار ۾ ننڍي عمر کان ئي ان قسم جي سوچ پيدا ڪن ٿا. اهو ڪرڻ هڪ چيلينج هجڻ سان گڏوگڏ مزيدار به هوندو. ڪير چوي ٿو ته اقتصاديات ”هڪ پريشان ڪندڙ سائنس“ آهي؟

2006 میں قائم ہونے والا اکنامک فریڈم نیٹ ورک پاکستان (ای ایف این) ماہرین تعلیم، کاروباری حضرات اور سیاست دانوں اور ہم مزاج تنظیموں اور افراد کا غیر رسمی نیٹ ورک ہے۔ یہ سب آزاد اور کھلی منڈیوں پر یقین رکھتے ہیں جن سے معاشرے کے ہر رکن کو فائدہ حاصل ہو۔ ہم ذاتی انتخاب، منڈیوں کے ذریعے ہونے والے رضا کارانہ تبادلے، منڈیوں میں داخل ہونے اور مقابلہ کرنے کی آزادی، اور حکومت کے سمیت دوسرے اداروں کی جارحیت سے لوگوں اور ان کی ملکیت کے تحفظ پر یقین ہے۔ با معنی اصلاحات کے ذریعے معاشی بدھوتری اور انسانی ترقی میں سہولت پیدا کرنے کے لیے ہم عوامی پالیسی کے مشیروں، سیاسی فیصلہ سازوں، سچل سٹس اور ماہرین، کاروباری افراد اور اداروں کے منتظمین کو خوش آمدید کہتے ہیں کہ وہ آزاد منڈیوں اور محدود حکومت کے فوائد پر کھلی بحث کریں۔



**Economic Freedom  
Network Pakistan**

info@efn.net.pk

www.efn.net.pk

# پڙهندڙ نسل . پ ن

## The Reading Generation

1960 جي ڏهاڪي ۾ عبدالله حسين ”اُداس نسلين“ نالي ڪتاب لکيو. 70 واري ڏهاڪي ۾ وري ماڻِڪ ”لڙهندڙ نسل“ نالي ڪتاب لکي پنهنجي دورَ جي عڪاسي ڪرڻ جي ڪوشش ڪئي. امداد حُسينيءَ وري 70 واري ڏهاڪي ۾ ئي لکيو:  
انڌي ماءُ جڻيندي آهي اونڌا سونڌا ٻارَ  
ايندڙ نسل سَمورو هوندو گونگا ٻوڙا ٻارَ

هر دور جي نوجوانن کي اُداس، لڙهندڙ، ڪڙهندڙ، ڪڙهندڙ، پڙهندڙ، چُرندڙ، ڪِرندڙ، اوسيئڙو ڪُنڌڙ، پاڙي، ڪاڻو، ڀاڄوڪڙ، ڪاوڙيل ۽ وڙهندڙ نسلن سان منسوب ڪري سَگهجي ٿو، پَر اسان انهن سڀني وچان ”پڙهندڙ“ نسل جا ڳولائو آهيون. ڪتابن کي ڪاڳر تان ڪڍي ڪمپيوٽر جي دنيا ۾ آڻڻ، ٻين لفظن ۾ برقي ڪتاب يعني e-books ٺاهي ورهائڻ جي وسيلي پڙهندڙ نسل کي وَڌڻ، ويجهڻ ۽ هِڪَ ٻئي کي ڳولي سَهڪاري تحريڪ جي رستي تي آڻڻَ جي آسَ رکون ٿا.

پڙهندڙ نسل (پڻ) ڪا به تنظيم ناهي. اُن جو ڪو به صدر، عهديدار يا پايو وجهندڙ نه آهي. جيڪڏهن ڪو به شخص اهڙي دعويٰ ڪري ٿو ته پڳ ڄاڻو ته اهو ڪوڙو آهي. نه ئي وري پڻ جي نالي ڪي پئسا گڏ ڪيا ويندا. جيڪڏهن ڪو اهڙي ڪوشش ڪري ٿو ته پڳ ڄاڻو ته اهو به ڪوڙو آهي.

جهڙيءَ طرح وڻن جا پڻ ساوا، ڳاڙها، نيرا، پيلا يا ناسي هوندا آهن اهڙيءَ طرح پڙهندڙ نسل وارا پڻ به مختلف آهن ۽ هوندا. اهي ساڳئي ئي وقت اداس ۽ پڙهندڙ، ٻرندڙ ۽ پڙهندڙ، سُست ۽ پڙهندڙ يا وڙهندڙ ۽ پڙهندڙ به ٿي سگهن ٿا. ٻين لفظن ۾ پڻ ڪا خصوصي ۽ تالي لڳل Exclusive Club نه آهي.

ڪوشش اها هوندي ته پڻ جا سڀ ڪم ڪار سهڪاري ۽ رضاڪار بنيادن تي ٿين، پر ممڪن آهي ته ڪي ڪم اجرتي بنيادن تي به ٿين. اهڙي حالت ۾ پڻ پاڻ هڪٻئي جي مدد ڪرڻ جي اصول هيٺ ڏي وٺ ڪندا ۽ غير تجارتي non-commercial رهندا. پڻن پاران ڪتابن کي ڊجيٽائيز digitize ڪرڻ جي عمل مان ڪو به مالي فائدو يا نفعو حاصل ڪرڻ جي ڪوشش نه ڪئي ويندي.

ڪتابن کي ڊجيٽائيز ڪرڻ کان پوءِ اهم مرحلو ورهائڻ distribution جو ٿيندو. اهو ڪم ڪرڻ وارن مان جيڪڏهن ڪو پيسا ڪمائي سگهي ٿو ته ڀلي ڪمائي، رڳو پڻن سان اُن جو ڪو به لاڳاپو نه هوندو.

پڙهندڙ نسل . پڻ The Reading Generation

پَننَ کي گليل اکرن ۾ صلاح ڏجي ٿي ته هو وس پٽاندڙ وڌ  
 کان وڌ ڪتاب خريد ڪري ڪتابن جي ليکڪن، ڇپائيندڙن ۽  
 ڇاپيندڙن کي همٿائن. پر ساڳئي وقت علم حاصل ڪرڻ ۽ ڄاڻ  
 کي ڦهلائڻ جي ڪوشش دوران ڪنهن به رڪاوٽ کي نه مڃن.  
 شيخ اياز علم، ڄاڻ، سمجھ ۽ ڏاهپ کي گيت، بيت، سٽ،  
 پُڪار سان تشبيهه ڏيندي انهن سڀني کي بمن، گولين ۽ بارود  
 جي مد مقابل بيهاريو آهي. اياز چوي ٿو ته:  
 گيت به ڄڻ گوريلا آهن، جي ويريءَ تي وار ڪرڻ ٿا.

... ..

ڄڻ ڄڻ ڄاڙ وڌي ٿي جڳ ۾، هو ٻوليءَ جي آڙ ڇپن ٿا،  
 ريتيءَ تي راتاها ڪن ٿا، موٽي منجهه پهڙ ڇپن ٿا،

... ..

ڪالهه هيا جي سُرخ گلن جيئن، اڄڪلهه نيلا پيلا آهن،  
 گيت به ڄڻ گوريلا آهن.....

... ..

هي بيت اٿي، هي بم-گولو،

جيڪي به ڪٽين، جيڪي به ڪٽين!

مون لاءِ ٻنهي ۾ فرق نه آ، هي بيت به بم جو ساٿي آ،

جنهن رڻ ۾ رات ڪيا راڙا، تنهن هڏ ۽ چم جو ساٿي آ -

ان حساب سان اڻڄاڻائي کي پاڻ تي اهو سوچي مڙهڻ ته  
 ”هاڻي ويڙهه ۽ عمل جو دور آهي، اُن ڪري پڙهڻ تي وقت نه  
 وڃايو“ نادانيءَ جي نشاني آهي.

پَنَ جو پڙهڻ عام ڪتابي ڪيڙن وانگر رڳو نصابي ڪتابن تائين محدود نه هوندو. رڳو نصابي ڪتابن ۾ پاڻ کي قيد ڪري ڇڏڻ سان سماج ۽ سماجي حالتن تان نظر ڪڍي ويندي ۽ نتيجي طور سماجي ۽ حڪومتي پاليسيون policies اڻڄاڻن ۽ نادانن جي هٿن ۾ رهنديون. پَنَ نصابي ڪتابن سان گڏوگڏ ادبي، تاريخي، سياسي، سماجي، اقتصادي، سائنسي ۽ ٻين ڪتابن کي پڙهي سماجي حالتن کي بهتر بنائڻ جي ڪوشش ڪندا.

پڙهندڙ نسل جا پَنَ سڀني کي **ڇو، ڇا، ۽ ڪيئن** جهڙن سوالن کي هر بيان تي لاڳو ڪرڻ جي ڪوٺ ڏين ٿا ۽ انهن تي ويچار ڪرڻ سان گڏ جواب ڳولڻ کي نه رڳو پنهنجو حق، پر فرض ۽ اڻٽر گهرج unavoidable necessity سمجهندي ڪتابن کي پاڻ پڙهڻ ۽ وڌ کان وڌ ماڻهن تائين پهچائڻ جي ڪوشش جديد ترين طريقن وسيلي ڪرڻ جو ويچار رکن ٿا.

توهان به پڙهڻ، پڙهائڻ ۽ ڦهلائڻ جي ان سهڪاري تحريڪ ۾ شامل ٿي سگهو ٿا، بس پنهنجي اوسي پاسي ۾ ڏسو، هر قسم جا ڳاڙها توڙي نيرا، ساوا توڙي پيلا پن ضرور نظر اچي ويندا.

وڻ وڻ کي مون پاڪي پائي چيو ته ”منهنجا پيءُ  
پهتو منهنجي من ۾ تنهنجي پَنَ پَنَ جو پڙلاءُ.“  
- اياز (ڪلهي پاتم ڪينرو)

پڙهندڙ نسل . **پَنَ** The Reading Generation